



ΔΕΛΤΙΟ ΤΥΠΟΥ 19 Μαρτίου 2003

Πραγματοποιήθηκε σήμερα η παρουσίαση της FORTHnet στα πλαίσια του προγράμματος παρουσιάσεων που διοργανώνει η Ένωση Θεσμικών Επενδυτών. Την εταιρία παρουσίασαν οι κ.κ. Παντελής Τζωρτζάκης, Διευθύνων Σύμβουλος και Γιώργος Δερμιτζάκης, Διευθυντής Επενδυτικών Σχέσεων της Εταιρίας.

Η εταιρία ανέπτυξε τη στρατηγική της εταιρίας που βασίζεται στην παροχή όλων των υπηρεσιών που προσφέρει πάνω από μια κοινή IP πλατφόρμα δικτύων νέας γενιάς. Αυτή η στρατηγική την οδηγεί σε οικονομίες κλίμακας και ανάπτυξη των μεγεθών σε όλους τους τομείς που δραστηριοποιείται: Internet, Κυκλώματα Δεδομένων, Δικτυακές Εφαρμογές και Σταθερή Τηλεφωνία.

Στην παρουσίαση έγινε εκτεταμένη αναφορά στην μέχρι τώρα πορεία και τις προοπτικές της εταιρίας στην Απελευθερωμένη Αγορά Τηλεπικοινωνιών.

Η εταιρία ξεκίνησε από τον Απρίλιο του 2002 να προσφέρει σε επιχειρήσεις και ιδιώτες υπηρεσίες σταθερής τηλεφωνίας. Η ποιότητα των υπηρεσιών σε συνδυασμό με την ανταγωνιστική τιμολόγησή τους, επιτρέπουν στην εταιρία να αποκτά όλο και μεγαλύτερο μερίδιο αγοράς.

Μέσα στους πρώτους 11 μήνες έχει ξεπεράσει τις 155.000 συνδέσεις σταθερής τηλεφωνίας ενώ ο ρυθμός απόκτησης νέων πελατών παρουσιάζει σημαντική αύξηση. Ο μέσος χρόνος ομιλίας ανά σύνδεση ξεπερνά τις 4,5 ώρες το μήνα ενώ το μέσο έσοδο ανά σύνδεση είναι περίπου 16€ το μήνα.

Ιδιαίτερη αναφορά έγινε και για δίκτυο Σταθερής Ασύρματης Πρόσβασης που επιτρέπει σε μεγάλους εταιρικούς πελάτες να συνδεθούν απευθείας με το δίκτυο FORTHnet.

Για το 2003 η εταιρία προσδοκά να διπλασιάσει τις πωλήσεις της (από 32 εκ.€ σε 64 εκ. €), να υπερδιπλασιάσει το EBITDA (από 4 εκ.€ σε 10 εκ.€) και να είναι οριακά κερδοφόρα.

Τέλος η Διοίκηση της FORTHnet επαναβεβαίωσε τους στόχους της για την απόκτηση του 5% της αγοράς υπηρεσιών σταθερής πρόσβασης στην Ελλάδα μέχρι το 2005.

Για περισσότερες πληροφορίες παρακαλώ επικοινωνήστε:

*Κος Γιώργος Δερμιτζάκης, IRO
Τηλ 211 9559258, fax 210 9559055, email: ir@forthnet.gr*