
Εταιρική Παρουσίαση

EUROMEDICA

The logo for EUROMEDICA features the company name in a bold, grey, sans-serif font. A light blue horizontal bar is positioned behind the letters 'I' and 'C'. A blue swoosh underline starts under the 'I' and curves around the bottom of the 'A'.

Απρίλιος 2007

Οι αξίες μας

Θεωρούμε την υγεία ως το υπέρτατο αγαθό για τον άνθρωπο και στη φιλοσοφία μας υιοθετούμε πλήρως το γνωμικό του Σωκράτη:

**«... τι δ' εστί μείζον αγαθόν
ανθρώποις υγείας;»**

Το όραμά μας

Να είμαστε παροχέας υπηρεσιών υγείας εγνωσμένου κύρους, προσφέροντας ολοκληρωμένες υπηρεσίες υγείας υψηλής ποιότητας και αξιοπιστίας, μέσα από ένα δίκτυο μονάδων με παρουσία στα αστικά κέντρα, τόσο στην Ελλάδα όσο και σε γειτονικές χώρες.

Ο Στόχος μας

Να δημιουργούμε διαρκώς αξία για τους μετόχους μας παρέχοντας παράλληλα υπηρεσίες υψηλής ποιότητας.

- ❖ Μεγαλύτερος ιδιωτικός παροχέας υπηρεσιών υγείας σε αριθμό νοσοκομειακών κλινών (1.252), δεύτερος μεγαλύτερος σε κύκλο εργασιών.
- ❖ Υπηρεσίες κάλυψης 90% του ελληνικού πληθυσμού, περιορισμένη παρουσία στην Αθήνα (κάλυψη 40% του πληθυσμού) στον δευτεροβάθμιο τομέα υπηρεσιών υγείας.
- ❖ Ιδιοκτησία και λειτουργία του μοναδικού σε εθνικό επίπεδο ιδιωτικού δικτύου ιατρικών εγκαταστάσεων (12 Κλινικές και 30 Διαγνωστικά Κέντρα).
- ❖ Ομάδα Διοίκησης με περισσότερη από 10 χρόνια εμπειρία και διαπροσωπική συνεργασία (1.761 υπάλληλοι και 9.623 συνεργαζόμενοι ιατροί).
- ❖ CAGR Πωλήσεων 28,94% και CAGR EBITDA 37,47% για τη περίοδο 2003 έως 2006
- ❖ Εισηγμένη στο ATHEX με κεφαλαιοποίηση € 239,6 εκ.⁽¹⁾
- ❖ Πλειοψηφία ελεγχόμενη (76,81%⁽²⁾) από τον όμιλο AXON
- ❖ Αυξανόμενο περιθώριο EBITDA

| | |
|------|--------|
| 2003 | 13,2% |
| 2006 | 15,95% |



«Γενική Κλινική Δωδεκανήσου» στη Ρόδο



«Κυανούς Σταυρός» Γενική Κλινική στη Θεσσαλονίκη

(1) Βάσει της τιμής μετοχής €7,88 την 31/03/2007

(2) Στοιχεία με 31/03/ 2007

Η Euromedica είναι μια ιδιαίτερα ελκυστική ευκαιρία επένδυσης:

- ❖ Σημαντική ιστορική διαδρομή στο χώρο των εξαγορών-συγχωνεύσεων - περισσότερα από 16 χρόνια. Ξεκίνησε ως (1) Διαγνωστικό Κέντρο το 1989, και σήμερα λειτουργεί ένα δίκτυο που περιλαμβάνει 42 μονάδες
- ❖ Μοναδικό επιχειρηματικό μοντέλο, ως πλατφόρμα ανάπτυξης
- ❖ Αγορά υψηλής ανάπτυξης με ελκυστική δυναμική
- ❖ Δυνατότητες ενοποίησης σε μια κατακερματισμένη αγορά
 - 24 στόχοι εκτός Αθηνών έχουν ήδη προσδιοριστεί, ενώ συνεργασία έχει ήδη συμφωνηθεί με κάποιες από αυτές
 - Η Αθήνα, στην οποία αναλογεί το 40% του πληθυσμού με σημαντικά υψηλότερα περιθώρια, αντιπροσωπεύει μια ελκυστική ευκαιρία για επέκταση
- ❖ Αυξανόμενα περιθώρια κέρδους



«Γένεσις» Μαιευτική Κλινική στη Θεσσαλονίκη



Σουίτα στη «Γένεσις» Μαιευτική Κλινική στη Θεσσαλονίκη

Το πρώτο Διαγνωστικό Κέντρο της Euromedica ξεκινά τη λειτουργία του στην Αθήνα το 1989 από 65 ιατρούς



Από την Έναρξη Λειτουργίας: 29 εξαγορές, 4 συγχωνεύσεις-αναδιαρθρώσεις και δημιουργία 9 νέων μονάδων

Γεωγραφική Διασπορά



- Δίκτυο Euromedica
- Δίκτυο Συνεργαζόμενων Ιατρών
- Δίκτυο Συνεργαζόμενων Διαγνωστικών Κέντρων

Μονάδες σε Λειτουργία

| Πόλεις | Μονάδες |
|-------------|---|
| Αθήνα | <ul style="list-style-type: none"> ❖ 1 Γενική Κλινική ❖ 11 Διαγνωστικά Κέντρα ❖ 3 Οφθαλμολογικά Κέντρα |
| Θεσσαλονίκη | <ul style="list-style-type: none"> ❖ 4 Γενικές Κλινικές ❖ 1 Μαιευτική Κλινική ❖ 5 Διαγνωστικά Κέντρα |
| Ηράκλειο | <ul style="list-style-type: none"> ❖ 1 Μαιευτική Κλινική ❖ 1 Διαγνωστικό Κέντρο |
| Ρέθυμνο | <ul style="list-style-type: none"> ❖ 1 Διαγνωστικό Κέντρο |
| Λάρισα | <ul style="list-style-type: none"> ❖ 1 Γενική Κλινική ❖ 1 Μαιευτική Κλινική ❖ 1 Διαγνωστικό Κέντρο ❖ 2 Κέντρα Αποκατάστασης |
| Βόλος | <ul style="list-style-type: none"> ❖ 3 Διαγνωστικά Κέντρα |
| Κοζάνη | <ul style="list-style-type: none"> ❖ 1 Γενική Κλινική ❖ 1 Μαιευτική Κλινική |
| Ρόδος | <ul style="list-style-type: none"> ❖ 1 Γενική Κλινική |
| Σέρρες | <ul style="list-style-type: none"> ❖ 1 Διαγνωστικό Κέντρο |
| Πτολεμαΐδα | <ul style="list-style-type: none"> ❖ 1 Διαγνωστικό Κέντρο |
| Φλώρινα | <ul style="list-style-type: none"> ❖ 1 Κέντρο Spa-Υγιεινής & Αποκατάστασης⁽¹⁾ |

❖ Συνεργάζεται με 340 διαγνωστικά κέντρα και 9.623 ιατρούς σε όλη τη χώρα.

(1) Προσωρινά λειτουργεί ως πολυτελές κατάλυμα

Προσδιορισμός ελκυστικών επιχειρηματικών ευκαιριών

- ❖ Προσδιορισμός περιοχών με:
 - Ζήτηση υπηρεσιών υγείας μεγαλύτερη από την προσφορά
 - Θετικά τοπικά δημογραφικά και οικονομικά χαρακτηριστικά
 - Πιθανές συνεργασίες με τους καλύτερους τοπικούς ιατρούς για τη δημιουργία 'HUB' και προσθήκη επιπλέον επιχειρήσεων

Δραστηριότητα στον πρωτοβάθμιο (διαγνωστικό) και δευτεροβάθμιο (θεραπευτικό) τομέα

- ❖ Τα Διαγνωστικά Κέντρα παρέχουν άμεσο εισόδημα ενώ παράλληλα ενεργούν ως σύστημα μεταβίβασης ζήτησης υπηρεσιών υγείας στα νοσοκομεία
 - Παροχή στους ιατρούς με πλήρεις επιλογές δυνατοτήτων για τη διαχείριση των ασθενών τους
- ❖ Υψηλός βαθμός διαφοροποίησης εισοδήματος



Υποδοχή στο «Κυανού Σταυρό» Γενική Κλινική στη Θεσσαλονίκη



Χειρουργείο στη «Γενική Κλινική Δωδεκανήσου» στη Ρόδο

Επιχειρηματικό μοντέλο μοναδικό στη Euromedica

Δίκτυο μονάδων εθνικής εμβέλειας

- ❖ Κάλυψη του 90% του ελληνικού πληθυσμού
 - Περιορισμένη παρουσία στον δευτεροβάθμιο τομέα στην Αθήνα
- ❖ Σημαντική γεωγραφική διασπορά
- ❖ Εξασφάλιση ιδιωτικών ασφαλιστικών συμβάσεων που απαιτούν παροχή υπηρεσιών υγείας σε εθνικό επίπεδο



Χειρουργείο στο «Κυανού Σταυρό» Γενική Κλινική στη Θεσσαλονίκη

Εγκαταστάσεις υψηλών προδιαγραφών

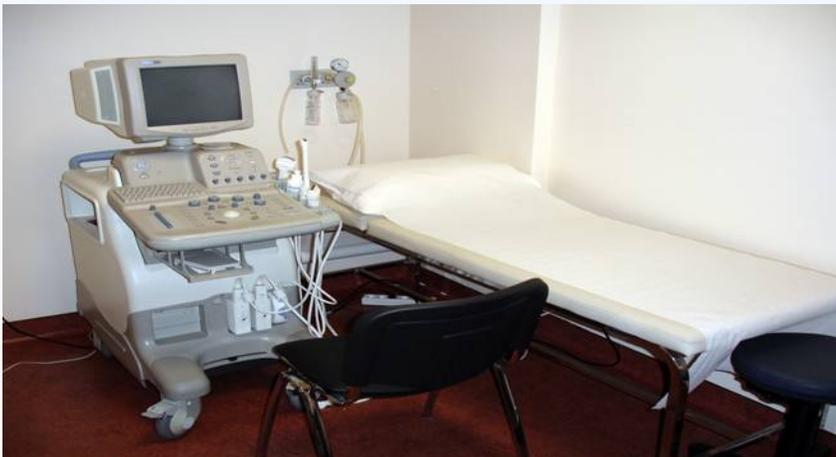
- ❖ Τελευταίας τεχνολογίας ιατρικός εξοπλισμός
 - Βοηθά στη προσέλκυση ιατρών και στη δυνατότητα παραπομπής από την πρωτοβάθμια περίθαλψη
 - Θετική εμπειρία περίθαλψης από τους ασθενείς
- ❖ Τη περίοδο 2001-2006, επενδύθηκαν € 169 εκ.
 - € 57 εκ. για εξαγορές
 - € 60 εκ. σε κτηριακές εγκαταστάσεις, και
 - € 52 εκ. σε ιατρικό εξοπλισμό



Ακτινοσκοπικό στη «Γενική Κλινική Δωδεκανήσου» στη Ρόδο



Μονάδα Εντατικής Θεραπείας στη «Γενική Κλινική Δωδεκανήσου» στη Ρόδο



Υπέρηχος στη «Γενική Κλινική Δωδεκανήσου» στη Ρόδο

Άριτες κλινικές υπηρεσίες

- ❖ Εστίαση σε διαδικασίες ελαχιστοποίησης της κλινικής έκθεσης των ασθενών
 - Λιγότερες κλινικές μολύνσεις
 - Καλύτερο επιχειρηματικά περιθώρια
 - Αριστοποίηση συστήματος εξυπηρέτησης ασθενών
 - Ευκαιρίες ανάπτυξης με τις ελάχιστες δυνατές επενδύσεις (μόνο στα χειρουργεία)

Λειτουργική & επενδυτική συνεργασία με τους ιατρούς

- ❖ Μοναδική επιχειρηματική δομή
 - Ιατροί-μέτοχοι στα τοπικά υποκαταστήματα που μέσω των παραπομπών αποτελούν τη κύρια πηγή δημιουργίας ζήτησης υπηρεσιών υγείας για την επιχείρηση
 - Ευθυγράμμιση των οικονομικών συμφερόντων της επιχείρησης με αυτά των ιατρών
 - Αποτροπή της συνεργασίας των ιατρών με τον ανταγωνισμό



Κεντρική Αίθουσα Αναμονής στη «Γένεσις» Μαιευτική Κλινική στη Θεσσαλονίκη

Προσωπικό υψηλής κατάρτισης

- ❖ Συνεχής εκπαίδευση του ιατρικού-νοσηλευτικού προσωπικού
 - Προσελκύει ιατρούς-συνεργάτες στη και αυξάνει τις παραπομπές προς τη Euromedica
 - Βελτιστοποιεί την ποιότητα των προσφερόμενων υπηρεσιών

Αποτελεσματικός έλεγχος κόστους

- ❖ Ο έλεγχος κόστους είναι πολύ σημαντικός λόγω της περιορισμένης δύναμης τιμολόγησης
 - Στην «Europrocurement» επικεντρώνεται η αγορά αναλωσίμων
 - Στη «Data Design» αναπτύσσονται εφαρμογές λογισμικού για την οικονομική και λειτουργική διαχείριση σε πραγματικό χρόνο
 - Με την επιχειρησιακή συνεργασία της «Meditron» συντηρείται ο ιατρικός εξοπλισμός

- ❖ Το Επιχειρηματικό Μοντέλο αποτελεί μια μοναδική πλατφόρμα για μελλοντική επέκταση
- ❖ Επιτρέπει στην Euromedica να:
 - Πραγματοποιεί εξαγορές-συγχωνεύσεις ομαλά και αποτελεσματικά
 - Διαμορφώνει τις νέες μονάδες ανάλογα με τη ζήτηση
 - Εκμεταλλεύεται τις ευκαιρίες αμφίδρομων πωλήσεων μεταξύ των μονάδων του δικτύου
 - Προστατεύει τα μελλοντικά έσοδα, δημιουργώντας υψηλή προστασία εισόδου ανταγωνιστών



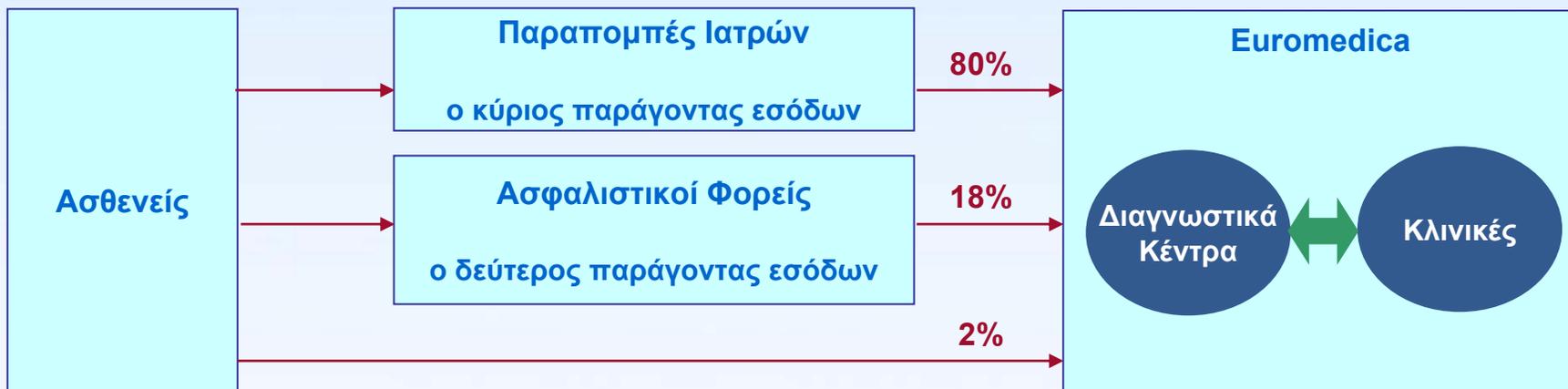
Κεντρική Είσοδος στη «Μητέρα» Μαιευτική Κλινική στο Ηράκλειο Κρήτης



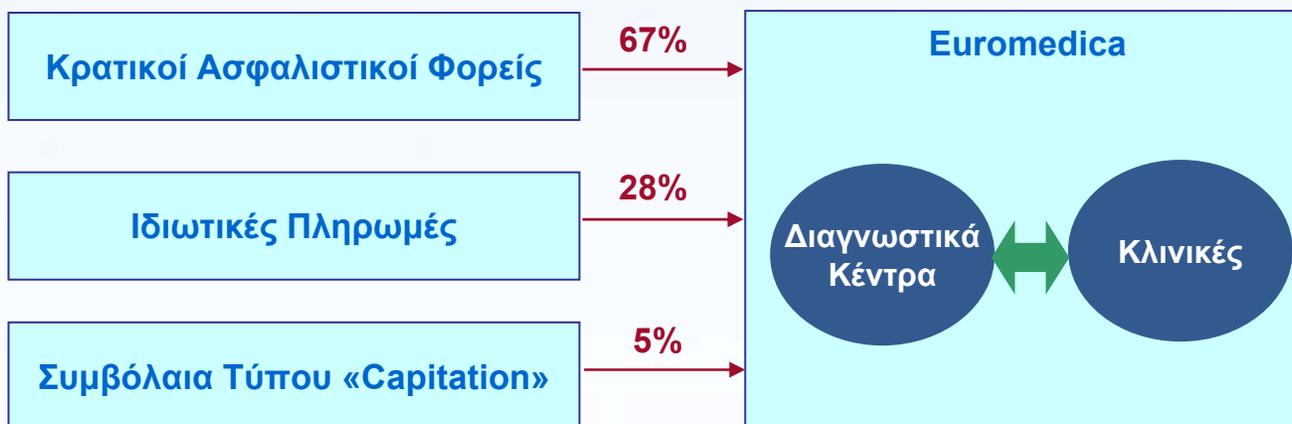
Φορητό Ακτινοσκοπικό στη «Γενική Κλινική Δωδεκανήσου» στη Ρόδο

Παράγοντες και Πηγές Εισοδήματος

Παράγοντες



Πηγές



| | FY 2006 | FY 2005 | ΜΕΤΑΒΟΛΗ FY 2005/FY 2006 |
|-------------------------------------|---------|---------|-----------------------------|
| Κλινικές | | | |
| Συνολικός αριθμός ημερών περίθαλψης | 188.044 | 172.785 | 8,83% |
| Συνολικός αριθμός κλινών | 827 | 827 | |
| Συνολικός αριθμός ασθενών | 51.972 | 49.210 | 5,61% |
| Μέση διάρκεια περίθαλψης (ημέρες) | 3,62 | 3,51 | |
| Αναλογία ασθενών προς αριθμό κλινών | 62,84 | 59,50 | |
| Πληρότητα | 62,30% | 57,24% | |
| Μέσο Έσοδο ανά ασθενή (€) | 2.383 | 2.225 | 7,10% |
| Μέσο Έσοδο ανά κλίνη/ημέρα (€) | 410 | 363 | 12,94% |
| Μέσο Έσοδο ανά ημέρα (€) | 339.323 | 299.966 | 13,12% |
| | | | |
| Διαγνωστικά Κέντρα | | | |
| Συνολικός αριθμός επισκέψεων | 527.404 | 498.550 | 5,78% |
| Επισκέψεις ανά ημέρα | 1.893 | 1.790 | 5,75% |
| Έσοδο ανά επίσκεψη (€) | 71 | 70 | 1,42% |

(1) Ο αριθμός των νοσοκομειακών κλινών δεν περιλαμβάνει : τις 220 κλίνες της Κλινικής «Παναγία» η οποία είναι μισθωμένη από το ΙΚΑ (δεν γνωστοποιούνται στατιστικά λειτουργίας), καθώς επίσης τις 133 κλίνες της «Γενική Κλινική Δωδεκανήσου» στη Ρόδο και τις 72 κλίνες της «Κεντρική Κλινική Θεσσαλονίκης» οι οποίες ξεκίνησαν τη λειτουργία τους το Νοέμβριο 2006.

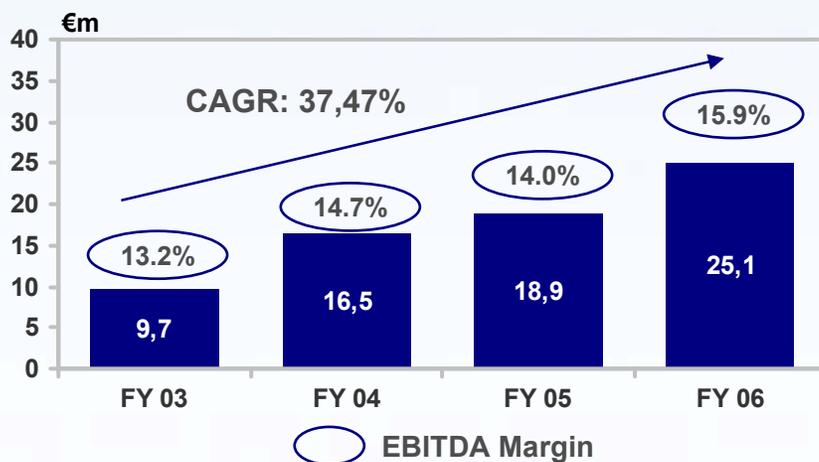
Πωλήσεις



Το CAGR από τα έσοδα των πωλήσεων καθορίζεται από:

- ❖ Την αύξηση του αριθμού των εγκαταστάσεων που λειτουργεί η Euromedica
 - 5 τον Ιανουάριο 2001 (677 κλίνες)
 - 34 το Δεκέμβριο 2005
 - 42 μονάδες επί του παρόντος (1.252 κλίνες)

EBITDA



Η αύξηση του EBITDA είναι αποτέλεσμα των αυξημένων περιθωρίων:

- ❖ Κέρδη προμηθειών
- ❖ Ωρίμανση εγκαταστάσεων
- ❖ Απορρόφηση των σταθερών δαπανών σε μια ευρύτερη βάση εισοδήματος
- ❖ Μετατόπιση προς περιπτώσεις υψηλότερου περιθώριο μικρότερης κλινικής έκθεσης ασθενούς

Κύκλος Εργασιών & EBITDA



| | 2006 | Δ (%) | 2005 | Δ (%) | 2004 |
|-----------------------------------|---------------|-------|-----------------------|--------|-----------------------|
| Κύκλος Εργασιών | 158.029 | 17,26 | 134.761 | 19,64 | 112.630 |
| Μικτό Κέρδος | 33.706 | 31,40 | 25.650 | 16,37 | 22.041 |
| <i>Περιθώριο Μικτού Κέρδους</i> | <i>21,32%</i> | | <i>19,03%</i> | | <i>19,57%</i> |
| EBITDA | 25.149 | 33,23 | 18.877 ⁽¹⁾ | 14,19 | 16.530 ⁽¹⁾ |
| <i>Περιθώριο EBITDA</i> | <i>15,95%</i> | | <i>14,01%</i> | | <i>14,68%</i> |
| ΚΠΦ | 11.285 | 61,23 | 6.999 | -5,18 | 7.382 |
| <i>Περιθώριο EBT</i> | <i>7,14%</i> | | <i>5,19%</i> | | <i>6,55%</i> |
| ΚΜΦ | 6.435 | 81,06 | 3.554 | -24,95 | 4.736 |
| <i>Περιθώριο EAT</i> | <i>4,07%</i> | | <i>2,64%</i> | | <i>4,20%</i> |
| Διανεμόμενο σε: | | | | | |
| <i>Μετόχους</i> | 4.155 | | 2.802 | | 3.512 |
| <i>Δικαιώματα Μειοψηφίας</i> | 2.280 | | 752 | | 1.223 |
| Κέρδη/Μετοχή (€) | 0,14 | | 0,09 | | 0,12 |
| Χρηματοοικονομικοί Δείκτες | | | | | |
| ROE | 5,20% | | 3,38% | | 4,58% |
| ROA | 1,84% | | 1,24% | | 1,84% |
| Κάλυψη Τόκων | 4,5x | | 4x | | 5x |

⁽¹⁾Κέρδη προ Φόρων Επενδυτικών Αποτελεσμάτων και Αποσβέσεων

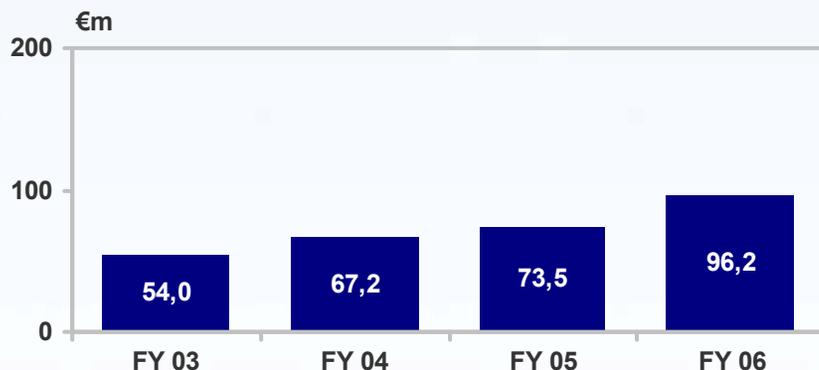
Σημείωση: Ποσά σε '000 €
Σημείωση: Ενοποιημένα Στοιχεία με βάση Δ.Π.Χ.Π.

Σύνολο Ενεργητικού



- ❖ Ενεργητικό που αυξάνεται με γρήγορο ρυθμό λόγω των εξαγορών και της οργανικής ανάπτυξης
- ❖ Μεταξύ 2001 και 2006, δαπανήθηκαν €169 εκ. σε επενδύσεις
- ❖ Εκτίμηση αξίας ακίνητης περιουσίας € 120 εκ. (τιμές 2003)

Καθαρό Χρέος



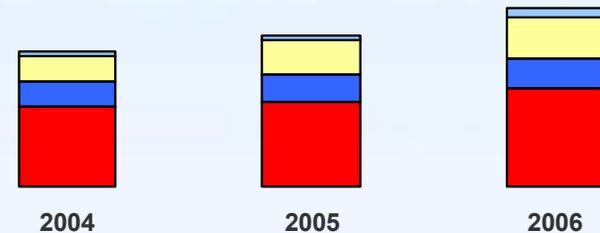
Καθαρό Χρέος/EBITDA



| Ενεργητικό | 2006 | 2005 | 2004 |
|--|----------------|----------------|----------------|
| Πάγιο Ενεργητικό | 243.822 | 212.154 | 201.545 |
| <i>Ενσώματες Ακίνητοποιήσεις</i> | 186.610 | 160.638 | 153.570 |
| <i>Ασώματες Ακίνητοποιήσεις</i> | 57.212 | 51.516 | 47.976 |
| Κυκλοφορούν Ενεργητικό | 95.751 | 75.475 | 55.215 |
| <i>Εισπρακτέοι Λογαριασμοί</i> | 80.032 | 65.560 | 44.337 |
| <i>Λοιπά Στοιχεία Κυκλοφορούντος Ενεργητικού</i> | 15.719 | 9.915 | 10.878 |
| Σύνολο Ενεργητικού | 339.573 | 287.629 | 256.760 |
| Ίδια Κεφάλαια και Υποχρεώσεις | | | |
| Σύνολο Υποχρεώσεων | 216.046 | 182.524 | 153.460 |
| <i>Μακ/μες Υποχρεώσεις προς Τράπεζες</i> | 56.511 | 42.828 | 43.666 |
| <i>Λοιπές Μακ/μες Υποχρεώσεις</i> | 19.800 | 13.060 | 12.563 |
| <i>Βραχ/μες Υποχρεώσεις προς Τράπεζες</i> | 48.896 | 37.682 | 31.012 |
| <i>Λοιπές Βραχ/μες Υποχρεώσεις</i> | 90.839 | 88.955 | 66.219 |
| Ίδια Κεφάλαια | 123.527 | 105.105 | 103.300 |
| <i>Μειοψηφίας</i> | 40.718 | 28.376 | 29.083 |
| Σύνολο Ιδίων Κεφαλαίων και Υποχρεώσεων | 339.573 | 287.629 | 256.760 |

Σημείωση: Ποσά σε '000 €

Total Assets



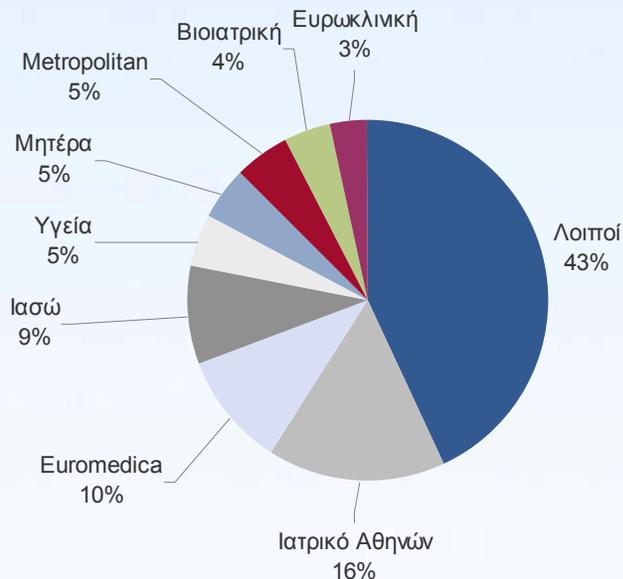
- Ενσωματωμένες Ακίνητοποιήσεις
- Ασώματες Ακίνητοποιήσεις
- Εισπρακτέοι Λογαριασμοί
- Λοιπά Στοιχεία Κυκλοφορούντος Ενεργητικού

| Χρηματοοικονομικοί Δείκτες | 2006 | 2005 | 2004 |
|---|------|------|------|
| Ξένα Κεφάλαια/Ίδια Κεφάλαια | 0,85 | 0,77 | 0,72 |
| Κυκλοφορούν Ενεργητικό/Βραχυπρόθεσμες Υποχρεώσεις | 0,68 | 0,60 | 0,57 |
| Πάγιο Ενεργητικό/Μακροπρόθεσμες Υποχρεώσεις | 3,19 | 3,80 | 3,58 |

Σημείωση: Ενοποιημένα Στοιχεία με βάση Δ.Π.Χ.Π.

Ο κύριος ανταγωνιστής είναι το «Ιατρικό Κέντρο Αθηνών»

Μερίδιο Πωλήσεων Ιδιωτικών Παροχών Υγείας (2005)



Πηγή: ICAP, FY 2005 ΠΩΛΗΣΕΙΣ

Πλεονεκτήματα Σε Σύγκριση Με Τον Ανταγωνισμό

- ❖ **Μοναδικό Επιχειρησιακό Πρότυπο**
- ❖ **Κανένας σημαντικός ανταγωνιστής εκτός Αθηνών**
- ❖ **Οι «Λοιποί» αντιπροσωπεύουν πολλές ευκαιρίες εξαγορών τις οποίες η Euromedica υπερέρχει για να τις εκμεταλλευθεί**
 - 24 στόχοι εκτός Αθηνών έχουν ήδη προσδιοριστεί, ενώ συνεργασία έχει ήδη συμφωνηθεί με κάποιες από αυτές

Η Euromedica είναι ο μεγαλύτερος ιδιωτικός παροχέας υπηρεσιών υγείας σε αριθμό νοσοκομειακών κλινών (1.252)

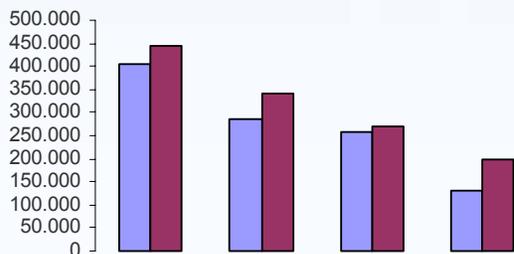
Στοιχεία Ανταγωνισμού

(Χρηματοοικονομικά Στοιχεία FY 2006 - FY 2005)

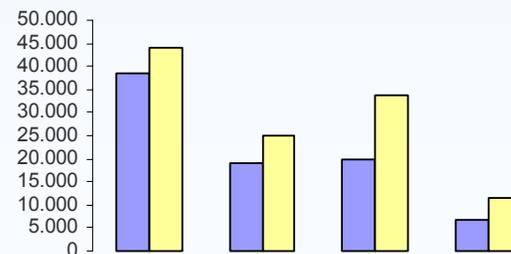
| Εταιρία | | Σύνολο Ενεργητικού | Δ% | Ίδια Κεφάλαια | Δ% | Κύκλος Εργασιών | Δ% | EBITDA | Δ% | ΚΠΦ | Δ% | ΚΜΦ | Δ% |
|-------------------|----------------|--------------------|---------------|----------------|---------------|-----------------|---------------|---------------|---------------|---------------|---------------|--------------|---------------|
| Ιατρικό Αθηνών | FY 2006 | 445.121 | 9,82% | 152.984 | -6,29% | 254.075 | 17,80% | 44.025 | 14,44% | 25.004 | 14,43% | 16.340 | 36,72% |
| | FY 2005 | 405.318 | | 163.244 | | 215.686 | | 38.469 | | 21.850 | | 11.951 | |
| Euromedica | FY 2006 | 339.573 | 18,06% | 123.527 | 17,53% | 158.029 | 17,27% | 25.149 | 33,22% | 11.285 | 61,24% | 6.435 | 81,06% |
| | FY 2005 | 287.629 | | 105.105 | | 134.761 | | 18.877 | | 6.999 | | 3.554 | |
| Iasó | FY 2006 | 268.776 | 3,70% | 150.470 | 3,88% | 143.841 | 23,21% | 33.867 | 69,61% | 24.209 | 167,44% | 13.107 | 127,32% |
| | FY 2005 | 259.181 | | 144.851 | | 116.744 | | 19.967 | | 9.052 | | 5.766 | |
| Υγεία | FY 2006 | 199.444 | 51,88% | 100.835 | 152,01% | 94.593 | 13,21% | 11.612 | 70,59% | 2.985 | N/A | 1.037 | N/A |
| | FY 2005 | 131.320 | | 40.012 | | 83.558 | | 6.807 | | -2.239 | | -2.346 | |

Σημείωση: Ποσά σε '000 €

Σύνολο Ενεργητικού



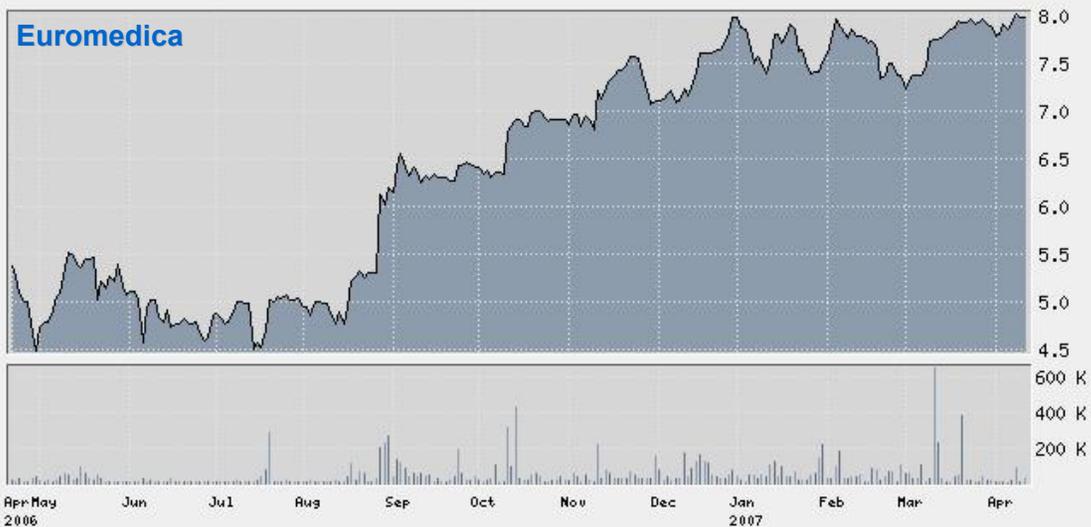
EBITDA



■ FY 2005
■ FY 2006

■ FY 2005
■ FY 2006

12-month Stock Price



Πηγή: Χρημασπτήριο Αθηνών

| | Euromedica 30/11/2006 |
|---|----------------------------------|
| Αριθμός Μετοχών | 30.406.355 |
| Μέσος Ημερήσιος Όγκος Συναλλαγών ⁽¹⁾ | 44.056 |
| Κεφαλαιοποίηση 31/03/2007 (εκ. €) | 239,6 |
| P/BV ⁽²⁾ | 1,96 |
| EV/EBITDA ⁽²⁾ | 13,47 |
| Συντελεστής Beta (β) ⁽¹⁾ | 0,62 |
| Συντελεστής Alpha (α) ⁽¹⁾ | 0,001 |
| Τυπική Απόκλιση ⁽¹⁾ | 0,023 |

(1) 31/03/2007 – στοιχεία 12μήνου

(2) Με 31/03/2007

Εξαγορά έξι νοσοκομειακών μονάδων

- ❖ Διακοπή λειτουργίας τριών μονάδων
- ❖ Προσωρινή ενσωμάτωση της παροχής μαιευτικών υπηρεσιών σε μία μονάδα

Μετοχική συνεργασία με 142 ήδη συνεργαζόμενους ιατρούς σε μία βάση 50-50 και από κοινού κατασκευή της νέας Μαιευτικής Κλινικής «Γένεσις» (επένδυση ύψους € 31,1 εκ.)

- ❖ Μεταφορά της παροχής των μαιευτικών υπηρεσιών από την παλαιά μονάδα
- ❖ Η παλαιά μονάδα ανακαινίστηκε και μετατράπηκε σε γενική κλινική

Μία από τις πρωταρχικές μονάδες που εξαγοράστηκαν ήταν «Γενική Κλινική»

- ❖ Η μεταβολή στην απόδοση της συγκεκριμένης μονάδας παρουσιάζεται παρακάτω
- ❖ Η Euromedica επένδυσε συνολικά € 7,9 εκ. σε ανακαίνιση κτηρίου και αγορά ιατρικού εξοπλισμού

| ΣΥΓΚΡΙΤΙΚΟΣ ΠΙΝΑΚΑΣ ΑΠΟΔΟΣΗΣ ΓΕΝΙΚΗΣ ΚΛΙΝΙΚΗΣ | 2003 (Πριν) | 2006 (Μετά) | % Μεταβολή |
|--|--------------------|--------------------|-------------------|
| Έσοδα (εκ. €) | 21 | 43 | 105% |
| Αριθμός Ασθενών | 15.479 | 17.466 | 13% |
| Ημέρες Περίθαλψης | 53.932 | 56.483 | 5% |
| Μέση Διάρκεια Παραμονής | 3,5 | 3,2 | -9% |
| Μέσο Έσοδο ⁽¹⁾ Ανά Ασθενή (€) | 800 | 1.090 | 36% |
| Μέσο Έσοδο ⁽¹⁾ Ανά Ημέρα Περίθαλψης (€) | 230 | 337 | 47% |

⁽¹⁾ Τα έσοδα δεν περιλαμβάνουν ιατρικά, προσθετικά, αιμοδυναμικά, καρδιολογικά, υγειονομικά και αναλώσιμα υλικά

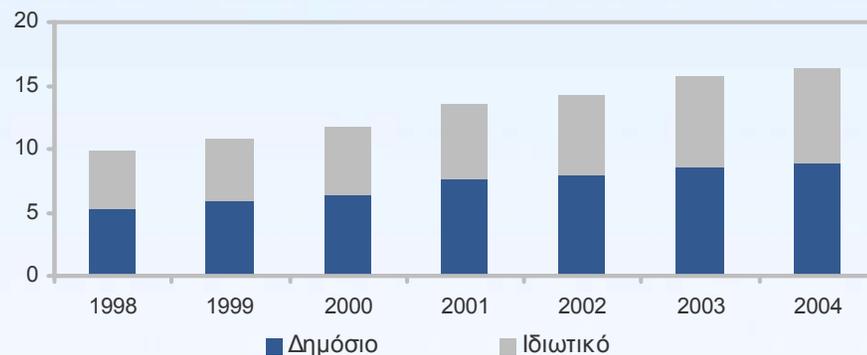
Συνεχής αύξηση στις δαπάνες περίθαλψης

- ❖ Υψηλότερο προσδόκιμο ζωής
- ❖ Γήρανση πληθυσμού (οι ηλικίες άνω των 65 θα αυξηθούν σταθερά στο 31,5% του πληθυσμού έως το 2050)
- ❖ Υψηλότερη αναλογία ημερήσιων καπνιστών στις χώρες του Ο.Ο.Σ.Α. (38,6%)
- ❖ Σοβαρό θέμα παχυσαρκίας με το 21,9% των ενηλίκων να χαρακτηρίζονται ως κλινικά παχύσαρκοι
- ❖ Οι κατά κεφαλή δαπάνες υγείας στην Ελλάδα είναι ακόμα χαμηλότερες από το μέσο όρο του Ο.Ο.Σ.Α.

Αυξανόμενη ζήτηση για τις υπηρεσίες της Euromedica

Νέα νομοθεσία σχετική με PPPs, με τον τομέα της υγείας ως κορυφαία προτεραιότητα

Δαπάνες Υγείας στην Ελλάδα (€ δισ.)



**Δημόσιο
CAGR:
9,4%**

**Ιδιωτικό
CAGR:
8,1%**

Πηγή: Ο.Ο.Σ.Α.

EUROMEDICA ΑΕ
ΣΧΕΣΕΙΣ ΜΕ ΕΠΕΝΔΥΤΕΣ
ΤΗΛ: 210 6742901-7, FAX: 210 6710172
www.euromedica.gr
e-mail: ir@euromedica.gr