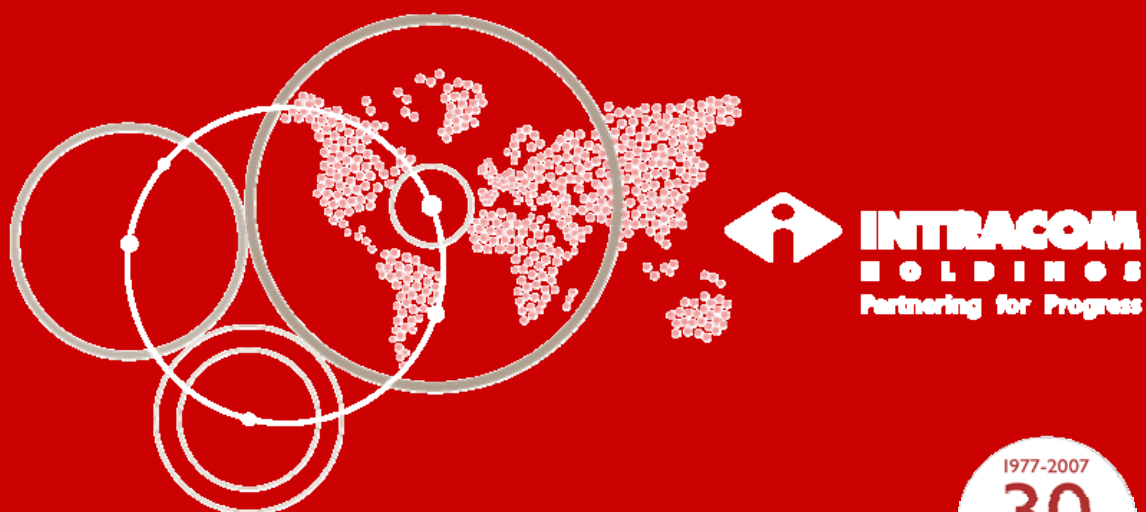
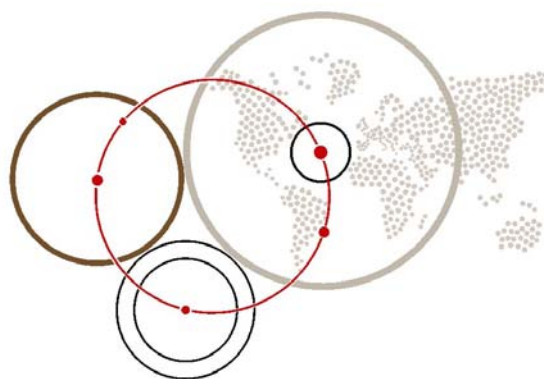




INTRACOM HOLDINGS **Παρουσίαση Ομίλου**

Τετάρτη, 30 Μαΐου 2007





Βασικές Εταιρίες του Ομίλου



www.intracom.com



Hellas OnLine



ΘΕΣΗ ΣΤΗΝ ΑΓΟΡΑ

Κορυφαίος περιφερειακός κατασκευαστής τηλεπικοινωνιακών συστημάτων και προμηθευτής λύσεων και επαγγελματικών υπηρεσιών

Κορυφαία εταιρία παροχής υπηρεσιών πληροφορικής στην ελληνική αγορά και ένας από τους μεγαλύτερους ολοκληρωτές συστημάτων στην περιοχή της Ν.Α. Ευρώπης και Μ. Ανατολής

Από τις μεγαλύτερες εταιρίες παροχής υπηρεσιών τηλεφωνίας και Internet στην Ελλάδα

Κορυφαία εταιρία κατασκευών στην Ελλάδα σε έργα υποδομών υψηλής τεχνολογίας

Η μεγαλύτερη εταιρία ανάπτυξης και παραγωγής αμυντικών ηλεκτρονικών συστημάτων στην Ελλάδα

ΔΡΑΣΤΗΡΙΟΤΗΤΕΣ

- Ανάπτυξη και κατασκευή τηλεπ/κών προϊόντων
- Ολοκληρωμένα έργα
- Ολοκλήρωση δικτύων
- Επαγγελματικές υπηρεσίες

- Ανάπτυξη και ολοκλήρωση συστημάτων πληροφορικής
- Ανάπτυξη λογισμικού
- Υπηρεσίες outsourcing

- Τηλεπικοινωνιακός πάροχος νέας γενιάς
- Ευρυζωνικές υπηρεσίες φωνής, δεδομένων και Internet

- Τεχνικά έργα υποδομής
- Βιομηχανικά έργα υψηλής τεχνολογίας
- Ενέργεια - Φυσικό αέριο
- Συντήρηση εγκαταστάσεων
- Μεταλλικές κατασκευές

- Ανάπτυξη και κατασκευή αμυντικών ηλεκτρονικών προϊόντων
- Συμπαγωγή ηλεκτρονικών οπλικών υποσυστημάτων
- Συμμετοχή σε διεθνή προγράμματα έρευνας & τεχνολογίας

ΕΥΡΥ ΦΑΣΜΑ ΠΡΟΗΓΜΕΝΩΝ ΠΡΟΪΟΝΤΩΝ/ΛΥΣΕΩΝ/ΥΠΗΡΕΣΙΩΝ



Βασικά Στοιχεία



- Εισηγμένη στο Χ.Α. από το 1990. Συμμετοχή στο δείκτη FTSE/ASE-40
- Από τους μεγαλύτερους πολυεθνικούς ομίλους τεχνολογίας στη ΝΑ Ευρώπη

2006	(ποσά σε εκατ. €)
Πωλήσεις	524
Νέες συμβάσεις	691
Προσωπικό (31-Δεκ)	5.800
Θεσμικοί επενδυτές (31-Δεκ)	>30% (60% ξένοι)

ΝΕΕΣ ΕΠΙΧΕΙΡΗΜΑΤΙΚΕΣ ΔΡΑΣΤΗΡΙΟΤΗΤΕΣ



Διεθνής Δραστηριότητα



- θυγατρικές σε 20 χώρες
- Εξαγωγές σε 60 χώρες
- Διεθνείς δραστηριότητες 54% ετήσιων εσόδων (2006)
- Προσωπικό στο εξωτερικό: 2.000 (35%)

ΕΝΑΣ ΔΙΕΘΝΗΣ ΟΜΙΛΟΣ



Διεθνείς Συνεργασίες



Hellas OnLine



ΣΤΡΑΤΗΓΙΚΕΣ ΣΥΝΕΡΓΑΣΙΕΣ ΜΕ ΜΕΓΑΛΟΥΣ ΔΙΕΘΝΕΙΣ ΚΑΤΑΣΚΕΥΑΣΤΕΣ

- Στη λίστα των 300 μεγαλύτερων εταιριών της ΕΕ με τις υψηλότερες επενδύσεις σε έρευνα & ανάπτυξη κατά τα έτη 2003-2006 (Top-300 EU Industrial R&D Investment Scoreboards)
- Σύγχρονα και πλήρως εξοπλισμένα ερευνητικά εργαστήρια για την ανάπτυξη καινοτόμων προϊόντων
- Συμμετοχή σε περισσότερα από 150 διεθνή προγράμματα έρευνας και ανάπτυξης κατά την τελευταία πενταετία
- Διεθνείς συνεργασίες με μεγάλους διεθνείς κατασκευαστές τεχνολογίας και ακαδημαϊκά ιδρύματα
- Διεθνής κατοχύρωση σημαντικού αριθμού διπλωμάτων ευρεσιτεχνίας
- 1977-2007: €1 δις σε επενδύσεις, € 500 εκατ. σε έρευνα & ανάπτυξη
- «Βραβείο Έρευνας και Τεχνολογικής Ανάπτυξης 2006» από το ΕΒΕΑ

- 5%-7% των ετήσιων εσόδων σε έρευνα & ανάπτυξη
- 2000-2004: €293 εκατ. συνολικές επενδύσεις σε έρευνα & ανάπτυξη

ΔΕΣΜΕΥΣΗ ΣΤΗ ΔΙΑΡΚΗ ΑΝΑΠΤΥΞΗ ΚΑΙΝΟΤΟΜΙΑΣ ΚΑΙ ΤΕΧΝΟΓΝΩΣΙΑΣ



Εφαρμογή πρακτικών Εταιρικής Υπευθυνότητας από την ίδρυση του Ομίλου



Έδρυση ακαδημαϊκού και ερευνητικού Κέντρου Αριστείας



Κοινωνικό Προϊόν
Συνεισφορά της INTRACOM HOLDINGS στο κοινωνικό σύνολο 2001-2005: €1,261 δις.



Άριστο περιβάλλον εργασίας



Πρωτοποριακές πρακτικές ανθρώπινου δυναμικού



Ιδρυτικό μέλος του Ελληνικού Δικτύου για την Εταιρική Κοινωνική Ευθύνη



storebrand Δείκτης Κοινωνικής Ευθύνης



Ολοκληρωμένο Σύστημα Διαχείρισης

Διαχείριση Ποιότητας
ISO 9001

Περιβαλλοντική Διαχείριση
ISO 14001

Υγιεινή και Ασφάλεια
OHSAS 18001

Κοινωνική Ευθύνη
SA 8000



Εκτεταμένο χορηγικό πρόγραμμα

ΔΗΜΙΟΥΡΓΙΑ ΠΡΟΣΤΙΘΕΜΕΝΗΣ ΑΞΙΑ ΓΙΑ ΤΟ ΚΟΙΝΩΝΙΚΟ ΣΥΝΟΛΟ



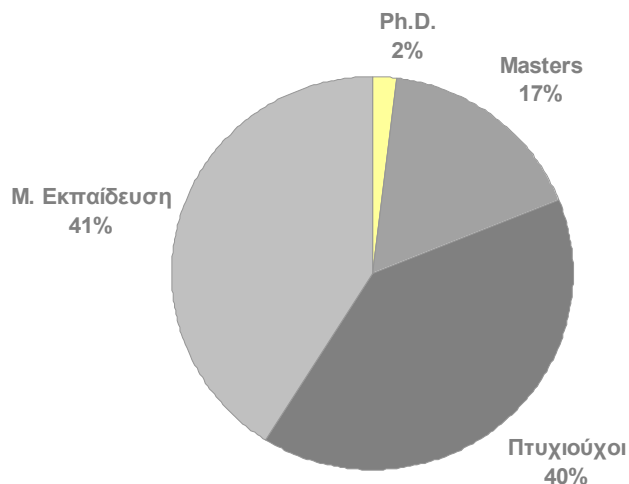
Ανθρώπινο Δυναμικό



2006

Σύνολο εργαζομένων: 5.800 (ως Όμιλος)

Επιστημονικό προσωπικό: 59%



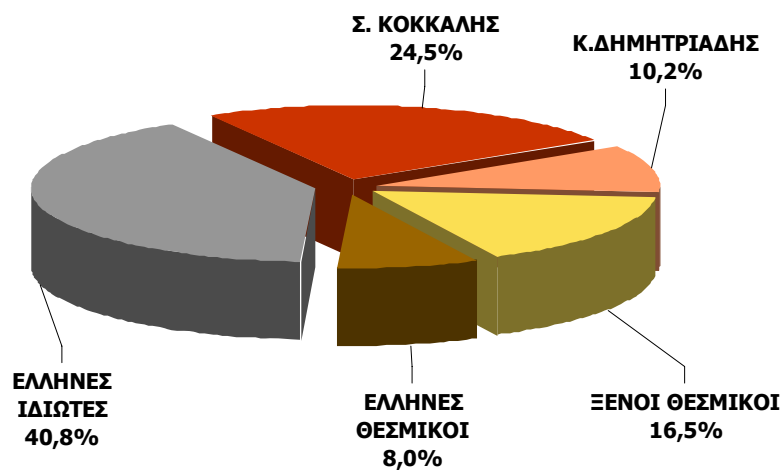
ΑΞΙΟΠΟΙΗΣΗ ΤΟΥ ΑΝΘΡΩΠΙΝΟΥ ΚΕΦΑΛΑΙΟΥ ΤΗΣ ΧΩΡΑΣ



Ματοχική Σύνθεση



29/05/2007



ΚΕΦΑΛΑΙΟΠΟΙΗΣΗ 29/05/2007 : € 537 εκατ.



2006 Κύρια γεγονότα



- 31-Ιαν-2006 : Εξαγορά του 100% της HELLAS ON LINE
- 01-Φεβ-2006 : Πώληση του 25,3% της FORTHNET A.E
- 13-Φεβ-2006 : Ανακοίνωση αρχικής συμφωνίας για την εξαγορά του 51% της INTRACOM TELECOM από την SITRONICS, του ομίλου SISTEMA
- 28-Ιουν-2006 : Υπογραφή συμφωνίας για την εξαγορά του 51% της INTRACOM TELECOM από την SITRONICS, αντί € 120 εκατ.
- 30-Οκτ-2006 : Ανακοίνωση αρχικής συμφωνίας για την εξαγορά από την HELLAS ON LINE του 100% των ΑΤΤΙΚΩΝ ΤΗΛΕΠΙΚΟΙΝΩΝΙΩΝ (υπογραφή τελικής συμφωνίας : Απρ-2007)
- 30-Νοε-2006 : Υπογραφή προσυμφώνου για την εξαγορά του 51% της HELLAS ON LINE από την COMSTAR, του ομίλου SISTEMA



Νέες συμβάσεις 2006



(εκατ. €)	Εσωτ.	Εξωτ.
Τηλεπικοινωνιακός εξοπλισμός	179,9	187,8
Αμυντικά Συστήματα	1,3	45,7
Πληροφορική	50,8	85,8
Κατασκευές	108,6	0,0
Τηλεπικ. Υπηρεσίες	31,1	0,0
ΣΥΝΟΛΟ	371,7	319,3
ΓΕΝΙΚΟ ΣΥΝΟΛΟ	691,0	



Βασικά οικονομικά μεγέθη 2006



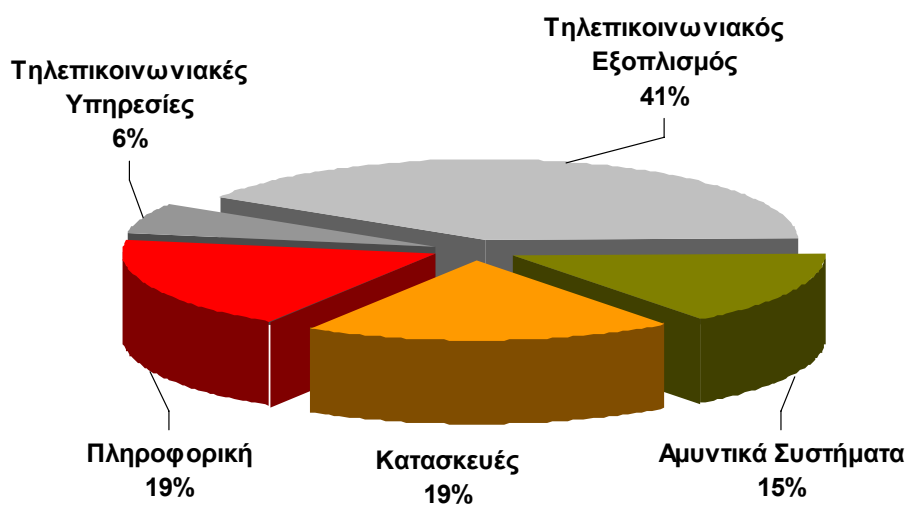
(εκατ. €)	Μητρική	Όμιλος
Πωλήσεις	19,2	524,0
Κέρδη προ τόκων, φόρων και αποσβέσεων (EBITDA)	14,6	-2,6
Κέρδη προ τόκων, φόρων (EBIT)	10,9	-31,1
Κέρδη προ φόρων (EBT)	9,3	-60,8
Καθαρά κέρδη (EAT)	0,1	-68,9



Πωλήσεις ανά τομέα



Βάσει ενοποιημένων πωλήσεων 2006



ΣΥΝΟΛΟ : € 524 εκατ.



Βασικά οικονομικά μεγέθη Q1 2007 (I)



ΟΜΙΛΟΣ INTRACOM HOLDINGS (εκατ. €)	Q1 2006		Q1 2007
	actual	Proforma*	actual
Πωλήσεις	68,5	68,5	88,9
Κέρδη προ τόκων, φόρων και αποσβέσεων (EBITDA)	14,2	2,3	6,1
Κέρδη προ φόρων (EBT)	10,2	-1,7	3,1
Καθαρά κέρδη (EAT)	6,4	-5,5	-0,8

* Δεν περιλαμβάνεται το κεφαλαιακό κέρδος € 11,9 εκατ.
από την πώληση της συμμετοχής στη FORTHNET A.E



Βασικά οικονομικά μεγέθη Q1 2007 (II)



Εταιρίες-Όμιλοι που περιλαμβάνονται στις ενοποιημένες Οικονομικές Καταστάσεις	Πωλήσεις		Αποτελέσματα προ φόρων	
	Q1 2007	Q1 2006	Q1 2007	Q1 2006
INTRACOM HOLDINGS (Μητρική)	3,5	5,6	1,3	12,8
INTRACOM DEFENSE	21,8	13,8	1,3	0,5
HELLAS ON LINE *	7,7	8,4	-5,6	-2,2
ΟΜΙΛΟΣ INTRACOM HOLDINGS INTERNATIONAL (Κύπρος)	3,1	3,8	-0,1	-0,2
ΟΜΙΛΟΣ INTRAKAT	28,9	17,0	-0,2	-2,2
ΟΜΙΛΟΣ INTRACOM TELECOM * (Καθαρή Θέση - 49% Αποτελεσμάτων)	72,4	85,8	0,1	0,5
ΟΜΙΛΟΣ INTRACOM IT SERVICES	33,8	29,2	0,7	-0,7

* Δεν περιλαμβάνονται στις ενοποιημένες πωλήσεις του Ομίλου





Στόχοι και προοπτικές 2007



- Περαιτέρω εδραίωση και ενίσχυση διεθνούς παρουσίας του Ομίλου
- Στροφή σε δραστηριότητες με υψηλότερα περιθώρια κέρδους (παροχή τηλεπικοινωνιακών υπηρεσιών) και δέσμευση για την πραγματοποίηση σημαντικών επενδύσεων για την επίτευξη των στόχων του Ομίλου
- Μεγένθυση των πωλήσεων και βελτίωση της κερδοφορίας των υφισταμένων δραστηριοτήτων τόσο με οργανική ανάπτυξη όσο και με στοχευμένες εξαγορές
- Διερεύνηση στρατηγικών συμμαχιών με γνώμονα την προώθηση των προϊόντων του Ομίλου και την ενίσχυση της ανταγωνιστικότητάς του.
- Διεύρυνση του χαρτοφυλακίου δραστηριοτήτων του Ομίλου, όπως συμμετοχή σε :
 - αυτοχρηματοδοτούμενα έργα (αυτοκινητόδρομος Κορίνθου-Τρίπολης-Καλαμάτας)
 - κατασκευή ιδιωτικής θερμοηλεκτρικής μονάδας στη Θίσβη Βοιωτίας μέσω κοινοπραξίας με άλλους μεγάλους Ομίλους
- Συνεχής ορθολογικοποίηση της χρήσης των πόρων και της οργάνωσης του Ομίλου



Πρόβλεψη αποτελεσμάτων 2007



- Επιστροφή στη λειτουργική κερδοφορία
- Όλες οι δραστηριότητες κερδοφόρες, πλην της HOL που είναι σε τροχιά ανάπτυξης ιδιόκτητου δικτύου και αύξησης μεριδίου αγοράς
- Ισχυρή ταμειακή θέση (Μάιος 2007)

Cash: € 186,9 εκατ.

Debt: € 168,0 εκατ.

Όμιλος INTRACOM HOLDINGS	2007	2006 pro forma
Πωλήσεις	451,3	349,1
EBITDA	17,9	2,2
Αποτελέσματα προ φόρων	-7,2	-60,8
Αποτελέσματα μετά από φόρους	-8,0	-68,9

Σημειώνεται ότι για το 2006 δεν συμπεριλαμβάνονται οι πωλήσεις της INTRACOM TELECOM για το Α' εξάμηνο



Παρουσιάσεις εταιριών





INTRACOM
IT SERVICES

Μάϊος 2007

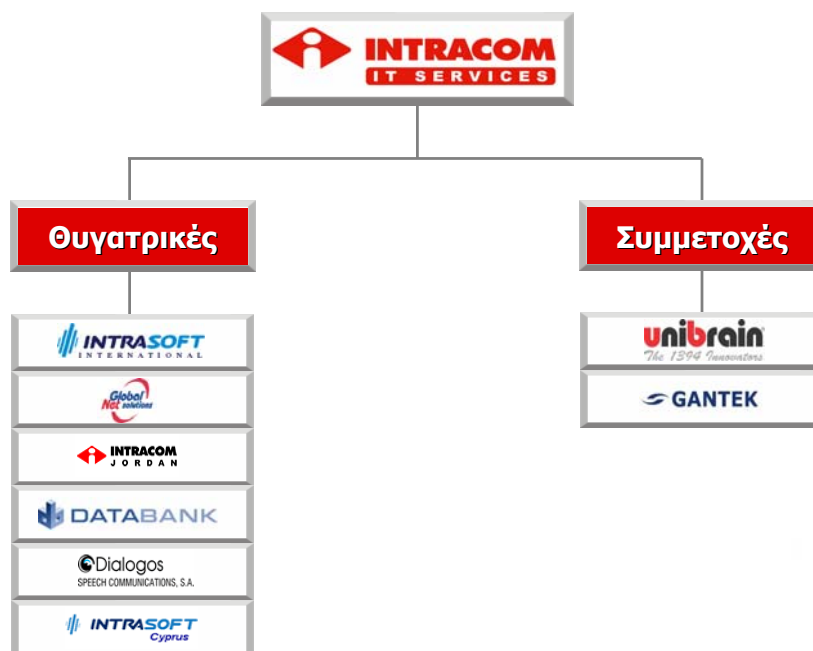


Πίνακας Περιεχομένων



INTRACOM
IT SERVICES

▪ Ο Όμιλος		
- Οργανωτική Δομή		3
- Εταιρική Ταυτότητα		4
▪ Δραστηριότητες		
- Βασικοί Τομείς		5
- Ευρωπαϊκή Ένωση		6
- Δημόσιος Τομέας		7
- Τραπεζικός Τομέας		10
- Ιδιωτικός Τομέας		13
▪ Αλυσίδα Αξίας		15
▪ Προϊόντα		16
▪ Εργαζόμενοι		19
▪ Πιστοποιήσεις και Διακρίσεις		20
▪ Στρατηγική		
- Όραμα		21
- Παρούσα Κατάσταση		22
- Στόχοι		23
▪ Νέα Έργα		29
▪ Οικονομικά Στοιχεία Ομίλου		31



A REGIONALLY-LEADING IT TECHNOLOGY & SERVICES GROUP

Εταιρική Ταυτότητα

- Δραστηριοποίηση στην αγορά της Πληροφορικής 20 χρόνια
- Θυγατρικές και Συμμετοχές σε 11 χώρες: Βέλγιο, Λουξεμβούργο, Κύπρος, Βουλγαρία, Ρουμανία, Μολδαβία, Τουρκία, Ιορδανία, Αίγυπτος, Λιβύη, Η.Π.Α.
- Ευρύ φάσμα ολοκληρωμένων συστημάτων και υπηρεσιών πληροφορικής που απευθύνονται σε:
 - Δημόσια Διοίκηση (EU and National Governments)
 - Τραπεζικούς και Χρηματοοικονομικούς Οργανισμούς
 - Ιδιωτικές Επιχειρήσεις (Τηλεπικοινωνίες, Τουρισμός, Βιομηχανία κλπ.)
- Χαρτοφυλάκιο ιδίων προϊόντων
- Περισσότεροι από 500 πελάτες σε 20 χώρες
- Κύκλος εργασιών 2006: € 126.5 εκ.; 60% εκτός Ελλάδος
- ≈ 1.600 εργαζόμενοι, 60% επιστημονικό προσωπικό, 50% εργάζονται εκτός Ελλάδος
- Στρατηγικές Συνεργασίες: Oracle, CA, Nortel, Genesys, Nuance, Microsoft, Adobe, Hummingbird, HP, SUN, IBM, SAP, Cisco, Cybertrust, κλπ.

Ευρωπαϊκή Ένωση	Συστήματα Δημόσιας Διοίκησης	Χρηματοοικονομικά Συστήματα & Υπηρεσίες Επιχειρηματικές Λύσεις	Λοιπά
- Ολοκληρωμένα συστήματα και υπηρεσίες για: - Ευρωπαϊκή Επιτροπή - Ευρωπαϊκό Κοινοβούλιο - Ευρωπαϊκό Γραφείο Ευρεσιτεχνών - Ευρωπαϊκή Κεντρική Τράπεζα - Ευρωπαϊκή Τράπεζα Επενδύσεων - Ελεγκτικό Συνέδριο - Γενική Γραμματεία	- Οικονομικά Δημοσίου - Φορολογία - Τελωνεία - Ελεγκτικές Υπηρεσίες - Κοινωνική Ασφάλιση και Απασχόληση - Μεταφορές - Υγεία - Ηλεκτρονική Διακυβέρνηση	- Ολοκληρωμένο Τραπεζικό Σύστημα (PROFITS®) - Διαχείριση Διαθεσίμων, Οικονομική Διαχείριση και Ανάλυση Κινδύνων - Ηλεκτρονική Τραπεζική - Συστήματα Επεξεργασίας Φωνής - Ασφάλεια Πληροφοριών - Σύστημα Διαχείρισης και Διανομής Ταξιδιωτικών και Τουριστικών Προϊόντων και Υπηρεσιών (FirstCLASS™) - Διαδίκτυα και Κινητή Τηλεφωνία	- Βάση Δεδομένων Νομικών Πληροφοριών (NOMOS) - Υπηρεσίες Outsourcing

- INTRASOFT International: Κορυφαίος φορέας παροχής υπηρεσιών Πληροφορικής
- Παρουσία σε:
 - 19 Γενικές Διευθύνσεις της Ευρωπαϊκής Επιτροπής
 - 8 Θεσμικά Όργανα (Ευρωπαϊκή Επιτροπή, Ευρωπαϊκό Κοινοβούλιο, Ευρωπαϊκό Γραφείο Ευρεσιτεχνών, Ευρωπαϊκή Κεντρική Τράπεζα, Ευρωπαϊκή Τράπεζα Επενδύσεων, Ελεγκτικό Συνέδριο, Γενική Γραμματεία)
 - Πολλούς Ευρωπαϊκούς Οργανισμούς (Ευρωπαϊκός Οργανισμός Φαρμάκων, Ευρωπαϊκός Οργανισμός για την Ασφάλεια στη Θάλασσα, Ευρωπαϊκός Οργανισμός για την Ασφάλεια της Αεροπορίας, Γραφείο Εναρμόνισης στην Εσωτερική Αγορά (OHIM) ...)
- Κάλυψη της πλήρους σειράς των υπηρεσιών πληροφορικής:
 - Ανάπτυξη & Ολοκλήρωση Λογισμικού
 - Παροχή υπηρεσιών πληροφορικής από εξω-επιχειρησιακούς πόρους
 - Παραγωγή, Διαχείριση και Διάθεση Πληροφοριών
 - Συμβουλευτικές Υπηρεσίες

Τομείς & Λύσεις για τον ευρύτερο Δημόσιο Τομέα



Δημόσιος Τομέας: Κύρια Έργα / Πελάτες

Ελλάδα

ΥΠΟΥΡΓΕΙΟ ΟΙΚΟΝΟΜΙΚΩΝ

- ΟΠΣ Φορολογίας
- ΟΠΣ Τελωνείων

ΙΚΑ

- ΟΠΣ Κοινωνικής Ασφάλισης
- Σύστημα Ηλεκτρονικής Υποβολής Δηλώσεων Εργοδοτών

ΟΛΠ

- ΟΠΣ Διαχείρισης Λιμένων

ΕΛΤΑ

- ΟΠΣ Ταχυδρομείων

ΥΠΟΥΡΓΕΙΟ ΥΓΕΙΑΣ

- Ηλεκτρονικός Φάκελλος Ασθενούς

ΥΕΝ

- Σύστημα Διαχείρισης της Κίνησης Πλοίων

ΥΠΑΝ

- Σύστημα Δημόσιων Προμηθειών

ΑΕΡΟΔΡΟΜΙΟ «ΕΛΕΥΘΕΡΙΟΣ ΒΕΝΙΖΕΛΟΣ»

- Επιχειρησιακό Πληροφοριακό Σύστημα

Αγορές Ευρύτερης Περιοχής

Υπουργείο Οικονομικών της Αλβανίας
ΟΠΣ Θησαυροφυλακίου

Υπουργείο Επικοινωνιών της Ρουμανίας
Σύστημα Ηλεκτρονικών Προμηθειών

Υπουργείο Οικονομικών της Ρουμανίας
Πληροφοριακό Σύστημα Διαχείρισης Επιδοτήσεων Πλαισίου Στήριξης της Ευρωπαϊκής Ένωσης

Υπουργείο Οικονομικών της Βουλγαρίας
Ενοποίηση των Νομικών Μητρώων

Υπουργείο Δικαιοσύνης της FYROM
Σύστημα Διαχείρισης Δικαστηρίων

Υπουργείο Εργασίας της Μολδαβίας
Εθνικό Σύστημα Κοινωνικής Ασφάλισης

Τελωνεία Λιθουανίας
Σύστημα Διαχείρισης Υποθέσεων

Στατιστική Υπηρεσία Ρουμανίας
Μητρώο Κτιρίων & Ερευνες

Νοσοκομείο King Abdullah, Αμάν, Ιορδανία
Πληροφοριακό Σύστημα Νοσοκομείων

Ολοκληρωμένο Πληροφοριακό Σύστημα Ελεγκτικών Υπηρεσιών (Ο.Π.Σ.Ε.Υ.)

1 Μέγεθος Έργου

Πελάτης	: Υπουργείο Οικονομικών
Ανθρωποσπάθεια	: 750 α/μ
Προϋπολογισμός	: 8,9 εκ. ευρώ (€)
Εκτιμώμενη Ημ/νία Έναρξης	: Ιούλιος 2007

2 Αντικείμενο του Έργου

Υλοποίηση Ολοκληρωμένου Πληροφοριακού Συστήματος για την κάλυψη των διαδικασιών των Ελεγκτικών Υπηρεσιών (Φορολογία, Τελωνεία, Εσωτ. Επιθεώρηση) του Υπ. Οικονομικών. Η λειτουργία του συστήματος στοχεύει στην:

- ☐ Αναβάθμιση της λειτουργίας και της αποτελεσματικότητας των Ελεγκτικών Υπηρεσιών
- ☐ Τυποποίηση της Ελεγκτικής διαδικασίας
- ☐ Βελτίωση στην αντιμετώπιση του Οικονομικού Εγκλήματος
- ☐ Κάλυψη των αναγκών των Ελεγκτικών Υπηρεσιών μέσω κοινής λύσης.

3 Παρεχόμενες Υπηρεσίες

- ☐ Μελέτη Ανασχεδιασμού Επιχειρησιακών Διαδικασιών.
- ☐ Αντιστοίχιση των λειτουργικών απαιτήσεων στο προσφερόμενο σύστημα ESKORT.
- ☐ Παραμετροποίηση του συστήματος ESKORT και ανάπτυξη επιπρόσθετου λογισμικού εφαρμογών σε τεχνολογία ORACLE.
- ☐ Προμήθεια & εγκατάσταση των τεχνολογικών στοιχείων υποδομής.
- ☐ Μεταφορά τεχνογνωσίας & εκπαίδευση σε στελέχη της ΓΓΠΣ και στους τελικούς χρήστες.
- ☐ Θέση του συστήματος σε παραγωγική λειτουργία.



Ελλάδα

Ταχυδρομικό Ταμιευτήριο

- PROFITS® Ολοκληρωμένο Τραπεζικό Σύστημα
- Διαχείριση Διαθεσίμων & Treasury System / IFRS
- Σχεδιασμός Δικτύου & Εγκατάσταση

Societe Generale

- PROFITS® Ολοκληρωμένο Σύστημα
- Διαχείριση Διαθεσίμων & Treasury System
- IT Στρατηγικός Σχεδιασμός
- Data Cleansing

Εθνική Τράπεζα της Ελλάδος

- Προηγμένο Contact Center System
- Διαχείριση Διαθεσίμων & Treasury System / IFRS

ATE Bank

- Market Strategy
- Business Process Re-Engineering
- IT Στρατηγική & PROFITS® Τραπεζικό Σύστημα
- HR Processes & IT Σύστημα
- Διαχείριση Διαθεσίμων & Σύστημα Διαχείρισης Κινδύνου
- Τραπεζικοί Εκτυπωτές (2500+)

Τράπεζα Πειραιώς

- Σύστημα Διαχείρισης Κινδύνου & Basle II

Ελληνικά Ταχυδρομεία (ΕΛ.ΤΑ.)

- PROFITS®/GIRO Σύστημα

DIAS Διατραπεζικός Οργανισμός

- Ελληνικό Διατραπεζικό Σύστημα

Alpha Bank

- Phone Banking Σύστημα

Αγορές Ευρύτερης Περιοχής

EFG Eurobank Εργασίας - Βαλκάνια & Ανατολική Ευρώπη

- Σύστημα διαχείρισης ATM/POS & Καρτών σε όλες τις θυγατρικές Τράπεζες
- Blue Print Εγκατάσταση
- Centralized Data Center

Arab Bank - Middle East

- Data Warehousing Συστήματα - 18 sites

European Central Bank

- Treasury Εγκατάσταση & Υποστήριξη

Εμπορική Τράπεζα, Κύπρος

- PROFITS® Ολοκληρωμένο Τραπεζικό Σύστημα

JCC Payment Systems, Κύπρος

- Κυπριακό Διατραπεζικό Σύστημα
- Phone Banking Σύστημα

Bank of Valletta, Μάλτα

- PROFITS® Ολοκληρωμένο Τραπεζικό Σύστημα

APS Bank, Μάλτα

- PROFITS® Ολοκληρωμένο Τραπεζικό Σύστημα

Beirut Riyad Bank, Λίβανος

- PROFITS® Ολοκληρωμένο Τραπεζικό Σύστημα

Bank Post, Ρουμανία

- Σύστημα Διαχείρισης ATM/POS & Καρτών

Eurobank, Πολωνία

- Σύστημα Διαχείρισης ATM/POS & Καρτών

Bank Post, Βουλγαρία

- Σύστημα Διαχείρισης ATM/POS & Καρτών

EFG Beograd, Σερβία

- Σύστημα Διαχείρισης ATM/POS & Καρτών

Τραπεζικός Τομέας: Ενδεικτικό Έργο



- 135 καταστήματα
- 800 ΕΛΤΑ
- 1000+ χρήστες
- 2εκ πελάτες
- 4.5 εκ. λογ/σμοί
- 1εκ. trx/month

- Διαχείριση Πελατών
- Διαχείριση Προϊόντων
- Καταθέσεις
- Δάνεια
- Πιστοδοτικές Συμβάσεις
- Καλύμματα
- Κίνηση Κεφαλαίων
- Συνάλλαγμα
- Χρεόγραφα
- Εισπράξεις-Πληρωμές
- Γενική Λογιστική
- Υποστήριξη Teller/Κατ/τος
- Ασφάλεια/e-authorizations
- Προϋπολογισμός
- MIS Reporting

Στρατηγικός
Επιχειρηματικός
Σχεδιασμός

profits®
Universal Banking System
Business Model

Νέο
Ολοκληρωμένο
Σύστημα IT

Στρατηγικός
Σχεδιασμός (ISP)

Υλοποίηση Νέου
Συστήματος

Monitoring Implementation
of Business Strategy

Monitoring & Control

Business Process
Reengineering

Νέο Ολοκληρωμένο Σύστημα IT

PROFITS®
Ολοκληρωμένο Τραπεζικό
Σύστημα

Διαχείριση Διαθεσίμων
& Treasury System

Διαχείριση ATM & Καρτών

HR & Εφαρμογή Μισθοδοσίας

Υπηρεσίες

Εκπαίδευση IT προσωπικού &
Χρηστών

Documentation
(Τεχνικά, Εγχειρίδια Χρηστών & Διαδικασιών)

Εγκατάσταση (κεντρική, τοπική)

Data Migration / Data Entry

Help Desk Organization

Τεχνική Υποστήριξη / Rollout

Συντήρηση & Υποστήριξη

ΠΡΟΪΟΝΤΑ/ΥΠΗΡΕΣΙΕΣ

Συστήματα ERP

Business Intelligence - Business Activity Monitoring (BAM)

Λύσεις Contact Centre (CRM, CTI)

Λύσεις Voice Portal

Workflow & Business Process Management

Διαχείριση Γνώσης
& Διαχείριση Εγγράφων

Enterprise Information Portals

Υπηρεσίες Ασφάλειας Πληροφοριών

Διαχείριση Επιχειρησιακού Κινδύνου

ΤΟΜΕΙΣ ΑΓΟΡΑΣ

- ✓ **Κορυφαίες Εταιρίες
Κάθετων Αγορών**
 - ✓ Θυγατρικές Διεθνών
Οργανισμών
 - ✓ Ελληνικές Πολυεθνικές
Εταιρίες
- ✓ **Εισηγμένες Εταιρίες**
- ✓ **Εταιρίες με 100+
υπαλλήλους και/ή € 20 Μ
τζίρο**



Vodafone



TIM



OTE



Cosmote



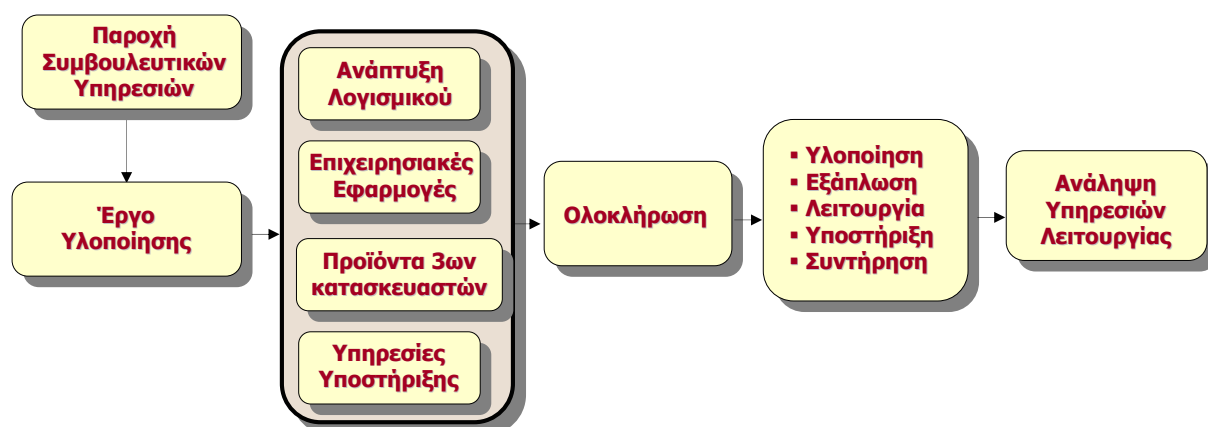
Amway



Tradewinds, Singapore (Singapore Airlines)



**30.000 συνδρομητές της βάσης δεδομένων νομικών
πληροφοριών NOMOS**
(νομικές, τεχνικές, χρηματοοικονομικές εταιρίες, δημόσιο)



Παροχή Ολοκληρωμένου Πλαισίου Υπηρεσιών Σχεδιασμού, Υλοποίησης και Υποστήριξης

- ✓ Στρατηγικός Σχεδιασμός Πληροφορικής
- ✓ Επιχειρησιακή & Τεχνική Συμβουλευτική
- ✓ Σχεδιασμός Αρχιτεκτονικής
- ✓ Ανάπτυξη Λογισμικού
- ✓ Παραμετροποίηση & Ολοκλήρωση
- ✓ Λειτουργία Κέντρου Δεδομένων
- ✓ Ολοκλήρωση Υποδομής
- ✓ Τεχνική Υποστήριξη & Συντήρηση
- ✓ Εκπαίδευση & Τεχνογνωσία
- ✓ Υποστήριξη Επιχειρησιακών Λειτουργιών & Ανάληψη Υπηρεσιών Λειτουργίας

ΤΟΜΕΙΣ ΑΓΟΡΩΝ

ΠΡΟΪΟΝΤΑ

Δημόσια Διοίκηση

Υγεία

**Τράπεζες &
Χρηματοοικονομικοί
Οργανισμοί**

Ασφάλειες

Τουρισμός

Νομοθεσία



Σουίτα Κεντρικών Εφαρμογών για Δημόσια Διοίκηση και Ηλεκτρονική Διακυβέρνηση

IntraHealth

Εφαρμογές Ιατρικών / Διαγνωστικών και Νοσοκομειακών Υπηρεσιών



Ολοκληρωμένο Τραπεζικό Σύστημα



Ολοκληρωμένο Ασφαλιστικό Σύστημα



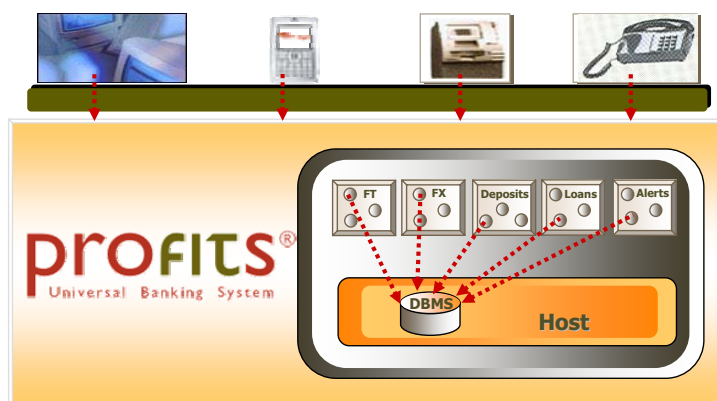
Σύστημα Διαχείρισης και Διανομής Ταξιδιωτικών και Τουριστικών Προϊόντων και Υπηρεσιών



Βάση Δεδομένων Νομικών Πληροφοριών με περισσότερους από 30.000 συνδρομητές

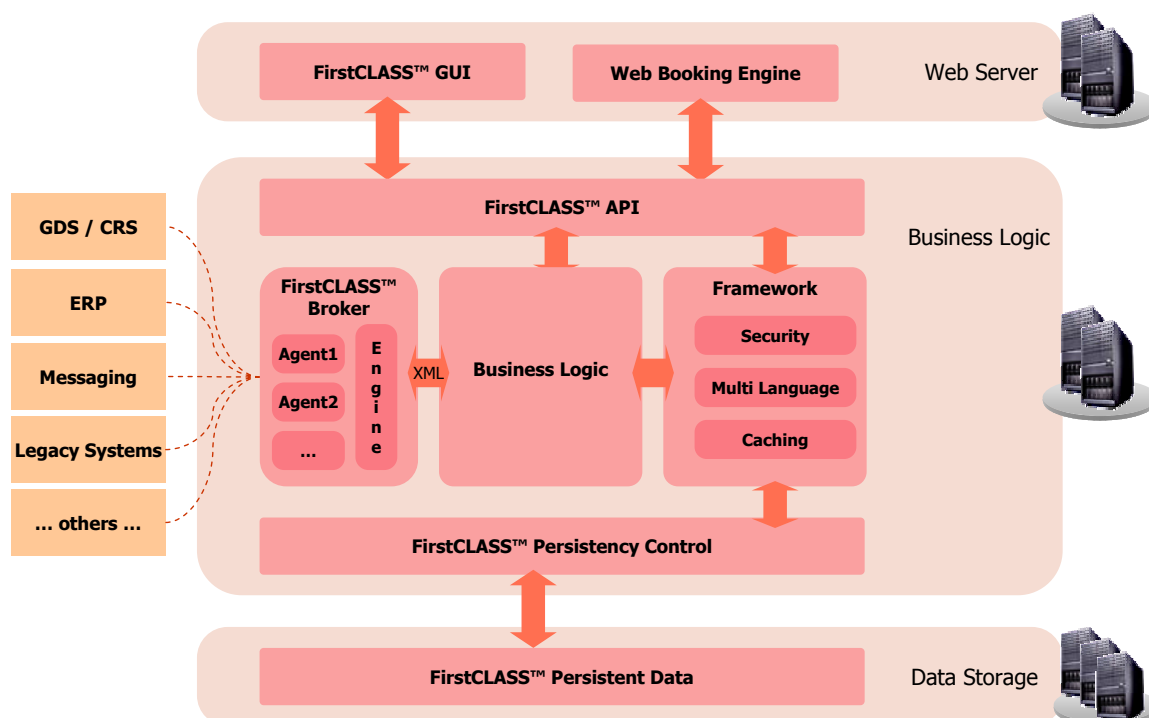
Πλήρες Φάσμα Λειτουργικότητας

- Διαχείριση Πελατών
- Διαχείριση Προϊόντων
- Καταθέσεις / Επιταγές
- Εισπράξεις / Πληρωμές Τρίτων
- Πάγιες Εντολές
- Χορηγήσεις
- Πιστοδοτικές Συμβάσεις / Όρια
- Καλύμματα
- Αγοραπωλησία Συναλλάγματος
- Back-Office Treasury
- Κίνηση Κεφαλαίων
- Εγγυητικές Επιστολές
- Ενέγγυες Πιστώσεις / Εισαγωγές-Εξαγωγές
- Γενική Λογιστική
- Υποστήριξη Teller / Καταστήματος
- Ασφάλεια Χρηστών & Ηλεκτρονικές Συμπράξεις
- Διαχείριση Παραμέτρων
- Parametric Interface Generator
- Management Information Reporting



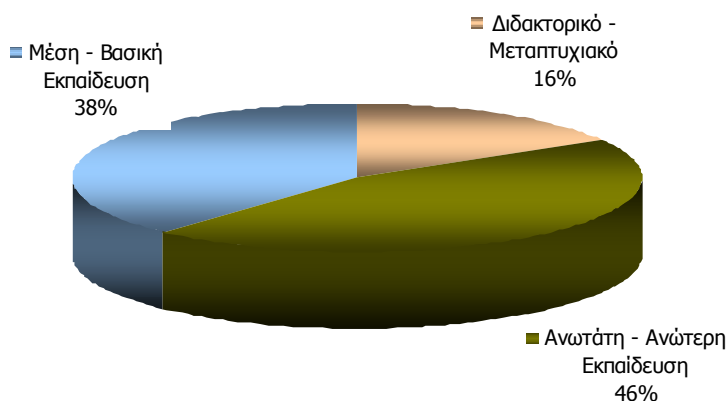
- Προϋπολογισμός
- Κοστολόγηση
- Πάγια / Συναλλαγές Τρίτων
- Χρεόγραφα
- Underwriting
- Θυρίδες
- Διαχείριση ATM/POS & Καρτών
- Internet Banking
- Telephone/Mobile/Voice Banking

FirstCLASS™ TMS Αρχιτεκτονική Πλατφόρμας



Εργαζόμενοι εντός Ελλάδος	842
Εργαζόμενοι εκτός Ελλάδος	795
Συνολικός αριθμός εργαζομένων	1.637

Εργαζόμενοι βάσει μορφωτικού επιπέδου



Πιστοποιήσεις και Διακρίσεις

Πιστοποιήσεις Η INTRACOM IT SERVICES έχει πιστοποιηθεί για τα ακόλουθα Συστήματα Διαχείρισης: Ποιότητας (ISO 9001: 2000), Περιβάλλοντος (ISO 14001:2004), Υγιεινής & Ασφάλειας (OHSAS 18001:1999) και Κοινωνικής Ευθύνης (SA 8000:2001)



Εταιρική Κοινωνική Ευθύνη Η INTRACOM έχει διακριθεί ως "η καλύτερη εταιρεία στην κατηγορία της για την απόδοσή της αναφορικά με το Περιβάλλον και την Κοινωνία" από την Storebrand, της έχει απονεμηθεί το βραβείο "Best Workplaces in Europe 2004" από το Ευρωπαϊκό Ινστιτούτο The Great Place to Work Institute, καθώς επίσης είναι και ιδρυτικό μέλος του Ελληνικού Δικτύου για την Εταιρική Κοινωνική Ευθύνη



- Δημιουργία ενός ισχυρού και ανταγωνιστικού Ομίλου Πληροφορικής / Τεχνολογίας
- Αναγνωρίσιμα διεθνώς προϊόντα, ικανότητες και εμπειρία, σε συγκεκριμένες κάθετες αγορές
- Ισχυρή διεθνής παρουσία
- Υψηλού επιπέδου στελεχιακό δυναμικό
- Εξαιρετικό περιβάλλον εργασίας
- Συνεχής ανάπτυξη τόσο οργανική όσο και μέσω εξαγορών
- Κερδοφόρα αποτελέσματα

- Έξοδος από μία πολύ δύσκολη χρονιά (2006) λόγω:
 - Προβλημάτων στην ελληνική αγορά
 - Σημαντικότατης αναδιοργάνωσης
 - Εσωτερικών «τακτοποιήσεων»
- Έναρξη πορείας ανάκαμψης με:
 - Διεθνή επέκταση
 - Σημαντικά νέα έργα
 - Ενίσχυση στελέχωσης
 - Οργάνωση - Επενδύσεις
 - Βελτίωση αποτελεσμάτων

I. ΑΓΟΡΕΣ

- Ελλάδα
 - Διατήρηση και ενδυνάμωση ηγετικής θέσης, διεκδίκηση και υλοποίηση των πλέον σύνθετων έργων, συνεχής απόκτηση σημαντικής και εξαγώγιμης τεχνογνωσίας
- Εξωτερικό
 - Συστηματική και οργανωμένη ανάπτυξη διεθνών δραστηριοτήτων, επιλεγμένη στόχευση σε γεωγραφικές αγορές της ευρύτερης περιοχής Ευρώπη - Μέση Ανατολή - Αφρική, δημιουργία ισχυρών περιφερειακών "hubs" (πχ. INTRACOM Jordan)

II. ΠΡΟΪΟΝΤΑ - ΥΠΗΡΕΣΙΕΣ

- Συνεχής πρόσθεση αξίας σε υπάρχοντα προϊόντα (πχ. PROFITS®, FirstCLASS™ TMS)
- Ενίσχυση χαρτοφυλακίου προϊόντων με νέα αναγνωρίσιμα διεθνώς προϊόντα
- Δημιουργία ολοκληρωμένων λύσεων για κάθετες αγορές (πχ. φορολογία, τελωνεία)
- Εστίαση σε υπηρεσίες υψηλής προστιθέμενης αξίας

III. ΣΤΕΛΕΧΩΣΗ

- Έμφαση στην προσέλκυση των ικανότερων στελεχών της αγοράς, με σημαντικές πιστοποιήσεις (πχ. Oracle, PMI), προσφορά ιδιαίτερα ικανοποιητικού αλλά και απαιτητικού περιβάλλοντος εργασίας
Σύνθημα: **Meet the challenge**
- Συνεχής ανάπτυξη στελεχών τόσο μέσω οργανωμένης εκπαίδευσης που οδηγεί σε πιστοποιήσεις, όσο και on-the-job μέσω συμμετοχής σε σημαντικά έργα διεθνώς

IV. ΟΡΓΑΝΩΣΗ

- Αξιοποίηση συνεργιών μεταξύ των εταιριών του Ομίλου σε θέματα:
 - Διεθνούς ανάπτυξης εργασιών
 - Υλοποίησης έργων
 - «Σύνθεσης» ολοκληρωμένων λύσεων
 - Αξιοποίησης στελεχών
- Ενοποίηση συστημάτων
- Διατήρηση εξαιρετικού περιβάλλοντος εργασίας με κοινωνική υπευθυνότητα

V. ΕΠΕΝΔΥΣΕΙΣ

- Στοχευμένες επενδύσεις / εξαγορές για:
 - Ενίσχυση χαρτοφυλακίου προϊόντων / υπηρεσιών
 - Ενίσχυση διεθνούς δικτύου
- Διερεύνηση δυνατοτήτων σημαντικής ενίσχυσης ανταγωνιστικής θέσης σε κάθετες αγορές

VI. ΟΙΚΟΝΟΜΙΚΑ ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑΤΑ

- Αύξηση κύκλου εργασιών 2007 της τάξης του 15%
- Κερδοφορία σε επίπεδο ενοποιημένων αποτελεσμάτων
- Μικρή μείωση δανεισμού
- Δημιουργία ισχυρής βάσης για μελλοντική κερδοφορία

Νέα έργα εντός του 2007 (I)

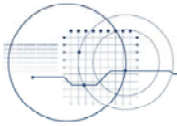


- Σειρά σημαντικών έργων στις Γενικές Διευθύνσεις, Οργανισμούς και Ινστιτούτα της Ευρωπαϊκής Ένωσης
- Ολοκληρωμένο Πληροφοριακό Σύστημα Ελεγκτικών Υπηρεσιών για τη Γενική Γραμματεία Πληροφοριακών Συστημάτων του Υπουργείου Οικονομίας και Οικονομικών
- Υλοποίηση Τελωνειακών Ηλεκτρονικών Υπηρεσιών ICISnet για τη Γενική Γραμματεία Πληροφοριακών Συστημάτων του Υπουργείου Οικονομίας και Οικονομικών
- Παροχή Υπηρεσιών σε Ανθρώπινο Δυναμικό και Μέσα για τη Διαχείριση της Πανελλαδικής Εφαρμογής των Αναλυτικών Περιοδικών Δηλώσεων (Α.Π.Δ.) του Ιδρύματος Κοινωνικής Ασφάλισης (Ι.Κ.Α.)
- Ολοκληρωμένο Πληροφοριακό Σύστημα Πολιτικής Προστασίας για το Υπουργείο Εσωτερικών, Δημόσιας Διοίκησης και Αποκέντρωσης
- Μελέτη και Ανάπτυξη Συστήματος Αυτοματοποίησης της Διαδικασίας Διαχείρισης, Αρχαιοθέτησης και Διάχυσης της Νομοθεσίας στο Ευρύ Κοινό (ΡΑΠΤΑΡΧΗΣ)

Νέα έργα εντός του 2007 (II)

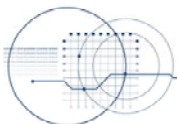


- Νέες εγκαταστάσεις PROFITS® σε 16 συνεταιριστικές τράπεζες και υποκαταστήματα 2 τραπεζών του εξωτερικού
- Πλατφόρμες Φωνητικής Πύλης IVR για παροχή υπηρεσιών προστιθέμενης αξίας σε COSMOTE και VODAFONE Αλβανίας
- Έργα σε Ιορδανία, Πακιστάν, Υεμένη, Σενεγάλη, Μαλί, κλπ.
- Υλοποίηση κεντρικού συστήματος (ASP Model) ολοκληρωμένης διαχείρισης Τουριστικών Προϊόντων και Υπηρεσιών, με βάση το προϊόν FirstCLASS™
- Σημαντική αύξηση συνδρομητών NOMOS



Marketing

- Ενίσχυση του προϊόντικού marketing μέσω Συμφωνιών Πλαισίου για συνεργασία με μεγάλους integrators, με στόχο την προσφορά των προϊόντων σε ξένες αγορές:
 - Συμφωνία Πλαίσιο με την KMW για το σύστημα WISPR.
 - Συνεργασία με την General Dynamics UK για την προώθηση του συστήματος WISPR στο πρόγραμμα Εκσυγχρονισμού Τεθωρακισμένων Οχημάτων της Λιβύης.
- Ιδιαίτερη προσπάθεια διενεργείται για την συμμετοχή σε διεθνή προγράμματα συνεργασίας στην Έρευνα & Τεχνολογία, που υποστηρίζονται από την Ευρωπαϊκή Υπηρεσία Άμυνας (EDA).



Τεχνολογία – Επενδύσεις

- Διατηρείται μια ανταγωνιστική, ποιοτική και οικονομικά αποδοτική μονάδα παραγωγής για να επιτρέψει την αυξημένη συμμετοχή της εταιρίας σε επερχόμενα Αμυντικά Προγράμματα.
- Εντείνεται η Έρευνα και Ανάπτυξη (R&D) για τη δημιουργία μιας υψηλής τεχνολογίας Ενοποιημένης Πλατφόρμας Τακτικών Επικοινωνιών για τη Διεθνή Αγορά.

(Μ €)	2006	2007 est.
Έσοδα	126,5	143,0
EBITDA	(9,5)	9,0
EBT	(15,0)	1,5

Ανεκτέλεστο Υπόλοιπο (Απρίλιος 2007)

≥ 140 Μ €



INTRASOFT International S.A. *Αθανάσιος Κωτσής - CEO*

Μάϊος 2007

INTRASOFT International is ISO 9001 2000 certified 

Member of INTRACOM HOLDINGS

η INTRASOFT International ... εν συντομία



ΙΣΤΟΡΙΚΟ

Ίδρυση το **1996** με στόχο τις εφαρμογές ηλεκτρονικής διακυβέρνησης (e-government).

ΚΥΡΙΟ ΑΝΤΙΚΕΙΜΕΝΟ

Υψηλού επιπέδου λύσεις και υπηρεσίες στον τομέα της Πληροφορικής.

ΚΥΡΙΑ ΑΓΟΡΑ

Μακρόχρονη εμπειρία στο δημόσιο τομέα (**Διεθνείς Οργανισμοί** και **Εθνικά Όργανα**). Κύριος Προμηθευτής των **Ευρωπαϊκών Οργάνων**. Σημαντική παρουσία στον ιδιωτικό τομέα.

ΑΝΘΡΩΠΙΝΟ ΔΥΝΑΜΙΚΟ

Πολυεθνική στελέχωση: Δυναμικό **700+** επαγγελματιών-επιστημόνων που δραστηριοποιούνται στις περισσότερες χώρες της Ευρώπης. Προσωπικό **17 εθνικοτήτων**, **15 γλώσσες**, **85% απόφοιτοι τριτοβάθμιας εκπαίδευσης**.

ΑΝΤΑΓΩΝΙΣΤΙΚΑ ΠΛΕΟΝΕΚΤΗΜΑΤΑ

Βαθιά γνώση της διεθνούς αγοράς, Πελατο-κεντρική αντιμετώπιση, Σύγχρονες τεχνολογίες, Ασυναγώνιστοι στην τήρηση των χρονοδιαγραμμάτων και των προϋπολογισμών των έργων, και στην τήρηση υψηλής ποιότητας.

ΟΙΚΟΝΟΜΙΚΑ ΣΤΟΙΧΕΙΑ

Πωλήσεις **€52.6** εκατομμύρια (2006)
Συμβόλαια (orderbook) ύψους **€147.5** εκατομμύρια (Μάιος 2007)

INTRASOFT International is ISO 9001 2000 certified 

Member of INTRACOM HOLDINGS



Γενικές Διευθύνσεις, Οργανισμοί, και Ινστιτούτα της Ευρωπαϊκής Ένωσης
Ευρωπαϊκή Επιτροπή (ΓΔ Φόρων και Τελωνειακής Ένωσης, ΓΔ Επιχειρήσεων και Βιομηχανίας, ΓΔ Ανάπτυξης, ΓΔ Γεωργίας, ΓΔ Αλιείας, EUROSTAT, ...), Ευρωπαϊκό Κοινοβούλιο, Ευρωπαϊκή Κεντρική Τράπεζα, Ευρωπαϊκή Τράπεζα Επενδύσεων ...

Κρατικοί Οργανισμοί, Υπουργεία
Βελγικό Κοινοβούλιο, Βελγικό Υπουργείο Οικονομίας, Λιθουανικά Τελωνεία, Αγγλικά Τελωνεία, Λετονικά Τελωνεία, Οργανισμός Ελέγχου Τροφίμων της Δημοκρατίας της Τσεχίας, ...

Ιδιωτικός τομέας
Intrum Justitia (Ελβετία – χρηματοοικονομικά), Winterthur (Λουξεμβούργο – Ασφάλειες), Cummins (Λονδίνο – Βιομηχανία), AXA, FORTIS, DEXIA (Βέλγιο, χρηματοοικονομικά)



Επιχειρηματική στρατηγική

Εμφαση στον ευρύτερο δημόσιο τομέα, βοηθώντας Διεθνείς Οργανισμούς και Εθνικές Κυβερνήσεις στον σχεδιασμό και υλοποίηση των προγραμμάτων/στρατηγικών τους και στην επαφή/συνεργασία τους με τις ομάδες χρηστών (targeted user communities). Μεταφορά τεχνογνωσίας στον Ιδιωτικό τομέα.

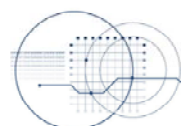
- ✓ **Ενίσχυση της ήδη (μοναδικά) ισχυρής θέσης στα Ευρωπαϊκά Ινστιτούτα**
 - Δυναμική αγοράς : **1,000 MEURO**
 - Top 5 : **INTRASOFT International, SIEMENS, GETRONICS (ex-OLIVETTI-WANG Group), TRASYS (Group Suez), Group CAP-Gemini- Sogeti**
 - Μοναδική οριζόντια & κάθετη διείσδυση
- ✓ **Οριζόντια (διακρατική) και κάθετη (κρατική) εκμετάλλευση της εμπειρίας και γνώσης – τοπική εφαρμογή ευρωπαϊκών προγραμμάτων και πολιτικών**
 - Η Ευρωπαϊκή ολοκλήρωση (τελωνεία–διακίνηση αγαθών, υγεία, ασφάλεια, γεωργία, ...) αποτελεί σύγχρονη πρόκληση και μοναδική ευκαιρία - (ολοκληρωμένες λύσεις διεθνούς και διακρατικής κλίμακος)
 - Η Ευρωπαϊκή πολιτική, νομοθεσία και προγράμματα επιρρεάζουν απευθείας τον σχεδιασμό των τοπικών κυβερνητικών προγραμμάτων των κρατών μελών αλλά και της περιφέρειας (π.χ. Βόρειος Αφρική)
- ✓ **Πολλαπλασιαστικά οφέλη**
 - Τοπική (και εθνική) εκμετάλλευση της αποκτηθείσας διεθνούς εμπειρίας

Πωλήσεις (Τζίρος) 2006	52,6 Μ€
Στόχος Πωλήσεων (Τζίρου) 2007	56,0 Μ€ (συμβολαιοποιημένο)
New Orders 2006 (bookings)	65,5 Μ€
Τρέχον ανεκτέλεστο(2-5 έτη) (Orderbook)	147,5 Μ€ (68.8 Μ€ συμβολαιοποιημένο) (78.7 Μ€ ανατεθειμένο)
Target Bookings 2007	75 Μ€
(Κατακυρώσεις Q1 2007	33.9 Μ€)
Υπό αξιολόγηση (2-5 έτη)	57 Μ€ (αναμενόμενη επιτυχία 50%)
Υπό υποβολή	13.35 Μ€

INTRASOFT International – Σημαντικές κατακυρώσεις Q1 2007

Έργο :	“Συντήρηση όλων των υπαρχουσών και ανάπτυξη Νέων Εφαρμογών Πληροφορικής”
Ανάδοχος :	Οργανισμός Εναρμόνισης της Εσωτερικής Αγοράς (Αλικάντε, Ισπανία)
Προϋπολογισμός :	21,000,000 ΕΥΡΩ
Έργο :	“Παροχή υπηρεσιών υποστήριξης υποδομών πληροφορικής – IT Support Service”
Ανάδοχος :	Ευρωπαϊκή Επιτροπή, Γενική Διεύθυνση Πληροφορικής (Λουξεμβούργο)
Προϋπολογισμός :	10,000,000 ΕΥΡΩ
Έργο :	“Συντήρηση και περαιτέρω ανάπτυξη του συστήματος Transit (NCTS)”
Ανάδοχος :	Υπουργείο Οικονομικών Λιθουανίας – Οργανισμός Τελωνείων (Βίλνιους, Λιθουανία)
Προϋπολογισμός :	1,000,000 ΕΥΡΩ

Εταιρική Παρουσίαση



Η εταιρία



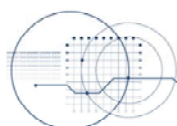
- Ο κυριότερος κατασκευαστής Αμυντικών Ηλεκτρονικών στην Ελλάδα
- Έμφαση: Επικοινωνίες και Ηλεκτρονικά Συστήματα
- 15 χρόνια επιτυχημένης δραστηριότητας
- Αυξανόμενες ετήσιες πωλήσεις:
€ 78,8 εκ. (2006), εξαγωγές 67,6%
- Συνεργασίες με διεθνείς αμυντικές βιομηχανίες
- Σημαντικές ερευνητικές επενδύσεις:
7% των ετήσιων εσόδων
- Σύνολο εργαζομένων: 546 (60% επιστημονικό προσωπικό)
- Μέλος του Ομίλου 



HELLENIC MOD



MOD / CYPRUS



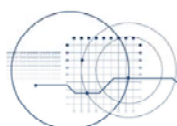
Marketing

- Ανάλυση του ρόλου του Κύριου Αναδόχου σε κατάλληλα μεσαίου μεγέθους προγράμματα προμήθειας εξοπλισμών του Ελληνικού ΥΕΘΑ.
- Εξαιτίας της ίδιας της φύσης της αγοράς αμυντικών συστημάτων, οι ενέργειες marketing είναι επιλεγμένες και επικεντρωμένες σε χώρες όπου εμφανίζονται σημαντικές ευκαιρίες και όπου προϋπάρχει παρουσία της INTRACOM.
- Ανάλυση πρωτοβουλιών για την ανάπτυξη νέων εξειδικευμένων αμυντικών προϊόντων σε συνεργασία με το Υπουργείο Εθνικής Άμυνας.



Δραστηριότητες

- Ανάπτυξη και Παραγωγή Αμυντικών Ηλεκτρονικών & Συστημάτων Επικοινωνιών
- Παραγωγή Κατόπιν Αδείας
- Συμπαράγωγή στο πλαίσιο εξοπλιστικών προγραμμάτων του ΥΠΕΘΑ
- Συμμετοχή σε Πολυεθνικά Προγράμματα Έρευνας & Ανάπτυξης



Προϊόντα

- Ασύρματες Επικοινωνίες
- Συστήματα Ενδοεπικοινωνίας
- Συσκευές Κρυπτογράφησης
- Προϊόντα Επικοινωνιών
- Τακτικά Συστήματα Πληροφοριών
- Λογισμικό Προσομοιωτών





Πολυεθνικά Προγράμματα



Πύραυλος Αέρος-Αέρος



Βασική Συμφωνία Συνεργασίας

NATO Consultation, Command and Control Agency

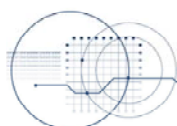


Πρόγραμμα Μεσοπρόθεσμου Εκσυγχρονισμού



Πύραυλος Επιφανείας-Αέρος

65



Συμπαράγωγές



Patriot



Συστήματα **Patriot**
στην Ευρώπη



APG68(V)9



ASPIS II



ARTHUR WLS



Leopard 2 Hel



CROTALE NG



PHALANX CIWS



MAVERICK



HAWK



GIRAFFE AMB U-214/ISUS 90



RAM
Rolling Airframe
Missile



ERIEYE™ AEW&C



PzH2000-GR

66



Επιτυχίες έτους 2006



Νέες συμβάσεις 2006 : € 49 εκ.

Οι κυριότερες εκ των οποίων:

- Με την εταιρία RAYTHEON για την παραγωγή ηλεκτρονικών μονάδων για τα αεροσκάφη F-16, για το αντιαεροπορικό σύστημα PHALANX CIWS και για το πυραυλικό σύστημα RAM, ύψους \$ 20,5 εκ.
- Με την εταιρία ERICSSON για την ανάπτυξη λογισμικού για τηλεπικοινωνιακά προϊόντα, ύψους € 16,3 εκ.
- Με την εταιρία NORTHROP GRUMMAN για την παραγωγή ηλεκτρονικών μονάδων του ραντάρ και των συστημάτων αυτοπροστασίας των αεροσκαφών F-16, ύψους \$ 4 εκ.
- Με την NAMSA (NATO Maintenance and Supply Agency) για την επισκευή μονάδων του πυραυλικού συστήματος PATRIOT διάρκειας 5 ετών.

71



Επιτυχίες έτους 2007



Νέες συμβάσεις 01/2007 – 05/2007

- Με την εταιρία NORTHROP GRUMMAN για την παραγωγή ηλεκτρονικών συγκροτημάτων για τα ραντάρ των αεροσκαφών F-16 που προορίζονται για τη διεθνή αγορά, ύψους \$ 2,0 εκ.
- Με τις εταιρίες RAM-System και RAYTHEON για την κατασκευή τηλεμετρικών διατάξεων και ηλεκτρονικών μονάδων του πυραύλου επιφανείας-αέρος ESSM (Evolved SeaSparrow Missile) του NATO, ύψους € 7,1 εκ. και \$ 15 εκ. αντίστοιχα και διάρκειας τεσσάρων ετών.
- Συμφωνία Άδειας Εκμετάλλευσης (Manufacturing License Agreement), μεταξύ της INTRACOM Defense Electronics και της RAYTHEON. Η συμφωνία που έχει δεκαετή διάρκεια, αφορά στην παραγωγή υποσυστημάτων των αντιαεροπορικών PATRIOT για εξαγωγικούς σκοπούς και ήδη εκτελούνται οι πρώτες παραγγελίες από την NAMSA (NATO Maintenance and Supply Agency)

72



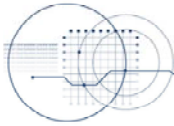
Οικονομικά Μεγέθη έτους 2006

- Πωλήσεις € 78,8
- Εξαγωγές € 53,2 (67,62%)
- EBITDA € 9,7 (12,55%)
- EBT € 4,1 (5,19%)
- Νέες υπογραφές έργων € 49 εκ. (93% εξαγωγικά)
- Ανεκτέλεστο υπόλοιπο έργων € 178 εκ.
- Μείωση δανεισμού κατά € 23 εκ. (12/05: € 43 εκ. - 12/06: € 20 εκ.)
- Ταμειακά διαθέσιμα 12/06 : € 17,8 εκ.



Οικονομικά Μεγέθη 1ου τριμήνου έτους 2007

- Πωλήσεις € 21,8
- Εξαγωγές € 12,2 (55,94%)
- EBITDA € 2,1 (9,80%)
- EBT € 1,3 (5,93%)
- Περαιτέρω μείωση δανεισμού κατά € 5,0 εκ. (03/07 : € 15,1 εκ.)
- Ταμειακά διαθέσιμα 03/07 : € 17,4 εκ.



Προβλέψεις Οικονομικών Μεγεθών έτους 2007

- **Πωλήσεις € 79,8**
- **EBITDA € 7,2 (9,02%)**
- **EBT € 3,0 (3,76%)**



Παρουσίαση Εταιρείας Μάιος 2007

Η εταιρεία

Ιδρύθηκε το 1987
και ανήκει στον
όμιλο εταιρειών
της INTRACOM
HOLDINGS

Τον Νοέμβριο του
2001 εισάγεται στο
Χρηματιστήριο
Αθηνών

Από το 2002 κατέχει
εργοληπτικό πτυχίο
6ης τάξης ΜΕΕΠ,

Προχώρησε στην
συγχώνευση
με απορρόφηση της
INTRAMET
(εταιρεία μεταλλικών
κατασκευών)

1987

Από το 1987-2001
αναπτύσσεται και
μέσω εξαγορών τόσο
στο εσωτερικό όσο
και εκτός συνόρων

2001

2002

2005

Δραστηριότητα

Ο Όμιλος προσφέρει ολοκληρωμένες λύσεις σε σύνθετα έργα:

- » Κατασκευών πολιτικού μηχανικού
- » Τηλεπικοινωνιακών δικτύων
- » Μεταλλικών κατασκευών

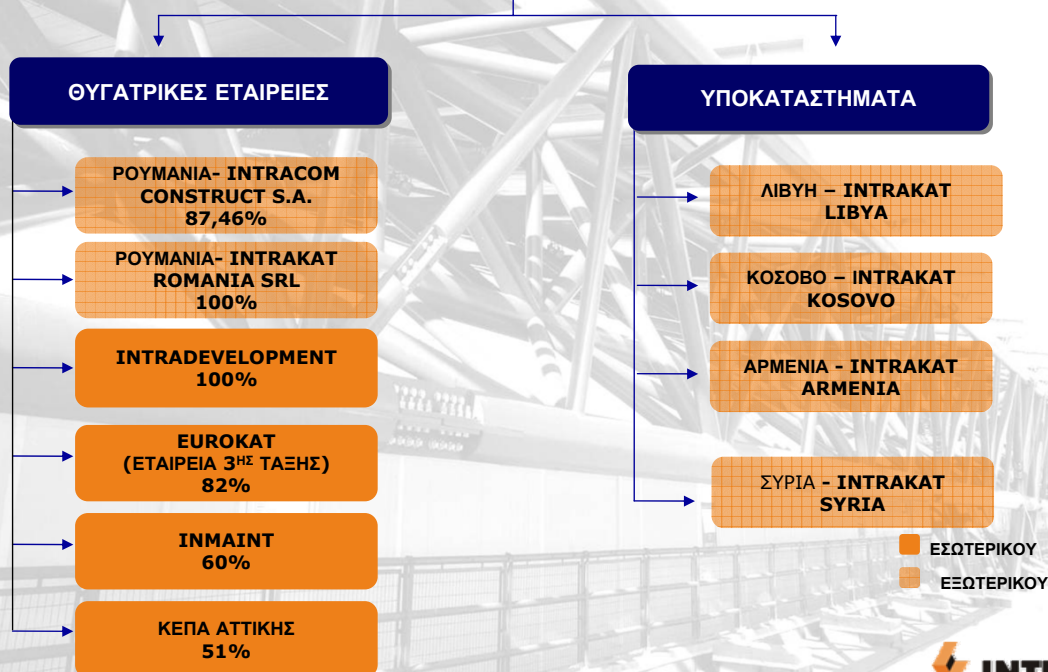
...τα οποία είναι έργα

- » Ιδιωτικά (Vodafone, TIM, HOL, Forthnet κλπ.)
- » Δημοσίου (ΥΠΕΧΩΔΕ, ΚΤΠ, ΟΤΕ, ΕΡΓΟΣΕ κλπ.)
- » Αυτοχρηματοδοτούμενα



Δομή ομίλου

INTRAKAT



Με μια ματιά

- Group 6 θυγατρικών και 25 κοινοπραξιών
- Ανθρώπινο Δυναμικό (31/12/06): 608 άτομα
- Κεφαλαιοποίηση (17/05/07): € 60,7 εκατ.
- Κύκλος εργασιών (31/12/06): € 105,1 εκατ.
- Ενεργητικό (31/12/06): € 166 εκατ.
- Ίδια Κεφάλαια (31/12/06): € 65,6 εκατ.
- P/BV (χ): 0,9
- P/Sales (χ): 0,6



Κύρια Επενδυτικά Σημεία

- Εμπειρία 20 χρόνων στην υλοποίηση δημόσιων και ιδιωτικών τεχνικών έργων με...
- Εξειδίκευση σε
Έργα Πολιτικού Μηχανικού
Τηλεπικοινωνιακά Έργα
Μεταλλικές Κατασκευές
- Άρτιες εγκαταστάσεις πιστοποιημένες από τους μεγαλύτερους οίκους
- Ανθρώπινο δυναμικό 608 άτομα
- Δραστηριότητα εκτός συνόρων
- Σημαντικοί Πελάτες
- Ουσιαστική Ανάπτυξη



Άρτιες εγκαταστάσεις

Άρτιες εγκαταστάσεις πιστοποιημένες από τους μεγαλύτερους οίκους



Γραφεία INTRAKAT (Παιανία Αττικής)

Απασχολεί συνολικά 143 εργαζόμενους
Συνολική έκταση 2.000 m²



Εργοστάσιο Λάρισας

Απασχολεί συνολικά 265 εργαζόμενους
Συνολική έκταση 125,000 m²
Συνολική επιφάνεια παραγωγικών εγκαταστάσεων 25,000 m²

Πιστοποιητικά ποιότητας:

Παραγωγική δραστηριότητα (EN ISO 9001)
Περιβάλλον (EN ISO 14001)
Υγεία και Ασφάλεια (OHSAS 18001)



Διεθνής δραστηριότητα



(*) Η συμμετοχή στις εταιρείες που εδρεύουν σε Αλβανία, Βουλγαρία και Σκόπια, διατέθηκε κατά το 2006, αλλά παρέμεινε η εμπορική δραστηριότητα μέσω των εταιρειών αυτών οι οποίες πέρασαν στην κατοχή της INTRACOM TELECOM



Πελάτες

Κατασκευές

Υ.ΠΕ.ΧΩ.ΔΕ.
Γ. Γ. ΑΘΛΗΤΙΣΜΟΥ
SIEMENS
ΓΕΝΙΚΗ ΤΡΑΠΕΖΑ
ΘΡΥΛΟΣ
VODAFONE
ΙΑΣΩ
ΓΑΒΑΛΑΣ ΑΕ
ΜΕΓΑΛΟΙ ΔΗΜΟΙ
ΟΣΕ - ΕΡΓΟΣΕ
ΚΟΠΕΛΟΥΖΟΣ GROUP
ΟΜΙΛΟΣ ΘΕΟΔΩΡΙΔΗ

Μεταλλικές κατασκευές

ΔΕΗ
ΟΤΕ
VODAFONE
TIM
COSMOTE
MEGA, ANTENNA, ALPHA
ABB
ALSTOM
AREVA
BOEING, RAYTHEON, EAB
HALYPS CEMENT
ΑΓΕΤ ΗΡΑΚΛΗΣ

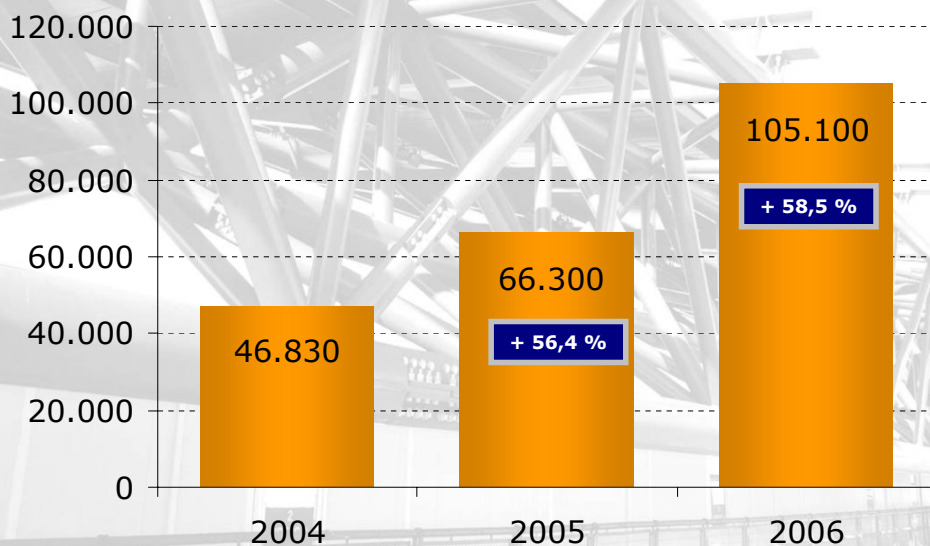
Τηλεπικοινωνίες

VODAFONE
TIM
COSMOTE
HOL
FORTHNET
SIEMENS - NOKIA



Πωλήσεις

Σημαντικοί ρυθμοί ανάπτυξης

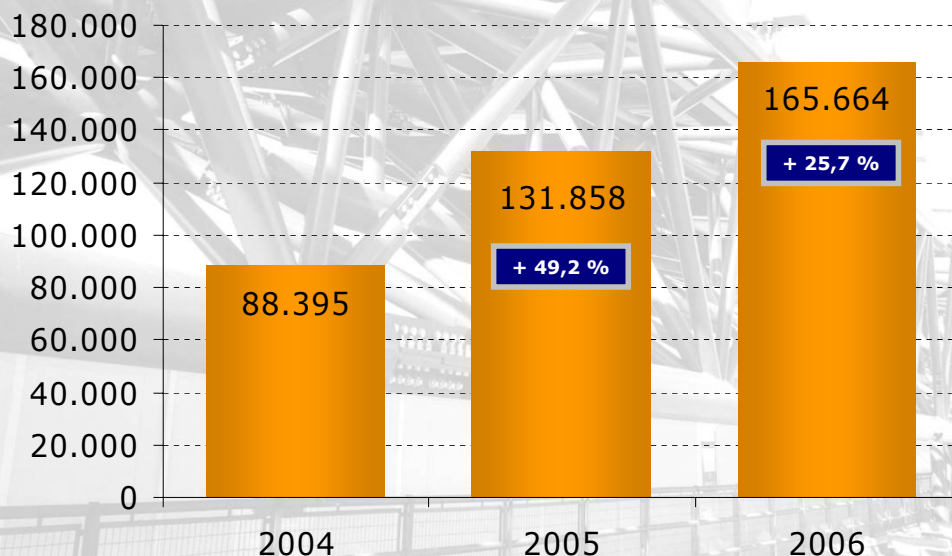


Για τη συγκρισιμότητα των στοιχείων, λόγω της συγχώνευσης με απορρόφηση της INTRAMET, στον κύκλο εργασιών του 2005 υπολογίζουμε και αυτόν της απορροφούσας. Στα στοιχεία του κύκλου εργασιών του 2004 δεν έχουν συμπεριληφθεί αυτά της INTRAMET



Στοιχεία Ενεργητικού

Σημαντικοί ρυθμοί ανάπτυξης



BS1: Κατασκευές – Δίκτυα οπτικών ινών

Στόχοι 2007

- Περαιτέρω ανάπτυξη και καθιέρωση της Εταιρείας στα Οικοδομικά Έργα.
- Διεύρυνση δραστηριοτήτων στον εξειδικευμένο τομέα του Φυσικού Αερίου.
- Διεύρυνση δραστηριοτήτων στα έργα Ευρυζωνικότητας.
- Εντατικοποίηση συμμετοχών σε Αυτοχρηματοδοτούμενα έργα, σε Έργα Διαχείρισης και Επεξεργασίας Απορριμμάτων, Έργα Υποδομών και Έργα Ενέργειας

Έργα 2007

- **ΥΠΕΧΩΔΕ:** Μελέτη - Κατασκευή - Χρηματοδότηση - Λειτουργία - Συντήρηση και Εκμετάλλευση του έργου "ΑΥΤΟΚΙΝΗΤΟΔΡΟΜΟΣ ΚΟΡΙΝΘΟΣ - ΤΡΙΠΟΛΗ - ΚΑΛΑΜΑΤΑ & ΚΛΑΔΟΣ ΛΕΥΚΤΡΟ - ΣΠΑΡΤΗ (INTRACOM HOLDINGS) 13,33% - INTRAKAT 13,33% Κατασκευαστικού έργου). ΠΡΟΫΠΟΛΟΓΙΣΜΟΣ: 841 εκ. ευρώ.
- **ΙΑΣΩ ΘΕΣΣΑΛΙΑΣ:** Αποπεράτωση Γενικής Ιδιωτικής Κλινικής - Εργασίες Β' Φάσης ΠΡΟΫΠΟΛΟΓΙΣΜΟΣ: 20,7 εκ. ευρώ .
- **HALYPS CEMENT:** Σχεδιασμός, Κατασκευή και Επίβλεψη πέντε σιλό στις εγκαταστάσεις της εταιρείας στον Ασπρόπυργο ΠΡΟΫΠΟΛΟΓΙΣΜΟΣ: 4,1 εκατ. Ευρώ.
- **ΚΤΗΜΑΤΟΔΟΜΗ (PRADERA):** Κατασκευή εμπορικού κέντρου στο ακίνητο της INTRAKAT στην Πυλαία Θεσσαλονίκης για την εταιρεία ΚΤΗΜΑΤΟΔΟΜΗ (Pradera). ΠΡΟΫΠΟΛΟΓΙΣΜΟΣ: 4,8 εκ. ευρώ.
- **HELLAS ON LINE:** Ανάπτυξη Ευρυζωνικών Δικτύων σε 3 περιφέρειες της χώρας ΠΡΟΫΠΟΛΟΓΙΣΜΟΣ: 17 εκ. ευρώ.
- **SIEMENS :** Προμήθεια συστήματος ραδιοκάλυψης GSM-R με συναφείς υπηρεσίες για τον σιδηροδρομικό άξονα Πάτρα-Αθήνα-Θεσσαλονίκη Ειδομένη-Προμαχάνας της Siemens ΠΡΟΫΠΟΛΟΓΙΣΜΟΣ: 20,7 εκ. ευρώ.
- **ΔΗΜΟΙ :** Συμβάσεις Κατασκευής Μητροπολιτικών Δικτύων Οπτικών Ινών (Κατερίνη, Καβάλα, Ορεστιάδα, Πάτρα).

BS2: Μεταλλικές Κατασκευές

Στόχοι 2007

- Ανάπτυξη εμπορικής δραστηριότητας στο Εξωτερικό
- Ανάπτυξη νέων προϊόντων (χωροδικτύωματα) - Νέα Τηλεπικοινωνιακά προϊόντα
- Περαιτέρω ανάπτυξη Ενεργειακών Έργων (Ορυχεία, Διανομή Ηλεκτρ. Ενέργειας)
- Ανάπτυξη τεχνολογίας Φωτοβολταϊκών συστημάτων
- Αύξηση δυνατότητας παραγωγής τηλεπικοινωνιακών οικίσκων.

Έργα 2007

- **ΟΣΚ :** Προμήθεια 200 προκατασκευασμένων αιθουσών
ΠΡΟΫΠΟΛΟΓΙΣΜΟΣ: 3 εκ. ευρώ.
- **ΠΡΟΜΗΘΕΙΑ ΤΗΛΕΠ. ΕΞΟΠΛΙΣΜΟΥ :** INTRACOM TELCO - Αρμενία, HOL - Ελλάδα, GENET - Βουλγαρία
ΠΡΟΫΠΟΛΟΓΙΣΜΟΣ: 2,25 εκ. Ευρώ
- **ΚΤΗΜΑΤΟΔΟΜΗ (PRADERA) :** Κατασκευή Μεταλλικού Κτιρίου Θεσσαλονίκης
ΠΡΟΫΠΟΛΟΓΙΣΜΟΣ: 850 χιλ. ευρώ
- **ΑΓΕΤ ΗΡΑΚΛΗΣ :** Κατασκευή Σιλό κλίνγκερ στο Μυλάκι
ΠΡΟΫΠΟΛΟΓΙΣΜΟΣ: 470 χιλ. ευρώ.

BS3: Τηλεπικοινωνίες

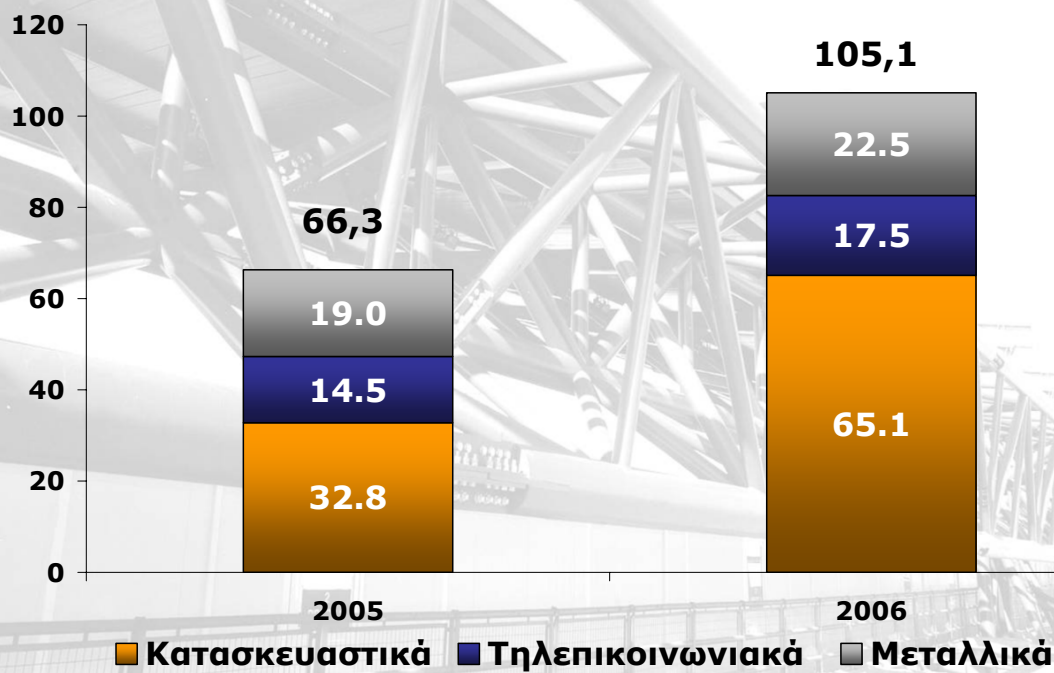
Στόχοι 2007

- Διατήρηση μεριδίου αγοράς VODAFONE - COSMOTE.
- Αύξηση μεριδίου αγοράς των TIM, HOL και FORTHNET.
- Είσοδος σε νέες υπηρεσίες για εταιρείες κινητής και σταθερής τηλεφωνίας (Συντήρηση δικτύων κλπ.).
- Ενίσχυση της δραστηριοποίησης στην Διεθνή αγορά (Ρουμανία - Συρία).
- Νέα σύγχρονα προϊόντα για τηλεπικοινωνιακούς παροχούς - ευέλικτα κεραιοσυστήματα

Έργα 2007

- | | |
|--|--|
| <ul style="list-style-type: none">• VODAFONE<ul style="list-style-type: none">• Κατασκευή Σταθμών Βάσης Κινητής Τηλεφωνίας• Upgrade 2G / 3G• COSMOTE<ul style="list-style-type: none">• Κατασκευή Σταθμών Βάσης Κινητής Τηλεφωνίας• Upgrade 2G / 3G• ΟΣΕ<ul style="list-style-type: none">• Ασύρματο Δίκτυο του GSM-R | <ul style="list-style-type: none">• TIM<ul style="list-style-type: none">• Κατασκευή Σταθμών Βάσης Κινητής Τηλεφωνίας• Κατασκευή Καταστημάτων• Συντήρηση Καταστημάτων• Παροχή Ενέργειας• Συντήρηση Υβριδικών και Φωτοβολταϊκών Συστημάτων• Συντήρηση T/K |
|--|--|

Πωλήσεις ανά τομέα



Για τη συγκρισιμότητα των στοιχείων, λόγω της συγχώνευσης με απορρόφηση της INTRAMET, στον κύκλο εργασιών του 2005 υπολογίζουμε και αυτόν της απορροφούσας.



INTRAKAT

Ευχαριστώ

Ένας Νέος Μεγάλος Τηλεπικοινωνιακός Πάροχος

Μάιος, 2007

Hellas OnLine

96

Hellas OnLine

Όραμα

- Να γίνουμε ο δεύτερος μεγαλύτερος broadband operator στην Ελλάδα μετά τον ΟΤΕ στα επόμενα 3 χρόνια
 - Στόχος: 25-30% μερίδιο αγοράς
- Να γίνουμε ένας asset-based operator
 - Βασική προτεραιότητα μας η επένδυση σε υποδομές
 - Να αναπτύξουμε μητροπολιτικά & εθνικά οπτικά δίκτυα
 - Επένδυση σε τεχνολογίες πρόσβασης όπως το ADSL2+, VDSL, FTTH
- Στόχος μας οι προηγμένες ευρυζωνικές υπηρεσίες τόσο για τους καταναλωτές όσο και για εταιρικούς πελάτες
 - Single-play
 - Double-play
 - Triple-play υπηρεσίες – με έμφαση στο περιεχόμενο (content)
 - Ευρυζωνικές λύσεις για εταιρικούς πελάτες

97

Εταιρικοί Στόχοι

- Να γίνουμε ο πιο αποδοτικός & αποτελεσματικός τηλεπικοινωνιακός πάροχος σταθερών υπηρεσιών στην Ελλάδα
 - Υψηλότερη απόδοση επενδύσεων (ROI)
 - Χαμηλό κόστος υπηρεσιών
 - Υψηλότερο έσοδο από πελάτες (ARPU)
- Το ενδιαφέρον μας επικεντρώνεται στην οργανική ανάπτυξη και σε «ποιοτικές» εξαγορές
 - Ανάπτυξη ιδιόκτητων υποδομών
 - Οι εξαγορές αποτελούν στόχο εφόσον είναι στρατηγικής σημασίας και το κόστος απόκτησής τους είναι λογικό

98

Γιατί Asset-Based Operator ?

- Δραματική μείωση κόστους
 - Μέχρι σήμερα, το 80% του κόστους μας είναι τηλεπικοινωνιακά κόστη (κυκλώματα....)
 - Εκτός δικτύου ADSL gross margin: ~20%
 - Εντός δικτύου ADSL gross margin: ~70% !!
- Καλύτερη ποιότητα υπηρεσιών
 - Μεγαλύτερες ταχύτητες πρόσβασης σε μικρότερο κόστος
 - Καλύτερη ποιότητα (π.χ. on-net VoIP)
 - Εξυπηρέτηση πελατών
 - Δυνατότητες για cross-selling
- Αλλά.....
 - Οι επενδύσεις απαιτούν χρόνο για να υλοποιηθούν

99

Πως δημιουργούμε Υπεραξία ;

- Επενδύσεις που συνάδουν με το Όραμά μας
 - Proprietary broadband infrastructure
 - Ανεξαρτησία από τον ΟΤΕ
- Επενδύσεις με υψηλές αποδόσεις (ROI)
 - Οι επενδύσεις πρέπει να οδηγούν σε καλύτερες υπηρεσίες για τους πελάτες μας – όχι επενδύσεις για τις χάριν των επενδύσεων!
 - 5 χρόνια pay-back period
- Παροχή κερδοφόρων μόνο υπηρεσιών!
 - Οι επενδύσεις πρέπει να οδηγούν σε υπηρεσίες με υψηλό ποσοστό κέρδους (high margin services)
 - Κόβουμε υπηρεσίες που δεν ικανοποιούν αυτόν τον στόχο

100

Μέτοχοι



- Στρατηγικός μέτοχος – παροχή πλήρους στήριξης στο 5ετές επιχειρηματικό πλάνο της HOL
- Εμπειρία και συνέργιες σχετικά με
 - Ανθρώπινο δυναμικό
 - Τηλεπικοινωνιακές λύσεις
 - Τεχνολογικό know-how
- Η INTRACOM HOLDINGS έχει τον πλήρη έλεγχο στην διοίκηση της HOL
- Παγκόσμια παρουσία, με εκτεταμένη τεχνογνωσία στο επιχειρηματικό γίγνεσθαι της Ευρώπης, Μέσης Ανατολής και Αφρικής (EMEA) – Επιχειρήσεις και σε 60 χώρες παγκοσμίως

101

Εξαγορά των Αττικών Τηλεπικοινωνιών

- Το 100% της εταιρίας εξαγοράστηκε τον Νοέμβριο (η συμφωνία ολοκληρώθηκε τον Απρίλιο του 2007) και η εταιρία έχει ήδη ενσωματωθεί στην HOL
- Ένα ενεργό δίκτυο οπτικών ινών μήκους 600km στην ευρύτερη περιοχή της Αθήνας
- Μια κερδοφόρα επιχείρηση με €6 εκ. EBT το 2006
- Θα χρειαστούν περίπου 3 χρόνια για έναν πάροχο να κατασκευάσει ένα παρόμοιο δίκτυο....
 - ... και το κόστος του θα υπερβεί τα €35.000.000
- Αυτό δίνει τη δυνατότητα στην HOL να “συνδεθεί” άμεσα με 50 τοπικούς βρόχους του ΟΤΕ και να προσφέρει προηγμένες υπηρεσίες υψηλής ταχύτητας ADSL2+
- Επιτρέπει επίσης στην HOL να προσφέρει σε εταιρικούς πελάτες προηγμένες υπηρεσίες διασύνδεσης (όπως FTTB, SHDSL κ.α.) σε πολύ χαμηλό κόστος

102

Κοινωνία της Πληροφορίας (ΚτΠ)

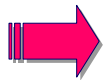
- Επίσημα στην HOL ανατέθηκαν οι ζώνες 1, 2, 4 της ΚτΠ (Κοινωνία της πληροφορίας)
- Επένδυση €90 εκ. με 50% επιδότηση
- Επιτρέπει στην HOL να αυξήσει γρήγορα και σημαντικά την εθνική της παρουσία
- Συνεργασία με την INTRACOM HOLDINGS για την επιτυχημένη ολοκλήρωση των έργων



103

Εμπορική Συνεργασία Με Vodafone

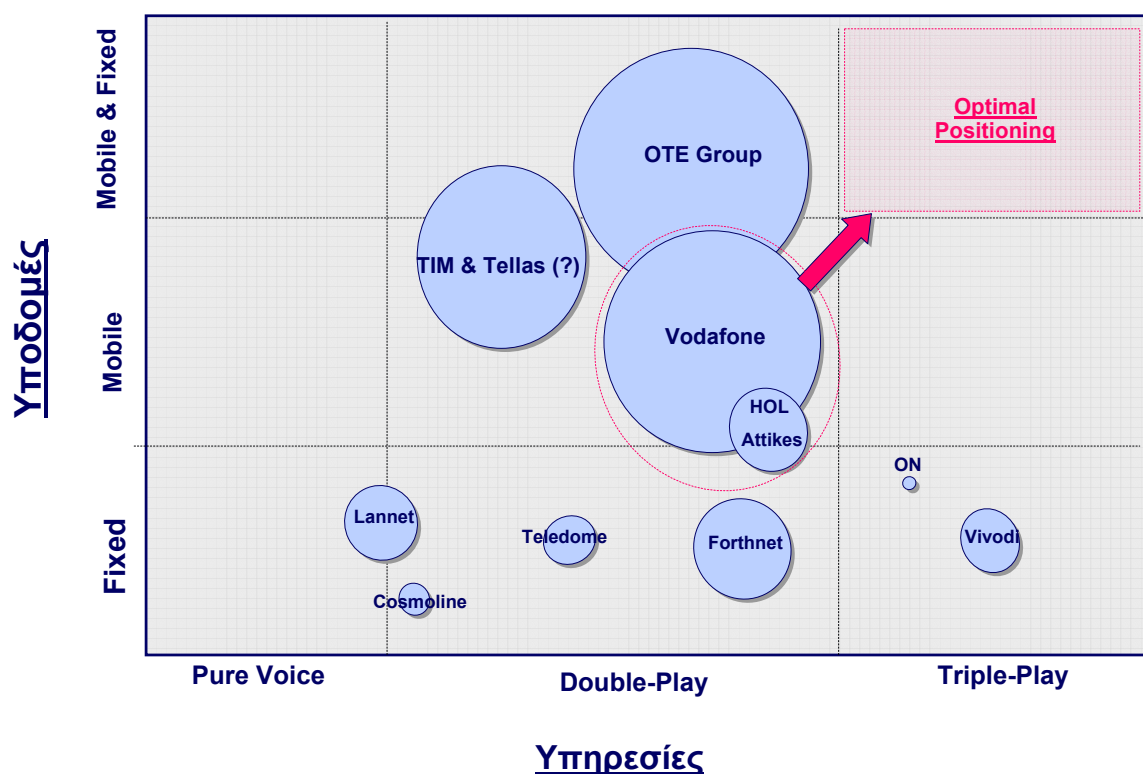
- Στρατηγική συνεργασία για παροχή υπηρεσιών DSL και σταθερής τηλεφωνίας
- Πρόσβαση σε περισσότερο από 3 εκατομμύρια πελάτες
- Πρόσβαση σε ένα από τα μεγαλύτερα δίκτυα λιανικής πώλησης στην Ελλάδα.
- Συνδυασμός με προϊόντα κινητής τηλεφωνίας ("Quadruple-play")
- Μακροπρόθεσμη δέσμευση και για τις δύο εταιρίες
- Πρώτα προϊόντα τέλη Ιουνίου του 2007



Η συνεργασία θα προσφέρει στην HOL ένα τεράστιο ανταγωνιστικό πλεονέκτημα σε ένα συνεχώς εναλλασσόμενο περιβάλλον....

104

Το νέο ανταγωνιστικό περιβάλλον...



105

Εμπορικοί Στόχοι για το 2007

- Ενδυνάμωση της εμπορικής παρουσίας της HOL
 - Rebranding στις αρχές Ιουνίου
 - Συνεχή διαφημιστική κάλυψη
- Καινούργια προϊόντική γραμμή HOL
 - Double-play τον Ιούνιο
 - Triple-play τον Οκτώβριο
 - Έμφαση σε υπηρεσίες στο ιδιόκτητο δίκτυο μας
- Προώθηση των υπηρεσιών της Vodafone
 - Οι πρώτες υπηρεσίες θα λανσαριστούν στα τέλη Ιουνίου
- Έμφαση στις υποδομές....

106

Επιχειρηματικοί Στόχοι για το 2009

- Πελάτες
 - 25-30% μερίδιο στην αγορά παροχής ευρυζωνικών υπηρεσιών
 - Περισσότεροι από 300.000 ευρυζωνικοί πελάτες
 - 80k triple-play πελάτες (IPTV)
- Εταιρικοί πελάτες
 - Περισσότεροι από 400 μεγάλους εταιρικούς πελάτες
 - 60.000 μικρές και μεσαίες επιχειρήσεις (συμπεριλαμβανομένου του SOHO)
- Έσοδα & κερδοφορία
 - Περισσότερο από €200.000.000 σε έσοδα
 - 50-60% gross margin (στο ιδιόκτητο δίκτυο)

107

Επενδυτικό Πλάνο

- **Επιθετικό σχέδιο επενδύσεων**
 - €150 εκατομμύρια σε επενδύσεις οργανικής ανάπτυξης έως το τέλος του 2008
 - Επιπλέον επενδύσεις σε δίκτυο οπτικών ινών σε Αθήνα, Θεσσαλονίκη και επέκταση των εθνικών οπτικών δακτυλίων
 - Συνεγκατάσταση (είτε φυσική είτε απομακρυσμένη) σε περισσότερα από 300 κέντρα του ΟΤΕ μέχρι το τέλος του 2008 (συμπεριλαμβανομένης της επέκτασης για το έργο της Κοινωνίας της Πληροφορίας)
 - Επιπρόσθετη διεθνή χωρητικότητα
- **Υψηλών προδιαγραφών δικτυακές τεχνολογίες**
 - CISCO IP backbone (CRS-1 Carrier Routing System) and concentration networks
 - DWDM technologies for transmission network
 - Ericsson IMS compliant soft switch
 - IPTV platform
- **Υψηλών προδιαγραφών Συστήματα OSS/BSS**
 - Στόχος μας οι ουσιαστικές και αποτελεσματικές διαδικασίες

108

Οικονομικές Προβλέψεις

Ενοποιημένα αποτελέσματα (HoL & Αττικές Τηλ/νίες Pro-forma)

- Το μερίδιο αγοράς στο ADSL προβλέπεται ότι θα αυξηθεί από 9% το 2006, σε 12% το 2007 και θα προσεγγίσει το 20% το 2008
- Οι συνδρομητές LLU θα ανέλθουν στο 45% των συνολικών ADSL συνδρομητών το 2007 και 70% το 2008
- Τα λειτουργικά κέντρα συνεγκατάστασης θα αυξηθούν από 25 το 2006, σε 150 το 2007 και 300 το 2008
- Τα ARPUs θα βελτιωθούν λόγω του λανσαρίσματος νέων υπηρεσιών (double play, κλπ.)
- Οι Πωλήσεις προβλέπεται ότι θα αυξηθούν από €33 εκ. το 2006, σε €61 εκ. το 2007 και €118 εκ. το 2008
- Το EBITDA για το έτος FY 2007 θα είναι αρνητικό, αλλά θετικό στο Q4, 2007 και περίπου 15% επί των πωλήσεων το 2008
- Η συνεργασία με τη Vodafone εκτιμάται ότι θα συνεισφέρει έσοδα
 - Από υπηρεσίες DSL: €2 εκ. το 2007 και πάνω από €15 εκ. το 2008
 - Από υπηρεσίες σταθερής τηλεφωνίας: €3 εκ. το 2007 και €20 εκ. το 2008 (δεν συμπεριλαμβάνονται στην ανάλυσή μας καθώς υπάρχει ακόμα αβεβαιότητα στο χρονοδιάγραμμα διάθεσης)

109

Οικονομικά Στοιχεία (1/2)

	FY 2006	Q1 2007	Q2 2007	Q3 2007	Q4 2007	FY2007	FY 2008
Hellas On Line (stand alone)							
Revenue	33.087.385	7.724.481	9.161.427	13.063.902	17.967.698	47.917.508	105.101.950
EBITDA	-13.514.872	-3.983.179	-5.198.154	-3.669.049	-2.604.091	-15.454.473	2.905.591
EBITDA margin	-40,8%	-51,6%	-56,7%	-28,1%	-14,5%	-32,3%	2,8%
EBT	-21.337.373	-5.635.866	-7.633.464	-4.761.210	-4.361.442	-22.391.982	-14.466.851
EAT	-16.671.998	-3.474.157	-5.725.098	-3.570.907	-3.271.081	-16.041.244	-10.850.138
ΑΤΤΙΚΑ (stand alone)							
Revenue	13.226.175	3.954.732	3.792.031	4.655.192	4.894.315	17.296.270	20.600.000
towards HoL	2.324.925	709.353	1.082.282	1.248.417	1.414.552	4.454.604	7.600.000
EBITDA	8.549.596	2.673.210	2.280.911	2.850.642	2.761.829	10.566.592	13.142.868
EBITDA margin	64,6%	67,6%	60,2%	61,2%	56,4%	61,1%	63,80%
EBT	6.057.504	1.967.118	1.530.900	2.100.630	2.011.818	7.610.467	9.798.433
EAT	5.877.148	1.967.118	1.530.900	2.100.630	2.011.818	7.610.467	7.348.825
CONSOLIDATED (pro forma)							
Revenue	43.988.636	10.969.859	11.871.176	16.470.677	21.447.461	60.759.174	118.101.950
EBITDA	-4.965.277	-1.309.969	-2.917.242	-818.407	157.738	-4.887.881	16.048.459
EBITDA margin	-11,3%	-11,9%	-24,6%	-5,0%	0,7%	-8,0%	13,6%
EBT	-15.279.869	-3.668.748	-6.102.564	-2.660.579	-2.349.624	-14.781.515	-4.668.417
EAT	-10.794.850	-1.507.039	-4.194.198	-1.470.277	-1.259.264	-8.430.778	-3.501.313

Notes :

1. Excludes HoL network costs invoiced to HoL (2006: € 2,32 mil, Q1, 2007: € 0,71 mil. & FY 2007: € 4,5 mil.)
2. EBITDA in Q2,2007 will be worst than Q1, 2007, due to volume discounts of Attika Telecom (credit notes 0,59 mil), a bad debt provision of € 0,4 mil. and payroll increases of HoL in June, effective from January 2007.

110

Οικονομικά Στοιχεία (2/2)

	FY 2006	Q1 2007	Q2 2007	Q3 2007	Q4 2007	FY2007	FY 2008
Business statistics							
Total ADSL market estimations	442.869	569.550	680.000	770.000	900.000	900.000	1.350.000
Market penetration in ADSL	9,3%	9,1%	8,5%	11,1%	12,8%	12,8%	19,0%
ADSL subscribers	41.099	51.742	58.000	85.125	115.250	115.250	257.100
out of which with Vodafone	0	0	0	20.125	40.250	40.250	134.250
LLU subscribers	803	3.521	6.000	24.625	52.750	52.750	182.960
% LLU	2,0%	6,8%	10,3%	28,9%	45,8%	45,8%	71,2%
Telephony subscribers	16.833	15.849	19.140	32.500	48.750	48.750	110.565
% ADSL	41,0%	30,6%	33,0%	38,2%	42,3%	42,3%	43,0%
ARPU in ADSL (w/o Vodafone)	21,2	14,0	15,1	18,0	21,1	17,4	23,9
ARPU in Telephony	58,7	29,8	31,6	33,1	31,7	31,8	27,7
Capex	19.191.731	11.199.560	21.600.145	29.963.056	21.950.472	84.713.233	78.587.770
Total network (km)	1.010	1.045	1.065	1.500	2.000	2.000	3.000
Co-location centers (operational)	25	40	50	60	150	150	300
Analysis of Revenue							
ADSL	8.406.993	1.949.122	2.480.200	3.971.700	6.023.030	14.424.052	44.295.108
out of which with Vodafone	0	0	0	654.700	1.600.530	2.255.230	15.928.188
Dial up	5.191.647	902.579	817.920	843.840	869.760	3.434.100	3.162.241
Telephony	6.518.043	1.562.999	1.731.690	2.827.163	4.128.875	10.250.727	26.453.129
Managed Network Services (LL Access & VPNs)	8.068.610	1.992.941	2.640.000	3.480.000	4.400.000	12.512.941	21.186.444
Content & VAS	7.611	0	0	0	0	0	884.520
Other	4.894.480	1.316.840	1.491.617	1.941.200	2.546.033	7.295.689	9.120.508
Attika Telecommunications	10.901.250	3.245.379	2.709.749	3.406.775	3.479.763	12.841.666	13.000.000
Total	43.988.635	10.969.859	11.871.176	16.470.677	21.447.461	60.759.174	118.101.950

111