
Εταιρική Παρουσίαση

EUROMEDICA

The logo for EUROMEDICA features the company name in a bold, grey, sans-serif font. A light blue horizontal bar is positioned behind the letters 'I' and 'C'. A blue swoosh underline starts under the 'I' and curves upwards to the right, ending under the 'A'.

Μάιος 2007

Οι αξίες μας

Θεωρούμε την υγεία ως το υπέρτατο αγαθό για τον άνθρωπο και στη φιλοσοφία μας υιοθετούμε πλήρως το γνωμικό του Σωκράτη:

**«... τι δ' εστί μείζον αγαθόν
ανθρώποις υγείας;»**

Το όραμά μας

Να είμαστε παροχέας υπηρεσιών υγείας εγνωσμένου κύρους, προσφέροντας ολοκληρωμένες υπηρεσίες υγείας υψηλής ποιότητας και αξιοπιστίας, μέσα από ένα δίκτυο μονάδων με παρουσία στα αστικά κέντρα, τόσο στην Ελλάδα όσο και σε γειτονικές χώρες.

Ο Στόχος μας

Να δημιουργούμε διαρκώς αξία για τους μετόχους μας παρέχοντας παράλληλα υπηρεσίες υψηλής ποιότητας.

- ❖ Μεγαλύτερος ιδιωτικός παροχέας υπηρεσιών υγείας σε αριθμό νοσοκομειακών κλινών (1.372), δεύτερος μεγαλύτερος σε κύκλο εργασιών.
- ❖ Υπηρεσίες κάλυψης 90% του ελληνικού πληθυσμού, περιορισμένη παρουσία στην Αθήνα (κάλυψη 40% του πληθυσμού) στον δευτεροβάθμιο τομέα υπηρεσιών υγείας.
- ❖ Ιδιοκτησία και λειτουργία του μοναδικού σε εθνικό επίπεδο ιδιωτικού δικτύου ιατρικών εγκαταστάσεων (12 Κλινικές, 28 Διαγνωστικά Κέντρα, 2 κλινικές αποκατάστασης και 1 κέντρο Spa - Υγιεινής και Αποκατάστασης).
- ❖ Ομάδα Διοίκησης με περισσότερη από 10 χρόνια εμπειρία και διαπροσωπική συνεργασία (1.761 υπάλληλοι και 9.623 συνεργαζόμενοι ιατροί).

- ❖ CAGR Πωλήσεων 28,94% και CAGR EBITDA 37,47% για τη περίοδο 2003 έως 2006

- ❖ Εισηγμένη στο ATHEX με κεφαλαιοποίηση € 239,6 εκ.⁽¹⁾

- ❖ Πλειοψηφία ελεγχόμενη (76,81%⁽²⁾) από τον όμιλο AXON

- ❖ Αυξανόμενο περιθώριο EBITDA

2003	13,2%
2006	15,95%



«Γενική Κλινική Δωδεκανήσου» στη Ρόδο



«Κυανούς Σταυρός» Γενική Κλινική στη Θεσσαλονίκη

(1) Βάσει της τιμής μετοχής €7,88 την 31/03/2007

(2) Στοιχεία με 31/03/ 2007

Η Euromedica είναι μια ιδιαίτερα ελκυστική ευκαιρία επένδυσης:

- ❖ Σημαντική ιστορική διαδρομή στο χώρο των εξαγορών-συγχωνεύσεων - περισσότερα από 16 χρόνια. Ξεκίνησε ως (1) Διαγνωστικό Κέντρο το 1989, και σήμερα λειτουργεί ένα δίκτυο που περιλαμβάνει 43 μονάδες
- ❖ Μοναδικό επιχειρηματικό μοντέλο, ως πλατφόρμα ανάπτυξης
- ❖ Αγορά υψηλής ανάπτυξης με ελκυστική δυναμική
- ❖ Δυνατότητες ενοποίησης σε μια κατακερματισμένη αγορά
 - 24 στόχοι εκτός Αθηνών έχουν ήδη εντοπισθεί και έχουν αρχίσει προκαταρκτικές συζητήσεις.
 - Η Αθήνα, στην οποία αναλογεί το 40% του πληθυσμού με σημαντικά υψηλότερα περιθώρια, αντιπροσωπεύει μια ελκυστική ευκαιρία για επέκταση
- ❖ Αυξανόμενα περιθώρια κέρδους



«Γένεσις» Μαιευτική Κλινική στη Θεσσαλονίκη



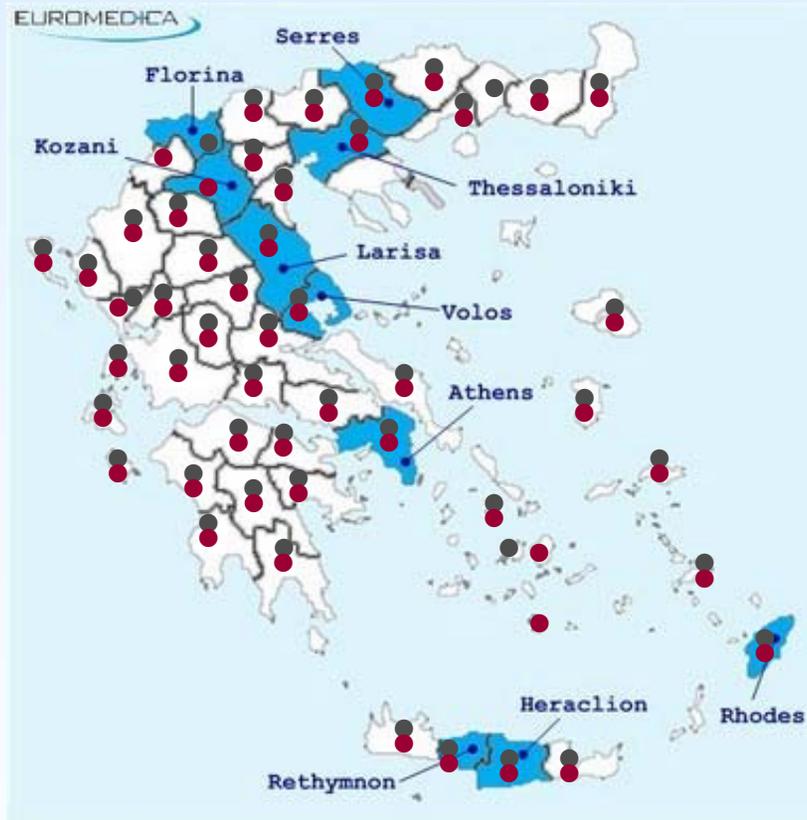
Σουίτα στη «Γένεσις» Μαιευτική Κλινική στη Θεσσαλονίκη

Το πρώτο Διαγνωστικό Κέντρο της Euromedica ξεκινά τη λειτουργία του στην Αθήνα το 1989 από 65 ιατρούς



Από την Έναρξη Λειτουργίας: 33 εξαγορές, 4 συγχωνεύσεις-αναδιαρθρώσεις και δημιουργία 10 νέων μονάδων

Γεωγραφική Διασπορά



- Δίκτυο Euromedica
- Δίκτυο Συνεργαζόμενων Ιατρών
- Δίκτυο Συνεργαζόμενων Διαγνωστικών Κέντρων

Μονάδες σε Λειτουργία

Πόλεις	Μονάδες
Αθήνα	<ul style="list-style-type: none"> ❖ 1 Γενική Κλινική ❖ 11 Διαγνωστικά Κέντρα ❖ 3 Οφθαλμολογικά Κέντρα
Θεσσαλονίκη	<ul style="list-style-type: none"> ❖ 4 Γενικές Κλινικές ❖ 1 Μαιευτική Κλινική ❖ 6 Διαγνωστικά Κέντρα
Ηράκλειο	<ul style="list-style-type: none"> ❖ 1 Μαιευτική Κλινική ❖ 1 Διαγνωστικό Κέντρο
Ρέθυμνο	<ul style="list-style-type: none"> ❖ 1 Διαγνωστικό Κέντρο
Λάρισα	<ul style="list-style-type: none"> ❖ 1 Γενική Κλινική ❖ 1 Μαιευτική Κλινική ❖ 1 Διαγνωστικό Κέντρο ❖ 2 Κέντρα Αποκατάστασης
Βόλος	<ul style="list-style-type: none"> ❖ 3 Διαγνωστικά Κέντρα
Κοζάνη	<ul style="list-style-type: none"> ❖ 1 Γενική Κλινική ❖ 1 Μαιευτική Κλινική
Ρόδος	<ul style="list-style-type: none"> ❖ 1 Γενική Κλινική
Σέρρες	<ul style="list-style-type: none"> ❖ 1 Διαγνωστικό Κέντρο
Πτολεμαΐδα	<ul style="list-style-type: none"> ❖ 1 Διαγνωστικό Κέντρο
Φλώρινα	<ul style="list-style-type: none"> ❖ 1 Κέντρο Spa-Υγιεινής & Αποκατάστασης⁽¹⁾

❖ Συνεργάζεται με 340 διαγνωστικά κέντρα και 9.623 ιατρούς σε όλη τη χώρα.

(1) Προσωρινά λειτουργεί ως πολυτελές κατάλυμα

Προσδιορισμός ελκυστικών επιχειρηματικών ευκαιριών

- ❖ Προσδιορισμός περιοχών με:
 - Ζήτηση υπηρεσιών υγείας μεγαλύτερη από την προσφορά
 - Θετικά τοπικά δημογραφικά και οικονομικά χαρακτηριστικά
 - Πιθανές συνεργασίες με τους καλύτερους τοπικούς ιατρούς για τη δημιουργία 'HUB' και προσθήκη επιπλέον επιχειρήσεων

Δραστηριότητα στον πρωτοβάθμιο (διαγνωστικό) και δευτεροβάθμιο (θεραπευτικό) τομέα

- ❖ Τα Διαγνωστικά Κέντρα παρέχουν άμεσο εισόδημα ενώ παράλληλα ενεργούν ως σύστημα μεταβίβασης ζήτησης υπηρεσιών υγείας στα νοσοκομεία
 - Παροχή στους ιατρούς με πλήρεις επιλογές δυνατοτήτων για τη διαχείριση των ασθενών τους
- ❖ Υψηλός βαθμός διαφοροποίησης εισοδήματος



Υποδοχή στο «Κυανού Σταυρό» Γενική Κλινική στη Θεσσαλονίκη



Χειρουργείο στη «Γενική Κλινική Δωδεκανήσου» στη Ρόδο

Δίκτυο μονάδων εθνικής εμβέλειας

- ❖ Κάλυψη του 90% του ελληνικού πληθυσμού
 - Περιορισμένη παρουσία στον δευτεροβάθμιο τομέα στην Αθήνα
- ❖ Σημαντική γεωγραφική διασπορά
- ❖ Εξασφάλιση ιδιωτικών ασφαλιστικών συμβάσεων που απαιτούν παροχή υπηρεσιών υγείας σε εθνικό επίπεδο



Χειρουργείο στο «Κυανού Σταυρό» Γενική Κλινική στη Θεσσαλονίκη

Εγκαταστάσεις υψηλών προδιαγραφών

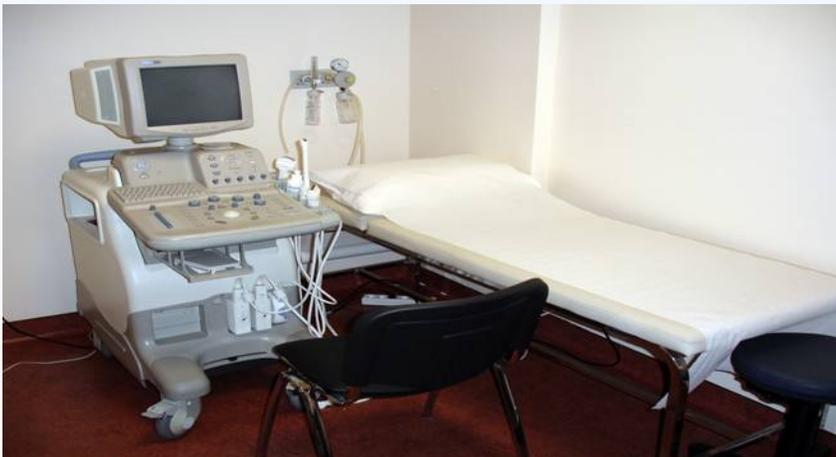
- ❖ Τελευταίας τεχνολογίας ιατρικός εξοπλισμός
 - Βοηθά στη προσέλκυση ιατρών και στη δυνατότητα παραπομπής από την πρωτοβάθμια περίθαλψη
 - Θετική εμπειρία περίθαλψης από τους ασθενείς
- ❖ Τη περίοδο 2001-2006, επενδύθηκαν € 169 εκ.
 - € 57 εκ. για εξαγορές
 - € 60 εκ. σε κτηριακές εγκαταστάσεις, και
 - € 52 εκ. σε ιατρικό εξοπλισμό



Ακτινοσκοπικό στη «Γενική Κλινική Δωδεκανήσου» στη Ρόδο



Μονάδα Εντατικής Θεραπείας στη «Γενική Κλινική Δωδεκανήσου» στη Ρόδο



Υπέρηχος στη «Γενική Κλινική Δωδεκανήσου» στη Ρόδο

Άριτες κλινικές υπηρεσίες

- ❖ Εστίαση σε διαδικασίες ελαχιστοποίησης της κλινικής έκθεσης των ασθενών
 - Λιγότερες κλινικές μολύνσεις
 - Καλύτερο επιχειρηματικά περιθώρια
 - Αριστοποίηση συστήματος εξυπηρέτησης ασθενών
 - Ευκαιρίες ανάπτυξης με τις ελάχιστες δυνατές επενδύσεις (μόνο στα χειρουργεία)

Λειτουργική & επενδυτική συνεργασία με τους ιατρούς

- ❖ Μοναδική επιχειρηματική δομή
 - Ιατροί-μέτοχοι στα τοπικά υποκαταστήματα που μέσω των παραπομπών αποτελούν τη κύρια πηγή δημιουργίας ζήτησης υπηρεσιών υγείας για την επιχείρηση
 - Ευθυγράμμιση των οικονομικών συμφερόντων της επιχείρησης με αυτά των ιατρών
 - Αποτροπή της συνεργασίας των ιατρών με τον ανταγωνισμό



Κεντρική Αίθουσα Αναμονής στη «Γένεσις» Μαιευτική Κλινική στη Θεσσαλονίκη

Προσωπικό υψηλής κατάρτισης

- ❖ Συνεχής εκπαίδευση του ιατρικού-νοσηλευτικού προσωπικού
 - Προσελκύει ιατρούς-συνεργάτες στη και αυξάνει τις παραπομπές προς τη Euromedica
 - Βελτιστοποιεί την ποιότητα των προσφερόμενων υπηρεσιών

Αποτελεσματικός έλεγχος κόστους

- ❖ Ο έλεγχος κόστους είναι πολύ σημαντικός λόγω της περιορισμένης δύναμης τιμολόγησης
 - Στην «Europrocurement» επικεντρώνεται η αγορά αναλωσίμων
 - Στη «Data Design» αναπτύσσονται εφαρμογές λογισμικού για την οικονομική και λειτουργική διαχείριση σε πραγματικό χρόνο
 - Με την επιχειρησιακή συνεργασία της «Meditron» συντηρείται ο ιατρικός εξοπλισμός

- ❖ Το Επιχειρηματικό Μοντέλο αποτελεί μια μοναδική πλατφόρμα για μελλοντική επέκταση
- ❖ Επιτρέπει στην Euromedica να:
 - Πραγματοποιεί εξαγορές-συγχωνεύσεις ομαλά και αποτελεσματικά
 - Διαμορφώνει τις νέες μονάδες ανάλογα με τη ζήτηση
 - Εκμεταλλεύεται τις ευκαιρίες αμφίδρομων πωλήσεων μεταξύ των μονάδων του δικτύου
 - Προστατεύει τα μελλοντικά έσοδα, δημιουργώντας υψηλή προστασία εισόδου ανταγωνιστών



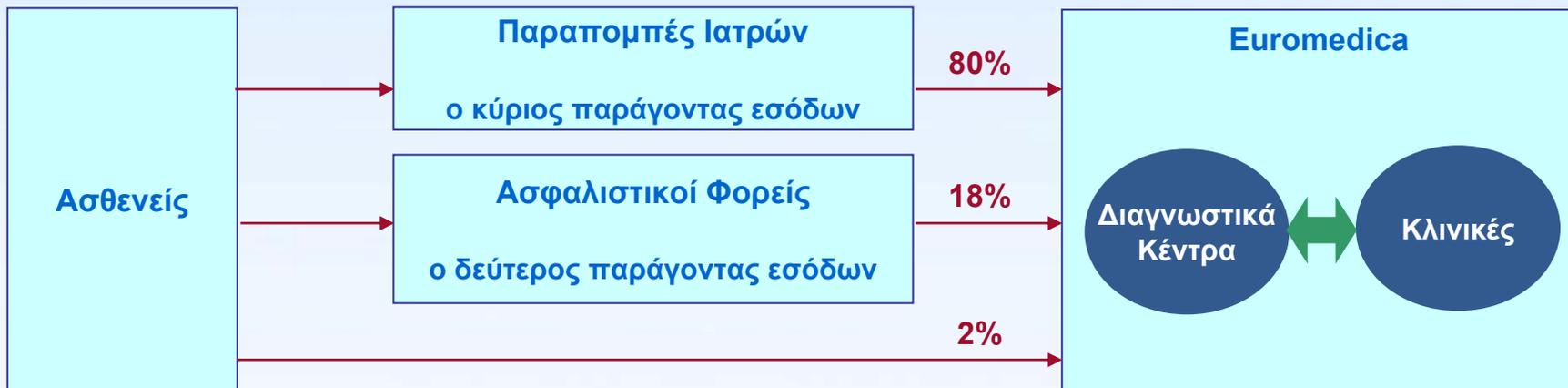
Κεντρική Είσοδος στη «Μητέρα» Μαιευτική Κλινική στο Ηράκλειο Κρήτης



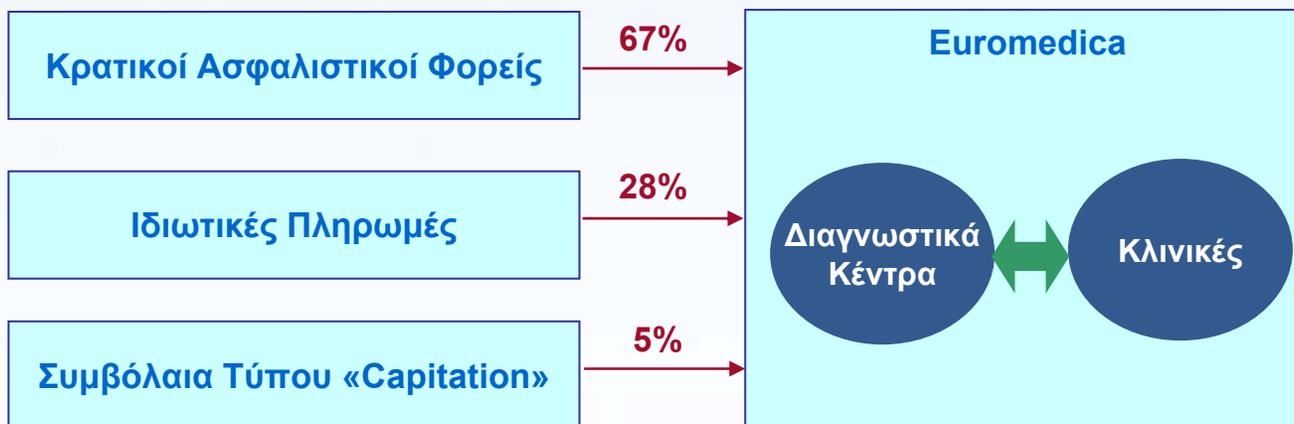
Φορητό Ακτινοσκοπικό στη «Γενική Κλινική Δωδεκανήσου» στη Ρόδο

Παράγοντες και Πηγές Εισοδήματος

Παράγοντες



Πηγές



	FY 2006	FY 2005	ΜΕΤΑΒΟΛΗ FY 2005/FY 2006
Κλινικές			
Συνολικός αριθμός ημερών περίθαλψης	188.044	172.785	8,83%
Συνολικός αριθμός κλινών ⁽¹⁾	827	827	
Συνολικός αριθμός ασθενών	51.972	49.210	5,61%
Μέση διάρκεια περίθαλψης (ημέρες)	3,62	3,51	
Αναλογία ασθενών προς αριθμό κλινών	62,84	59,50	
Πληρότητα	62,30%	57,24%	
Μέσο Έσοδο ανά ασθενή (€)	2.383	2.225	7,10%
Μέσο Έσοδο ανά κλίνη/ημέρα (€)	410	363	12,94%
Μέσο Έσοδο ανά ημέρα (€)	339.323	299.966	13,12%
Διαγνωστικά Κέντρα			
Συνολικός αριθμός επισκέψεων	527.404	498.550	5,78%
Επισκέψεις ανά ημέρα	1.893	1.790	5,75%
Έσοδο ανά επίσκεψη (€)	71	70	1,42%

(1) Ο αριθμός των νοσοκομειακών κλινών δεν περιλαμβάνει : τις 220 κλίνες της Κλινικής «Παναγία» η οποία είναι μισθωμένη από το ΙΚΑ (δεν γνωστοποιούνται στατιστικά λειτουργίας), καθώς επίσης τις 133 κλίνες της «Γενική Κλινική Δωδεκανήσου» στη Ρόδο, τις 72 κλίνες της «Κεντρική Κλινική Θεσσαλονίκης» οι οποίες ξεκίνησαν τη λειτουργία τους το Νοέμβριο 2006 και τις 120 κλ.ινες των κλινικών αποκατάστασης που εξαγοράστηκαν το 2007.

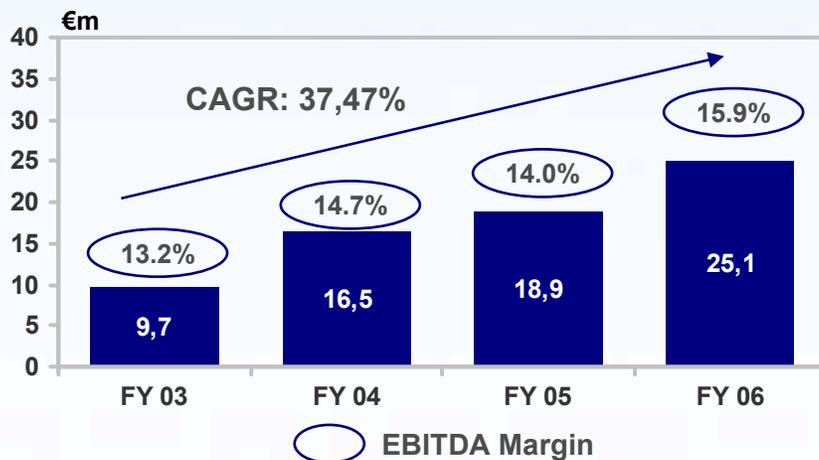
Πωλήσεις



Το CAGR από τα έσοδα των πωλήσεων καθορίζεται από:

- ❖ Την αύξηση του αριθμού των εγκαταστάσεων που λειτουργεί η Euromedica
 - 5 τον Ιανουάριο 2001 (677 κλίνες)
 - 34 το Δεκέμβριο 2005
 - 43 μονάδες το Μάιο 2007 (1.372 κλίνες)

EBITDA



Η αύξηση του EBITDA είναι αποτέλεσμα των αυξημένων περιθωρίων:

- ❖ Κέρδη προμηθειών
- ❖ Ωρίμανση εγκαταστάσεων
- ❖ Απορρόφηση των σταθερών δαπανών σε μια ευρύτερη βάση εισοδήματος
- ❖ Μετατόπιση προς περιπτώσεις υψηλότερου περιθώριο μικρότερης κλινικής έκθεσης ασθενούς

Κύκλος Εργασιών & EBITDA



	2006	Δ (%)	2005	Δ (%)	2004
Κύκλος Εργασιών	158.029	17,26	134.761	19,64	112.630
Μικτό Κέρδος	33.706	31,40	25.650	16,37	22.041
<i>Περιθώριο Μικτού Κέρδους</i>	<i>21,32%</i>		<i>19,03%</i>		<i>19,57%</i>
EBITDA	25.149	33,23	18.877 ⁽¹⁾	14,19	16.530 ⁽¹⁾
<i>Περιθώριο EBITDA</i>	<i>15,95%</i>		<i>14,01%</i>		<i>14,68%</i>
ΚΠΦ	11.285	61,23	6.999	-5,18	7.382
<i>Περιθώριο EBT</i>	<i>7,14%</i>		<i>5,19%</i>		<i>6,55%</i>
ΚΜΦ	6.435	81,06	3.554	-24,95	4.736
<i>Περιθώριο EAT</i>	<i>4,07%</i>		<i>2,64%</i>		<i>4,20%</i>
Διανεμόμενο σε:					
<i>Μετόχους</i>	4.155		2.802		3.512
<i>Δικαιώματα Μειοψηφίας</i>	2.280		752		1.223
Κέρδη/Μετοχή (€)	0,14		0,09		0,12
Χρηματοοικονομικοί Δείκτες					
ROE	5,20%		3,38%		4,58%
ROA	1,84%		1,24%		1,84%
Κάλυψη Τόκων	4,5x		4x		5x

⁽¹⁾Κέρδη προ Φόρων Επενδυτικών Αποτελεσμάτων και Αποσβέσεων

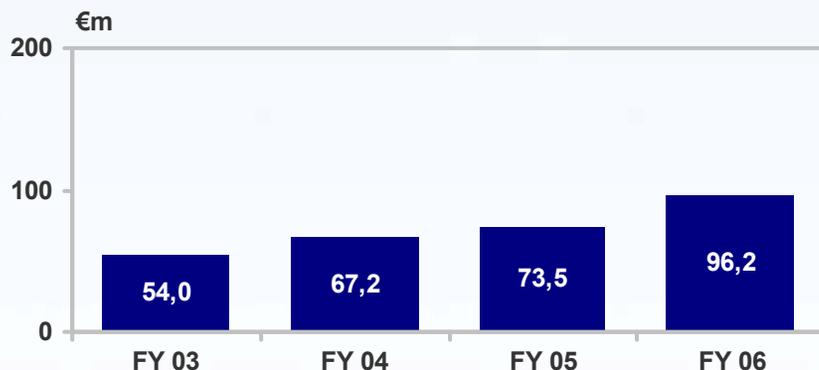
Σημείωση: Ποσά σε '000 €
Σημείωση: Ενοποιημένα Στοιχεία με βάση Δ.Π.Χ.Π.

Σύνολο Ενεργητικού



- ❖ Ενεργητικό που αυξάνεται με γρήγορο ρυθμό λόγω των εξαγορών και της οργανικής ανάπτυξης
- ❖ Μεταξύ 2001 και 2006, δαπανήθηκαν €169 εκ. σε επενδύσεις
- ❖ Εκτίμηση αξίας ακίνητης περιουσίας € 170 εκ. (τιμές 2007)

Καθαρό Χρέος



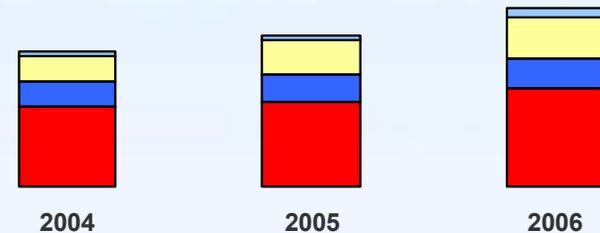
Καθαρό Χρέος/EBITDA



Ενεργητικό	2006	2005	2004
Πάγιο Ενεργητικό	243.822	212.154	201.545
<i>Ενσώματες Ακίνητοποιήσεις</i>	186.610	160.638	153.570
<i>Ασώματες Ακίνητοποιήσεις</i>	57.212	51.516	47.976
Κυκλοφορούν Ενεργητικό	95.751	75.475	55.215
<i>Εισπρακτέοι Λογαριασμοί</i>	80.032	65.560	44.337
<i>Λοιπά Στοιχεία Κυκλοφορούντος Ενεργητικού</i>	15.719	9.915	10.878
Σύνολο Ενεργητικού	339.573	287.629	256.760
Ίδια Κεφάλαια και Υποχρεώσεις			
Σύνολο Υποχρεώσεων	216.046	182.524	153.460
<i>Μακ/μες Υποχρεώσεις προς Τράπεζες</i>	56.511	42.828	43.666
<i>Λοιπές Μακ/μες Υποχρεώσεις</i>	19.800	13.060	12.563
<i>Βραχ/μες Υποχρεώσεις προς Τράπεζες</i>	48.896	37.682	31.012
<i>Λοιπές Βραχ/μες Υποχρεώσεις</i>	90.839	88.955	66.219
Ίδια Κεφάλαια	123.527	105.105	103.300
<i>Μειοψηφίας</i>	40.718	28.376	29.083
Σύνολο Ιδίων Κεφαλαίων και Υποχρεώσεων	339.573	287.629	256.760

Σημείωση: Ποσά σε '000 €

Total Assets



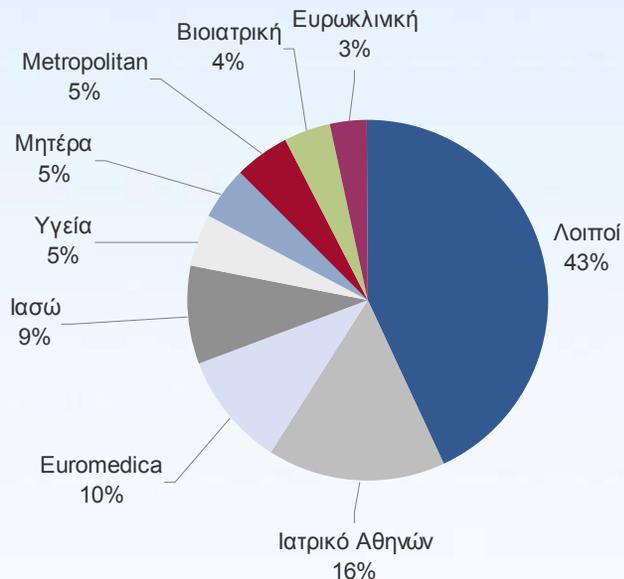
- Ενσωματωμένες Ακίνητοποιήσεις
- Ασώματες Ακίνητοποιήσεις
- Εισπρακτέοι Λογαριασμοί
- Λοιπά Στοιχεία Κυκλοφορούντος Ενεργητικού

Χρηματοοικονομικοί Δείκτες	2006	2005	2004
Ξένα Κεφάλαια/Ίδια Κεφάλαια	0,85	0,77	0,72
Κυκλοφορούν Ενεργητικό/Βραχυπρόθεσμες Υποχρεώσεις	0,68	0,60	0,57
Πάγιο Ενεργητικό/Μακροπρόθεσμες Υποχρεώσεις	3,19	3,80	3,58

Σημείωση: Ενοποιημένα Στοιχεία με βάση Δ.Π.Χ.Π.

Ο κύριος ανταγωνιστής είναι το «Ιατρικό Κέντρο Αθηνών»

Μερίδιο Πωλήσεων Ιδιωτικών Παροχών Υγείας (2005)



Πηγή: ICAP, FY 2005 ΠΩΛΗΣΕΙΣ

Πλεονεκτήματα Σε Σύγκριση Με Τον Ανταγωνισμό

- ❖ Μοναδικό Επιχειρησιακό Πρότυπο
- ❖ Κανένας σημαντικός ανταγωνιστής εκτός Αθηνών
- ❖ Οι «Λοιποί» αντιπροσωπεύουν πολλές ευκαιρίες εξαγορών τις οποίες η Euromedica υπερέχει για να τις εκμεταλλευθεί
 - 24 στόχοι εκτός Αθηνών έχουν ήδη εντοπισθεί. Διαδικασία προκαταρκτικών συζητήσεων.

Η Euromedica είναι ο μεγαλύτερος ιδιωτικός παροχέας υπηρεσιών υγείας σε αριθμό νοσοκομειακών κλινών (1.252)

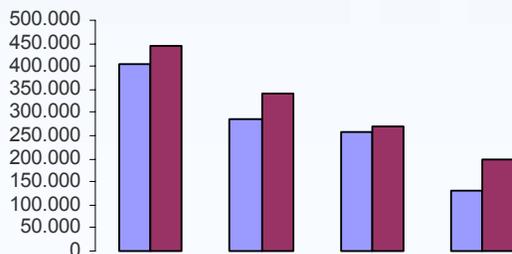
Στοιχεία Ανταγωνισμού

(Χρηματοοικονομικά Στοιχεία FY 2006 - FY 2005)

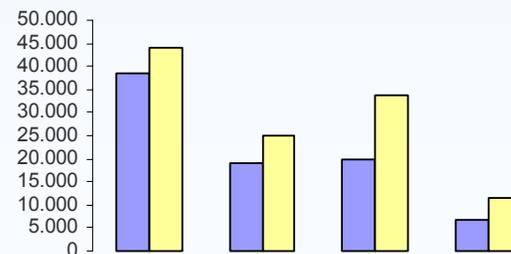
Εταιρία		Σύνολο Ενεργητικού	Δ%	Ίδια Κεφάλαια	Δ%	Κύκλος Εργασιών	Δ%	EBITDA	Δ%	ΚΠΦ	Δ%	ΚΜΦ	Δ%
Ιατρικό Αθηνών	FY 2006	445.121	9,82%	152.984	-6,29%	254.075	17,80%	44.025	14,44%	25.004	14,43%	16.340	36,72%
	FY 2005	405.318		163.244		215.686		38.469		21.850		11.951	
Euromedica	FY 2006	339.573	18,06%	123.527	17,53%	158.029	17,27%	25.149	33,22%	11.285	61,24%	6.435	81,06%
	FY 2005	287.629		105.105		134.761		18.877		6.999		3.554	
Iasó	FY 2006	268.776	3,70%	150.470	3,88%	143.841	23,21%	33.867	69,61%	24.209	167,44%	13.107	127,32%
	FY 2005	259.181		144.851		116.744		19.967		9.052		5.766	
Υγεία	FY 2006	199.444	51,88%	100.835	152,01%	94.593	13,21%	11.612	70,59%	2.985	N/A	1.037	N/A
	FY 2005	131.320		40.012		83.558		6.807		-2.239		-2.346	

Σημείωση: Ποσά σε '000 €

Σύνολο Ενεργητικού



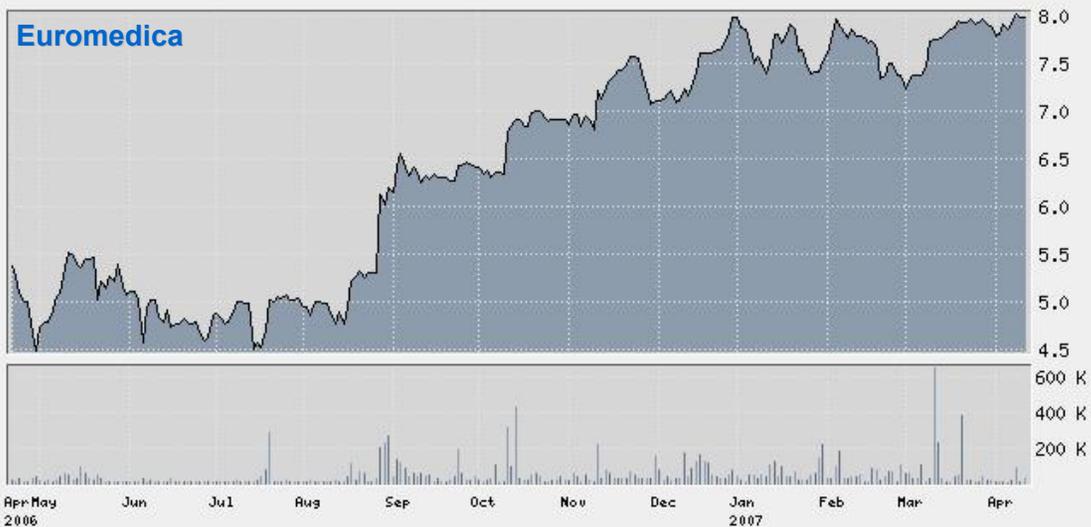
EBITDA



■ FY 2005
■ FY 2006

■ FY 2005
■ FY 2006

12-month Stock Price



Πηγή: Χρημαστήριο Αθηνών

	Euromedica 31/03/2007
Αριθμός Μετοχών	30.406.355
Μέσος Ημερήσιος Όγκος Συναλλαγών ⁽¹⁾	44.056
Κεφαλαιοποίηση 31/03/2007 (εκ. €)	239,6
P/BV ⁽²⁾	1,96
EV/EBITDA ⁽²⁾	13,47
Συντελεστής Beta (β) ⁽¹⁾	0,62
Συντελεστής Alpha (α) ⁽¹⁾	0,001
Τυπική Απόκλιση ⁽¹⁾	0,023

(1) 31/03/2007 – στοιχεία 12μήνου

(2) Με 31/03/2007

Εξαγορά έξι νοσοκομειακών μονάδων

- ❖ Διακοπή λειτουργίας τριών μονάδων
- ❖ Προσωρινή ενσωμάτωση της παροχής μαιευτικών υπηρεσιών σε μία μονάδα

Μετοχική συνεργασία με 142 ήδη συνεργαζόμενους ιατρούς σε μία βάση 50-50 και από κοινού κατασκευή της νέας Μαιευτικής Κλινικής «Γένεσις» (επένδυση ύψους € 31,1 εκ.)

- ❖ Μεταφορά της παροχής των μαιευτικών υπηρεσιών από την παλαιά μονάδα
- ❖ Η παλαιά μονάδα ανακαινίστηκε και μετατράπηκε σε γενική κλινική

Μία από τις πρωταρχικές μονάδες που εξαγοράστηκαν ήταν «Γενική Κλινική»

- ❖ Η μεταβολή στην απόδοση της συγκεκριμένης μονάδας παρουσιάζεται παρακάτω
- ❖ Η Euromedica επένδυσε συνολικά € 7,9 εκ. σε ανακαίνιση κτηρίου και αγορά ιατρικού εξοπλισμού

ΣΥΓΚΡΙΤΙΚΟΣ ΠΙΝΑΚΑΣ ΑΠΟΔΟΣΗΣ ΓΕΝΙΚΗΣ ΚΛΙΝΙΚΗΣ	2003 (Πριν)	2006 (Μετά)	% Μεταβολή
Έσοδα (εκ. €)	21	43	105%
Αριθμός Ασθενών	15.479	17.466	13%
Ημέρες Περίθαλψης	53.932	56.483	5%
Μέση Διάρκεια Παραμονής	3,5	3,2	-9%
Μέσο Έσοδο ⁽¹⁾ Ανά Ασθενή (€)	800	1.090	36%
Μέσο Έσοδο ⁽¹⁾ Ανά Ημέρα Περίθαλψης (€)	230	337	47%

⁽¹⁾ Τα έσοδα δεν περιλαμβάνουν ιατρικά, προσθετικά, αιμοδυναμικά, καρδιολογικά, υγειονομικά και αναλώσιμα υλικά

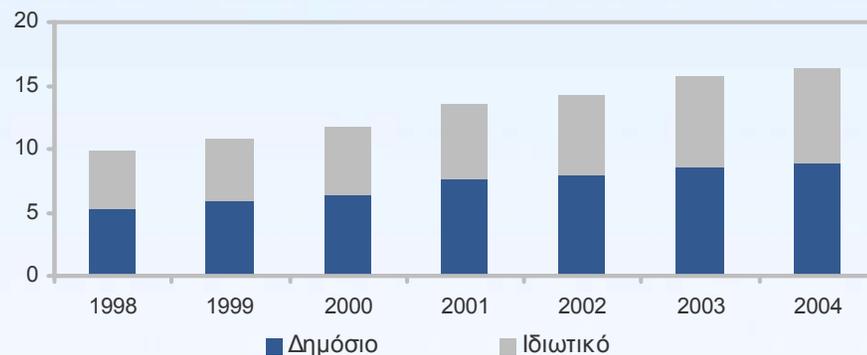
Συνεχής αύξηση στις δαπάνες περίθαλψης

- ❖ Υψηλότερο προσδόκιμο ζωής
- ❖ Γήρανση πληθυσμού (οι ηλικίες άνω των 65 θα αυξηθούν σταθερά στο 31,5% του πληθυσμού έως το 2050)
- ❖ Υψηλότερη αναλογία ημερήσιων καπνιστών στις χώρες του Ο.Ο.Σ.Α. (38,6%)
- ❖ Σοβαρό θέμα παχυσαρκίας με το 21,9% των ενηλίκων να χαρακτηρίζονται ως κλινικά παχύσαρκοι
- ❖ Οι κατά κεφαλή δαπάνες υγείας στην Ελλάδα είναι ακόμα χαμηλότερες από το μέσο όρο του Ο.Ο.Σ.Α.

Αυξανόμενη ζήτηση για τις υπηρεσίες της Euromedica

Νέα νομοθεσία σχετική με PPPs, με τον τομέα της υγείας ως κορυφαία προτεραιότητα

Δαπάνες Υγείας στην Ελλάδα (€ δισ.)



**Δημόσιο
CAGR:
9,4%**

**Ιδιωτικό
CAGR:
8,1%**

Πηγή: Ο.Ο.Σ.Α.

EUROMEDICA ΑΕ
ΣΧΕΣΕΙΣ ΜΕ ΕΠΕΝΔΥΤΕΣ
ΤΗΛ: 210 6742901-7, FAX: 210 6710172
www.euromedica.gr
e-mail: ir@euromedica.gr