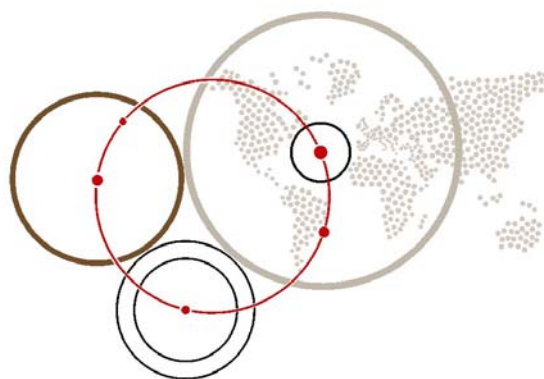




## **INTRACOM HOLDINGS** **Παρουσίαση Ομίλου**

Δευτέρα, 1 Ιουνίου 2009





ΘΕΣΗ ΣΤΗΝ ΑΓΟΡΑ

Κορυφαία εταιρία παροχής υπηρεσιών πληροφορικής στην ελληνική αγορά και ένας από τους μεγαλύτερους ολοκληρωτές συστημάτων στην περιοχή της Ν.Α. Ευρώπης και Μ. Ανατολής

Η μεγαλύτερη εταιρία ανάπτυξης και παραγωγής αμυντικών ηλεκτρονικών συστημάτων στην Ελλάδα

Κορυφαία εταιρία κατασκευών στην Ελλάδα σε έργα υποδομών υψηλής τεχνολογίας

Από τις μεγαλύτερες εταιρίες παροχής υπηρεσιών τηλεφωνίας και Internet στην Ελλάδα

Κορυφαίος περιφερειακός κατασκευαστής τηλεπικοινωνιακών συστημάτων και προμηθευτής λύσεων και επαγγελματικών υπηρεσιών

ΔΡΑΣΤΗΡΙΟΤΗΤΕΣ

- Ανάπτυξη και ολοκλήρωση συστημάτων πληροφορικής
- Ανάπτυξη λογισμικού
- Υπηρεσίες outsourcing

- Ανάπτυξη και κατασκευή αμυντικών ηλεκτρονικών προϊόντων
- Συμπαγωγή ηλεκτρονικών οπλικών υποσυστημάτων
- Συμμετοχή σε διεθνή προγράμματα έρευνας & τεχνολογίας

- Τεχνικά έργα υποδομής
- Βιομηχανικά έργα υψηλής τεχνολογίας
- Ενέργεια - Φυσικό αέριο
- Συντήρηση εγκαταστάσεων
- Μεταλλικές κατασκευές

- Τηλεπικοινωνιακός πάροχος νέας γενιάς
- Ευρυζωνικές υπηρεσίες φωνής, δεδομένων και Internet

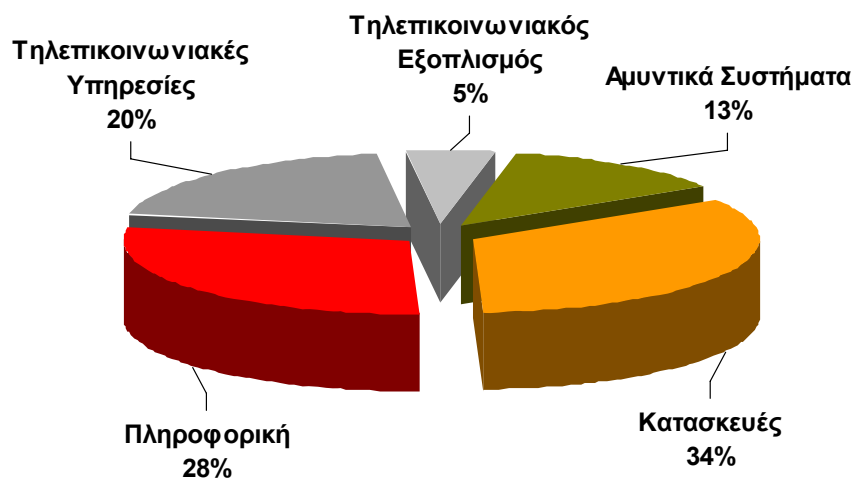
- Ανάπτυξη και κατασκευή τηλεπ/κών προϊόντων
- Ολοκληρωμένα έργα
- Ολοκλήρωση δικτύων
- Επαγγελματικές υπηρεσίες

## ΕΥΡΥ ΦΑΣΜΑ ΠΡΟΗΓΜΕΝΩΝ ΠΡΟΪΟΝΤΩΝ/ΛΥΣΕΩΝ/ΥΠΗΡΕΣΙΩΝ

- Εισηγμένη στο Χ.Α. από το 1990. Συμμετοχή στο δείκτη FTSE/ASE-40
- Από τους μεγαλύτερους πολυεθνικούς ομίλους τεχνολογίας στη ΝΑ Ευρώπη

| 2008                           | (ποσά σε εκατ. €) |
|--------------------------------|-------------------|
| <b>Πωλήσεις</b>                | <b>509</b>        |
| <b>Νέες συμβάσεις</b>          | <b>774</b>        |
| <b>Προσωπικό (31-Δεκ)</b>      | <b>6.100</b>      |
| <b>Κεφαλαιοποίηση (31-Δεκ)</b> | <b>97,1</b>       |
|                                |                   |
| <b>Κεφαλαιοποίηση (29-Μαΐ)</b> | <b>219,5</b>      |

## Βάσει ενοποιημένων πωλήσεων 2008



**ΣΥΝΟΛΟ : € 509 εκατ.**

| (εκατ. €)                    | 2008         |
|------------------------------|--------------|
| Τηλεπικοινωνιακός εξοπλισμός | <b>394,3</b> |
| Αμυντικά Συστήματα           | <b>44,4</b>  |
| Πληροφορική                  | <b>210,3</b> |
| Κατασκευές                   | <b>125,0</b> |
| <b>ΣΥΝΟΛΟ</b>                | <b>774,0</b> |



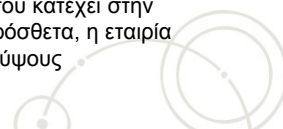


## Βασικά οικονομικά μεγέθη 2008

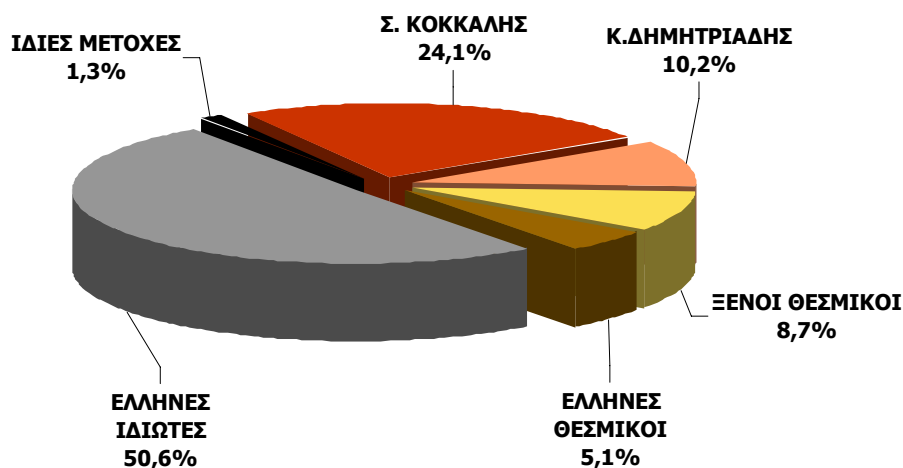


| (εκατ. €)                                         | Μητρική      | Όμιλος       |
|---------------------------------------------------|--------------|--------------|
| Πωλήσεις                                          | <b>5,4</b>   | <b>509,0</b> |
| Κέρδη προ τόκων,<br>φόρων και αποσβέσεων (EBITDA) | <b>-30,2</b> | <b>-14,3</b> |
| Κέρδη προ τόκων, φόρων (EBIT)                     | <b>-33,6</b> | <b>-53,7</b> |
| Κέρδη προ φόρων (EBT)                             | <b>-34,5</b> | <b>-80,7</b> |
| Καθαρά κέρδη (EAT)                                | <b>-35,1</b> | <b>-83,4</b> |

Η INTRACOM HOLDINGS – ΜΗΤΡΙΚΗ προέβη σε πλήρη απομείωση της αξίας κτήσης των μετοχών που κατέχει στην TELEDOME A.E.B.E., ύψους € 9,3 εκατ., σε βάρος των αποτελεσμάτων της κλειόμενης χρήσης. Επιπρόσθετα, η εταιρία σχημάτησε αυξημένες προβλέψεις για επισφάλειες από απαιτήσεις πελατών και διαφόρων χρεωστών, ύψους € 15,1 εκατ., λόγω της δυσμενούς οικονομικής συγκυρίας.



## Μετοχική Σύνθεση



## Βασικά οικονομικά μεγέθη Q1 2009 (I)



σε εκατ. €

| <b>ΟΜΙΛΟΣ INTRACOM HOLDINGS</b><br>(εκατ. €)       | Q1 2009      | Q1 2008      |
|----------------------------------------------------|--------------|--------------|
| Πωλήσεις                                           | <b>121,5</b> | <b>112,7</b> |
| Κέρδη προ τόκων,<br>φόρων και αποσβέσεων (EBITDA)* | <b>40,5</b>  | <b>5,4</b>   |
| Κέρδη προ φόρων (EBT)*                             | <b>20,4</b>  | <b>-8,3</b>  |
| Καθαρά κέρδη (EAT)*                                | <b>19,9</b>  | <b>-10,3</b> |

\* Συμπεριλαμβάνεται λογιστικό κέρδος € 33,6 εκατ., το οποίο προέκυψε από τη μεταβολή του ποσοστού συμμετοχής της INTRACOM HOLDINGS στη θυγατρική εταιρία HELLAS ONLINE, μετά την αύξηση του μετοχικού κεφαλαίου της τελευταίας, που ολοκληρώθηκε την 09/03/2009.

## Βασικά οικονομικά μεγέθη Q1 2008 (II)



σε εκατ. €

| Εταιρίες-Όμιλοι<br>που περιλαμβάνονται στις ενοποιημένες<br>Οικονομικές Καταστάσεις | Πωλήσεις    |             | Αποτελέσματα<br>προ φόρων |             |
|-------------------------------------------------------------------------------------|-------------|-------------|---------------------------|-------------|
|                                                                                     | Q1 2009     | Q1 2008     | Q1 2009                   | Q1 2008     |
| INTRACOM HOLDINGS (Μητρική)                                                         | <b>1,0</b>  | <b>1,7</b>  | <b>-1,0</b>               | <b>-2,0</b> |
| ΟΜΙΛΟΣ INTRACOM IT SERVICES                                                         | <b>34,9</b> | <b>40,3</b> | <b>0,4</b>                | <b>0,8</b>  |
| INTRACOM DEFENSE                                                                    | <b>11,0</b> | <b>17,3</b> | <b>0,6</b>                | <b>0,8</b>  |
| ΟΜΙΛΟΣ INTRAKAT                                                                     | <b>45,3</b> | <b>37,9</b> | <b>0,7</b>                | <b>0,8</b>  |
| HELLAS ON LINE                                                                      | <b>32,6</b> | <b>21,6</b> | <b>-12,0</b>              | <b>-7,4</b> |
| ΟΜΙΛΟΣ INTRACOM HOLDINGS<br>INTERNATIONAL (Κύπρος)                                  | <b>1,3</b>  | <b>2,2</b>  | <b>0,0</b>                | <b>0,0</b>  |
| ΟΜΙΛΟΣ INTRACOM TELECOM *<br>(Καθαρή Θέση - 49% Αποτελεσμάτων)                      | <b>62,2</b> | <b>69,7</b> | <b>-2,0</b>               | <b>-0,9</b> |

\* Δεν περιλαμβάνονται στις ενοποιημένες πωλήσεις του Ομίλου

- Περαιτέρω εδραίωση και ενίσχυση διεθνούς παρουσίας του Ομίλου
- Έμφαση σε δραστηριότητες με υψηλότερα περιθώρια κέρδους (παροχή τηλεπικοινωνιακών υπηρεσιών) και υλοποίηση σημαντικών επενδύσεων για την επίτευξη των στόχων του Ομίλου
- Μεγέθυνση των πωλήσεων και βελτίωση της κερδοφορίας των υφισταμένων δραστηριοτήτων τόσο με οργανική ανάπτυξη όσο και με στοχευμένες εξαγορές
- Διερεύνηση στρατηγικών συμμαχιών με γνώμονα την προώθηση των προϊόντων του Ομίλου και την ενίσχυση της ανταγωνιστικότητάς του



## Παρουσιάσεις εταιριών

— Επόμενη Παρουσίαση...



**ΟΜΙΛΟΣ INTRACOM IT SERVICES**



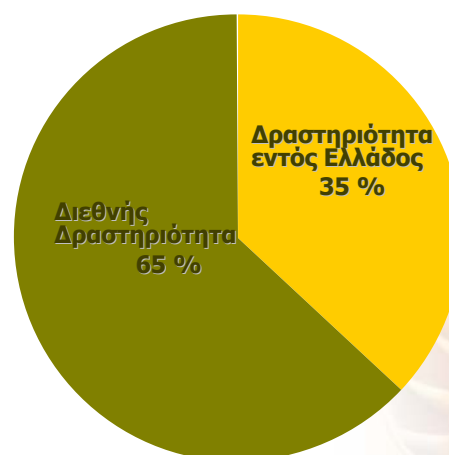
Η ΜΕΓΑΛΥΤΕΡΗ ΕΛΛΗΝΙΚΗ ΕΤΑΙΡΕΙΑ ΠΑΡΟΧΗΣ ΥΠΗΡΕΣΙΩΝ ΠΛΗΡΟΦΟΡΙΚΗΣ

- **Προσωπικό\***: 1,575 εργαζόμενοι
  - 67% επιστημονικό προσωπικό
  - 49% εργάζονται εκτός Ελλάδος

\* Δεκέμβριος 2008

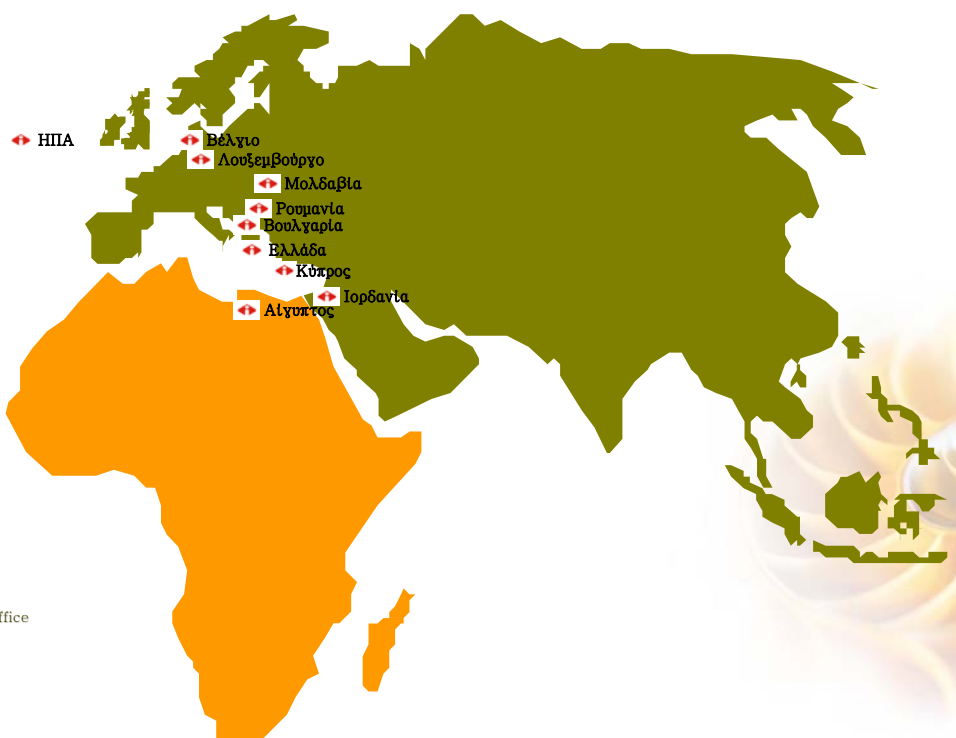
- **Πιστοποιητικά**: Quality Management (ISO 9001:2000), Environmental Management (ISO 14001:2004), Occupational Health and Safety (OHSAS 18001: 1999) and Social Accountability (SA 8000: 2001) management systems, CMMI 2<sup>nd</sup> level

- **Κύκλος Εργασιών 2008**: €161,8 εκατομμύρια

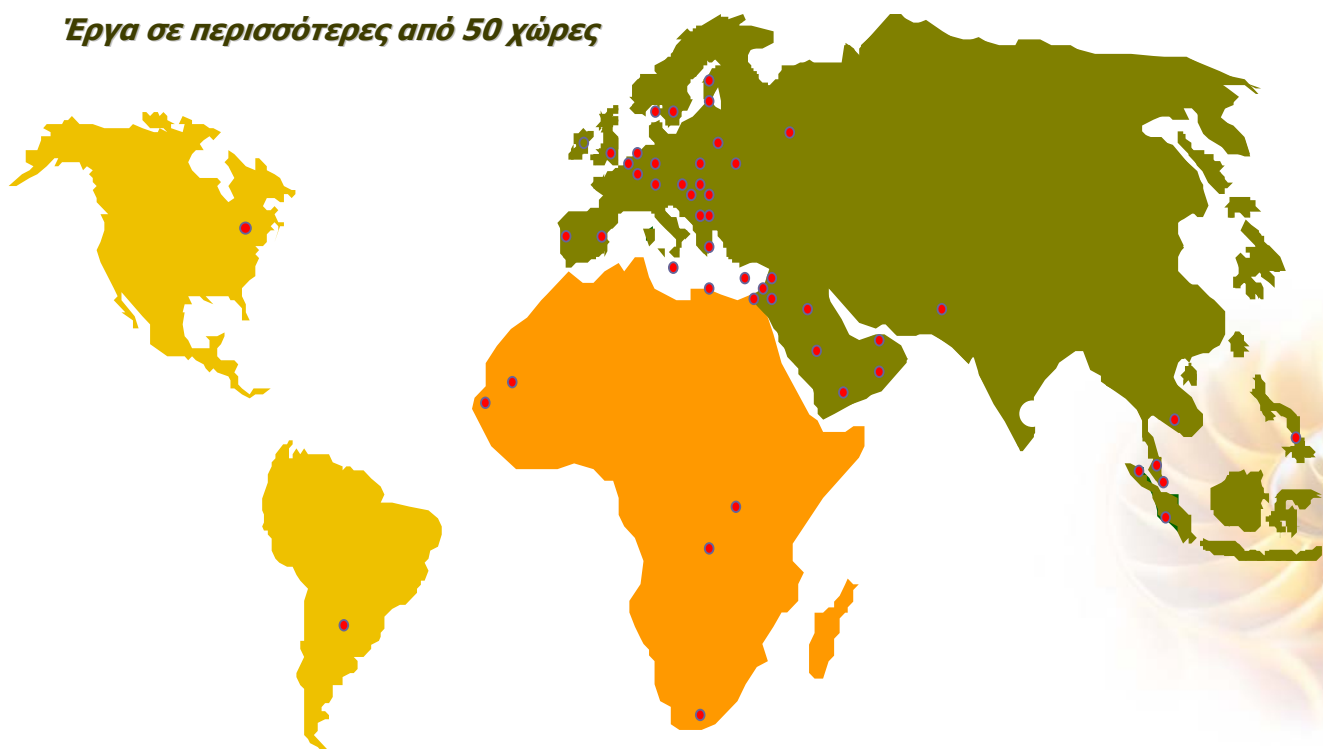


## Γραφεία εταιρείας

- Ελλάδα:**
  - INTRACOM IT SERVICES
  - INTRASOFT INTERNATIONAL
  - DATABANK
  - DIALOGOS
- Κύπρος:**
  - INTRACOM IT SERVICES
- Ρουμανία:**
  - INTRACOM IT SERVICES
  - INTRASOFT INTERNATIONAL
- Μολδαβία:**
  - INTRACOM IT SERVICES Rep Office
- Βουλγαρία:**
  - GLOBALNET
- Βέλγιο:**
  - INTRASOFT INTERNATIONAL
- Λουξεμβούργο:**
  - INTRASOFT INTERNATIONAL
- Δανία:**
  - INTRACOM IT SERVICES DENMARK
- Αίγυπτος:**
  - INTRASOFT INTERNATIONAL Rep. office
- Ιορδανία:**
  - INTRACOM IT SERVICES JORDAN
- ΗΠΑ:**
  - PC Consulting Timeshareware Inc



## Έργα σε περισσότερες από 50 χώρες



*Παρέχει στον πελάτη τα απαραίτητα εργαλεία για τη βελτιστοποίηση της αποδοτικότητας και την αύξηση της ανταγωνιστικότητας του*

**Τομείς:**

|                 |                  |                                        |                  |
|-----------------|------------------|----------------------------------------|------------------|
| Ευρωπαϊκή Ένωση | Δημόσια Διοίκηση | Τραπεζικός & Χρηματοοικονομικός τομέας | Ιδιωτικός τομέας |
|-----------------|------------------|----------------------------------------|------------------|

**Υπηρεσίες:**

|                          |                                     |                     |                       |
|--------------------------|-------------------------------------|---------------------|-----------------------|
| Συμβουλευτικές Υπηρεσίες | Ολοκληρωμένα Πληροφοριακά Συστήματα | Ανάπτυξη Λογισμικού | Υπηρεσίες Outsourcing |
|--------------------------|-------------------------------------|---------------------|-----------------------|

**Βασιζόμενοι σε:**

|                                  |             |                      |                                                        |
|----------------------------------|-------------|----------------------|--------------------------------------------------------|
| Διεθνείς Στρατηγικές Συνεργασίες | Τεχνογνωσία | Επιχειρηματική γνώση | Ποιοτικός Έλεγχος και Διαδικασίες Παρακολούθησης Έργων |
|----------------------------------|-------------|----------------------|--------------------------------------------------------|

 **IDC**: Top Greek IT Services Provider since 2000  
*Analyze the Future*

**Ο Όμιλος Intracom IT Services**  
**Προϊόντα και Υπηρεσίες - Σύνοψη**

| ΤΟΜΕΙΣ                                                                                                                                                                                     |                                                                                                                                                                                                   |                                                                                                                                                                                                                 | ΠΡΟΙΟΝΤΑ                                                                                                                                                           |
|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| <ul style="list-style-type: none"> <li>• EU INSTITUTIONS</li> <li>• INTERNATIONAL PUBLIC PROCUREMENT</li> <li>• STATISTICAL SYSTEMS</li> <li>• EDUCATION</li> <li>• AGRICULTURE</li> </ul> | <ul style="list-style-type: none"> <li>• PUBLIC FINANCIALS (TAX, CUSTOMS)</li> <li>• SOCIAL SECURITY</li> <li>• HEALTH</li> <li>• TRANSPORT &amp; UTILITIES</li> </ul>                            | <ul style="list-style-type: none"> <li>• BANKING</li> <li>• INSURANCE</li> <li>• TRAVEL SERVICES</li> <li>• TICKETING SERVICES</li> <li>• LEGAL DATABASE</li> <li>• TELECOMS</li> <li>• E-GOVERNMENT</li> </ul> | <ul style="list-style-type: none"> <li>• PROFITS</li> <li>• ESKORT</li> <li>• CUSTOMS SUITE (x-eyes, NCTS, etc.)</li> <li>• NOMOS</li> <li>• FirstCLASS</li> </ul> |
| ΟΡΙΖΟΝΤΙΕΣ ΥΠΗΡΕΣΙΕΣ & ΛΥΣΕΙΣ                                                                                                                                                              |                                                                                                                                                                                                   |                                                                                                                                                                                                                 |                                                                                                                                                                    |
| <ul style="list-style-type: none"> <li>• INFORMATION SUPPORT</li> <li>• ORACLE E-BUSINESS SUITE</li> <li>• SAP R/III</li> <li>• GIS</li> </ul>                                             | <ul style="list-style-type: none"> <li>• CONTACT CENTERS / IVR</li> <li>• INFORMATION SECURITY</li> <li>• Workflow management &amp; BPM</li> <li>• Knowledge &amp; document management</li> </ul> | <ul style="list-style-type: none"> <li>• Voice portals</li> <li>• Enterprise info portals</li> <li>• BI / BAM</li> <li>• ORM</li> </ul>                                                                         |                                                                                                                                                                    |

## **(Α) ΠΛΑΙΣΙΟ ΣΤΡΑΤΗΓΙΚΗΣ ΑΝΑΠΤΥΞΗΣ 2008**

- Ενίσχυση διεθνούς παρουσίας
- Ενδυνάμωση χαρτοφυλακίου προϊόντων και υπηρεσιών
- Εξειδίκευση / εστίαση
- Ποιότητα
- Συνεχής ανάπτυξη ανθρώπινου δυναμικού

## **(Β) ΚΥΡΙΟΤΕΡΑ ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑΤΑ 2008**

### **(1) Εξαγορές**

- Ολοκλήρωση εξαγοράς ESKORT από INTRACOM IT Services Denmark (4,5 εκ. €)
- Εξαγορά κλάδου SAP Lavisoft από την Intrasoft International

### **(2) Διεθνείς Συνεργασίες**

- Σύναψη συμφωνιών με κορυφαίες διεθνείς εταιρίες για συνεργασία σε συγκεκριμένες κάθετες αγορές

### (3) Οργάνωση διεθνούς ανάπτυξης

Νέο οργανωτικό μοντέλο για τη διεθνή ανάπτυξη των  
δραστηριοτήτων του Ομίλου  
(Business Solution Centers, Territories, Sales organization)

#### Mapping / Group activities and BSCs

- ✚ GOVERNMENT (FMIS, tax, Social Security, Health, transport, utilities)
- ✚ CUSTOMS
- ✚ COMPLIANCE & ENFORCEMENT (ESKORT)
- ✚ EU GOVERNMENT
- ✚ BANKING
- ✚ ENTERPRISE (Information Security, Contact Centers, Travel & Tourism)
- ✚ IT MANAGEMENT & GOVERNANCE
- ✚ OUTSOURCING (Application Development, Infrastructure support, Managed services, Information Management)
- ✚ SAP
- ✚ ORACLE
- ✚ LEGAL DATABASE (NOMOS)

## Mapping / Territories and Territory representatives



### TERRITORY I



- ❖ GREECE
- ❖ BALKANS
- ❖ CYPRUS
- ❖ TURKEY
- ❖ CIS
- ❖ MALTA

### TERRITORY II



- ❖ W. EUROPE
- ❖ C. EUROPE
- ❖ BALTIC
- ❖ POLAND
- ❖ CROATIA
- ❖ SLOVENIA

### TERRITORY III



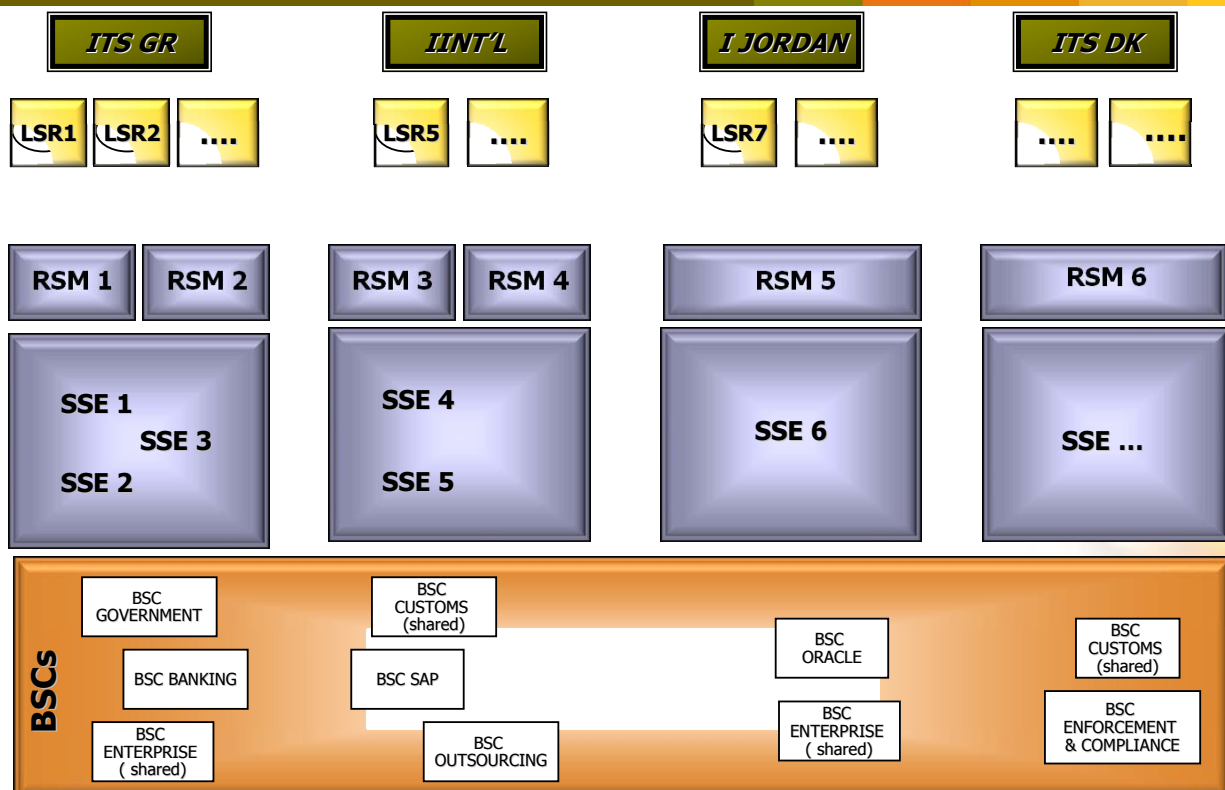
- ❖ MIDDLE EAST & GULF
- ❖ N. AFRICA
- ❖ W. AFRICA

### TERRITORY IV



- ❖ SCANDINAVIA
- ❖ ASIA PACIFIC
- ❖ U.S.A.
- ❖ LATIN AMERICA
- ❖ S. AFRICA

## Sales Force Operating Model



#### (4) Νέα Προϊόντα - Ενίσχυση Χαρτοφυλακίου

- Ανάπτυξη Ολοκληρωμένης λύσης για Τελωνεία
- Νέο προϊόν πληρωμών iComPAY
- Νέο release Profits 7.0
- Νέα release της NOMOS
- Νέες λύσεις για θέματα: card management, AML, cash reconciliation, cash management, automated payment systems, security, κα.
- Συνεχής ενδυνάμωση του χαρτοφυλακίου προϊόντων και υπηρεσιών

#### (5) Ενίσχυση - Ανάπτυξη Ανθρώπινου Δυναμικού

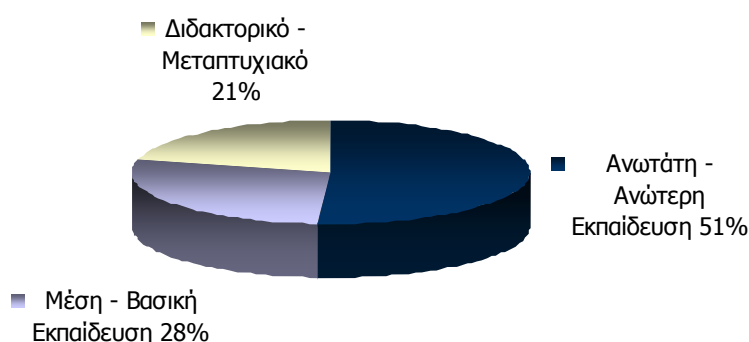
- Προσέλκυση σειράς έμπειρων στελεχών από την αγορά
- Συστηματική επένδυση στην εκπαίδευση και ανάπτυξη του ανθρώπινου δυναμικού

| Στοιχεία εκπαιδευτικών προγραμμάτων 2008 (μόνο για μητρική) |                  |           |                   |          |              |        |
|-------------------------------------------------------------|------------------|-----------|-------------------|----------|--------------|--------|
| ΠΟΣΟΣΤΙΚΟΙ ΔΕΙΚΤΕΣ                                          | 2008             |           |                   |          |              |        |
|                                                             | Τύπος Σεμιναρίου |           |                   |          |              |        |
|                                                             | Εσωτερικό        | Εξωτερικό | Ενδοεπιχειρησιακό | Συνέδριο | Μεταπτυχιακό | Σύνολο |
| Αριθμός Σεμιναρίων                                          | 46               | 5         | 23                | 26       | 3            | 103    |
| Αριθμός Συμμετοχών                                          | 90               | 7         | 333               | 71       | 3            | 504    |
| Αριθμός Εργαζομένων                                         | 67               | 7         | 140               | 43       | 3            | 196    |
| Ώρες εκπαίδευσης                                            | 2.608            | 454       | 5.234             | 839      |              | 9.135  |

## (6) Στοιχεία Εργαζομένων

|                                      |              |
|--------------------------------------|--------------|
| Εργαζόμενοι εντός Ελλάδος            | 742          |
| Εργαζόμενοι εκτός Ελλάδος            | 796          |
| <b>Συνολικός αριθμός εργαζομένων</b> | <b>1.538</b> |

### Εργαζόμενοι βάσει εκπαίδευσης



## (7) Εταιρική Κοινωνική Ευθύνη

- Ενεργή προώθηση προγραμμάτων ισότητας και διασφάλιση ίσων ευκαιριών
- Ενεργή συμμετοχή σε δράσεις προστασίας περιβάλλοντος και ανακύκλωσης υλικών
- Υποστήριξη Athens Information Technology Center
- Ιδρυτικό μέλος της Πρωτοβουλίας του ΣΕΒ για τη Βιώσιμη Ανάπτυξη

## (8) Ενδεικτικά Νέα Έργα

- **Υπουργείο Οικονομικών της Ιορδανίας** - Παροχή Υπηρεσιών και Υλοποίηση του Συστήματος Κεντρικής Διαχείρισης των Οικονομικών - \$ 16,75 εκ.
- **Ηλεκτρονική Πολεοδομία (ΚτΠ)** - Γεωγραφικά Συστήματα Πληροφοριών για τις Νομαρχιακές Αυτοδιοικήσεις της Χώρας - € 11,21 εκ.
- **Οργανισμός Λιμένος Πειραιώς** - Αναβάθμιση / επέκταση του Πληροφοριακού Συστήματος P-MIS - € 4,9 εκ.
- **Ίδρυμα Κοινωνικών Ασφαλίσεων** - Προμήθεια Εξοπλισμού και Λογισμικού Συστήματος & Παροχή Συναφών Υπηρεσιών Εξάπλωσης ROLL-OUT του ΟΠΣ σε υποκαταστήματα και παραρτήματα του ΙΚΑ - € 2,1 εκ.
- **Υπουργείο Οικονομικών Βελγίου** - Εκσυγχρονισμός εφαρμογών πληροφορικής Βέλγικων Τελωνείων - € 15 εκ. (σύνολο € 50 εκ.)
- **Ευρωπαϊκή Επιτροπή** - Παροχή ολοκληρωμένων υπηρεσιών πληροφορικής: IT Support Services, User Proximity Services (ITSS UPS) - € 32 εκ. (σύνολο € 96 εκ.)

## (8) Ενδεικτικά Νέα Έργα

- **Ευρωπαϊκή Ένωση, Γενική Διεύθυνση Δικαιοσύνης, Ελευθερίας και Ασφάλειας** - Παροχή υπηρεσιών SAP - € 4,2 εκ. (σύνολο € 12 εκ.)
- **Ευρωπαϊκή Ένωση** - Πληροφοριακά συστήματα διαχείρισης οικονομικών των οργανισμών της Ευρωπαϊκής Ένωσης - € 7 εκ. (σύνολο € 10 εκ.)
- **Lithuania Customs** - upgrade and maintenance approx. € 1,4 εκ.
- **Unnamed European Customs Authority** (cannot be named for security reasons) - approx. € 1,6 εκ.
- **Swedish Tax** - upgrade and maintenance contract - approx. € 300.000 per annum
- **Michigan Department of Revenue** (signed December 2007 but started implementation 2008) - € 600.000
- **ZIRAAT Bank, Ελλάδα** - PROFITS® Banking System - € 618.750
- **Ταχυδρομικό Ταμιευτήριο** - Άδειες PROFITS® για τα Ελληνικά Ταχυδρομεία - € 1,29 εκ.

## (8) Ενδεικτικά Νέα Έργα

- **Εθνική Τράπεζα της Ελλάδος** - Επέκταση του Contact Center (Εθνική Ασφαλιστική) - € 1,34 εκ.
- **Εθνική Τράπεζα της Ελλάδος** - Phone Banking Contact Center Χρηματοπιστηριακής Π&Κ - € 1,14 εκ.
- **Arab Bank, Jordan** - Server Consolidation and Disaster Recovery - \$ 2 εκ.
- **AsiaCell, Iraq** - Server Consolidation and Disaster Recovery - \$ 3 εκ.
- **Paltel Group, Palestine** - Server Consolidation and Disaster Recovery - \$ 2,5 εκ.
- **Orange, Jordan** - Server Consolidation and Disaster Recovery - \$ 2 εκ.
- **Warid Telecom, Uganda & Congo** - Enterprise Resource Planning - \$ 2,5 εκ.

## (9) Οικονομικά Αποτελέσματα

| (εκ. €)  | 2006   | 2007  | 2008  |
|----------|--------|-------|-------|
| Πωλήσεις | 126,5  | 153,7 | 161,8 |
| EBITDA   | (12,1) | 9,4   | 17,9  |
| EBT      | (13,9) | 0,6   | 6,5   |

Ανεκτέλεστο Υπόλοιπο (Μάρτιος 2009)

205 εκ. €

- Περαιτέρω εδραίωση και ενίσχυση της διεθνούς παρουσίας του Ομίλου.
- Ενίσχυση της ανταγωνιστικότητας μέσω στρατηγικών συμμαχιών, επενδύσεων στην έρευνα και ανάπτυξη νέων προϊόντων, και στοχευμένων εξαγορών.
- Διεύρυνση του χαρτοφυλακίου του σε νέες δραστηριότητες.
- Συνέχιση της προσπάθειας εξορθολογισμού δαπανών και περιορισμού κόστους.
- Επίτευξη οικονομικών αποτελεσμάτων στα επίπεδα του 2008.
- Προσέλκυση υψηλού επιπέδου ανθρώπινου δυναμικού και συνεχής αναβάθμιση και ανάπτυξή του.

## Ευχαριστώ

— Επόμενη Παρουσίαση...



## Εταιρική Παρουσίαση





- Ο κυριότερος κατασκευαστής Αμυντικών Ηλεκτρονικών στην Ελλάδα
- Έμφαση: Επικοινωνίες και Ηλεκτρονικά Συστήματα
- 17 χρόνια επιτυχημένης δραστηριότητας
- Ετήσιες πωλήσεις: € 65,3 εκ. (2008), εξαγωγές 66,4%
- Συνεργασίες με διεθνείς αμυντικές βιομηχανίες
- Σημαντικές ερευνητικές επενδύσεις: 7% των ετήσιων εσόδων
- Σύνολο εργαζομένων: 530 (60% επιστημονικό προσωπικό)
- Μέλος του Ομίλου 



## Δραστηριότητες

- Ανάπτυξη και Παραγωγή Αμυντικών Ηλεκτρονικών & Συστημάτων Επικοινωνιών
- Παραγωγή Κατόπιν Αδείας 
- Συμπαγωγή στο πλαίσιο εξοπλιστικών προγραμμάτων του ΥΠΕΘΑ 
- Συμμετοχή σε Πολυεθνικά Προγράμματα Έρευνας & Ανάπτυξης 



### Marketing

- Ανάληψη σημαντικού ρόλου σε προγράμματα συμπαραγωγής και του ρόλου του Κύριου Αναδόχου σε κατάλληλα μεσαίου μεγέθους προγράμματα προμήθειας εξοπλισμών του Ελληνικού ΥΕΘΑ.
- Εξαιτίας της ίδιας της φύσης της αγοράς αμυντικών συστημάτων, οι ενέργειες marketing είναι επιλεγμένες και επικεντρωμένες σε χώρες όπου εμφανίζονται σημαντικές ευκαιρίες και όπου προϋπάρχει παρουσία της INTRACOM.



### Marketing

- Ενίσχυση του προϊόντικού marketing μέσω συμφωνιών για συνεργασία με μεγάλους integrators, με στόχο την προσφορά των προϊόντων σε ξένες αγορές:
  - Συμφωνία Πλαίσιο με την KMW για το σύστημα WISPR.
  - Συνεργασία με GDUK.
- Ιδιαίτερη προσπάθεια διενεργείται για την συμμετοχή σε διεθνή προγράμματα συνεργασίας στην Έρευνα & Τεχνολογία, που υποστηρίζονται από την Ευρωπαϊκή Υπηρεσία Άμυνας (EDA).



### Τεχνολογία – Επενδύσεις

- Διατηρείται μια ανταγωνιστική, ποιοτική και οικονομικά αποδοτική μονάδα παραγωγής για να επιτρέψει την αυξημένη συμμετοχή της εταιρίας σε επερχόμενα Αμυντικά Προγράμματα και σε εξαγωγές.
- Εντείνεται η Έρευνα και Ανάπτυξη (R&D) για τη δημιουργία μιας υψηλής τεχνολογίας Ενοποιημένης Πλατφόρμας Τακτικών Επικοινωνιών για τη Διεθνή Αγορά.



### Νέες συμβάσεις 2008 : € 45 εκ. (45% αύξηση από το 2007)

#### Οι κυριότερες εκ των οποίων:

- με την εταιρεία RAYTHEON, ύψους \$ 2,6 εκατ. Η εταιρία θα κατασκευάσει και θα αναπτύξει το λογισμικό του σταθμού ελέγχου για το ναυτικό αντιπυραυλικό σύστημα εγγύς υποστήριξης PHALANX, ενώ θα αναπτύξει επίσης και τις απαραίτητες υποδομές ελέγχου των ηλεκτρονικών μονάδων του συστήματος.
- με την εταιρεία THALES, ύψους € 2,6 εκατ. Η σύμβαση αφορά στην ανάπτυξη, πιστοποίηση, βιομηχανοποίηση και παραγωγή ενός Συστήματος Απομακρυσμένου Ελέγχου VHF/HF (RCS 610) για τη σειρά των ασυρμάτων PR4G VHF και HF της THALES.
- με την εταιρεία RAYTHEON, σύμβαση ύψους 9,6 εκατ. δολαρίων ΗΠΑ για την παραγωγή ηλεκτρονικών μονάδων του αντιπυραυλικού συστήματος επιφανείας-αέρος RAM (Rolling Airframe Missile).



- με το Ελληνικό Υπουργείο Εθνικής Άμυνας, σύμβαση ύψους € 8,5 εκατ. για την προμήθεια ασυρμάτων VHF και τον απαραίτητο περιφερειακό εξοπλισμό τους.
- με την GENERAL DYNAMICS UK, σύμβαση ύψους € 6,7 εκατ. για την προμήθεια συστημάτων ενδοεπικοινωνίας WISPR και ασφαλών ασύρματων τοπικών δικτύων WISPR-WLAN
- Προγραμματική συμφωνία με την εταιρεία NORTHROP GRUMMAN για την παραγωγή ηλεκτρικών συγκροτημάτων για τα RADAR των F-16 που προορίζονται για τη διεθνή αγορά. Οι παραγγελίες κατά το έτος 2008 ήδη ξεπέρασαν τα \$ 6,5 εκατ.



## Οικονομικά Μεγέθη Έτους 2008 (εκ. €)

| <b>Έτος 2008</b>               | <u>Απολογισμός</u>   | <u>Προβλέψεις</u> |
|--------------------------------|----------------------|-------------------|
| Πωλήσεις:                      | € 65,3               | € 66,5            |
| EBITDA:                        | € 5,2 (7,98%)        | € 5,8 (8,7%)      |
| EBT:                           | € 3,4 (5,22%)        | € 2,6 (3,9%)      |
| • Εξαγωγές:                    | € 43,4 (66,42%)      |                   |
| • Νέες υπογραφές έργων:        | € 45 (76% εξαγωγικά) |                   |
| • Ανεκτέλεστο υπόλοιπο έργων:  | € 107                |                   |
| • Δάνεια 31/12/08:             | € 2                  |                   |
| • Ταμειακά διαθέσιμα 31/12/08: | € 9,3                |                   |



## Στόχοι για το Έτος 2009



Η εγχώρια, αλλά και η παγκόσμια αγορά αμυντικού εξοπλισμού χαρακτηρίζονται, υπό την τρέχουσα οικονομική συγκυρία, από καθυστερήσεις υλοποίησης προγραμμάτων και μείωση δαπανών, κυρίως για δημοσιονομικούς λόγους.

Υπό το πρίσμα αυτής της εξέλιξης καθώς και της δυνατότητας της εταιρείας να προσαρμόζεται στις επικρατούσες οικονομικές συνθήκες οι βασικοί στόχοι της εταιρείας αφορούν στη διατήρηση της κερδοφορίας καθώς και την ενδυνάμωση της διεξόδου σε αγορές τρίτων χωρών.



[www.intracomdefense.com](http://www.intracomdefense.com)

— Επόμενη Παρουσίαση...



Παρουσίαση Αναλυτών  
Ιούνιος 2009



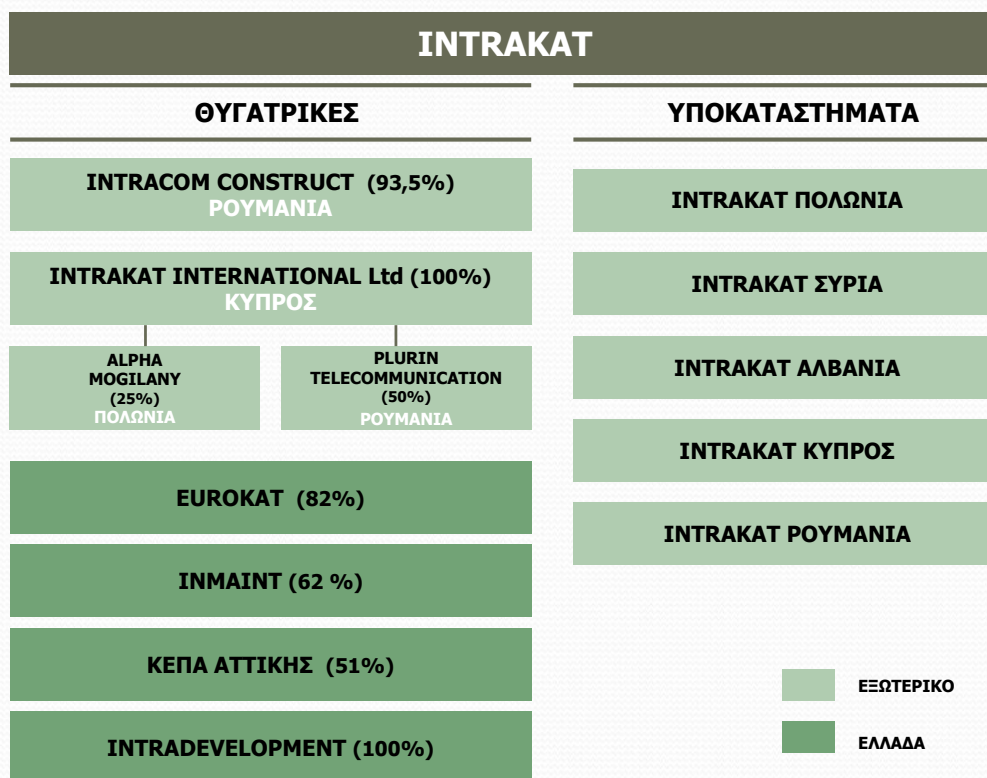
## Η Εταιρεία

|                    |      |                                                                        |
|--------------------|------|------------------------------------------------------------------------|
| Σημαντικοί σταθμοί | 1987 | Ιδρύθηκε το 1987 και ανήκει στον όμιλο εταιρειών της INTRACOM HOLDINGS |
|                    | 2001 | Νοέμβριος - Εισαγωγή στο Χρηματιστήριο Αθηνών                          |
|                    | 2005 | Δεκέμβριος-Συγχώνευση με απορρόφηση της INTRAMET                       |
|                    | 2009 | Φεβρουάριος – Κατάταξη στην ανώτατη τάξη ΜΕΕΠ του ΥΠΕΧΩΔΕ (7η τάξη)    |

## Ο Όμιλος

|            |                                                 |
|------------|-------------------------------------------------|
| Key points | Διεθνής Όμιλος 6 θυγατρικών & 5 υποκαταστημάτων |
|            | Ανθρώπινο δυναμικό: 602 άτομα                   |
|            | Κεφαλαιοποίηση 28/5/2009: 68 εκατ. ευρώ         |
|            | Κύκλος εργασιών 2008: 189 εκατ. ευρώ            |
|            | Ενεργητικό 31/12/ 2008: 247 εκατ. ευρώ          |
|            | Ίδια Κεφάλαια 31/12/2008: 89 εκατ. ευρώ         |
|            | EBITDA 31/12/2008: 8,8 εκατ. ευρώ               |
|            | Ανεκτέλεστο υπόλοιπο: 370 εκατ. ευρώ            |

## Εταιρική Διάθρωση

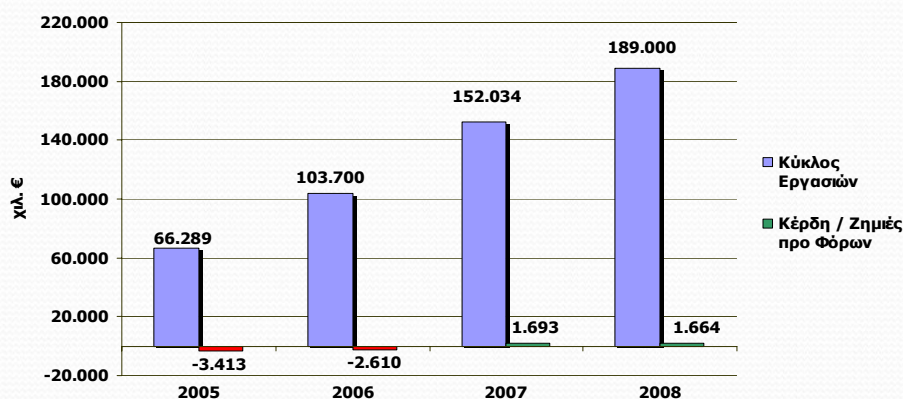


## Εξέλιξη Οικονομικών Μεγεθών (2005 – 2008)

| INTRAKAT                 | 2005        | 2006       | 2007        | 2008        | '07 – '08 (%) |
|--------------------------|-------------|------------|-------------|-------------|---------------|
| Πωλήσεις                 | 50.616.000  | 81.106.000 | 123.252.000 | 144.760.000 | 17,4%         |
| ΕΒΙΤΔΑ                   | 0           | 246.000    | 8.069.000   | 6.949.000   | -13,9%        |
| Κέρδη / Ζημιές προ Φόρων | - 4.730.500 | 259.000    | 2.045.000   | 3.531.000   | 72,6%         |

| ΟΜΙΛΟΣ                   | 2005        | 2006        | 2007        | 2008        | '07 – '08 (%) |
|--------------------------|-------------|-------------|-------------|-------------|---------------|
| Πωλήσεις                 | 66.289.000  | 103.700.000 | 152.034.000 | 189.000.000 | 24,3%         |
| ΕΒΙΤΔΑ                   | 1.274.000   | - 1.097.000 | 7.342.000   | 8.860.000   | 20,6%         |
| Κέρδη / Ζημιές προ Φόρων | - 3.413.000 | -2.610.000  | 1.693.000   | 1.664.000   | -1,7%         |



## Δραστηριότητα

Ολοκληρωμένες  
λύσεων σε σύνθετα  
έργα:

- Δημόσια
- Αυτοχρηματοδοτούμενα
- Ενεργειακά
- Ιδιωτικά

### BU1 - Κατασκευές και έργα υποδομών

- Σύνθετα κατασκευαστικά έργα
  - Κτιριακά
  - Νοσοκομεία
  - Αθλητικές Εγκαταστάσεις
  - Αεροδρόμια
  - Βιομηχανικά-Ενεργειακά
  - Δίκτυα Οπτικών Ινών
  - Έργα φυσικού αερίου
  - Έργα υποδομής
  - Αυτοχρηματοδοτούμενα έργα

## Δραστηριότητα

Ολοκληρωμένες  
λύσεις σε σύνθετα  
έργα:

- Δημόσια
- Αυτοχρηματοδοτούμενα
- Ενεργειακά
- Ιδιωτικά

### BU2 - Μεταλλικές Κατασκευές, Τηλεπικοινωνιακά & Ενεργειακά Έργα

- Εργοστάσιο μεταλλικών κατασκευών στη Λάρισα
  - Σύνθετες μεταλλικές κατασκευές με πλήθος εφαρμογών
  - Προκατασκευασμένοι οικίσκοι πολλαπλών χρήσεων
  - Πυλώνες μεταφοράς ενέργειας
  - Χωροδικτυώματα
  - Φωτοβολταϊκά συστήματα
- Τηλεπικοινωνιακά έργα υποδομής
- Ενεργειακά – Περιβαλλοντικά έργα

## Εταιρική Στρατηγική

### Κύριοι Άξονες Στρατηγικής Ανάπτυξης

Βελτίωση Λειτουργικής Κερδοφορίας

Περιβαλλοντολογικά - Ενεργειακά Έργα  
(Waste to Energy, Φωτοβολταϊκά)

Αυτοχρηματοδοτούμενα Έργα και ΣΔΙΤ.

Στόχευση σε τομείς Εξειδίκευσης  
(Οπτικές Ίνες, Ειδικές Μεταλλικές Κατασκευές, Φυσικό Αέριο κλπ)

Δημόσια Έργα Υποδομής (7ης Τάξης)

Διεθνής Δραστηριοποίηση  
(Πολωνία, Ρουμανία, Συρία, Γαλλία, Αλβανία)

Ανάπτυξη Real Estate Development  
(Ελλάδα, Πολωνία, Ρουμανία, Συρία)

## BU1: Κατασκευές – Δίκτυα Οπτικών Ινών

Σημαντικά Έργα 2008

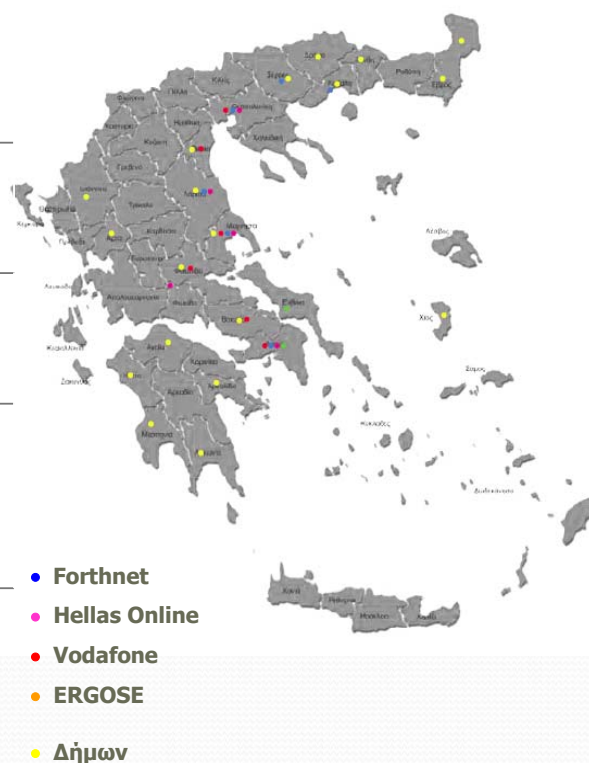
|                                                 |                                                                                                                    |
|-------------------------------------------------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| ➤ ΥΠΕΧΩΔΕ:<br>Κ/ΞΙΑ ΜΩΡΕΑΣ<br>(INTRAKAT 13,33%) | ΑΝΑΤΟΛΙΚΗ ΟΔΟΣ ΠΕΛΟΠΟΝΝΗΣΟΥ: 841 εκατ. €<br>Ποσοστό για INTRAKAT 112 εκατ.€ (Διάρκεια 5 ετών).                     |
| ➤ ALPHA KRAKOW:                                 | Garden Residence -Οικιστικό Συγκρότημα στην Κρακοβία Πολωνίας<br>ΠΡΟΫΠΟΛΟΓΙΣΜΟΣ: 40 εκ. ευρώ.                      |
| ➤ ΙΔ.ΚΛΙΝΙΚΗ ΡΕΑ:                               | Κατασκευή Ιδιωτικής Μαιευτικής & Γυναικολογικής - Χειρουργικής Κλινικής στην Αθήνα<br>ΠΡΟΫΠΟΛΟΓΙΣΜΟΣ: 29 εκ. ευρώ. |
| ➤ ΙΑΣΩ ΘΕΣΣΑΛΙΑΣ:                               | Αποπεράτωση Γενικής Ιδιωτικής Κλινικής<br>ΠΡΟΫΠΟΛΟΓΙΣΜΟΣ: 30 εκ. ευρώ .                                            |
| ➤ ΔΕΠΑΝΟΜ :                                     | Ολοκλήρωση Κατασκευής Νοσοκομειακής Μονάδας Κατερίνης<br>ΠΡΟΫΠΟΛΟΓΙΣΜΟΣ : 12 εκ. ευρώ.                             |
| ➤ ΔΕΠΑΝΟΜ :                                     | Ολοκλήρωση Κατασκευής Νοσοκομειακής Μονάδας Κέρκυρας<br>ΠΡΟΫΠΟΛΟΓΙΣΜΟΣ : 16,1 εκ. ευρώ.                            |
| ➤ EUROMEDICA -<br>ΙΟΝΙΟΣ ΚΛΙΝΙΚΗ:               | Κατασκευή Ιδιωτικής Γενικής Κλινικής στην Κέρκυρα<br>ΠΡΟΫΠΟΛΟΓΙΣΜΟΣ: 10,9 εκ. ευρώ.                                |
| ➤ LEROY MERLIN<br>ΘΕΣΣΑΛΟΝΙΚΗ:                  | Κατασκευή εμπορικού κέντρου Leroy Merlin στην Πυλαία Θεσσαλονίκης<br>ΠΡΟΫΠΟΛΟΓΙΣΜΟΣ: 7 εκ. ευρώ.                   |
| ➤ ΜΠΕΝΡΟΥΜΠΗ :                                  | Ανακαίνιση και Εκσυγχρονισμός υφιστάμενου κτιρίου ΜΠΕΝΡΟΥΜΠΗ στο Μαρούσι<br>ΠΡΟΫΠΟΛΟΓΙΣΜΟΣ: 4,2 εκ. ευρώ.          |



## BU1: Κατασκευές – Δίκτυα Οπτικών Ινών

### Σημαντικά Έργα 2008

|                                            |                                                                                                                                                                                        |
|--------------------------------------------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| ➤ <b>HELLAS ON LINE : ΑΤΤΙΚΕΣ ΤΗΛ/ΝΙΕΣ</b> | Μελέτη - Κατασκευή Δικτύου οπτικών ινών και εγκατάσταση σχετικού εξοπλισμού σε όλη την Επικράτεια<br><b>ΠΡΟΥΠΟΛΟΓΙΣΜΟΣ: 19 εκ. ευρώ.</b>                                               |
| ➤ <b>MAN 93 (17 Δήμοι) :</b>               | Συμβάσεις Κατασκευής Μητροπολιτικών Δικτύων Οπτικών Ινών.<br><b>ΠΡΟΥΠΟΛΟΓΙΣΜΟΣ : 13,9 εκ. ευρώ.</b>                                                                                    |
| ➤ <b>FORTHNET :</b>                        | Ανάπτυξη τηλεπικοινωνιακών υποδομών ευρυζωνικής πρόσβασης στους νομούς Θεσσαλονίκης, Καβάλας, Δράμας, Ξάνθης, Ροδόπης, Έβρου, Χίου και Λέσβου<br><b>ΠΡΟΥΠΟΛΟΓΙΣΜΟΣ : 8,5 εκ. ευρώ.</b> |



## BU2: Μεταλλικές Κατασκευές, Τηλεπικοινωνιακά & Ενεργειακά Έργα

### Σημαντικά Έργα Μεταλλικών Κατασκευών 2008

|                              |                                                                                            | ΠΡΟΫΠΟΛΟΓΙΣΜΟΣ |
|------------------------------|--------------------------------------------------------------------------------------------|----------------|
| <b>ΔΕΗ</b>                   | ➤ Χάλυβας Πύργων Γραμμών Μεταφοράς 150 KV & 400 KV                                         | 8,00 εκατ. €   |
|                              | ➤ Συμβάσεις κατασκευής ταινιογεφυρών & τυμπάνων κεφαλών ταινιοδρόμων ορυχείων              | 6,00 εκατ. €   |
| <b>VINCI- HEULIN</b>         | Κατασκευή Μεταλλικού Στεγάστρου Σταδίου Le Mans, Γαλλία                                    | 6,50 εκατ. €   |
| <b>ΕΓΝΑΤΙΑ ΟΔΟΣ Α.Ε.</b>     | Κατασκευή Μεταλλικής Γέφυρας (θέση Περιστερί Μετσόβου-Τ10)                                 | 4,20 εκατ. €   |
| <b>ΕΡΓΟΣΤΑΣΙΟ ΘΗΣ ΘΙΣΒΗΣ</b> | ➤ Κατασκευή-Προμήθεια Μεταλλικών Θερμογαλβανισμένων Πύργων Γρ. Μεταφοράς 400 KV Υ/Σ ΘΙΣΒΗΣ | 4,10 εκατ. €   |
|                              | ➤ Κατασκευή Μεταλλικών Ικριωμάτων Υποδομής Εργοστασίου                                     | 1,50 εκατ. €   |

## BU2: Μεταλλικές Κατασκευές, Τηλεπικοινωνιακά & Ενεργειακά Έργα

### Σημαντικά Έργα Τηλεπικοινωνιών 2008

|          |                                                                                  | ΠΡΟΫΠΟΛΟΓΙΣΜΟΣ  |
|----------|----------------------------------------------------------------------------------|-----------------|
| VODAFONE | ➤ Κατασκευή Σταθμών Βάσης και Αναμεταδοτών, Upgrade 2G / 3G                      | 10,6 εκατ. ευρώ |
|          | ➤ Πρόσκτηση-Αδειοδότηση Θέσεων                                                   |                 |
|          | ➤ Κατασκευή Δικτύου Οπτικών Ινών                                                 |                 |
| WIND     | ➤ Παροχή Ενέργειας σε Σταθμούς Βάσης & Συντήρηση Υβριδικών ΣΕ & Φωτοβολταϊκών ΣΕ | 8,26 εκατ. ευρώ |
|          | ➤ Κατασκευή & Συντήρηση Καταστημάτων                                             |                 |
|          | ➤ Συντήρηση Τηλεπικοινωνιακών Κέντρων                                            |                 |
|          | ➤ Κατασκευή νέου Data Center στη Λεωφ. Αθηνών                                    |                 |
|          | ➤ Κατασκευή Σταθμών Βάσης                                                        |                 |
| TELLAS   | ➤ Κατασκευή Δικτύου Οπτικών Ινών Τρίπολη-Σπάρτη                                  | 3,25 εκατ. ευρώ |

## BU2: Μεταλλικές Κατασκευές, Τηλεπικοινωνιακά & Ενεργειακά Έργα

### Σημαντικά Ενεργειακά Έργα 2008

|                                                                                                                                                    | ΠΡΟΫΠΟΛΟΓΙΣΜΟΣ  |
|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-----------------|
| ➤ Φωτοβολταϊκά Πάρκα ισχύος 300kW, Ασωπία Ν. Βοιωτίας                                                                                              | 1,33 εκατ. ευρώ |
| ➤ Κατασκευή Φωτοβολταϊκού Πάρκου ισχύος 150kW στο Πολύκαστρο                                                                                       | 0,97 εκατ. ευρώ |
| ➤ Υλοποίηση πρότυπου Φωτοβολταϊκού Πάρκου 100kW από την INTRAKAT, σε οικόπεδο της εταιρείας πλησίον του Εργοστασίου Μεταλλικών Κατασκευών, Λάρισας | 0,63 εκατ. ευρώ |

## Ενέργεια - Περιβάλλον

### Κατασκευή Φωτοβολταϊκών Πάρκων (turn-key) για παραγωγή ηλεκτρικής ενέργειας.

Η INTRAKAT δραστηριοποιείται ήδη στον τομέα της ολοκληρωμένης κατασκευής φωτοβολταϊκών πάρκων (turn key projects) και ενεργειακών προϊόντων έχοντας εξασφαλίσει στρατηγικές συνεργασίες παρέχοντας:

- ο Σχεδιασμό και Μελέτη
  - ο Επιλογή Υλικών
  - ο Προμήθεια συστήματος
  - ο Κατασκευή, Εγκατάσταση, Εκπαίδευση, Διαχείριση Έργου
  - ο Υποστήριξη Συστημάτων (Συντήρηση, Τεχνική βοήθεια, Αναβάθμιση)
- Δοκιμαστικός Φωτοβολταϊκός Σταθμός 9kW για την ανάπτυξη της τεχνογνωσίας & τεχνολογίας (λειτουργεί από το 2007).



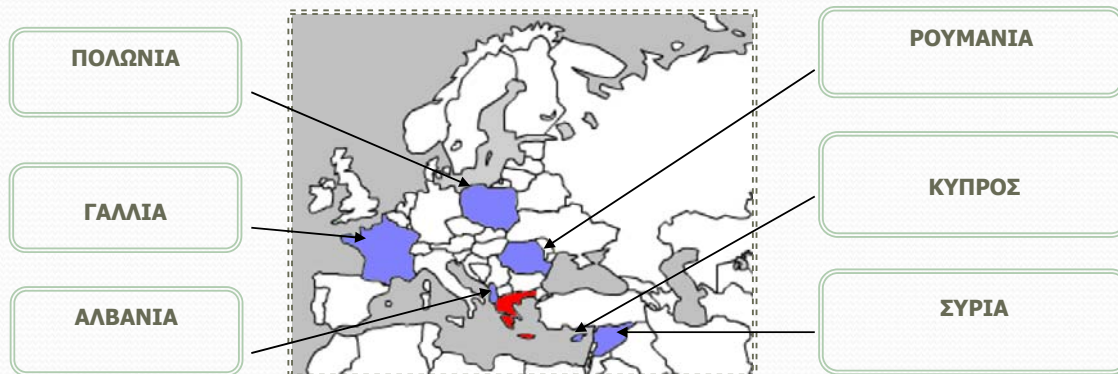
## Ενέργεια - Περιβάλλον

### ➔ Waste to Energy

- ο Κατασκευή - Διαχείριση - Λειτουργία & Συντήρηση Μονάδων Θερμικής Επεξεργασίας Οικιακών Απορριμμάτων με ταυτόχρονη Παραγωγή Ηλεκτρικής Ενέργειας.
- ο Υπογραφή Συμφωνητικού Συνεργασίας με την εταιρεία SUEZ ENVIRONNEMENT (<http://www.suez-environnement.com>) για την Ενεργειακή αξιοποίηση πάσης φύσεως στερεών αποβλήτων (Waste To Energy).
- ο Η INTRAKAT είναι συνιδρυτής του Συμβουλίου Ενεργειακής Αξιοποίησης Αποβλήτων Ελλάδος «ΣΥΝΕΡΓΕΙΑ» ([www.wtert.gr](http://www.wtert.gr)) μαζί με μέλη του Columbia University, του Ε.Μ.Π., του Α.Π.Θ. και της CEWER, το οποίο συστάθηκε με στόχο την ανάπτυξη της Αειφόρου Διαχείρισης Αποβλήτων (ΑΔΑ) στην Ελλάδα



## Διεθνής Δραστηριότητα



### ΡΟΥΜΑΝΙΑ

- Κατασκευή τηλεπικοινωνιακών δικτύων COSMOTE και ORANGE

### ΣΥΡΙΑ

- Κατασκευή τηλεπικοινωνιακών δικτύων για την STE

### ΓΑΛΛΙΑ

- Κατασκευή Μεταλλικού Στεγαστρου για την εταιρεία VINCI στο στάδιο του LEMANS

### ΠΟΛΩΝΙΑ

- Κατασκευή Οικιστικού Έργου για την εταιρεία ALPHA KRAKOW

### ΑΛΒΑΝΙΑ

- Κατασκευή τηλεπικοινωνιακών δικτύων για την VODAFONE

# Ευχαριστούμε

# INTRAKAT

19ο χλμ Λεωφ. Παιανίας – Μαρκοπούλου

190 02 Παιανία

T: + 30 210 6677700, F: + 30 210 6646353

E: [info@intrakat.gr](mailto:info@intrakat.gr), Web: [www.intrakat.com](http://www.intrakat.com)

— Επόμενη Παρουσίαση...



# hellas online

Ετήσια Παρουσίαση Ομίλου INTRACOM HOLDINGS  
στην Επενδυτική Κοινότητα



Αθήνα, 1 Ιουνίου 2009

**Ο πιο δυναμικά αναπτυσσόμενος εναλλακτικός πάροχος στην ελληνική αγορά τηλεπικοινωνιών**

- **Δυναμική παρουσία στην ελληνική αγορά τηλεπικοινωνιών**
  - Ο μεγαλύτερος πάροχος LLU από πλευράς γεωγραφικής κάλυψης και το μεγαλύτερο ιδιόκτητο δίκτυο οπτικών ινών στην Ελλάδα (μετά τον ΟΤΕ)
  - Έμφαση στην παροχή προηγμένων ευρυζωνικών υπηρεσιών μέσω LLU για οικιακούς και εταιρικούς πελάτες
  - Πρώτη θέση στις νέες συνδέσεις LLU στην ελληνική αγορά τους τελευταίους 7 μήνες
- **Ξεκάθαρη, στοχευμένη στρατηγική**
  - Ενδυνάμωση της εταιρικής επωνυμίας
  - Επενδύσεις σε ιδιόκτητες υποδομές
  - Διαρκής έμφαση στη αποδοτική διαχείριση του κόστους

**Όραμα και στόχοι 2008 - Τι υποσχεθήκαμε πέρσι**

**Όραμα**

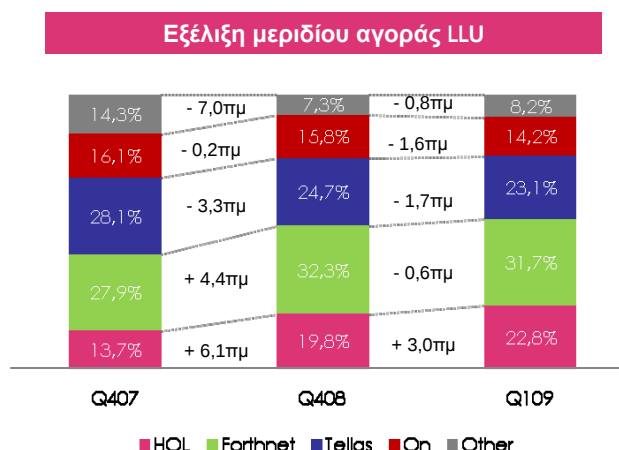
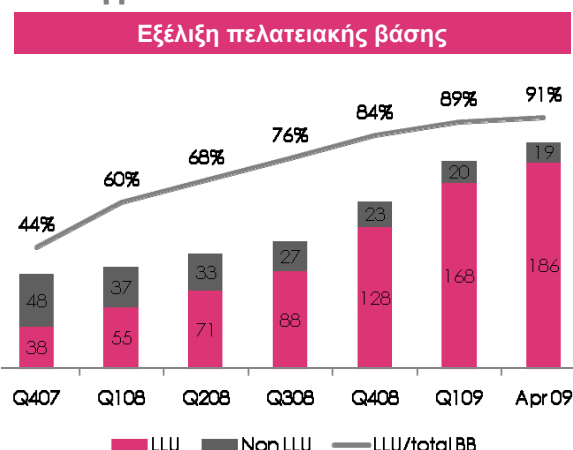
**Να γίνουμε ο μεγαλύτερος, κερδοφόρος εναλλακτικός τηλεπικοινωνιακός πάροχος στην Ελλάδα**

**Στόχοι**

- Να αυξήσουμε σημαντικά το μερίδιο αγοράς σε πελάτες
- Να πετύχουμε την υψηλότερη αύξηση τζίρου στην ελληνική αγορά τηλεπικοινωνιών
- Να επιτύχουμε θετική λειτουργική κερδοφορία (σε επίπεδο EBITDA) το 2009
- Να εδραιώσουμε της hellas online ως τον μεγαλύτερο πάροχο LLU από πλευράς γεωγραφικής και πληθυσμιακής κάλυψης
- Να βελτιστοποιήσουμε την εξυπηρέτηση του πελάτη
- Να ενδυναμώσουμε την εμπορικής μας επωνυμίας

## Στόχος 2008: Να αυξήσουμε σημαντικά το μερίδιο αγοράς σε πελάτες

### Επίτευγμα:

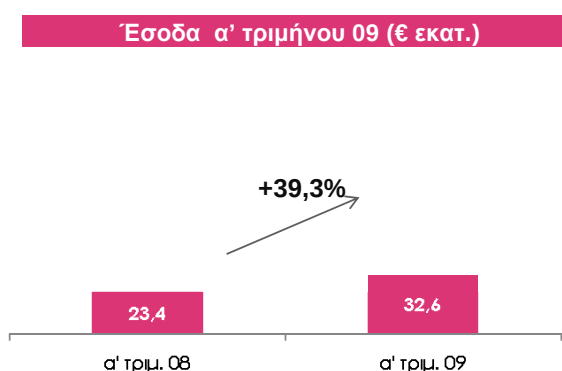
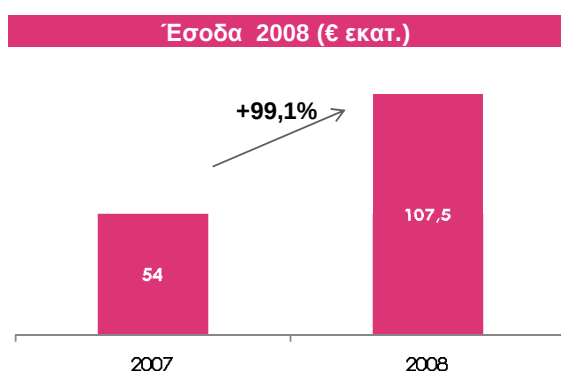


- Πρώτη θέση σε νέες συνδέσεις LLU τους τελευταίους 7 μήνες
- 45% μερίδιο στις νέες συνδέσεις LLU το α' τρίμηνο 2009
- Κατάκτηση της 2<sup>ης</sup> θέσης στην αγορά LLU από τον Απρίλιο 2009, ένα μόλις χρόνο μετά την εφαρμογή του στρατηγικού σχεδιασμού
- Συνολικό μερίδιο αγοράς LLU περίπου **24%** σήμερα (20.5.09)

71

## Στόχος 2008: Να πετύχουμε την υψηλότερη αύξηση τζίρου στην ελληνική αγορά τηλεπικοινωνιών

### Επίτευγμα:



- Διπλασιασμός των εσόδων για το έτος κυρίως ως αποτέλεσμα της αύξησης των εσόδων από υπηρεσίες LLU και από υπηρεσίες προς εταιρικούς πελάτες
- Αύξηση των εσόδων του α' τριμήνου κατά **39,9%** σε ετήσια βάση

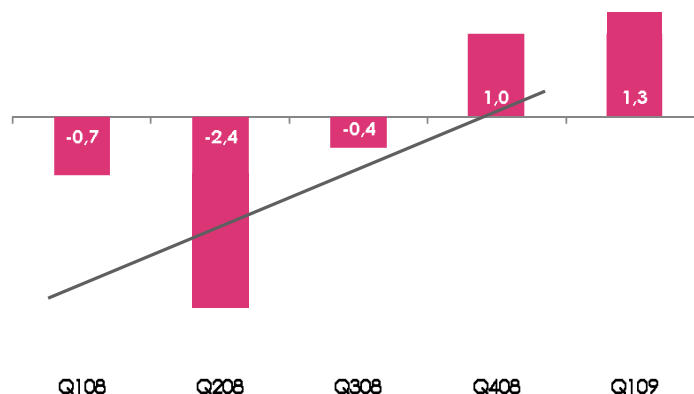
72

## Στόχος 2008:

Να επιτύχουμε θετική λειτουργική κερδοφορία (EBITDA) το 2009

### Επίτευγμα:

#### Εξέλιξη λειτουργικής κερδοφορίας (EBITDA, €m)



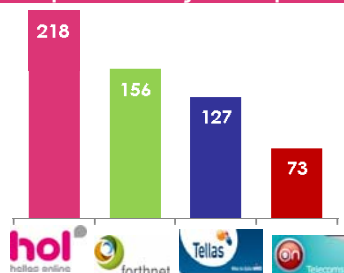
- Επίτευξη λειτουργικής κερδοφορίας ήδη από το δ' τρίμηνο του 2008, σε επίπεδο τριμήνου, νωρίτερα από τις αρχικές εκτιμήσεις,
- Περαιτέρω διεύρυνση της λειτουργικής κερδοφορίας το α' τρίμηνο του 2009 παρά την αύξηση ρεκόρ στις νέες συνδέσεις πελατών

## Στόχος 2008:

Να εδραιώσουμε της hellas online ως τον μεγαλύτερο πάροχο LLU από πλευράς γεωγραφικής και πληθυσμιακής κάλυψης

### Επίτευγμα:

Η ευρύτερη\* γεωγραφική κάλυψη:  
Συνεγκαταστάσεις σε κέντρα ΟΤΕ



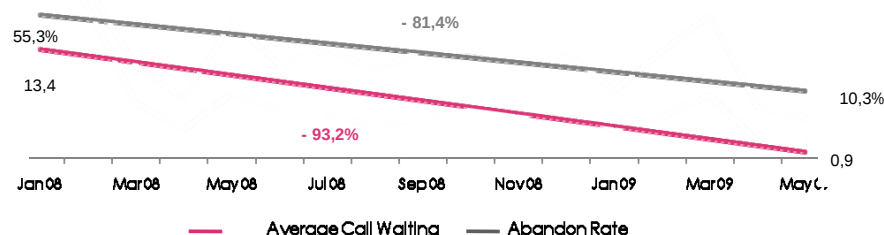
Η ευρύτερη\* πληθυσμιακή κάλυψη



- Επέκταση ιδιόκτητου δικτύου οπτικών ινών κατά 1.234 χλμ. από την αρχή του 2008 σε 3.743 χιλ σήμερα, καλύπτοντας την ηπειρωτική Ελλάδα κατά το μεγαλύτερο μέρος της και φθάνοντας σε 47 νομούς και 110 πόλεις
  - 964 χλμ. μητροπολιτικού δικτύου σε 11 πόλεις από 4 στην αρχή του 2008
  - 2.779 χλμ. εθνικού δικτύου
- Επέκταση συνεγκαταστάσεων σε αστικά κέντρα του ΟΤΕ από 80 στην αρχή του 2008 σε 218 σήμερα (115 νέα κέντρα από το τέλος Ιουνίου)
- Αύξηση της προσβασιμότητας σε γραμμές του ΟΤΕ από την αρχή του 2008 κατά **30,8** ποσοστιαίες μονάδες σε 74,8% σήμερα
- Επενδύσεις € 88,2 εκατ. το 2008, ξεπερνώντας συνολικά τα € 201 εκατ. από τις αρχές του 2006, που δημιούργησαν το μεγαλύτερο ιδιόκτητο δίκτυο οπτικών ινών μετά τον ΟΤΕ

## Στόχος 2008 : Να βελτιστοποιήσουμε την εξυπηρέτηση του πελάτη

**Επίτευγμα:** Μέσος Όρος Αναμονής (λεπτά) και Μέσος Όρος Αναπάντητων Κλήσεων (% συνόλου)

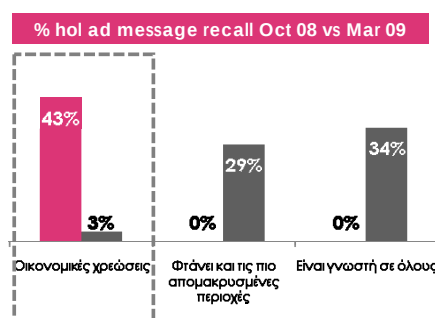
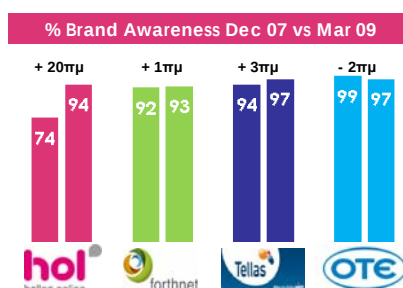


- Σημαντική βελτίωση σε όλους τους βασικούς δείκτες εξυπηρέτησης πελατών με μία γεωμετρικά αυξανόμενη πελατειακή βάση
- Μάιος 08 - Εγκαινίαση της υπηρεσίας εικονικής αναμονής (virtual queue): αποτελεσματική διαχείριση των εισερχόμενων κλήσεων, ειδικά τις ώρες αιχμής
- Μάρτιος 09 - Προσφορά online υπηρεσίας ενημέρωσης αναφορικά με την πορεία ενεργοποίησης της αίτησης των νέων πελατών
- Απρίλιος 09 - Αυτοματοποίηση υπηρεσιών call centre με το σύστημα "voice recognition" που συμβάλει στον περιορισμό των εισερχόμενων κλήσεων που εξυπηρετούνται απευθείας από agents με επιπλέον πλεονέκτημα το μηδενικό χρόνο αναμονής
- Απρίλιος 09 - Αλλαγή της οργανωτικής δομής και αναδιοργάνωση της ομάδας εξυπηρέτησης πελατών
- Πελατοκεντρικός προσανατολισμός στην εξυπηρέτηση και στρατηγική επιλογή εξυπηρέτησης πελατών in house

75

## Στόχος 2008: Να ενδυναμώσουμε την εμπορικής μας επωνυμία

**Επίτευγμα:**



- Ξεκάθαρη εταιρική επικοινωνιακή στρατηγική, με συνέπεια στις εταιρικές και προϊόντικές καμπάνιες, στοχευμένη σε διαφορετικά τμήματα της αγοράς
- Πελατοκεντρική προσέγγιση με εστίαση στα οφέλη για τον πελάτη και εκμετάλλευση της πλεονεκτημάτων των ιδιόκτητων υποδομών και της εκτενέστερης γεωγραφικής παρουσίας
- Σημαντική βελτίωση του brand awareness κατά 20 ποσοστιαίες μονάδες με μόλις 16,3% μερίδιο διαφημιστικής δαπάνης στη σταθερή τηλεπικοινωνία το α' τριμ. 09 και περίπου 17% για το 2008
- Μεταβολή της βασικής αντίληψης για την επωνυμία hol από οικονομική και επέκταση του δικτύου σε μία εταιρία ευρέως γνωστή στους καταναλωτές

76

## Άλλα σημαντικά επιτεύγματα 2008

- Εισαγωγή της hellas online στο Χρηματιστήριο Αθηνών
- Σύναψη ομολογιακού δανείου ύψους € 144,5 εκατ. διάρκειας έξι ετών και κάλυψή του από επτά ελληνικές τράπεζες, σε μια περίοδο με αντίξοες συνθήκες για την εξασφάλιση δανεισμού
- Πλήρης κάλυψη (100% τελικό ποσοστό) της ΑΜΚ της Εταιρίας με συνολικά έσοδα έκδοσης € 50,7 εκατ., σε τιμή κατά 24% ανώτερη της τιμής διαπραγμάτευσης κατά την ημερομηνία αποκοπής των δικαιωμάτων προτίμησης

77

## Όραμα και Στόχοι 2009

### Όραμα

**Να γίνουμε ο μεγαλύτερος, κερδοφόρος  
εναλλακτικός τηλεπικοινωνιακός πάροχος στην Ελλάδα**

### Στόχοι

- Να διατηρήσουμε την 1<sup>η</sup> θέση σε νέες συνδέσεις
- Να διατηρήσουμε ρυθμούς αύξησης του τζίρου της τάξης του **50%** σε ετήσια βάση
- Να επιτύχουμε ισχυρά θετική λειτουργική κερδοφορία (EBITDA) το 2009
- Η καλύτερη επίδοση στην εξυπηρέτηση των πελατών απαντώντας το **90%** των εισερχόμενων κλήσεων στο κέντρο εξυπηρέτησης πελατών σε λιγότερο από **ένα** λεπτό

78



## Ενοποιημένα Οικονομικά Αποτελέσματα 2008<sup>1</sup>

| € εκατ.                 | 2008    | 2007   | % Δ   |
|-------------------------|---------|--------|-------|
| Έσοδα                   | 107,5   | 54,0   | 99,1  |
| Άλλα έσοδα              | 2,1     | 0,4    | 434,5 |
| Λειτουργικά έξοδα       | (112,1) | (70,2) | 59,6  |
| EBITDA <sup>2</sup>     | (2,5)   | (15,9) | -     |
| Αποσβέσεις              | (26,7)  | (11,2) | 137,8 |
| Ζημίες προ Φόρων        | (39,9)  | (30,8) | 26,9  |
| Σύνολο ενεργητικού      | 328,3   | 226,5  | 45,0% |
| Καθαρός δανεισμός       | 184,3   | 110,0  | 67,6  |
| Επενδύσεις <sup>3</sup> | 88,2    | 86,6   | 1,8   |

<sup>1</sup> IFRS, ελεγμένα

<sup>2</sup> Το EBITDA είναι ένας οικονομικός δείκτης που υπολογίζεται και χρησιμοποιείται από την Εταιρία και δεν αναγνωρίζεται από τα IFRS

<sup>3</sup> Δε συμπεριλαμβάνονται οι χρηματοδοτικές μισθώσεις

# Ευχαριστούμε



— Επόμενη Παρουσίαση...





## Σύντομη Περιγραφή



- **Κορυφαία Πολυεθνική Εταιρία Παροχής Τηλεπικοινωνιακών Λύσεων στην ΝΑ Ευρώπη**
- **Πάνω από 30 χρόνια** εμπειρία στην αγορά τηλεπικοινωνιών
- **Ισχυρή Παρουσία σε όλη την Γεωγραφική Περιοχή ΕΜΕΑ**
  - θυγατρικές / Γραφεία σε 16 χώρες
  - Εξαγωγές σε περισσότερες από 50 χώρες
- **Έσοδα 2008 (Όμιλος):** €374 εκ. (ετήσια αύξηση 19%)
- **Διεθνείς Δραστηριότητες:** 70% των εσόδων
- **2,500 εργαζόμενοι** στην Ελλάδα και το εξωτερικό
- **Μέλος του Τομέα Τηλεπικοινωνιακών Λύσεων της SITRONICS**
- **Βασικοί Τομείς Δραστηριοτήτων:**
  - Τηλεπικοινωνιακά Συστήματα & Παροχή Ολοκληρωμένων Λύσεων
  - Σχεδιασμός, Υλοποίηση & Λειτουργία Ολοκληρωμένων Δικτύων
  - Outsourcing
- **Μέτοχοι:** 51% SITRONICS, 49% INTRACOM HOLDINGS



**ΚΟΡΥΦΑΙΑ ΕΤΑΙΡΙΑ ΠΑΡΟΧΗΣ ΤΗΛΕΠΙΚΟΙΝΩΝΙΑΚΩΝ ΛΥΣΕΩΝ**



## Κύριοι Πελάτες / Τηλεπικοινωνιακοί Οργανισμοί



|                 |                     |              |            |                               |                       |                       |
|-----------------|---------------------|--------------|------------|-------------------------------|-----------------------|-----------------------|
| <br>Ελλάδα      | <br>Ελλάδα          | <br>Ελλάδα   | <br>Ελλάδα | <br>Ελλάδα, Αλβανία, Ουγγαρία | <br>Βουλγαρία         | <br>Ρουμανία          |
| <br>Αλβανία     | <br>Αλβανία         | <br>ΠΓΔΜ     | <br>Σερβία | <br>Μαυροβούνιο               | <br>Βοσνία-Ερζεγοβίνη | <br>Βοσνία-Ερζεγοβίνη |
| <br>Κόσσοβο     | <br>Κροατία         | <br>Κύπρος   | <br>Κύπρος | <br>Ουγγαρία                  | <br>Πολωνία           | <br>Σκανδιναβία       |
| <br>Σκανδιναβία | <br>Ρωσία, Ουκρανία | <br>Ρωσία    | <br>Ρωσία  | <br>Ρωσία                     | <br>Ρωσία             | <br>Αρμενία           |
| <br>Αρμενία     | <br>Σαουδική Αραβία | <br>Συρία    | <br>Συρία  | <br>Κουβέιτ, Μπαχρέιν         | <br>Ιορδανία          | <br>Ιορδανία          |
| <br>Η.Α.Ε.      | <br>Η.Α.Ε.          | <br>Αίγυπτος | <br>Λιβύη  | <br>Ινδία                     | <br>Πακιστάν          | <br>Μαλαισία          |

**ΠΑΝΩ ΑΠΟ 40 ΤΗΛΕΠΙΚΟΙΝΩΝΙΑΚΟΙ ΟΡΓΑΝΙΣΜΟΙ ΠΕΛΑΤΕΣ ΤΗΣ INTRACOM TELECOM**



|  |  |  |  |  |
|--|--|--|--|--|
|  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |

Ο ΤΟΠΙΚΟΣ ΣΥΝΕΡΓΑΤΗΣ ΠΟΥ ΕΠΙΛΕΓΟΥΝ ΟΙ ΣΗΜΑΝΤΙΚΟΤΕΡΟΙ ΔΙΕΘΝΕΙΣ ΟΙΚΟΙ

## Στρατηγική Ανάπτυξης

Η Στρατηγική της INTRACOM TELECOM στην ΕΕΜΕΑ, ΚΑΠ και Ασία-Ειρηνικό αναπτύσσεται σε δύο άξονες:

- Την **Παροχή Ολοκληρωμένων Τηλεπικοινωνιακών Λύσεων** μέσω των θυγατρικών μας στις χώρες-περιοχές όπου δραστηριοποιούνται
- Την **Πώληση των Προϊόντων** μέσω δικτύου συνεργατών στην ευρύτερη αγορά

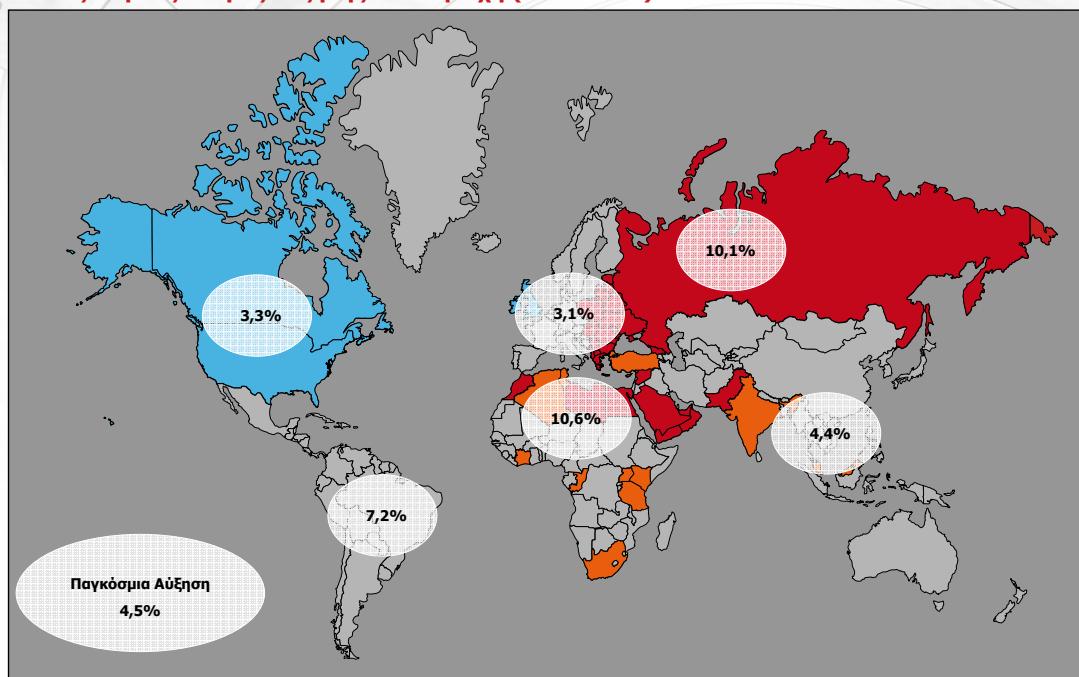
Η εταιρία υλοποιεί την Στρατηγική της μέσω:

- **Συνεχούς επένδυσης στην Έρευνα & Ανάπτυξη** προϊόντων τεχνολογίας αιχμής, με έμφαση σε Ασύρματη Πρόσβαση & Μετάδοση και Τηλεπικοινωνιακές Εφαρμογές
- **Στρατηγικών συνεργασιών** με κορυφαίους διεθνείς κατασκευαστές για την προσφορά ολοκληρωμένων τηλεπικοινωνιακών λύσεων
- **Μεταφοράς τεχνογνωσίας & ανάπτυξης των θυγατρικών** για την υποστήριξη των προϊόντων, λύσεων και υπηρεσιών της εταιρείας
- **Ανάπτυξης δικτύου μεταπωλητών** προστιθέμενης αξίας (Value Added Resellers)
- **Διείσδυσης** σε μη τηλεπικοινωνιακούς πελάτες (κλάδος τραπεζών, ενέργειας κ.α.) με λύσεις CIT
- **Αξιοποίησης** των συνεργιών που δημιουργούνται με τον όμιλο SISTEMA

ΙΣΧΥΡΟΣ ΤΟΠΙΚΟΣ ΣΥΝΕΡΓΑΤΗΣ

## Στοχευόμενες Αγορές

Δαπάνες Τελικών Χρηστών Τηλεπικοινωνιακών Υπηρεσιών –  
Μέσος Ετήσιος Ρυθμός Αύξησης ανά περιοχή (2003-2008)



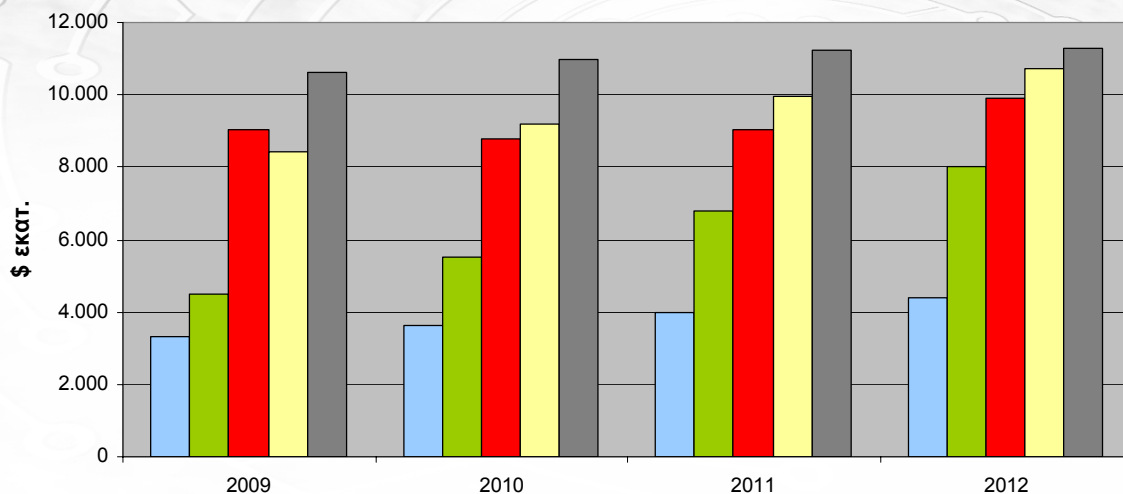
Πλήρες χαρτοφυλάκιο της  
INTRACOM TELECOM

Σποραδικές πωλήσεις /  
Υπό ανάπτυξη

Συγκεκριμένα  
προϊόντα

**Η περιοχή ΕΕΜΕΑ παρουσιάζει τον υψηλότερο ρυθμό αύξησης παγκοσμίως**

## Πρόβλεψη Επενδύσεων σε τεχνολογίες 2009-2012



Real-Time Charging & IN

Ασύρματη Ευρυζωνική Πρόσβαση & Μετάδοση Δικτύων

Ενσύρματη Πρόσβαση

Υποδομή IPTV

OSS

Πηγές:

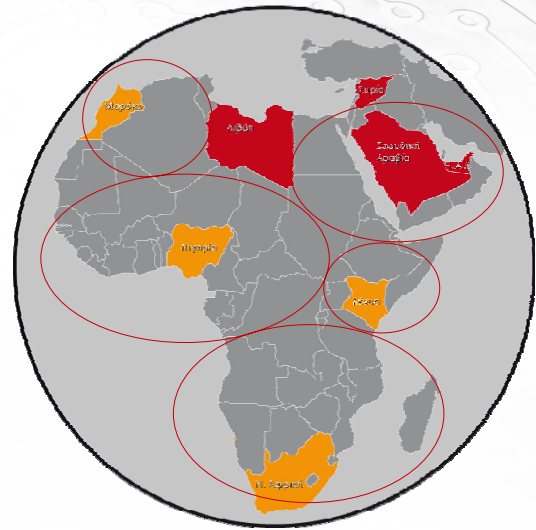
Gartner, Q4 2008 | OSS Observer | Sitronics Analysis 2008 | Infonetics March 2009

**Αύξηση επενδύσεων στους τομείς που δραστηριοποιούμαστε**

## Στρατηγική Επέκτασης Μ. Ανατολή & Αφρική



- Περιφερειακή Στρατηγική Προώθησης Πωλήσεων & Παροχής Υπηρεσιών Υλοποίησης στην Μέση Ανατολή μέσω θυγατρικών στο **Ντουμπάι** (Η.Α.Ε., Κατάρ, Ομάν, Υεμένη, Κουβέιτ, Μπαχρέιν, Πακιστάν, Ιορδανία, Αίγυπτο), τη **Σαουδική Αραβία**, τη **Συρία**, και τη **Λιβύη**
- Ανάπτυξη «κομβικού δικτύου» μεταπωλητών προστιθέμενης αξίας (Value Added Resellers) μέσω σύναψης συνεργασιών με αναγνωρισμένους περιφερειακούς προμηθευτές τηλεπικοινωνιακών λύσεων σε χώρες που παρουσιάζουν υψηλούς ρυθμούς ανάπτυξης (**Κένυα, Ν. Αφρική, Νιγηρία, Μαρόκο**)
- Εστίαση σε τοπικά ταχέως αναπτυσσόμενους παρόχους με διεθνή παρουσία (**Etisalat, Q-tel, MTN, Celtel ZAIN, Cell-C, Warid, Maroc Telecom**)
- Δημιουργία και ενίσχυση των δεσμών με τα κέντρα αποφάσεων και προμηθειών σε επίπεδο μητρικών εταιριών (Etisalat – Η.Α.Ε, Q-tel – Κατάρ, Warid – Πακιστάν, ZAIN – Μπαχρέιν, Celtel – Κένυα, MTN & Cell-C – Ν. Αφρική, Maroc Telecom – Μαρόκο)

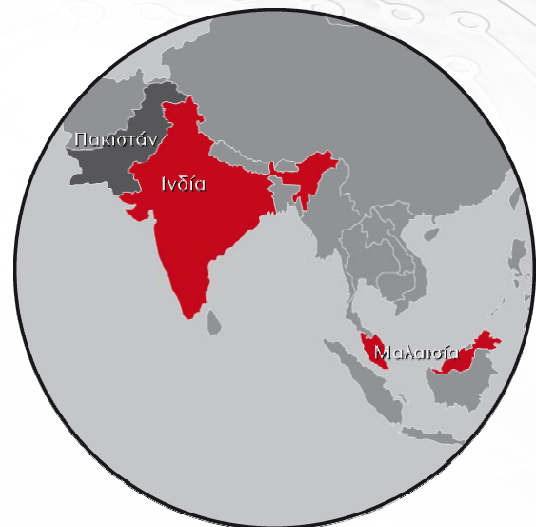


SITRONICS  
telecom solutions

## Στρατηγική Επέκτασης Ασία & Ειρηνικός



- Ίδρυση στις αρχές του 2009 θυγατρικής εταιρείας στην **Ινδία** και Αντιπροσωπείας στη **Μαλαισία** για:
  - Διαχείριση των μεγάλων τοπικών έργων (STTL, Maxis)
  - Διεύρυνση πελατολογίου στην ευρύτερη περιοχή εστιάζοντας στην προώθηση ασύρματων προϊόντων νέας γενιάς και λύσεων Prepaid / IN.



SITRONICS  
telecom solutions

Αύξηση των πωλήσεων ιδίων προϊόντων κατά 85% το 2008, που οφείλεται σε:

- Ανάληψη μεγάλων έργων με τα προϊόντα Intralink, WiBAS και IBAS για τον όμιλο Sistema (MTS, MGTS, SSTL India)
- Περαιτέρω πωλήσεις σε υπάρχοντες στρατηγικούς πελάτες (HOL, STE, Telekom Srbija, Moldtelecom)
- Δραστική βελτίωση της ανταγωνιστικότητας των προϊόντων κυρίως από άποψη κόστους λόγω αύξησης του όγκου παραγωγής
- Διείσδυση σε νέους στρατηγικούς πελάτες (Maxis, Etisalat, Q-tel, άλλοι)

Έμφαση στην προώθηση ιδίων προϊόντων

- Έμφαση στην ανάπτυξη νέων προϊόντων για **Ασύρματη Πρόσβαση & Μετάδοση**:
  - **Native Ethernet Microwave Platform (OmniBAS™)**, νέας γενιάς ασύρματη πλατφόρμα για την μετάβαση των δικτύων κινητής σε all IP υποδομή και την υποστήριξη νέων ευρυζωνικών υπηρεσιών. Εισαγωγή στην αγορά **Q3 2009**.
  - **WiMAX Platform (OmniMAX™)** για ασύρματες ευρυζωνικές υπηρεσίες γρήγορου internet και τηλεφωνίας (double-play). Εισαγωγή στην αγορά **Q4 2009**.
- Εξέλιξη των υπάρχοντων προϊόντων **INTRALINK** και **WiBAS** με νέες δυνατότητες και συνεχή μείωση κόστους
- Νέα features και εφαρμογές της πλατφόρμας **IPTV (FS-CDN)** και είσοδος σε προηγμένες υπηρεσίες προστιθέμενης αξίας (**VAS**) στο χώρο του **Mobile 3G**
- Αναβάθμιση πλατφόρμας για παροχή υπηρεσιών δικτύων **Intelligent Network (IN) Νέας Γενιάς** – ευέλικτη σύνδεση με «έξυπνες» πολιτικές χρεώσεων πραγματικού χρόνου
- Αναβάθμιση της **Ευρυζωνικής Ενσύρματης Πλατφόρμας iBAS** MSAN με τεχνολογία VDSL2

## Ολοκληρωμένα Μεγάλα Έργα εντός του 2008



- **hellas online** (Ελλάδα)  
Συστήματα Broadband Access, Next Generation Networks, OSS/BSS, υπηρεσίες υλοποίησης και συντήρησης, €27,3 εκατ.
- **Syrian Telecommunications Establishment** (Συρία)  
Προμήθεια και εγκατάσταση πολυσημειακών ασύρματων συστημάτων πρόσβασης (Point-to-Multipoint), €19,1 εκατ.
- **K-Telecom** (Αρμενία)  
Επέκταση GSM δικτύου, €11,5 εκατ.
- **MTS** (Ρωσία)  
Προμήθεια εξοπλισμού ραδιοζεύξεων, €9,4 εκατ.
- **Telekom Srbija** (Σερβία)  
Παροχή συστημάτων & υπηρεσιών IPTV, €9,1 εκατ.
- **MTS** (Ουκρανία)  
Προμήθεια εξοπλισμού ραδιοζεύξεων, €5,5 εκατ.
- **SSTL** (Ινδία)  
Προμήθεια και εγκατάσταση σημειακών ασύρματων συστημάτων πρόσβασης (Point-to-Point), €5 εκατ.
- **MGTS** (Ρωσία)  
Προμήθεια εξοπλισμού DSLAM, €3 εκατ.
- **Maxis Broadband Sdn. Bhd.** (Μαλαισία)  
Προμήθεια και εγκατάσταση πολυσημειακών ασύρματων συστημάτων πρόσβασης (Point-to-Multipoint), €1,7 εκατ.

SITRONICS  
telecom solutions

## Μεγάλες Συμβάσεις Πρώτου Τριμήνου του 2009



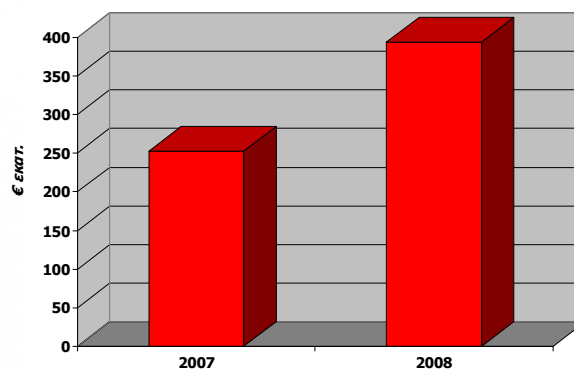
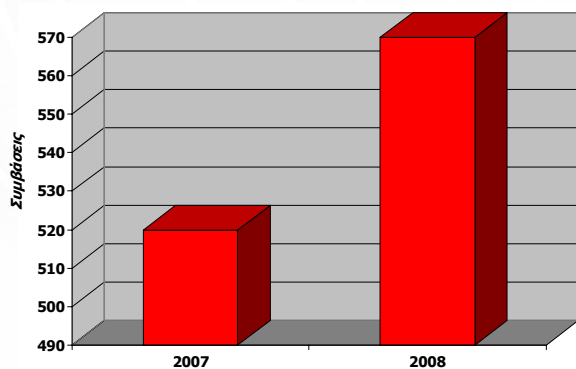
- **hellas online** (Ελλάδα)  
Προμήθεια & εγκατάσταση Broadband Access συστημάτων και υπηρεσιών, € 6,8 εκατ.
- **INTRALOT** (Ελλάδα)  
Lottery Machines, € 23,3 εκατ.
- **SSTL** (Ινδία)  
Προμήθεια εξοπλισμού ραδιοζεύξεων, \$ 85 εκατ.
- **K-Telecom** (Αρμενία)  
Συντήρηση και υποστήριξη για GSM πρόσβαση και εξοπλισμού μετάδοσης, € 3,3 εκατ.
- **Zain** (Μπαχρέιν)  
Προμήθεια τερματικού εξοπλισμού πελάτη (CPE), \$ 2,9 εκατ.

Μεγάλες συμβάσεις αξίας €98,2 εκατομμυρίων

SITRONICS  
telecom solutions

## Νέες Συμβάσεις εντός του 2008

- Υπογραφή **570** νέων συμβάσεων  
(520 νέες συμβάσεις το 2007)
- Αξία νέων συμβάσεων **€394,3 εκατ.**  
(€252,5 εκατ. το 2007)



## Οικονομικά Στοιχεία

### Κύκλος Εργασιών IFRS (εκατ. €)

|               | 2007         | 2008         |
|---------------|--------------|--------------|
| <b>Όμιλος</b> | <b>314,1</b> | <b>373,9</b> |

|                                                   |            |             |
|---------------------------------------------------|------------|-------------|
| Λειτουργικά κέρδη προ φόρων, αποσβέσεων και τόκων | 30,8       | 29,7        |
| % στις συν. πωλήσεις Ομίλου                       | 9,8%       | 7,9%        |
| <b>Καθαρά κέρδη μετά φόρων</b>                    | <b>1,1</b> | <b>-1,7</b> |
| % στις συν. πωλήσεις Ομίλου                       | 0,4%       | -0,5%       |

## INTRACOM TELECOM

19,7 χλμ. Λεωφ. Μαρκοπούλου

19002 Παιανία Αττικής

**T** 210 667 1000

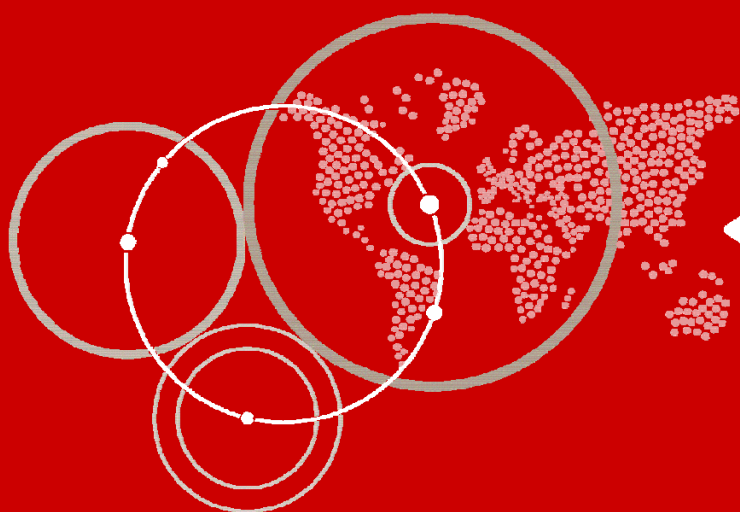
**F** 210 667 1001

[www.intracom-telecom.com](http://www.intracom-telecom.com)



Ευχαριστώ

**SITRONICS**  
telecom solutions



**INTRACOM**  
**HOLDINGS**  
Partnering for Progress

Ευχαριστούμε