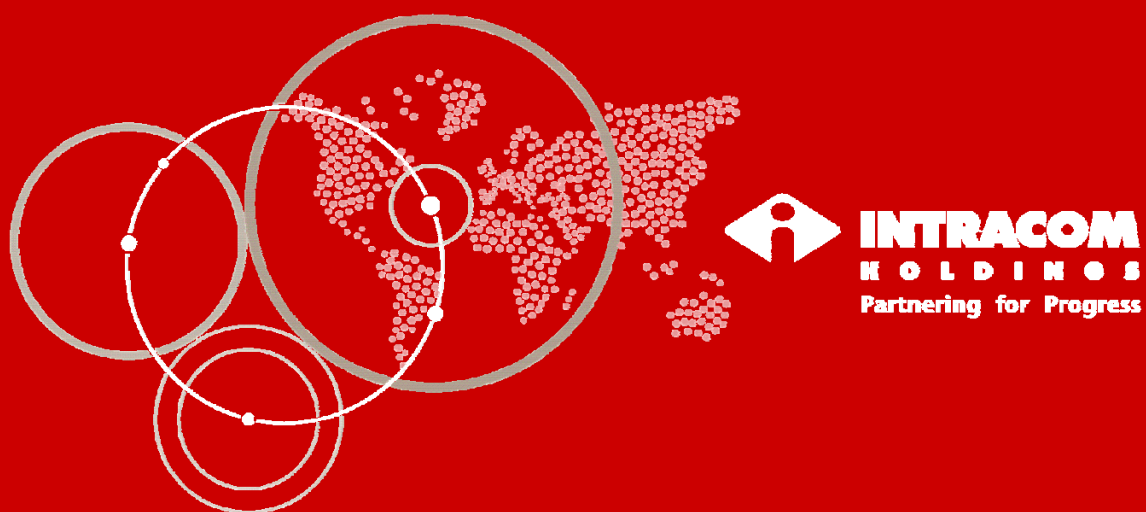
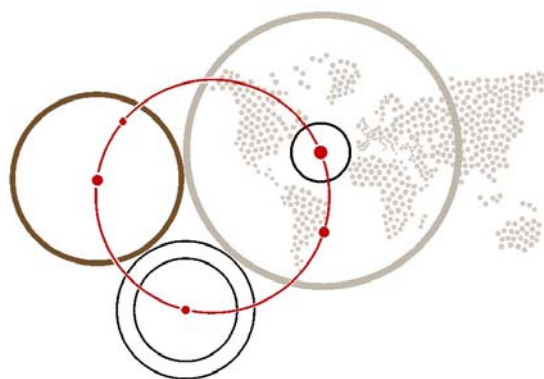




Τρίτη, 1 Ιουνίου 2010

INTRACOM HOLDINGS
Παρουσίαση Ομίλου

Τρίτη, 1 Ιουνίου 2010





Βασικές Εταιρίες του Ομίλου



www.intracom.com



ΘΕΣΗ ΣΤΗΝ ΑΓΟΡΑ

Κορυφαία εταιρία παροχής υπηρεσιών πληροφορικής στην ελληνική αγορά και ένας από τους μεγαλύτερους ολοκληρωτές συστημάτων στην περιοχή της Ν.Α. Ευρώπης και Μ. Ανατολής

Η μεγαλύτερη εταιρία ανάπτυξης και παραγωγής αμυντικών ηλεκτρονικών συστημάτων στην Ελλάδα

Κορυφαία εταιρία κατασκευών στην Ελλάδα σε έργα υποδομών υψηλής τεχνολογίας

Από τις μεγαλύτερες εταιρίες παροχής υπηρεσιών τηλεφωνίας και Internet στην Ελλάδα

Κορυφαίος περιφερειακός κατασκευαστής τηλεπικοινωνιακών συστημάτων και προμηθευτής λύσεων και επαγγελματικών υπηρεσιών

ΔΡΑΣΤΗΡΙΟΤΗΤΕΣ

- Ανάπτυξη και ολοκλήρωση συστημάτων πληροφορικής
- Ανάπτυξη λογισμικού
- Υπηρεσίες outsourcing

- Ανάπτυξη και κατασκευή αμυντικών ηλεκτρονικών προϊόντων
- Συμπαράγωγή ηλεκτρονικών οπλικών υποσυστημάτων
- Συμμετοχή σε διεθνή προγράμματα έρευνας & τεχνολογίας

- Τεχνικά έργα υποδομής
- Βιομηχανικά έργα υψηλής τεχνολογίας
- Ενέργεια - Φυσικό αέριο
- Συντήρηση εγκαταστάσεων
- Μεταλλικές κατασκευές

- Τηλεπικοινωνιακός πάροχος νέας γενιάς
- Ευρυζωνικές υπηρεσίες φωνής, δεδομένων και Internet

- Ανάπτυξη και κατασκευή τηλεπ/κών προϊόντων
- Ολοκληρωμένα έργα
- Ολοκλήρωση δικτύων
- Επαγγελματικές υπηρεσίες

ΕΥΡΥ ΦΑΣΜΑ ΠΡΟΗΓΜΕΝΩΝ ΠΡΟΪΟΝΤΩΝ/ΛΥΣΕΩΝ/ΥΠΗΡΕΣΙΩΝ



Βασικά Στοιχεία

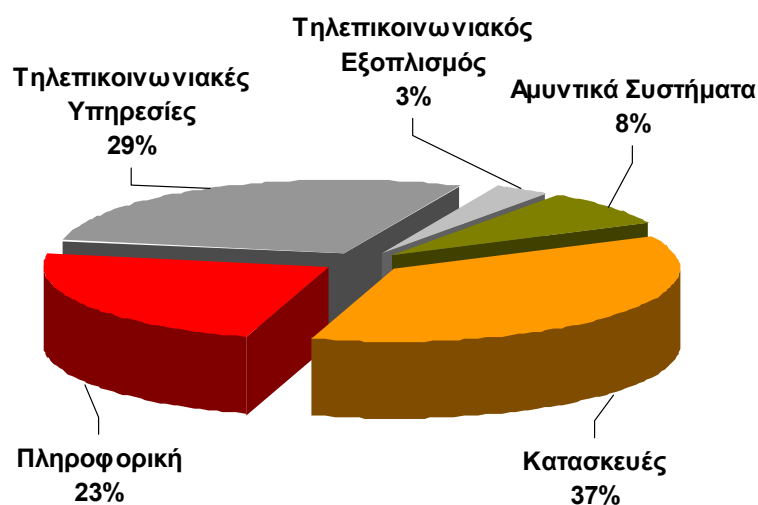


- Εισηγμένη στο Χ.Α. από το 1990. Συμμετοχή στο δείκτη FTSE/ASE-40
- Από τους μεγαλύτερους πολυεθνικούς ομίλους τεχνολογίας στη ΝΑ Ευρώπη

2009	(ποσά σε εκατ. €)
Πωλήσεις	547,4
Νέες συμβάσεις	634
Προσωπικό (31-Δεκ)	5.760
Κεφαλαιοποίηση (31-Δεκ)	162,2

ΝΕΕΣ ΕΠΙΧΕΙΡΗΜΑΤΙΚΕΣ ΔΡΑΣΤΗΡΙΟΤΗΤΕΣ

Βάσει ενοποιημένων πωλήσεων 2009



ΣΥΝΟΛΟ : € 547,4 εκατ.

(εκατ. €)	2009
Τηλεπικοινωνιακός εξοπλισμός	250,6
Αμυντικά Συστήματα	71,3
Πληροφορική	222,5
Κατασκευές	90,0
ΣΥΝΟΛΟ	634,4





Βασικά οικονομικά μεγέθη 2009

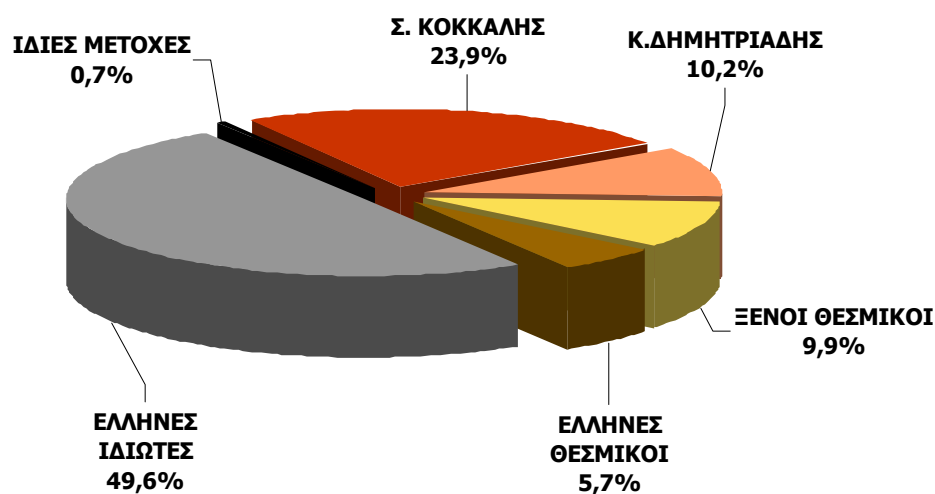


(εκατ. €)	Μητρική	Όμιλος
Πωλήσεις	3,4	547,4
Κέρδη/Ζημιές προ τόκων, φόρων και αποσβέσεων (EBITDA)	-9,1	77,2
Κέρδη/Ζημιές προ τόκων, φόρων (EBIT)	-11,4	14,1
Ζημιές προ φόρων	-12,4	-5,3
Ζημιές μετά από φόρους	-13,0	-2,6

Στις ενοποιημένες οικονομικές καταστάσεις συμπεριλαμβάνεται λογιστικό κέρδος (€ 51,0 εκατ.) από την «έμμεση» πώληση του 33,16 % της HOL (21,04 % από την πρώτη αύξηση και 12,12 % από την δεύτερη) . Ως «έμμεση» πώληση θεωρείται η μη συμμετοχή της INTRACOM HOLDINGS στις δύο αυξήσεις του μετοχικού κεφαλαίου της HOL με την αντίστοιχη πώληση των δικαιωμάτων που κατείχε.



Μετοχική Σύνθεση





Βασικά οικονομικά μεγέθη Q1 2010 (I)



ΟΜΙΛΟΣ INTRACOM HOLDINGS	Q1 2010	Q1 2009
Πωλήσεις	139,4	121,5
Κέρδη προ τόκων, φόρων και αποσβέσεων (EBITDA)	10,8	40,6*
Κέρδη/Ζημιές προ φόρων	-14,0	20,5*
Κέρδη/Ζημιές μετά από φόρους	-16,0	19,9*

* Συμπεριλαμβανόταν λογιστικό κέρδος € 33,6 εκατ. από τη μη συμμετοχή της INTRACOM HOLDINGS στην αύξηση του μετοχικού κεφαλαίου της HOL, καθώς και από την αντίστοιχη πώληση των δικαιωμάτων που κατείχε.



Βασικά οικονομικά μεγέθη Q1 2010 (II)



Εταιρίες-Όμιλοι που περιλαμβάνονται στις ενοποιημένες Οικονομικές Καταστάσεις	Πωλήσεις		Αποτελέσματα προ φόρων	
	Q1 2010	Q1 2009	Q1 2010	Q1 2009
INTRACOM HOLDINGS (Μητρική)	0,8	1,0	-1,2	-1,0
ΟΜΙΛΟΣ INTRACOM IT SERVICES	31,6	34,9	-2,0	0,4
INTRACOM DEFENSE	10,1	11,0	0,2	0,6
ΟΜΙΛΟΣ INTRAKAT	51,2	45,3	1,2	0,7
HELLAS ON LINE	47,7	32,6	-9,3	-11,9
ΟΜΙΛΟΣ INTRACOM HOLDINGS INTERNATIONAL (Κύπρος)	0,0	1,3	-2,0	0,0
ΟΜΙΛΟΣ INTRACOM TELECOM * (Καθαρή Θέση - 49% Αποτελεσμάτων)	51,5	62,2	-0,8	-2,0

* Δεν περιλαμβάνονται στις ενοποιημένες πωλήσεις του Ομίλου



- Περαιτέρω εδραίωση και ενίσχυση διεθνούς παρουσίας του Ομίλου
- Έμφαση σε δραστηριότητες με υψηλότερα περιθώρια κέρδους (παροχή τηλεπικοινωνιακών υπηρεσιών) και υλοποίηση σημαντικών επενδύσεων για την επίτευξη των στόχων του Ομίλου
- Μεγέθυνση των πωλήσεων και βελτίωση της κερδοφορίας των υφισταμένων δραστηριοτήτων τόσο με οργανική ανάπτυξη όσο και με στοχευμένες εξαγορές
- Διερεύνηση στρατηγικών συμμαχιών με γνώμονα την προώθηση των προϊόντων του Ομίλου και την ενίσχυση της ανταγωνιστικότητάς του



Παρουσιάσεις εταιριών

— Επόμενη Παρουσίαση...



ΟΜΙΛΟΣ INTRACOM IT SERVICES



Η ΜΕΓΑΛΥΤΕΡΗ ΕΛΛΗΝΙΚΗ ΕΤΑΙΡΕΙΑ ΠΑΡΟΧΗΣ ΥΠΗΡΕΣΙΩΝ ΠΛΗΡΟΦΟΡΙΚΗΣ

▪ Προσωπικό: 1,504 εργαζόμενοι

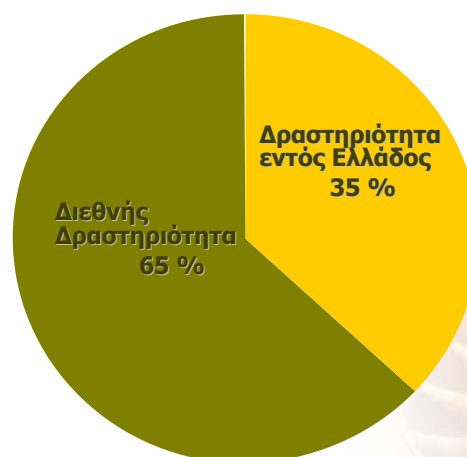
- 72% επιστημονικό προσωπικό
- 51% εργάζονται εκτός Ελλάδος

* Δεκέμβριος 2009

▪ Κύκλος Εργασιών 2009: €139,4 εκατομμύρια

▪ Πιστοποιητικά:

- Σύστημα Διαχείρισης Ποιότητας (ISO 9001:2008)
- Σύστημα Περιβαλλοντικής Διαχείρισης Ποιότητας (ISO 14001:2004)
- Σύστημα Διαχείρισης Υγιεινής & Ασφάλειας Εργασίας (OHSAS 18001: 2007)
- Σύστημα Διαχείρισης Κοινωνικής Ευθύνης (SA 8000: 2008)
- CMMI – επίπεδο 2 – Intrasoft International



Παρουσία Ομίλου

Ελλάδα:

- INTRACOM IT SERVICES
- INTRASOFT INTERNATIONAL
- DATABANK

Κύπρος:

- INTRACOM IT SERVICES

Ρουμανία:

- INTRACOM IT SERVICES
- INTRASOFT INTERNATIONAL

Μολδαβία:

- INTRACOM IT SERVICES Rep Office

Βουλγαρία:

- GLOBALNET SOLUTIONS EOOD

Βέλγιο:

- INTRASOFT INTERNATIONAL

Λουξεμβούργο:

- INTRASOFT INTERNATIONAL

Δανία:

- INTRACOM IT SERVICES DENMARK

Αίγυπτος:

- INTRASOFT INTERNATIONAL Rep. office

Ιορδανία

- INTRACOM IT SERVICES Middle East & Africa



Έργα σε 64 χώρες

Παρέχει στον πελάτη τα απαραίτητα εργαλεία για τη βελτιστοποίηση της αποδοτικότητας και την αύξηση της ανταγωνιστικότητας του

Τομείς:

Ευρωπαϊκή Ένωση	Δημόσια Διοίκηση	Τραπεζικός & Χρηματοοικονομικός τομέας	Ιδιωτικός τομέας
-----------------	------------------	--	------------------

Υπηρεσίες:

Συμβουλευτικές Υπηρεσίες	Ολοκληρωμένα Πληροφοριακά Συστήματα	Ανάπτυξη Λογισμικού	Υπηρεσίες Outsourcing
--------------------------	-------------------------------------	---------------------	-----------------------

Βασιζόμενοι σε:

Διεθνείς Στρατηγικές Συνεργασίες	Τεχνογνωσία	Επιχειρηματική γνώση	Ποιοτικός Έλεγχος και Διαδικασίες Παρακολούθησης Έργων
----------------------------------	-------------	----------------------	--

 **IDC**: Top Greek IT Services Provider since 2000
Analyze the Future

Ο Όμιλος Intracom IT Services
Προϊόντα και Υπηρεσίες

ΤΟΜΕΙΣ

GOVERNMENT	EU GOVERNMENT	FINANCIAL SERVICES	ENTERPRISE
- PUBLIC FINANCIALS (TAX, CUSTOMS) - SOCIAL SECURITY - HEALTH - TRANSPORT & UTILITIES	- EUROPEAN INSTITUTIONS - NATIONAL ORGANIZATIONS	- COMMERCIAL/CORP ORATE BANKING - RETAIL/CONSUMER BANKING - PRIVATE BANKING - WEALTH MANAGEMENT	- TRAVEL SERVICES - TICKETING SERVICES - LEGAL DATABASE - TELECOMS - E-GOVERNMENT

ΠΡΟΙΟΝΤΑ

 Universal Banking System


 CUSTOMS SUITE (X-eyes, NCTS, etc)
 Travel Management Systems
 ΤΡΑΠΕΖΑ ΝΟΜΙΚΩΝ ΠΛΗΡΟΦΟΡΙΩΝ

ΟΡΙΖΟΝΤΙΕΣ ΥΠΗΡΕΣΙΕΣ & ΛΥΣΕΙΣ

- Outsourcing services - IT Managed services - Information Support - Information security - Contact Centers / IVR	- Workforce & Performance management - Workflow management & BPM - Knowledge & Document Management - BI / BAM	- Voice Portals - Enterprise Info Portals - ORM - ORACLE E-Business Suite - SAP RIII - GIS
---	--	---

ΠΛΑΙΣΙΟ ΣΤΡΑΤΗΓΙΚΗΣ ΑΝΑΠΤΥΞΗΣ 2009

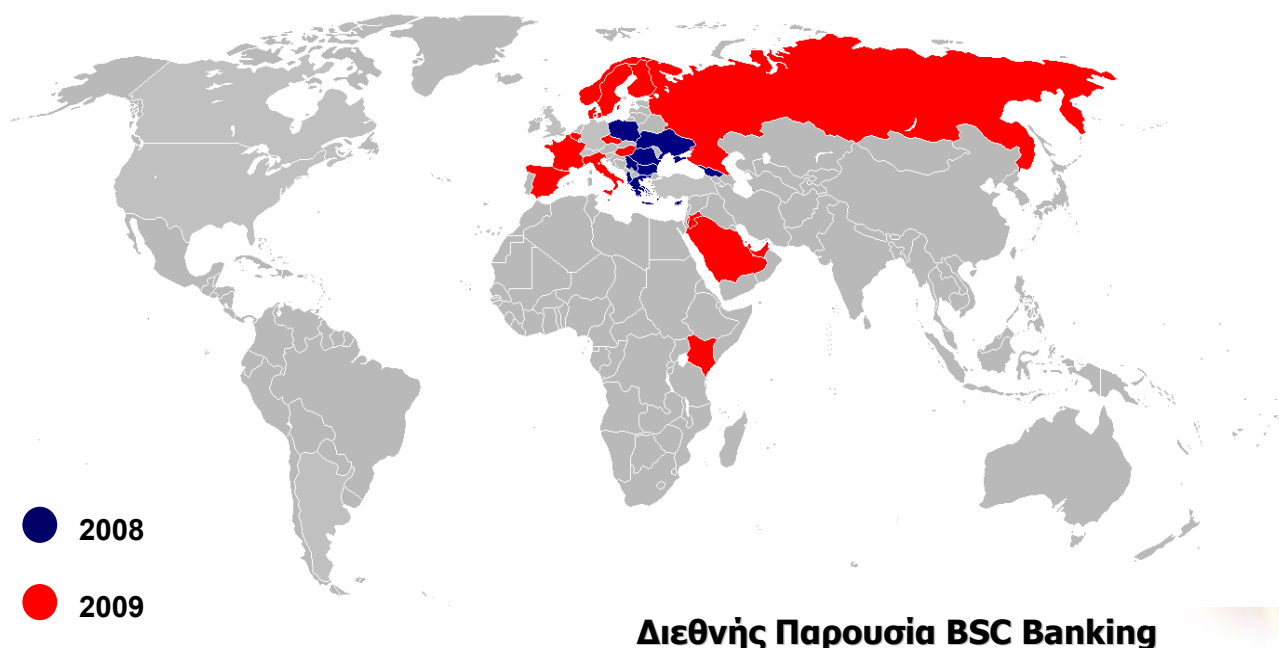
- Διεθνής Ανάπτυξη και Δραστηριότητα, Εξειδίκευση, Ποιότητα
- Στρατηγικές Συνεργασίες
- Συνεχής Ενίσχυση & Ανάπτυξη Ανθρώπινου Δυναμικού

ΚΥΡΙΟΤΕΡΑ ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑΤΑ 2009

(1) Διεθνής Ανάπτυξη και Δραστηριότητα, Εξειδίκευση, Ποιότητα

- Σύναψη συμφωνιών με κορυφαίες διεθνείς εταιρίες για συνεργασία σε συγκεκριμένες κάθετες αγορές. Ενδεικτικά:
 - Συμφωνία διεθνούς συνεργασίας (Industry Relationship Teaming Agreement) με την IBM Corporation, για την ανάπτυξη και από κοινού προσφορά λύσεων στον χώρο των τελωνείων στην Ευρωπαϊκή Ένωση και σε άλλες επιλεγμένες χώρες ανά τον κόσμο
 - Στρατηγική συνεργασία με την Smartstream για τη διανομή λύσεων Smartstream TLM Reconciliations και TLM Cash Management της Smartstream στην Ελλάδα και στην Κύπρο
 - Προετοιμασία αντίστοιχων συνεργασιών που θα ολοκληρωθούν μέσα στο 2010

▪ Ενίσχυση διεθνούς δικτύου πωλήσεων



▪ Στόχευση έργων παγκοσμίως σε συγκεκριμένες κάθετες αγορές

➤ στον τομέα των τελωνείων - ενδεικτική αναφορά:

- Ευρώπη: Ε.Ε., Μεγάλη Βρετανία, Ιρλανδία, Ισλανδία, Βέλγιο, Λουξεμβούργο, Ολλανδία, Πορτογαλία, Δανία, Σουηδία, Νορβηγία, Φινλανδία, Λιθουανία, Λετονία, Πολωνία, Ρουμανία, Ουγγαρία, Σλοβενία, Κροατία, Βουλγαρία, Ελλάδα, Κύπρος, Μάλτα
- Ηνωμένα Αραβικά Εμιράτα
- Νότια Αφρική
- ΗΠΑ
- Βιετνάμ
- Αργεντινή
- Μαλαισία
- Βερμούδες
- Νέα Ζηλανδία

(2) Εξαγορές

■ Ολοκλήρωση εξαγοράς από την Intrasoft International του κλάδου λύσεων SAP της Lavisoft:

- Αναβάθμιση της Intrasoft International σε GOLD Channel Partner της SAP στην Ελλάδα
- Ηγετική θέση της INTRASOFT International στην αγορά SAP μετά την απόκτηση του πελατολόγιου της LAVISOFT

(3) Ενδεικτικά Νέα Έργα

- **Ίδρυμα Κοινωνικών Ασφαλίσεων (Ι.Κ.Α)** - Παροχή Υπηρεσιών Συμφωνημένου Επιπέδου Υποστήριξης Παραγωγικής Λειτουργίας του ΟΠΣ-ΙΚΑ και του Διαδικτυακού Τόπου του ΙΚΑ και εμπλουτισμού Βάσεων Δεδομένων - € 7,41 εκ.
- **Ίδρυμα Κοινωνικών Ασφαλίσεων (Ι.Κ.Α)** - Παροχή Υπηρεσιών σε Ανθρώπινο Δυναμικό και Μέσα για την Διαχείριση της Πανελλαδικής Εφαρμογής των Αναλυτικών Περιοδικών Δηλώσεων - € 3,64 εκ.
- **Υπουργείο Οικονομίας και Οικονομικών** - Προσαρμογή του Ολοκληρωμένου Πληροφοριακού Συστήματος (ΟΠΣ) - € 1,49 εκ.
- **Γραφείο Συνδέσμου της Ευρωπαϊκής Ένωσης στο Κόσοβο** - Υποστήριξη Διοικήσεων Τελωνείων & Φορολόγησης - € 2,63 εκ.
- **Υπουργείο Οικονομικών της Ιορδανίας** - Παροχή Υπηρεσιών και Υλοποίηση του Συστήματος Κεντρικής Διαχείρισης των Οικονομικών - \$ 16,75 εκ.
- **Νομαρχιακή Αυτοδιοίκηση Άρτας** - Υλοποίηση Ολοκληρωμένου Συστήματος Έγκαιρης Προειδοποίησης και Διαχείρισης Πυροπροστασίας - € 565.000
- **Νομαρχιακή Αυτοδιοίκηση Θεσπρωτίας** - Υλοποίηση Ολοκληρωμένου Συστήματος Έγκαιρης Προειδοποίησης και Διαχείρισης Πυροπροστασίας - € 580.000

(3) Ενδεικτικά Νέα Έργα

- **Ευρωπαϊκό Κοινοβούλιο** – υπηρεσίες τεχνολογίας των πληροφοριών - € 46 εκ.
- **EUROSTAT** – data warehousing system - € 3,15 εκ.
- **Υπουργείο Οικονομικών, Βουλγαρία** - εφαρμογή συστήματος διακίνησης και ελέγχου των προϊόντων που υπόκεινται σε ειδικούς φόρους κατανάλωσης της ΕΕ - € 1,65 εκ.
- **Γενική Διεύθυνση Έρευνας, Ευρωπαϊκή Επιτροπή** - υπηρεσίες ανάπτυξης λογισμικού & υποστήριξης τεχνολογιών της πληροφορικής και των επικοινωνιών - € 60 εκ.
- **Ευρωπαϊκός Οργανισμός Φαρμάκων** - υπηρεσίες τεχνολογίας των πληροφοριών - € 30 εκ.
- **Ευρωπαϊκός Οργανισμός Ασφάλειας της Αεροπορίας** - υπηρεσίες διαχείρισης εταιρικού περιεχομένου - € 2,4 εκ.
- **ESKORT Compliance & Enforcement Solution**– Τελωνεία ΕΕ, ΗΠΑ, Ιρλανδία, Φιλιππίνες, Ινδονησία, Δανία, Νότια Αφρική, Μάλτα, Νορβηγία, Λιθουανία
- **Arab Bank Plc., Ιορδανία** - εφαρμογή του συστήματος διαχείρισης ανθρώπινου δυναμικού ORACLE HRMS - € 1,5 εκ.
- **Αρχηγείο των Ενόπλων Δυνάμεων, Ηνωμένα Αραβικά Εμιράτα** - εφαρμογή της σουίτας ORACLE E-Business Financials - € 1 εκ.
- **Asia Cell, Ιράκ** - έργο αποθήκευσης δεδομένων (data storage) - € 2 εκ.

(3) Ενδεικτικά Νέα Έργα

- **Geniki Bank, Société Générale, Ελλάδα** - Αναβάθμιση του Κεντρικού Τραπεζικού Συστήματος στη νέα έκδοση PROFITS® v. 7.0
- **Geniki Bank, Société Générale, Ελλάδα** - Προμήθεια icomPay
- **APS BANK, Μάλτα** - Προμήθεια icomPay
- **BANK KEDR, Ελλάδα** - Προμήθεια PROFITS® Internet Banking System
- **Κυπριακός Οργανισμός Τουρισμού** - Παροχή Υπηρεσιών για την εφαρμογή συστήματος Ηλεκτρονικών Κρατήσεων (Online Booking) για τη Διαδικτυακή Πύλη (Portal) του Οργανισμού
- **Express Holidays** - εγκατάσταση πλατφόρμας FirstCLASS™ TMS (Travel Management System)
- **Travel Plan – EUROSTAR, Ελλάδα** - ανανέωση άδειας χρήσης του FirstCLASS™ TMS
- **Τεχνικό Επιμελητήριο Ελλάδος** - Παροχή Υπηρεσιών στους συνδρομητές της Τράπεζας Πληροφοριών του Τεχνικού Επιμελητηρίου Ελλάδος νομικής πληροφόρησης μέσω του διαδικτύου (Internet)

(4) Ενίσχυση & Ανάπτυξη Ανθρώπινου Δυναμικού

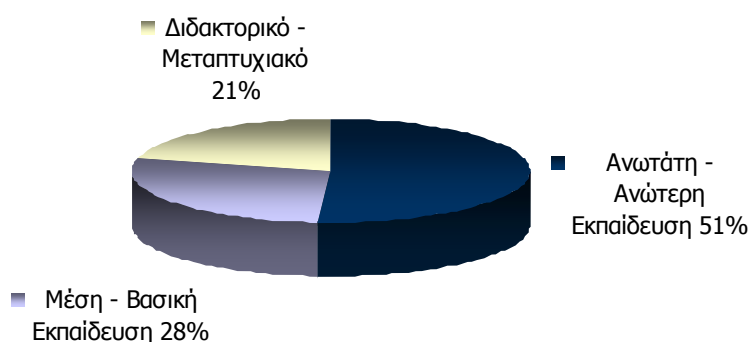
- Συστηματική επένδυση στην εκπαίδευση και ανάπτυξη του ανθρώπινου δυναμικού

Στοιχεία εκπαιδευτικών προγραμμάτων 2009 (μόνο για μητρική)						
Τύπος Σεμιναρίου	Εσωτερικό	Εξωτερικό	Ενδο-επιχειρησιακό	Συνέδριο	Μεταπτυχιακό	Σύνολο
Αριθμός Σεμιναρίων	42	6	18	24	1	91
Αριθμός Συμμετοχών	92	12	267	49	1	421
Αριθμός Εργαζομένων	65	12	141	37	1	188
Ώρες Εκπαίδευσης	2.017	384	3.789	623		6.813

■ Ανθρώπινο Δυναμικό

Εργαζόμενοι εντός Ελλάδος	741
Εργαζόμενοι εκτός Ελλάδος	763
Συνολικός αριθμός	1.504

Εργαζόμενοι βάσει εκπαίδευσης



(5) Εταιρική Κοινωνική Ευθύνη

- Ανθρώπινο Δυναμικό & Εργασιακό Περιβάλλον: Εκπαίδευση & Ανάπτυξη - Πολιτική ίσων ευκαιριών
- Εκπαίδευση & Γνώση: Στήριξη και συνεργασία με Athens Information Technology Center
- Κοινωνία: Ενεργό μέλος επιλεγμένων πρωτοβουλιών σε εθνικό, Ευρωπαϊκό, κλαδικό και διεθνές επίπεδο:
 - Ελληνικό Δίκτυο για την ΕΚΕ
 - Εθνικό Δίκτυο για το Οικουμενικό Σύμφωνο (United Nations Development Program)
 - ΣΕΒ Συμβούλιο για τη Βιώσιμη Ανάπτυξη (Ιδρυτικό Μέλος)

(6) Οικονομικά Αποτελέσματα

(εκ. €)	2006	2007	2008	2009
Πωλήσεις	126,5	153,7	161,8	139,4
EBITDA	(12,1)	9,4	17,9	9,6
EBT	(13,9)	0,6	6,5	3,4

Ανεκτέλεστο Υπόλοιπο (Δεκέμβριος 2009)

285 εκ. €

- Διαφαίνεται μία τάση ανάκαμψης και σταθεροποίησης διεθνώς, ενώ παράλληλα καταγράφεται ζήτηση σε συγκεκριμένες κάθετες αγορές κ γεωγραφίες.
- Στην Ελλάδα υπάρχει στασιμότητα. Στο Δημόσιο τομέα δεν έχουν ξεκινήσει τα έργα ψηφιακής σύγκλισης και διοικητικής μεταρρύθμισης, ενώ παράλληλα παρατηρείται στασιμότητα και απουσία οποιουδήποτε διαγωνισμού τους τελευταίους μήνες.
- Θα απαιτηθούν νέες προσεγγίσεις και πρακτικές ανάθεσης και διαχείρισης έργων, πχ. αξιοποίηση Service Level Agreements στις συμβάσεις υπηρεσιών, προκήρυξη έργων με τη μορφή Framework Contracts, διαδικασία ανταγωνιστικού διαλόγου, Business Process Outsourcing, private public partnerships, κτλ.
- Η Intracom IT Services έχει το μέγεθος, την εμπειρία, την οικονομική ικανότητα, την ποσοτική και ποιοτική επάρκεια του ανθρώπινου δυναμικού και είναι σε απόλυτη ετοιμότητα να συμμετέχει δυναμικά σε μεγάλα έργα του Δημοσίου Τομέα.

- Εστίαση στις διεθνείς αγορές και περαιτέρω ενίσχυση της διεθνούς παρουσίας του Ομίλου.
- Διεκδίκηση σημαντικών έργων στην Ελλάδα.
- Ενίσχυση της ανταγωνιστικότητας μέσω στρατηγικών συμμαχιών, επενδύσεων στην έρευνα και ανάπτυξη νέων προϊόντων και στοχευμένων εξαγορών.
- Συνέχιση της προσπάθειας εξορθολογισμού δαπανών και περιορισμού κόστους.
- Επίτευξη οικονομικών αποτελεσμάτων στα επίπεδα του 2009.
- Συνεχής εκπαίδευση και ανάπτυξη του ανθρώπινου δυναμικού.

Σας ευχαριστούμε



— Επόμενη Παρουσίαση...



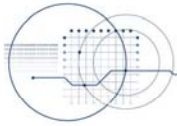
Εταιρική Παρουσίαση



Η Εταιρία



- Ο κυριότερος κατασκευαστής Αμυντικών Ηλεκτρονικών στην Ελλάδα
- Έμφαση: Επικοινωνίες και Ηλεκτρονικά Συστήματα
- 18 χρόνια επιτυχημένης δραστηριότητας
- Ετήσιες πωλήσεις: € 43,2 εκ. (2009), εξαγωγές 72,4%
- Συνεργασίες με διεθνείς αμυντικές βιομηχανίες
- Σημαντικές ερευνητικές επενδύσεις: 7% των ετήσιων εσόδων
- Σύνολο εργαζομένων: 512 (60% επιστημονικό προσωπικό)
- Μέλος του Ομίλου 



Δραστηριότητες

- Ανάπτυξη και Παραγωγή Αμυντικών Ηλεκτρονικών & Συστημάτων Επικοινωνιών
- Παραγωγή Κατόπιν Αδείας
- Συμπαράγωγή στο πλαίσιο εξοπλιστικών προγραμμάτων του ΥΠΕΘΑ
- Συμμετοχή σε Πολυεθνικά Προγράμματα Έρευνας & Ανάπτυξης



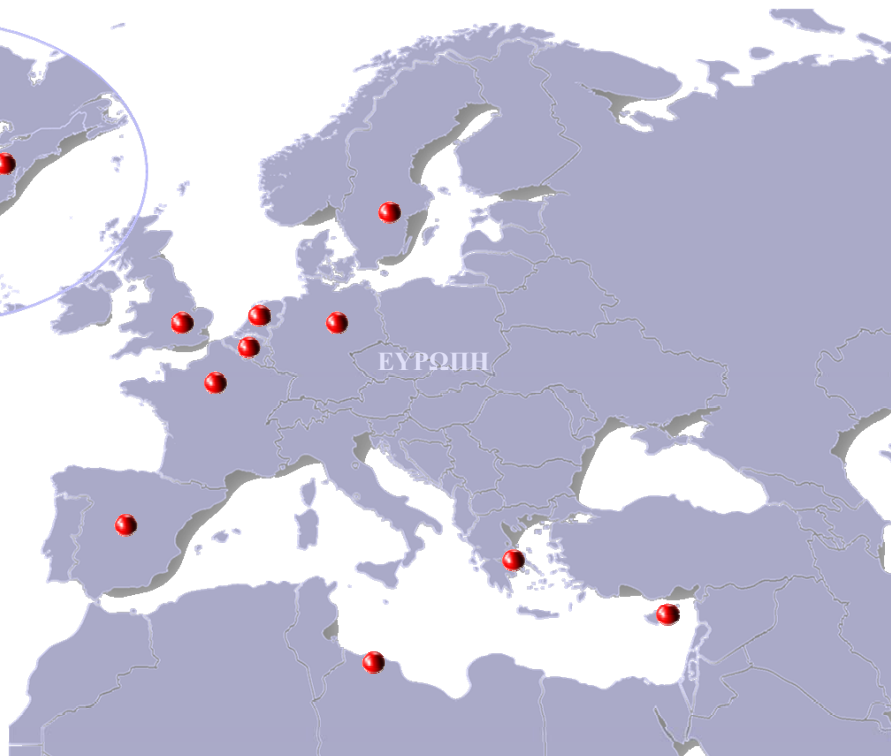
39



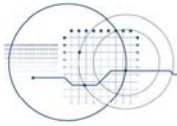
Χώρες Δραστηριοποίησης



- Βέλγιο
- Κύπρος
- Γαλλία
- Γερμανία
- Λιβύη
- Ολλανδία
- Ισπανία
- Σουηδία
- Ηνωμένο Βασίλειο
- Η.Π.Α.



40



Marketing

- Ανάληψη του ρόλου του Κύριου Αναδόχου σε κατάλληλα προγράμματα προμήθειας εξοπλισμών του Ελληνικού ΥΕΘΑ.
- Ενίσχυση της δραστηριότητας συντήρησης (NAMSA, εγχώρια αγορά)
- Εξαιτίας της ίδιας της φύσης της αγοράς αμυντικών συστημάτων, οι ενέργειες marketing είναι επιλεγμένες και επικεντρωμένες σε χώρες όπου εμφανίζονται σημαντικές ευκαιρίες και όπου προϋπάρχει παρουσία της INTRACOM.



Marketing

- Ενίσχυση του προϊόντικού marketing μέσω Συμφωνιών Πλαισίου για συνεργασία με μεγάλους integrators, με στόχο την προσφορά των προϊόντων σε ξένες αγορές:
 - Συμφωνίες με KMW και General Dynamics UK για το σύστημα WISPR.
- Ιδιαίτερη προσπάθεια διενεργείται για την συμμετοχή σε διεθνή προγράμματα συνεργασίας στην Έρευνα & Τεχνολογία, που υποστηρίζονται από την Ευρωπαϊκή Υπηρεσία Άμυνας (EDA).



Τεχνολογία – Επενδύσεις

- Διατηρείται μια ανταγωνιστική, ποιοτική και οικονομικά αποδοτική μονάδα παραγωγής για να επιτρέψει την αυξημένη συμμετοχή της εταιρίας σε επερχόμενα Αμυντικά Προγράμματα και σε εξαγωγές.
- Εντείνεται η Έρευνα και Ανάπτυξη (R&D) για τη δημιουργία μιας υψηλής τεχνολογίας Ενοποιημένης Πλατφόρμας Τακτικών Επικοινωνιών για τη Διεθνή Αγορά.



Νέες συμβάσεις 2009 : € 71 εκ.

Οι κυριότερες εκ των οποίων:

- με την NAMSA (NATO Maintenance and Supply Agency). Η NAMSA ανέθεσε εκ νέου στην INTRACOM Defense Electronics και για δύο (2) επιπλέον χρόνια την υποστήριξη των αντιαεροπορικών συστημάτων PATRIOT που βρίσκονται στην Ευρώπη (Γερμανία, Ελλάδα, Ισπανία, Ολλανδία και συστημάτων των ΗΠΑ στην Ευρώπη) μετά την επιτυχημένη συνεργασία των τελευταίων δύο ετών.
- με την εταιρία RAYTHEON, σύμβαση ύψους 62 εκατ. δολαρίων ΗΠΑ. Αφορά στην παραγωγή υποσυστημάτων των εκτοξευτών της πλέον εξελιγμένης έκδοσης των αντιαεροπορικών συστημάτων PATRIOT των Ηνωμένων Αραβικών Εμιράτων.
- με την εταιρία RAYTHEON, σύμβαση ύψους 20 εκατ. δολαρίων ΗΠΑ για την παραγωγή υποσυστημάτων των αντιαεροπορικών συστημάτων PATRIOT με προορισμό τρίτη χώρα.



- Προγραμματική συμφωνία με την εταιρία NORTHROP GRUMMAN για την παραγωγή ηλεκτρονικών του Δέκτη Προειδοποίησης Συστημάτων Αυτοπροστασίας για αεροσκάφη F-16 τα οποία προμηθεύτηκε τρίτη χώρα.
- με την εταιρία Diehl BGT Defence (DBD) που αφορά στο πρόγραμμα ύψους € 46 εκ. για παραγωγή μονάδων του πυραύλου IRIS - T. Στο πλαίσιο της σύμβασης, η οποία θα ολοκληρωθεί σταδιακά μέχρι τον Νοέμβριο του 2011, η INTRACOM Defense Electronics θα κατασκευάσει επιπρόσθετες μονάδες τροφοδοσίας για το σύστημα πλοήγησης καθώς και συσκευές ελέγχου πεδίου του πυραύλου ύψους € 3,6 εκ.



- Πωλήσεις: € 43,2 Πρόβλεψη 2010: € 45
- EBITDA: € 3,0 (6,9%)
- EBT: € 0,6 (1,4%)
- Εξαγωγές: € 31,3 (72,4%)
- Νέες υπογραφές έργων: € 71,2 (98% εξαγωγικά)
- Ανεκτέλεστο υπόλοιπο έργων: € 135,0
- Δάνεια 31/12/09: € 2
- Ταμειακά διαθέσιμα 31/12/09: € 4,8



Η πολιτική ευελιξίας και προσαρμοστικότητας της εταιρείας, η οποία έχει κατάλληλα καλλιεργηθεί και έγκαιρα προετοιμαστεί, αποτελεί σημαντικό μέσο αντιμετώπισης του περιορισμού δαπανών στον χώρο των εξοπλιστικών προγραμμάτων που προέκυψε λόγω των εντεινόμενων δημοσιονομικών προβλημάτων. Το έτος 2009 η εταιρεία κατάφερε να εξασφαλίσει ικανοποιητική κερδοφορία και υγιή μεγέθη παρά τη μείωση των πωλήσεων στην εγχώρια αγορά.

Η περαιτέρω ενίσχυση του διεθνούς προσανατολισμού της εταιρείας, η διατήρηση της κερδοφορίας της και η συνέχιση εξαγωγής θετικών αποτελεσμάτων και μεγεθών αποτελούν ρεαλιστικούς και επιτεύξιμους στόχους για το 2010.



— Επόμενη Παρουσίαση...



Παρουσίαση Αναλυτών
Ιούνιος 2010



Agenda

1. Επισκόπηση της Εταιρείας
2. Σημαντικά Έργα
3. Νέοι Τομείς Δραστηριοποίησης
4. Χρηματοοικονομικές Πληροφορίες



Η εταιρεία

Ιδρύθηκε το 1987
και ανήκει στον όμιλο
εταιρειών της
Intracom Holdings

Το Νοέμβριο του
2001 εισάγεται στο
Χρηματιστήριο Αθηνών

Το Δεκέμβριο του
2005 ολοκληρώνεται
η συγχώνευση με
απορρόφηση της
εταιρείας μεταλλικών
κατασκευών Intramet

Το Φεβρουάριο 2009
κατατάσσεται στην
ανώτατη τάξη ΜΕΕΠ του
ΥΠΕΧΩΔΕ (7η τάξη)

1987

2001

2005

2009

Ο Όμιλος

1 Διεθνής Όμιλος 9
θυγατρικών &
4 υποκαταστημάτων

2

Ανθρώπινο δυναμικό:
575 άτομα

3

Κύκλος Εργασιών 2010:
210 εκατ. ευρώ

4

Ίδια Κεφάλαια
31/12/2009:
91 εκατ. ευρώ

5

Ενεργητικό 31/12/2009:
263,98 εκατ. €

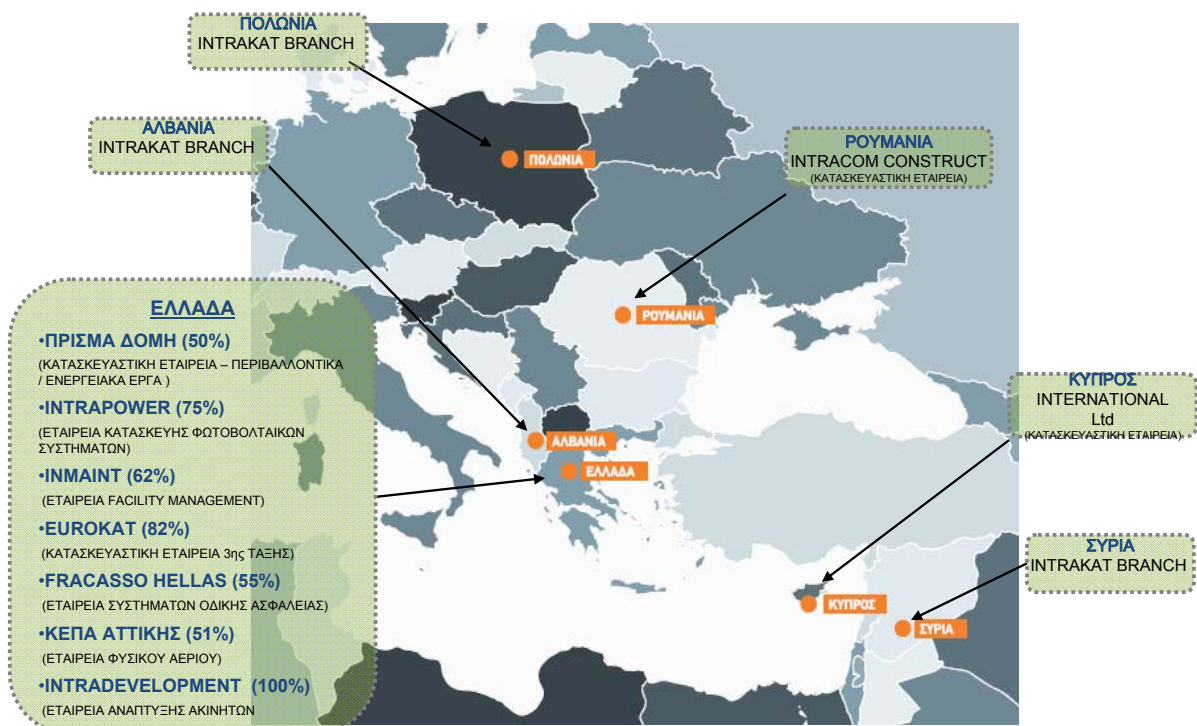
6

EBITDA 31/12/2009:
7,7 εκατ. ευρώ

7

Ανεκτέλεστο υπόλοιπο:
250 εκατ. ευρώ

Διάρθρωση Ομίλου





Δραστηριότητα

Ολοκληρωμένες Λύσεις σε σύνθετα έργα:

- Δημοσίου
- Ενεργειακά
- Αυτοχρηματοδοτούμενα
- Ιδιωτικά

BU1 – Κατασκευές & Έργα Υποδομών

• Σύνθετα κατασκευαστικά έργα

- ✓ Κτιριακά
- ✓ Αθλητικά
- ✓ Αεροδρόμια
- ✓ Νοσοκομεία
- ✓ Βιομηχανικά- Ενεργειακά
- ✓ Δίκτυα Οπτικών Ινών
- ✓ Έργα φυσικού αερίου
- ✓ Έργα υποδομής
- ✓ Αυτοχρηματοδοτούμενα έργα

BU2 – Μεταλλικές Κατασκευές & Τηλεπικοινωνιακά Έργα

• Εργοστάσιο μεταλλικών κατασκευών, Λάρισα

- ✓ Σύνθετες μεταλλικές κατασκευές με πλήθος εφαρμογών
- ✓ Προκατασκευασμένοι οικίσκοι πολλαπλών χρήσεων
- ✓ Πυλώνες μεταφοράς ενέργειας

• Τηλεπικοινωνιακά έργα υποδομής

• ΑΠΕ - Ενεργειακά έργα

- ✓ Φωτοβολταϊκά συστήματα
- ✓ Αιολικά Πάρκα



Εταιρικοί Στόχοι

Κύριοι Άξονες
Στρατηγικής
Ανάπτυξης

Βελτίωση Λειτουργικής Κερδοφορίας

Δημόσια Έργα Υποδομής (7^{ης} Τάξης)

Περιβαλλοντολογικά - Ενεργειακά Έργα
(Waste to Energy, Φωτοβολταϊκά, Αιολικά)

Αυτοχρηματοδοτούμενα Έργα και ΣΔΙΤ.

Στόχευση σε τομείς Εξειδίκευσης
(Οπτικές Ίνες, Φυσικό Αέριο, Ειδικές Μεταλλικές Κατασκευές κλπ)

Διεθνής Δραστηριοποίηση

Real Estate Development
(Ελλάδα, Πολωνία, Ρουμανία, Συρία)



Agenda

1. Επισκόπηση της Εταιρείας

2. Σημαντικά Έργα

3. Νέοι Τομείς Δραστηριοποίησης

4. Χρηματοοικονομικές Πληροφορίες



Σημαντικά Έργα 2009: Κατασκευές



➤ ΥΠΕΧΩΔΕ:
Κ/ΞΙΑ ΜΩΡΕΑΣ
(INTRAKAT
13,33%)

ΑΝΑΤΟΛΙΚΗ ΟΔΟΣ ΠΕΛΟΠΟΝΝΗΣΟΥ: 841 εκατ. €
Ποσοστό για INTRAKAT 112 εκατ.€ (Διάρκεια 5 ετών).



➤ ALPHA KRAKOW:

Garden Residence -Οικιστικό Συγκρότημα στην Κρακοβία Πολωνίας
ΠΡΟΫΠΟΛΟΓΙΣΜΟΣ: 40 εκ. ευρώ.



➤ ΙΔ.ΚΛΙΝΙΚΗ ΡΕΑ:

Κατασκευή Ιδιωτικής Μαιευτικής & Γυναικολογικής - Χειρουργικής Κλινικής
ΠΡΟΫΠΟΛΟΓΙΣΜΟΣ: 29 εκ. ευρώ.



➤ ΙΑΣΩ ΘΕΣΣΑΛΙΑΣ:

Αποπεράτωση Γενικής Ιδιωτικής Κλινικής
ΠΡΟΫΠΟΛΟΓΙΣΜΟΣ: 37 εκ. ευρώ .



➤ ΔΕΠΑΝΟΜ :

Ολοκλήρωση Κατασκευής Νοσοκομειακής Μονάδας Κέρκυρας
ΠΡΟΫΠΟΛΟΓΙΣΜΟΣ : 16,1 εκ. ευρώ.
Ολοκλήρωση Κατασκευής Νοσοκομειακής Μονάδας Κατερίνης
ΠΡΟΫΠΟΛΟΓΙΣΜΟΣ : 12 εκ. ευρώ.



➤ EUROMEDICA -
ΙΟΝΙΟΣ ΚΛΙΝΙΚΗ:

Κατασκευή Ιδιωτικής Γενικής Κλινικής στην Κέρκυρα
ΠΡΟΫΠΟΛΟΓΙΣΜΟΣ: 10,9 εκ. ευρώ.

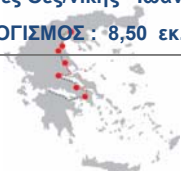


Σημαντικά Έργα 2009: Δίκτυα Οπτικών Ινών

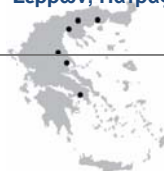
- **FORTHNET :** Ανάπτυξη τηλεπικοινωνιακών υποδομών ευρυζωνικής πρόσβασης στους νομούς Αττικής, Θεσσαλονίκης, Καβάλας, Σερρών, Δράμας, Ξάνθης, Ροδόπης, Έβρου, Χίου, Λέσβου και Δωδεκανήσων,
ΠΡΟΥΠΟΛΟΓΙΣΜΟΣ: 4,82 εκ. ευρώ.
- **WIND :** Κατασκευή, αξιοποίηση & συντήρηση εταιρικού ευρυζωνικού δικτύου μεταξύ των περιοχών Τρίπολης – Σπάρτης και Πύργου – Πάτρας
ΠΡΟΥΠΟΛΟΓΙΣΜΟΣ: 1,10 εκ. ευρώ.
- **VODAFONE :** Μελέτη, αδειοδότηση και κατασκευαστικές εργασίες διασύνδεσης υφιστάμενου εταιρικού δικτύου οπτικών ινών με συγκεκριμένα σημεία δικτύου / κόμβους
ΠΡΟΥΠΟΛΟΓΙΣΜΟΣ : 3,00 εκ. ευρώ.
- **MAN 93 (30 Δήμοι) :** Συμβάσεις Κατασκευής Μητροπολιτικών Δικτύων Οπτικών Ινών.
ΠΡΟΥΠΟΛΟΓΙΣΜΟΣ : 31,85 εκ. ευρώ.
- **HELLAS ON LINE :** Μελέτη, αδειοδότηση και κατασκευή Δικτύου οπτικών ινών σε Αθήνα, Θεσσαλονίκη και Πάτρα και στους άξονες Θεσ/νίκης - Ιωαννίνων, Καβάλας - Σερρών, Πάτρας - Κ. Αχαΐας
ΠΡΟΥΠΟΛΟΓΙΣΜΟΣ : 8,50 εκ. ευρώ.



● Hol



● Vodafone



● Forthnet



● Δήμων



Σημαντικά Έργα 2009: Μεταλλικές Κατασκευές

- **ΔΕΗ** Χάλυβας Πύργων Γραμμών Μεταφοράς 150 KV & 400 KV (προγραμματική 3 ετών).
ΠΡΟΥΠΟΛΟΓΙΣΜΟΣ: 2,00 εκατ. €
- **ΔΕΗ** Κατασκευή «turn-key» γραμμής μεταφοράς ΚΥΤ Λαγκαδά – ΚΥΤ Θεσσαλονίκης.
ΠΡΟΥΠΟΛΟΓΙΣΜΟΣ: 5,60 εκατ. €
- **ΔΕΗ** Σταθμοί κίνησης και επιστροφής ταινιοδρόμων ορυχείων.
ΠΡΟΥΠΟΛΟΓΙΣΜΟΣ: 4,40 εκατ. €
- **ΤΕΡΝΑ ΕΝΕΡΓΕΙΑΚΗ** Χάλυβας Πύργων Γραμμών Μεταφοράς 3^{ων} Αιολικών Πάρκων.
ΠΡΟΥΠΟΛΟΓΙΣΜΟΣ: 1,50 εκατ. €
- **ΟΣΚ** Λυόμενες αΐθουσες ελαφριάς προκατασκευής.
ΠΡΟΥΠΟΛΟΓΙΣΜΟΣ: 4,40 εκατ. €
- **ΝΟΜΑΡΧΙΕΣ & ΔΗΜΟΙ** Λυόμενες αΐθουσες ελαφριάς προκατασκευής.
ΠΡΟΥΠΟΛΟΓΙΣΜΟΣ: 0,50 εκατ. €
- **Κ/ΞΙΑ ΜΩΡΕΑΣ** Ιστοί φωτισμού & Οικίσκοι διοδίων εθνικών οδών
ΠΡΟΥΠΟΛΟΓΙΣΜΟΣ: 0,65 εκατ. €





Σημαντικά Έργα 2009: Τηλεπικοινωνιακά

ΠΡΟΫΠΟΛΟΓΙΣΜΟΣ

VODAFONE	➤ Κατασκευή Σταθμών Βάσης και Αναμεταδοτών, Upgrade 2G / 3G	10,5 εκατ. €
	➤ Πρόσκτηση - Αδειοδότηση Θέσεων	
	➤ Κατασκευή Δικτύου Οπτικών Ινών	
WIND	➤ Παροχή Ενέργειας σε Σταθμούς Βάσης, Συντήρηση Υβριδικών ΣΕ & Φωτοβολταϊκών ΣΕ, Συντήρηση Τηλεπικοινωνιακών Κέντρων	8,7 εκατ. €
	➤ Κατασκευή & Συντήρηση Καταστημάτων	
	➤ Κατασκευή & Συντήρηση Δικτύου Οπτικών Ινών	
	➤ Πρόσκτηση & Κατασκευή Σταθμών Βάσης	
	➤ Κατασκευή Data Centers	
COSMOTE	➤ Πρόσκτηση & Κατασκευή Σταθμών Βάσης	0,5 εκατ. €



Σημαντικά Έργα 2009: Ενεργειακά Έργα

Διασυνδεδεμένα Έργα: 720kW

Έργα Υπό Κατασκευή: 5,462MW

- 🚧 **Φ/Β Πάρκο 540kw έκαστο στο Αιτωλικό Αιτωλοακαρνανίας**
 - Πελάτης: Αιτωλική Ενεργειακή
 - Σύνδεση με ΔΕΗ: Ιούνιος 2010
- 🚧 **2 Φ/Β Πάρκα 100 kw έκαστο στο Θερμό Αιτωλοακαρνανίας**
 - Πελάτης: Φωτοβολταϊκά Τριχωνίδας
 - Σύνδεση με ΔΕΗ: Μάρτιος 2010
- 🚧 **2 Φ/Β Πάρκα 100 kw έκαστο στο Θερμό Αιτωλοακαρνανίας**
 - Πελάτης: Φωτοβολταϊκά Αποκούρου
 - Σύνδεση με ΔΕΗ: Μάρτιος 2010
- 🚧 **Τρία Φ/Β Πάρκα 100kw έκαστο στην Ασωπεία Βοιωτίας**
 - Πελάτης: Ενεργειακή Ασωπείας
 - Σύνδεση με ΔΕΗ: Νοέμβριος 2009





Agenda

1. Επισκόπηση της Εταιρείας
2. Σημαντικά Έργα
3. Νέοι Τομείς Δραστηριοποίησης
4. Χρηματοοικονομικές Πληροφορίες



Περιβαλλοντικά – Ενεργειακά Έργα

Μέλος του Ομίλου INTRAKAT από το 2009.

Εταιρεία κατασκευών, εγκαταστάσεων και διαχείρισης απορριμμάτων.

Πολυετής εμπειρία σε Έργα Πράσινης Ανάπτυξης.

Μονάδες
Βιολογικού
Καθαρισμού

Έργα
Επεξεργασίας
Νερού

Υδραυλικά
Έργα

Έργα
Επεξεργασίας
Απορριμμάτων

Η εταιρεία διαθέτει τμήμα έρευνας & ανάπτυξης σε τεχνολογίες αιχμής.



Συστήματα Οδικής Ασφαλείας

Στρατηγική Συνεργασία με Ιταλική εταιρεία
FRACASSO SpA.

Μέλος Ομίλου INTRAKAT από το 2009.

Εταιρεία παραγωγής στηθαίων ασφαλείας
ευρωπαϊκών (EN 1317) και διεθνών προτύπων.

Διεθνής εμπειρία και τεχνογνωσία σε συστήματα
οδικής ασφαλείας.

Παραγωγική μονάδα στην Λάρισα, στις σύγχρονες
εγκαταστάσεις της INTRAKAT.



Waste to Energy

- ο Κατασκευή - Διαχείριση - Λειτουργία & Συντήρηση Μονάδων Θερμικής Επεξεργασίας Οικιακών Απορριμμάτων με ταυτόχρονη Παραγωγή Ηλεκτρικής Ενέργειας.

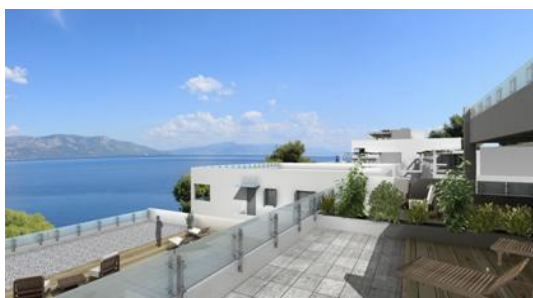


- ο Υπογραφή Συμφωνητικού Συνεργασίας με την εταιρεία SUEZ ENVIRONNEMENT (<http://www.suez-environnement.com>) για την Ενεργειακή αξιοποίηση πάσης φύσεως στερεών αποβλήτων (Waste To Energy).
- ο Η INTRAKAT είναι συνιδρυτής του Συμβουλίου Ενεργειακής Αξιοποίησης Αποβλήτων Ελλάδος «ΣΥΝΕΡΓΕΙΑ» (www.wtert.gr) μαζί με μέλη του Columbia University, του Ε.Μ.Π., του Α.Π.Θ. και της CEWER, το οποίο συστάθηκε με στόχο την ανάπτυξη της Αειφόρου Διαχείρισης Αποβλήτων (ΑΔΑ) στην Ελλάδα



Real Estate Development

- EUROKAT - Ανάπτυξη Οικιστικού Συγκροτήματος στον Αγ. Κωνσταντίνο Φθιώτιδας.



- ΠΟΛΩΝΙΑ - Οικιστικό Συγκρότημα 130 κατοικιών και Εμπορικού Κέντρου, περιοχή Mogilany, Κρακοβία.
- Συμμετοχή INTRAKAT στην επένδυση 25%.
- Το έργο είναι στη φάση σχεδιασμού





Agenda

1. Επισκόπηση της Εταιρείας
2. Σημαντικά Έργα
3. Νέοι Τομείς Δραστηριοποίησης

4. Χρηματοοικονομικές Πληροφορίες



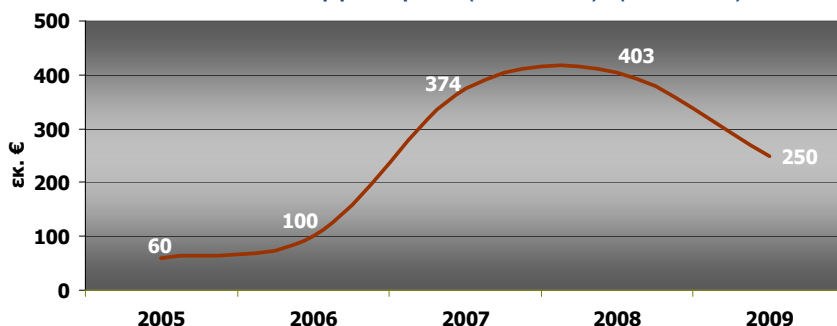
Αποτελέσματα Χρήσης Ομίλου 2009

	31/12/2008	31/12/2009	Διαφορά (%)	
Κύκλος Εργασιών	189,0	210,2	11,2%	 Αύξηση Κύκλου Εργασιών 11,2% που οφείλεται κατά κύριο λόγο σε αύξηση 10,7% του κατασκευαστικού τομέα (κατασκευές και οπτικές ίνες) 15,6% των μεταλλικών κατασκευών.
EBITDA	8,86	7,67	- 13,6%	 Μείωση EBITDA 13,6% λόγω της φύσης των έργων που εκτελέστηκαν το 2009 αλλά και στις επιπλέον προβλέψεις για απαιτήσεις από επισφαλείς πελάτες που πραγματοποιήθηκαν.
Κέρδη προ Φόρων	1,67	2,16	29,3%	 Αυξημένα Κέρδη προ φόρων, διαμορφώθηκαν σε € 2,16 εκατ. έναντι € 1,67 εκατ.
Κέρδη μετά Φόρων	0,70	1,18	68,0%	 Αυξημένα καθαρά κέρδη που ανήλθαν σε € 1,18 εκατ. έναντι € 702 χιλ. της χρήσης 2008.
Περιθώριο ΚΜΦ (%)	0,37%	0,56%		
Περιθώριο EBITDA (%)	4,6%	3,6%		

- Οι τραπεζικές δανειακές υποχρεώσεις του Ομίλου διαμορφώθηκαν σε παρόμοια επίπεδα με το έτος 2008.
- Το καθαρό χρηματοοικονομικό κόστος μειώθηκε σε 5 εκατ. € έναντι 5,7 εκατ. € το 2008.
- Τα ταμειακά διαθέσιμα αυξήθηκαν σε 27,9 εκατ. € από 21,2 εκατ. €.

Ανεκτέλεστο Ομίλου

Ανεκτέλεστο Έργων Ομίλου (2005 - 2009) (31.12.2009)



Η μείωση στο Ανεκτέλεστο Έργων οφείλεται σε:

- μείωση προγράμματος Δημοσίων Επενδύσεων 2009 - 2010
- απουσία διαγωνισμών προκήρυξης νέων έργων δημοσίου
- χρονική μετάθεση έργων παραχώρησης (π.χ. επεκτάσεις Αττική οδού)
- σημαντική καθυστέρηση υλοποίησης έργων ΣΔΙΤ
- καθυστέρηση υλοποίησης σε προγραμματισμένα ιδιωτικά έργα (π.χ. Ιασώ Νοτίων Προαστίων, εμπορικά κέντρα VITA Development)

ΑΝΕΚΤΕΛΕΣΤΟ ΕΡΓΩΝ ΟΜΙΛΟΥ INTRAKAT 2009

ΕΡΓΑ ΚΑΤΑΣΚΕΥΩΝ	187	εκατ. €
ΕΡΓΑ ΔΙΚΤΥΩΝ ΟΠΤΙΚΩΝ ΙΝΩΝ	11	>>
ΕΡΓΑ ΜΕΤΑΛΛΙΚΩΝ ΚΑΤΑΣΚΕΥΩΝ	26	>>
ΕΡΓΑ ΠΕΡΙΒΑΛΛΟΝΤΙΚΑ	4	>>
ΕΡΓΑ ΤΗΛΕΠΙΚΟΙΝΩΝΙΑΚΩΝ ΥΠΟΔΟΜΩΝ	22	>>
ΣΥΝΟΛΙΚΟ ΑΝΕΚΤΕΛΕΣΤΟ ΕΡΓΩΝ ΟΜΙΛΟΥ	250	εκατ. €

Σας Ευχαριστούμε

— Επόμενη Παρουσίαση...



hellas online

Ετήσια Παρουσίαση Ομίλου INTRACOM HOLDINGS
στην Επενδυτική Κοινότητα



Αθήνα, 1 Ιουνίου 2010

Ο πιο δυναμικά αναπτυσσόμενος εναλλακτικός πάροχος στην ελληνική αγορά τηλεπικοινωνιών

- **Δυναμική παρουσία στην ελληνική αγορά τηλεπικοινωνιών**
 - Ο μεγαλύτερος πάροχος LLU από πλευράς γεωγραφικής κάλυψης και το μεγαλύτερο ιδιόκτητο δίκτυο οπτικών ινών στην Ελλάδα (μετά τον ΟΤΕ)
 - Έμφαση στην παροχή προηγμένων ευρυζωνικών υπηρεσιών μέσω LLU για οικιακούς και εταιρικούς πελάτες
 - Πρώτη θέση στις νέες συνδέσεις LLU στην ελληνική αγορά το 2009
 - Παροχή ολοκληρωμένων τηλεπικοινωνιακών λύσεων μέσω της συνεργασίας με τη VF
- **Ξεκάθαρη, στοχευμένη στρατηγική**
 - Ενδυνάμωση της εταιρικής επωνυμίας
 - Επενδύσεις σε ιδιόκτητες υποδομές
 - Διαρκής έμφαση στη αποδοτική διαχείριση του κόστους

Confidential

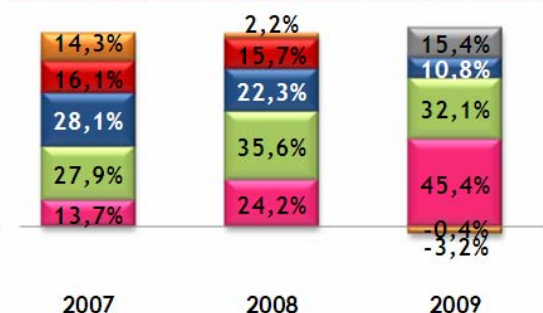
73

Στόχος 2009:

Να κατακτήσουμε την 1^η θέση σε νέες συνδέσεις

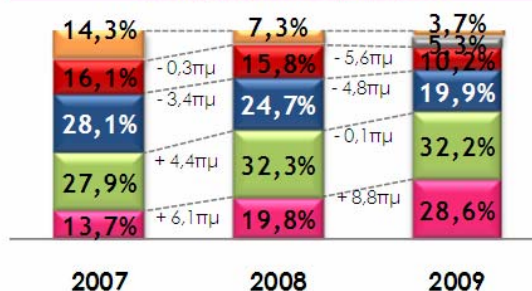
Επίτευγμα:

Εξέλιξη μεριδίου αγοράς νέων συνδέσεων LLU



■ hol ■ Fortthnet ■ Wind ■ On ■ Cyta ■ Other

Εξέλιξη μεριδίου αγοράς LLU



■ hol ■ Fortthnet ■ Wind ■ On ■ Cyta ■ Other

- Πρώτη θέση σε νέες συνδέσεις LLU για το 2009 με 45% μερίδιο
- Κατάκτηση της 2^{ης} θέσης σε μερίδιο αγοράς LLU από τον Απρίλιο 2009, ένα μόλις χρόνο μετά την εφαρμογή του στρατηγικού σχεδιασμού
- Αύξηση του μεριδίου αγοράς LLU κατά 9% σε σύγκριση με το 2008

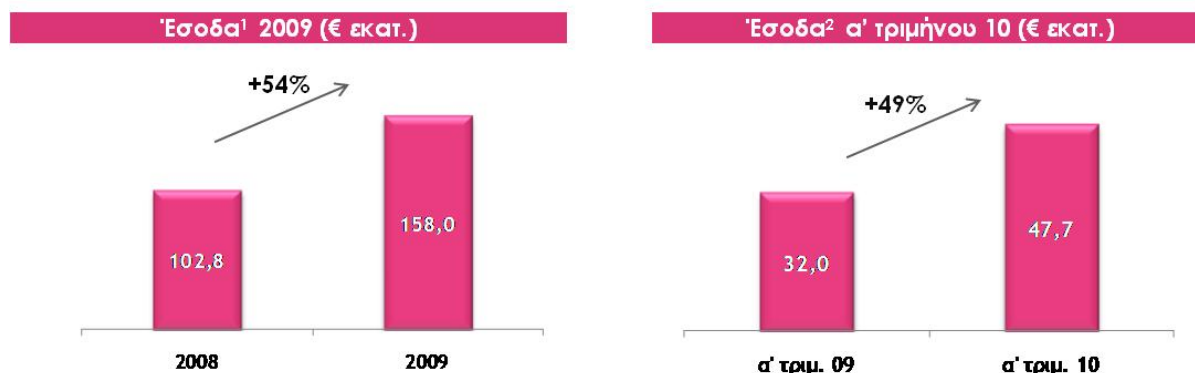
Confidential

2

Στόχος 2009:

Να πετύχουμε ρυθμούς αύξησης του τζίρου της τάξης του 50% σε ετήσια βάση

Επίτευγμα:



- Αύξηση των εσόδων κατά 54% κυρίως λόγω της αύξησης της LLU βάσης κατά 121%
- Αύξηση των εσόδων του α' τριμήνου του 2010 κατά 49% σε ετήσια βάση

¹ Εξαιρουμένης της δραστηριότητας της πρώην Unibrain

² Μη ελεγμένα, να μη δημοσιοποιηθούν έως 26/5/2010

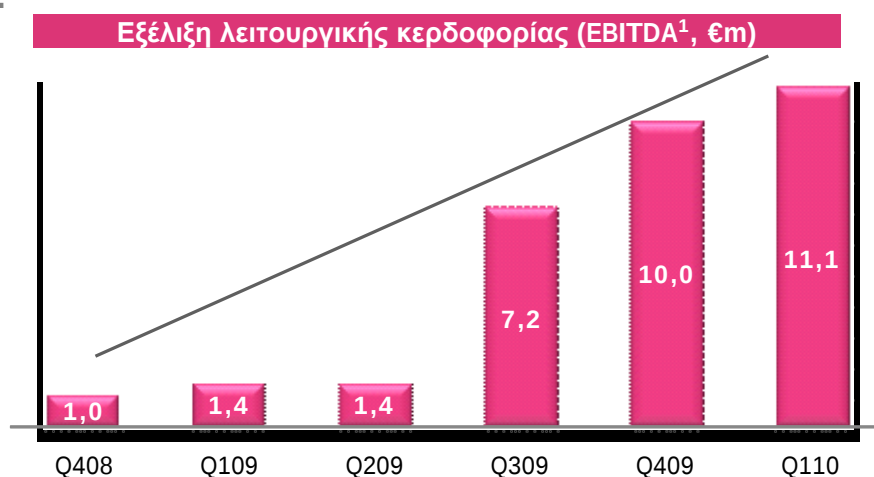
Confidential

75

Στόχος 2009:

Να κλείσουμε τη χρονιά με ισχυρά θετική λειτουργική κερδοφορία (EBITDA)

Επίτευγμα:



- Επίτευξη λειτουργικής κερδοφορίας ήδη από το δ' τρίμηνο του 2008, σε επίπεδο τριμήνου, νωρίτερα από τις αρχικές εκτιμήσεις
- Πολύ ισχυρά θετική λειτουργική κερδοφορία το 2009, 4 φορές μεγαλύτερη από τις εκτιμήσεις του προϋπολογισμού
- Η ισχυρά θετική λειτουργική κερδοφορία συνεχίζεται και το Q1 του 2010

¹ Εξαιρουμένης της δραστηριότητας της πρώην Unibrain

Confidential

76

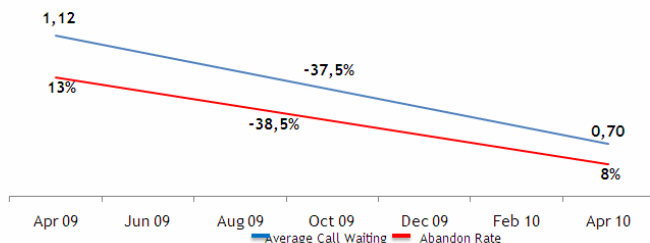
Στόχος 2009 :

Να βελτιώσουμε την επίδοση μας στην εξυπηρέτηση των πελατών απαντώντας το 90% των εισερχόμενων κλήσεων στο κέντρο εξυπηρέτησης πελατών σε λιγότερο από ένα λεπτό

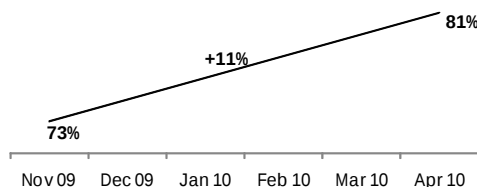


Επιτεύγματα:

Μέσος Όρος Αναμονής (λεπτά) και Μέσος Όρος Αναπάντητων Κλήσεων (% συνόλου)



Πελάτες που Εξυπηρετούνται σε Λιγότερο από 1min (% Συνόλου)



- Νοε 09 - Δημιουργία ενιαίου call center (CCU Inbound) για την βελτιστοποίηση της εξυπηρέτησης του πελάτη
- Φεβ 10 - Εκμετάλλευση του συστήματος voice recognition για την πλήρη εξυπηρέτηση των πελατών σε καταστάσεις αδυναμίας λειτουργίας του call center (emergency plan)

Confidential

77

Άλλα σημαντικά επιτεύγματα 2009



- Υλοποίηση της εμπορικής συμφωνίας με τη VF, η οποία δίνει τη δυνατότητα προώθησης των προϊόντων της εταιρείας μέσα από τα 400 καταστήματα της VF και της διάθεσης κοινών συνδυαστικών πακέτων κινητής, σταθερής και adsl internet για οικιακούς και εταιρικούς πελάτες
- Εμπρόθεσμη και επιτυχής ολοκλήρωση του έργου ανάπτυξης υποδομών ευρυζωνικής πρόσβασης σε κατοίκους της περιφέρειας που μπορούν να αποκτήσουν με επιδότηση γρήγορο adsl internet στα πλαίσια της Κοινωνίας της Πληροφορίας, όπου η εταιρεία είχε αναλάβει 3 από τις 7 περιφέρειες - τις περισσότερες από κάθε άλλο πάροχο
- Οι επενδύσεις του ομίλου το 2009 ανήλθαν σε €81,9εκ., ενώ έφτασαν συνολικά τα €283,4εκ. από τις αρχές του 2006 ολοκληρώνοντας την ανάπτυξη του μεγαλύτερου ιδιόκτητου δικτύου οπτικών ινών στην Ελλάδα

Confidential

78

Όραμα και Στόχοι 2010

Όραμα

**Να γίνουμε ο μεγαλύτερος, κερδοφόρος
εναλλακτικός τηλεπικοινωνιακός πάροχος στην Ελλάδα**

Στόχοι

- Να διπλασιάσουμε τη θετική λειτουργική κερδοφορία μας (EBITDA) το 2010 με αντίστοιχη αύξηση του περιθωρίου κέρδους (margin)
- Να κλείσουμε το 2010 με θετικό free cash flow
- Να αλλάξουμε το μίγμα των πωλήσεων οικιακών πακέτων μεταξύ των καναλιών διανομής, μεταστρέφοντας τις πωλήσεις κατά 55% σε κανάλια ελεγχόμενα από εμάς σε μεγάλο βαθμό - in house call center & VF shops
- Να εκμεταλλευτούμε την εμπορική μας συνεργασία με τη VF παρέχοντας ολοκληρωμένες λύσεις σταθερής-κινητής και internet σε εταιρικούς πελάτες

Confidential

79

Ενοποιημένα Οικονομικά Αποτελέσματα 2009¹

€ εκατ.	2009	2008	% Δ
Έσοδα	158,0	102,8	53,7
Άλλα έσοδα	5,9	1,9	206,9
Λειτουργικά έξοδα	(143,9)	(107,4)	33,9
EBITDA ²	20,0	(2,7)	-
Αποσβέσεις	(50,9)	(26,6)	91,5
Ζημιές προ φόρων	(41,7)	(40,1)	4,1
Σύνολο ενεργητικού	396,2	320,8	23,5
Καθαρός δανεισμός	193,7	187,4	3,4
Επενδύσεις ³	78,5	87,6	-10,4

¹ IFRS, ελεγμένα, εξαιρουμένης της δραστηριότητας της πρώην Unibrain

² Το EBITDA είναι ένας οικονομικός δείκτης που υπολογίζεται και χρησιμοποιείται από την Εταιρία και δεν αναγνωρίζεται από τα IFRS

³ Δε συμπεριλαμβάνονται οι χρηματοδοτικές μισθώσεις

Confidential

80

— Επόμενη Παρουσίαση...



Technology Shaping the Broadband Future

INTRACOM TELECOM Εταιρική Παρουσίαση

Αλέξανδρος Μάνος, Διευθύνων Σύμβουλος

01 Ιουνίου, 2010



- ▶ **Η μοναδική Ελληνική Εταιρία** που σχεδιάζει κατασκευάζει και προωθεί στη διεθνή αγορά ανταγωνιστικά τηλεπικοινωνιακά συστήματα με δραστηριότητα στην Αν. Ευρώπη, τη Μ. Ανατολή & την Αφρική, τη Ρωσία & την Κοινοπολιτεία Ανεξαρτήτων Κρατών, και την περιοχή Ασίας-Ειρηνικού
- ▶ Πάνω από **30 χρόνια** εμπειρία στην αγορά τηλεπικοινωνιών
- ▶ **Ισχυρή Παρουσία σε όλη την Γεωγραφική Περιοχή EMEA**
 - Θυγατρικές / Γραφεία σε 16 χώρες
 - Εξαγωγές σε περισσότερες από 50 χώρες
- ▶ Έσοδα 2009 (Όμιλος): €298 εκ.
- ▶ 2.300 εργαζόμενοι στην Ελλάδα και το εξωτερικό
- ▶ Μέλος του Τομέα Τηλεπικοινωνιακών Λύσεων της SITRONICS
- ▶ Βασικοί Τομείς Δραστηριοτήτων:
 - Wireless Network Systems
 - Telco Software
 - Services
- ▶ Μέτοχοι: 51% SITRONICS, 49% INTRACOM HOLDINGS



- ▶ **Κορυφαία Εταιρεία Παροχής Τηλεπικοινωνιακών Λύσεων**



Κύριοι Πελάτες



Κύριοι Πελάτες εκτός
τηλεπικοινωνιακών οργανισμών





- ▶ Ο Τοπικός Συνεργάτης που επιλέγουν οι σημαντικότεροι Διεθνείς Οίκοι



Στρατηγική Ανάπτυξης - Στόχοι (2010-2013)

Αναγνωρίζοντας τις μελλοντικές τάσεις στην αγορά των τηλεπικοινωνιών, η INTRACOM TELECOM επενδύει στους τομείς

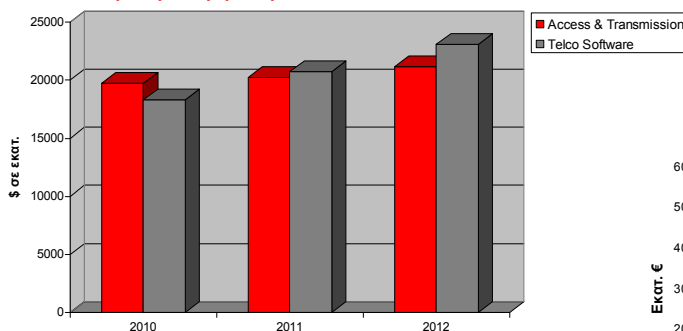
- ▶ **Wireless Network Systems και Telco Software** σχεδιάζοντας και υλοποιώντας:
 - Ανταγωνιστικές ασύρματες λύσεις που ανταποκρίνονται στις ανάγκες της ραγδαία αναπτυσσόμενης αγοράς για ευρυζωνικές υπηρεσίες IP, στοχεύοντας θέση διεθνώς στην πρώτη 8αδα των κατασκευαστών για λύσεις μετάδοσης και στην πρώτη 5αδα για λύσεις πρόσβασης (WiMAX)
 - Προϊόντα λογισμικού που εξασφαλίζουν νέες πηγές εσόδων στους τηλεπικοινωνιακούς παρόχους και βελτιώνουν τις υπηρεσίες που απολαμβάνουν οι τελικοί καταναλωτές, στοχεύοντας σε συνεχώς αυξανόμενο μερίδιο αγοράς και καθιερώνοντας την εταιρεία ανάμεσα στους κορυφαίους κατασκευαστές
- ▶ **Services** σε ολοκληρωμένα έργα Πληροφορικής & Δικτύων στις χώρες με ήδη σημαντική παρουσία, τεχνογνωσία και πελατολόγιο (Ελλάδα και Βαλκάνια), στοχεύοντας θέση στην πρώτη τριάδα για την εν λόγω περιοχή.
- ▶ Η εταιρία αναδιοργανώθηκε από 01/01/2010 για να υλοποιήσει τη στρατηγική αυτή

- ▶ Καθετοποίηση και επικέντρωση δραστηριοτήτων σε τρία (3) Business Divisions

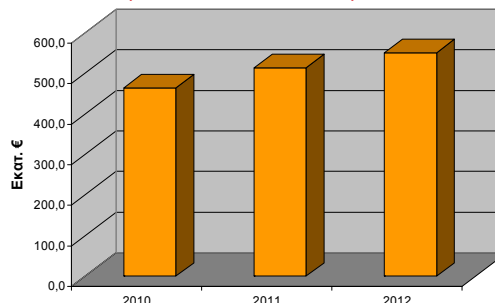


Πρόβλεψη Επενδύσεων Παρόχων σε τεχνολογίες 2010-2012

Παγκόσμια Αγορά Τηλεπικοινωνιών



Ελληνική Αγορά ICT (Infrastructure & Services)



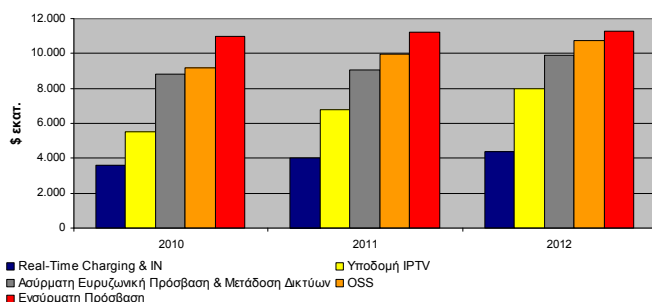
Πηγές:
Gartner, Q4 2008 | OSS Observer | Sitronics Analysis 2008 | Infonetics March 2009

Πηγές:
Gartner (Networking), IDC (Storage, Servers, Virt & Security), Σεπτέμβριος, 2009

► Παρά την οικονομική ύφεση που οδηγεί σε μείωση επενδύσεων παρατηρείται αυξητική τάση στους τομείς που δραστηριοποιούμαστε

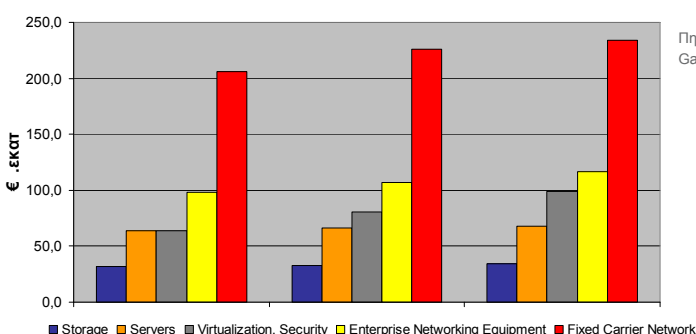


Πρόβλεψη Επενδύσεων Παρόχων ανά κατηγορία προϊόντος



Πηγές:
Gartner, Q4 2008 | OSS Observer | Sitronics Analysis 2008 | Infonetics March 2009

Παγκόσμια Αγορά



Πηγές:
Gartner (Networking), IDC (Storage, Servers, Virt & Security), Σεπτέμβριος, 2009

Ελληνική Αγορά



▶ Wireless Network Systems

- Εξέλιξη της οικογένειας ασύρματων λύσεων με προϊόντα προηγμένης τεχνολογίας και ανταγωνιστικού κόστους για τα δίκτυα πρόσβασης και μετάδοσης επόμενης γενιάς. **Συγκεκριμένα:**
- **Native Ethernet Microwave Platform (OmniBAS™)**, νέας γενιάς ασύρματη πλατφόρμα για την μετάβαση των δικτύων κινητής σε all IP υποδομή και την υποστήριξη νέων ευρυζωνικών υπηρεσιών.
- **WiMAX Platform (OmniMAX™)** για ασύρματες ευρυζωνικές υπηρεσίες γρήγορου internet και τηλεφωνίας (double-play).
- Περαιτέρω εξέλιξη των υπαρχόντων προϊόντων **INTRALINK** και **WiBAS** με νέες δυνατότητες και συνεχή μείωση κόστους

▶ Telco Software

- Αξιοποίηση της τεχνογνωσίας του οργανισμού για την εκμετάλλευση της τάσης σύγκλισης των δικτύων σε IP αναπτύσσοντας μία οικογένεια έξυπνων, Service-Adaptive Networking λύσεων που περιλαμβάνουν τα εξής προϊόντα:
 - IPTV πλατφόρμα και προηγμένες εφαρμογές Mobile 3G Value Added
 - Πλατφόρμα NGIN – Next Generation Intelligent Network, με πληθώρα υπηρεσιών και εφαρμογών χρέωσης πραγματικού χρόνου
 - Πλατφόρμα Ελέγχου & Χρέωσης Πολιτικής Δικτύου (PCRF - Policy Charging & Rules Function) κατά το 3GPP πρότυπο

▶ Services

- Ανάπτυξη της υπάρχουσας δραστηριότητας στις Υπηρεσίες και εκμετάλλευση της σημαντικής ευκαιρίας που παρουσιάζεται στους τομείς των: Datacenter Consolidation and Virtualization, Security, Service Enabling Networking και Managed services
- Δραστηριοποίηση στο χώρο του Cloud Computing και των Managed Services μέσω παροχής: α) υπολογιστικών υποδομών (Infrastructure as-a-Service) και β) πλατφόρμας συγκεκριμένων εφαρμογών (Software-as-a-Service). Το μοντέλο παροχής των υπηρεσιών προς τους πελάτες είναι η μίσθωση βάσει χρήσης (on demand)

▶ Έμφαση στην προώθηση ιδίων προϊόντων & νέων υπηρεσιών



Στρατηγική Επέκτασης

M. Ανατολή & Αφρική

- ▶ Περιφερειακή Στρατηγική Προώθησης Πωλήσεων & Παροχής Υπηρεσιών Υλοποίησης στην Μέση Ανατολή μέσω θυγατρικών στο **Ντουμπάι** και τη **Συρία**
- ▶ Περαιτέρω ανάπτυξη «κομβικού δικτύου» μεταπωλητών προστιθέμενης αξίας (Value Added Resellers) μέσω σύναψης συνεργασιών με αναγνωρισμένους περιφερειακούς προμηθευτές τηλεπικοινωνιακών λύσεων σε χώρες που παρουσιάζουν υψηλούς ρυθμούς ανάπτυξης (**Κένυα, Ν. Αφρική, Νιγηρία, Μαρόκο**)
- ▶ Εστίαση σε τοπικά ταχέως αναπτυσσόμενους παρόχους με διεθνή παρουσία (**Etisalat, ZAIN, Q-Tel, STC**)

Ασία & Ειρηνικός

- ▶ Διεύρυνση πελατολογίου στην ευρύτερη περιοχή εστιάζοντας στην προώθηση ασύρματων προϊόντων νέας γενιάς και λύσεων Prepaid / IN σε τοπικά ταχέως αναπτυσσόμενους παρόχους όπως **TimeDotCom, Celcom, Umobile** και **Digi** στη **Μαλαισία**, **Lintas Arta** στην **Ινδονησία** και **Tata Telecom Group** και **Airtel** στην **Ινδία**.



▶ SSTL Σύμβαση πλαίσιο για την προμήθεια εξοπλισμού Intralink	\$100 εκατ.
▶ INTRALOT Συστήματα λοταρίας, τερματικά, υπηρεσίες	€33,17 εκατ.
▶ hellas online Προμήθεια IBAS, OSS/ BSS συστημάτων, επέκταση υπηρεσιών	€37,7 εκατ.
▶ OTE & COSMOTE Group Εξοπλισμός δικτύου, IN, Contact Centers, OSS, υπηρεσίες	€32,9 εκατ.
▶ ERICSSON AB ERA Ανάπτυξη λογισμικού AXE	€20 εκατ.
▶ Υπ. Διοίκησης & Εσωτ. Υποθέσεων, Ρουμανία Λύση Schengen Information System II	€11,8 εκατ.
▶ TELECOM SERBIA IPTV, IN & SS7	€11,3 εκατ.
▶ ETISALAT UAE Εξοπλισμός ασύρματων δικτύων (Point-to-Point & Point-to-Multipoint)	\$6,7 εκατ.
▶ MOLDTELECOM Προμήθεια IBAS, INTRALINK, IN, 3G BILLING, Υπηρεσίες	€4,4 εκατ.
▶ K-TELECOM Συντήρηση & υποστήριξη για GSM δίκτυο	€ 4,2 εκατ.
▶ WIND HELLAS Fault Management λύση, τεχνική υποστήριξη, OSS	€ 4,3 εκατ.
▶ ZAIN Προμήθεια, υπηρεσίες υποστήριξης και επέκταση δικτύου WiMAX	€3 εκατ.
▶ TELECOM SRPSKE Παροχή εξοπλισμού IPTV, IN, ραδιοζεύξεις και συστήματα provisioning	€ 2,8
▶ VODAFONE Multivendor support & υπηρεσίες συντήρησης και OSS	€ 2,4 εκατ.
▶ Wi-TRIBE Παροχή εξοπλισμού ασύρματων συστημάτων (Point-to-Multipoint)	\$1 εκατ.

- ▶ **Ανθιση των συνεργιών με τη Sistema – Οι νέες συμβάσεις το 2009 ανήλθαν σε 55,4 εκατ. ευρώ ξεπερνώντας το σύνολο προμηθειών 2006-2008**



Σημαντικές Συμβάσεις 1ου Τριμήνου του 2010

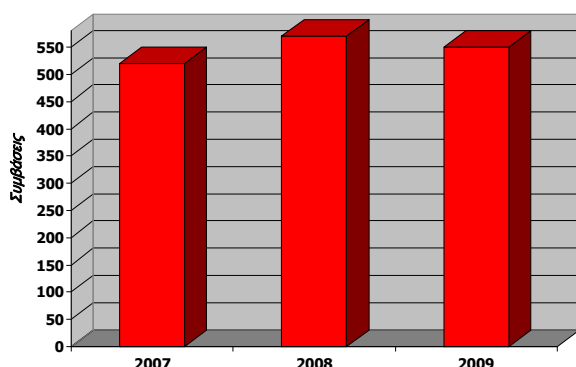
▶ STE (Συρία) προμήθεια ασύρματου εξοπλισμού	€10,2 εκατ.
▶ hellas online (Ελλάδα) DSL εξοπλισμός, σύστημα ελέγχου & σηματοδότησης δικτύου	€6,75 εκατ.
▶ Όμιλος OTE - COSMOTE (Ελλάδα) υπηρεσίες τεχνικής υποστήριξης & υλοποίησης	€5,3 εκατ.
▶ Ericsson (Σουηδία) ανάπτυξη λογισμικού	€4,6 εκατ.
▶ Telecom Serbia (Σερβία) προμήθεια εξοπλισμού IPTV	€1,8 εκατ.
▶ AMC SH.A (Αλβανία) υπηρεσίες τεχνικής υποστήριξης	€1,2 εκατ.
▶ Zain (Μπαχρέιν) προμήθεια εξοπλισμού μητροπολιτικού δικτύου	\$1,5 εκατ.
▶ Discovery Tel (Γκάνα) προμήθεια εξοπλισμού WiMAX	\$1,2 εκατ.

- ▶ **Σημαντικές συμβάσεις αξίας ~ € 32 εκατομμυρίων**

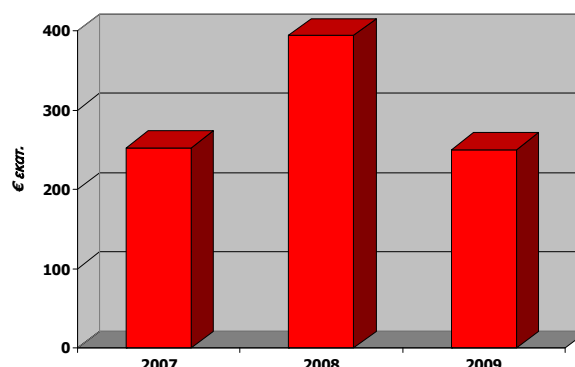


Νέες Συμβάσεις εντός του 2009

- Υπογραφή **550** νέων συμβάσεων (570 νέες συμβάσεις το 2008 και 520 το 2007)



- Αξία νέων συμβάσεων **€250,5 εκατ.** (€394,3 εκατ. το 2008 και €252,5 εκατ. το 2007)



Στην αξία νέων συμβάσεων του 2008 συμπεριλαμβάνεται έργο για λογαριασμό του Υπουργείου Παιδείας της Ρουμανίας αξίας **€122,5 εκατ.**

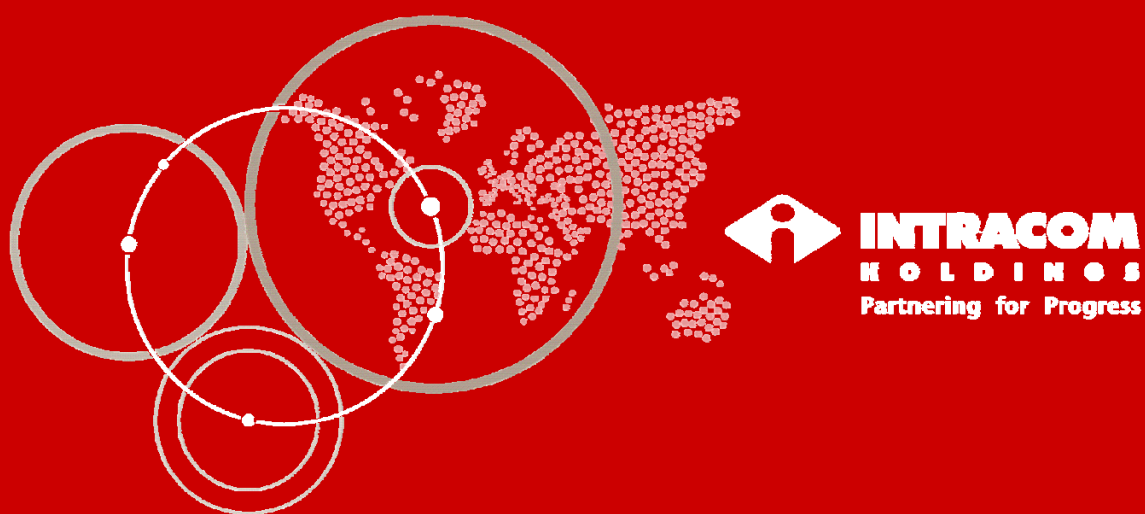


Οικονομικά Στοιχεία

Κύκλος Εργασιών IFRS (εκατ. €)	2008	2009
Όμιλος	373,9	297,5
Λειτουργικά κέρδη προ φόρων, αποσβέσεων και τόκων	29,7	23,0
% στις συν. πωλήσεις Ομίλου	7,9%	7,7%
Καθαρά κέρδη (ζημίες) μετά φόρων	-1,7	-4,0
% στις συν. πωλήσεις Ομίλου	-0,5%	-1,3%



Σας ευχαριστώ



Ευχαριστούμε