

## Συνέντευξη κ. Ιωάννη Μίχου, Προέδρου & Διευθ. Συμβούλου της Epsilon Net σε Οικονομικό Περιοδικό

1. Το 2012, ήταν μία χρονιά που η εγχώρια κρίση οδήγησε τις περισσότερες επιχειρήσεις και νοικοκυριά σε οριακό σημείο. Ποιες ήταν οι οικονομικές επιδόσεις της εταιρείας σας την περασμένη χρονιά, και ποιες ήταν οι κινήσεις σας για να μετριάσετε τις επιπτώσεις της κρίσης στα αποτελέσματά σας;

Είναι γεγονός ότι η κρίση δημιούργησε προβλήματα σε πλήθος επιχειρήσεων. Νομίζω ότι όλοι συμφωνούμε τουλάχιστον σ' αυτό. Η χώρα βρίσκεται σε κρίσιμη κατάσταση και η κατάσταση αυτή επιτείνεται από την αρνητική διεθνώς συγκυρία. **Η μόνη διέξοδος για τη χώρα αλλά και για τις επιχειρήσεις είναι η ανάπτυξη.** Στην κατεύθυνση αυτή και προκειμένου να αποφύγουμε τις εύκολες γενικεύσεις και την καταστροφολογία κατά την άποψή μου πρέπει σε κάθε κλάδο οικονομικής δραστηριότητας **να μελετήσουμε προσεκτικά τις νέες αυτές συνθήκες και τις τάσεις της αγοράς** προκειμένου να σχεδιάσουμε εκείνες τις δράσεις που θα βοηθήσουν αφενός στον περιορισμό των αρνητικών συνεπειών αλλά, και **κυρίως αυτό, τις ενέργειες που θα μετατρέψουν την κρίση σε ευκαιρία.** Επιτρέψτε μου σαν άνθρωπος της αγοράς να γίνω πιο συγκεκριμένος αναφερόμενος στην **πληροφορική** τον βασικό κλάδο δραστηριοποίησης της εταιρίας μας.

Τα τελευταία λοιπόν τρία χρόνια παρατηρούμε μια **αύξηση της ανάγκης των επιχειρήσεων για καλύτερη οργάνωση** με τελικό στόχο τη μείωση του λειτουργικού τους κόστους. Αυτό πρακτικά σημαίνει αύξηση του ειδικού βάρους της πληροφορικής γιατί γνωρίζουμε όλοι πολύ καλά **ότι η καλύτερη οργάνωση είναι άρρηκτα συνδεδεμένη με την βελτίωση της λειτουργικότητας των πληροφοριακών συστημάτων της επιχείρησης.** Το δεύτερο χαρακτηριστικό αυτής της περιόδου είναι ότι οι επιχειρήσεις ολοένα και περισσότερο **αναζητούν την καλύτερη σχέση κόστους οφέλους** με τα προϊόντα και τις λύσεις που επιλέγουν συνεπώς αναζητούν ολοένα και περισσότερο την **καλύτερη δυνατή ποιότητα** προϊόντων και υπηρεσιών στην **καλύτερη δυνατή τιμή.**

Τέλος, ένα τρίτο σημαντικό στοιχείο των τελευταίων ετών είναι ο **βομβαρδισμός αλλαγών σε νομοθετικό επίπεδο** τόσο στη φορολογία όσο και στη εργατική νομοθεσία.

Το παράδοξο λοιπόν και με βάση τις τρεις αυτές βασικές επισημάνσεις είναι ότι παρατηρούμε τα τελευταία χρόνια μια **αύξηση της ζήτησης** από την

πλευρά των επιχειρήσεων όχι γενικά και αόριστα μηχανογραφικών συστημάτων αλλά συγκεκριμένα των συστημάτων εκείνων που παρουσιάζουν **υψηλό επίπεδο λειτουργικότητας με ταυτόχρονα χαμηλό κόστος απόκτησης**, στην πραγματικότητα δηλαδή αυξήθηκε η ζήτηση τυποποιημένων εφαρμογών, λογισμικού πακέτου δηλαδή, που θα παρουσιάζει αυτή την **ιδεατή σχέση τιμής ποιότητας** και ταυτόχρονα θα δίνει στον τελικό χρήστη την **ασφάλεια της συνεχούς εναρμόνισης** με βάση τις ραγδαίες νομοθετικές αλλαγές που προανέφερα.

Αυτό ακριβώς είναι το πεδίο δράσης και η **στρατηγική τοποθέτηση της EPSILON NET στην αγορά**. Τυποποιημένο λογισμικό υψηλής λειτουργικότητας, λογισμικό με αυτόματες άμεσες ενημερώσεις μέσω internet για όλες τις αλλαγές της νομοθεσίας, λογισμικό που βελτιώνεται συνεχώς μέσα από την αθροιστική εμπειρία και τις συνεχείς προτάσεις των χιλιάδων χρηστών, λογισμικό που εκσυγχρονίζει τις διαδικασίες και την πληροφόρηση στις επιχειρήσεις πελάτες ενώ ταυτόχρονα εκπέμπει σιγουριά και ασφάλεια στον χρήστη για την κάθε φορά εναρμόνισή του με βάση τις διατάξεις.

Αντιλαμβάνεστε λοιπόν ότι όλοι εμείς στην EPSILON στη πράξη και όχι με γενικόλογες τοποθετήσεις καταφέραμε, καταφέρνουμε καθημερινά, **να μετατρέπουμε τη κρίση σε επιχειρηματική ευκαιρία**. Η κρίση μας οδηγεί στην Ανάπτυξη.

Η EPSILON NET κλείνει τη χρήση του 2012 με θετικό πρόσημο στον κύκλο εργασιών της αλλά και σε όλους τους δείκτες οικονομικής δραστηριότητας. Αύξηση μεριδίου αγοράς πάνω από 15%, αύξηση 3,04% στο τζίρο της εταιρίας, 1,93% στο τζίρο του ομίλου, αύξηση της ρευστότητας, σημαντική μείωση του δανεισμού και όλοι καταλαβαίνουμε σε αυτές τις εποχές πόσο μεγάλη σημασία έχουν αυτοί οι δείκτες.

**2. Περιγράψτε μας με λίγα λόγια τις δραστηριότητες σας, τα προϊόντα σας και τα πλεονεκτήματα που η χρήση τους δίνει στους πελάτες σας. Γιατί μία επιχείρηση να επιλέξει εσάς έναντι άλλων ανταγωνιστών της αγοράς;**

Η **EPSILON NET** είναι ένας ταχύτατα αναπτυσσόμενος όμιλος εταιρειών ο οποίος δραστηριοποιείται από το 1999 στους τομείς της **πληροφορικής, της δημιουργίας ψηφιακού περιεχομένου και βάσεων νομοθετικού υλικού στο internet**, και της **παροχής ολοκληρωμένης ενημέρωσης και της κατάρτισης** κυρίως σε θέματα που άπτονται της φορολογικής και εργατικής νομοθεσίας Απασχολεί σήμερα

περίπου 200 εργαζόμενους και από το 2008 είναι **εισηγμένη στην Εναλλακτική Αγορά του Χρηματιστηρίου Αθηνών**. Τα προϊόντα του ομίλου εταιρειών EPSILON NET εμπιστεύονται σήμερα περισσότεροι από **20.000 πελάτες** (επιχειρήσεις και οργανωμένα λογιστικά γραφεία). Για να γίνει περισσότερο κατανοητό το επιχειρηματικό οικοδόμημα επιτρέψτε μου να αναφέρω δύο λόγια για τους 3 επιχειρηματικούς μας κλάδους:

Το **Software** δραστηριοποιείται στην παροχή **ολοκληρωμένων εφαρμογών λογισμικού προς επιχειρήσεις και προς λογιστικά γραφεία**. Παράγουμε 19 διαφορετικά προϊόντα χωρισμένα σε τρεις μεγάλες σειρές παραγωγής. **Τις εφαρμογές μισθοδοσίας, τις εφαρμογές για λογιστικά γραφεία και τις Εμπορολογιστικές εφαρμογές** για επιχειρήσεις.

**Οι εφαρμογές μισθοδοσίας** «Pylon HRM» «Business Μισθοδοσία» «Extra μισθοδοσία» έχουν αποσπάσει ήδη ένα πολύ σημαντικό μερίδιο αγοράς. Και συνεχίζουν μια πραγματικά αλματώδη πορεία. Να σας πω χαρακτηριστικά ότι σύμφωνα με τους υπολογισμούς μας πάνω από 1.000.000 εργαζόμενοι αμείβονται με τη χρήση των εφαρμογών μας από τους εκκαθαριστές μισθοδοσίας. Το σημαντικότερο όμως για εμάς είναι ότι οι μεγάλες επιχειρήσεις και όμιλοι θεωρούν σήμερα ότι η σουίτα Pylon HRM είναι η πιο ολοκληρωμένη λύση μισθοδοσίας και διαχείρισης ανθρώπινου δυναμικού στον ελληνικό χώρο.

**Οι εφαρμογές για λογιστικά γραφεία** «Extra» και «Hyper» έχουν σήμερα κατακτήσει πάνω από το 50% του μεριδίου της αγοράς, μέσα από μια σειρά μοναδικών πλεονεκτημάτων.

Τέλος **οι εφαρμογές Εμπορολογιστικής Διαχείρισης** «Business Value», «Business Retail» τα δύο τελευταία χρόνια επενδύοντας συνεχώς στην τεχνολογία, αυξάνουν συνεχώς τη διεύθυνσή τους στις επιχειρήσεις.

Ο Επιχειρηματικός κλάδος **Epsilon Network** αναφέρεται στην on-line δημιουργία επιστημονικά τεκμηριωμένου περιεχομένου, με νομοθετικό υλικό οικονομικής, φορολογικής και εργατικής νομοθεσίας. Σημείο αναφοράς αυτών των υπηρεσιών αποτελεί το portal **e-forologia.gr**. Το e-forologia ένας εξειδικευμένος δικτυακός τόπος με πάνω από 1.000.000 επισκέψεις το 1ο τρίμηνο του 2013 (google Analytics), αποτελεί ένα μοναδικό εργαλείο για την επιχείρηση, τον λογιστή, τον οικονομικό διευθυντή και τον διευθυντή μισθοδοσίας. Εκτός του e-forologia.gr **τα σημαντικότερα προϊόντα του Epsilon Network** είναι η **On line Τράπεζα φορολογικής και εργατικής νομοθεσίας**, ο **Κόμβος επιστημονικής τεκμηρίωσης** πάνω σε φορολογικά και εργατικά ερωτήματα όπως επίσης και το **συνδρομητικό μηνιαίο περιοδικό Epsilon7**.

Ο επιχειρηματικός κλάδος **Epsilon Training** προσφέρει υψηλού επιπέδου επαγγελματική κατάρτιση & εξειδίκευση μέσα από ανοιχτά ή ενδοεπιχειρησιακά σεμινάρια & ημερίδες. Επιπλέον παρέχει κατ αποκλειστικότητα στην Ελλάδα τους **Τίτλους Διεθνούς Πιστοποίησης AIA**, (Association of International Accountants ένας από τους 6 αναγνωρισμένους - πιστοποιημένους οργανισμούς εποπτείας των ορκωτών ελεγκτών - λογιστών της Μ. Βρετανίας με παρουσία σε πάνω από 85 χώρες διεθνώς).

Μετά την παραπάνω ανάλυση των προϊόντων και υπηρεσιών της Epsilon Net θα έλεγα ότι το σημαντικότερο ανταγωνιστικό μας πλεονέκτημα είναι ότι **είμαστε η μοναδική εταιρεία του χώρου που παρέχει ολοκληρωμένες λύσεις στους πελάτες μας, μέσα από τους 3 επιχειρηματικούς κλάδους**. Οι σχέσεις που αναπτύσσουμε με τους πελάτες μας είναι **σχέσεις εμπιστοσύνης και συνεργασίας** και αυτό το επιτυγχάνουμε μέσα από τα **τρία business units της εταιρίας: Epsilon Software, Epsilon Network, Epsilon Training**.

Η στρατηγική μας διαφοροποίηση στην αγορά σε σχέση με αυτό ακριβώς που προανέφερα τη **δημιουργία δηλαδή σταθερών σχέσεων συνεργασίας και εμπιστοσύνης με τους πελάτες μας** αποδεικνύεται εκτός από την συνεχή αύξηση του μεριδίου αγοράς και από τις έρευνες ικανοποίησης πελατών που κάθε χρόνο εφαρμόζουμε. Στην τελευταία μας έρευνα **το 99% των ερωτηθέντων πελατών μας δηλώνει πρόθεση αγοράς και ότι αν σήμερα επέλεγε ξανά λογισμικό θα επέλεγε τις εφαρμογές της Epsilon Net**.

Επιπλέον να αναφέρω ότι και καθαρά σε επίπεδο χρηστικότητα και λειτουργίας των εφαρμογών μας αυτή ακριβώς η δυνατότητα της EPSILON να συνδέει τη νομοθεσία με τα προγράμματα λογισμικού **κάνει τα προϊόντα μας απολύτως μοναδικά. Κανένα άλλο προϊόν αυτή τη στιγμή στην Ελληνική αγορά δεν μπορεί τόσο ολοκληρωμένα να συνδέει τα πεδία και τις φόρμες συμπλήρωσης με την νομοθεσία που αφορά αυτά τα πεδία**. Φανταστείτε λοιπόν ότι την ώρα που ο χρήστης συμπληρώνει μέσα σε μια εφαρμογή ένα πχ πεδίο της φορολογικής δήλωσης ή της δήλωσης ΦΠΑ να μπορεί ταυτόχρονα να δει on-line τη σχετική νομοθεσία που αφορά αυτό το πεδίο. Αντιλαμβάνεστε το επίπεδο εξυπηρέτησης και το μοναδικό πλεονέκτημα που προσφέρει σήμερα η Epsilon Net σε μια περίοδο που η νομοθεσία αλλάζει καθημερινά. **Ο πελάτης σήμερα απαιτεί ολοκληρωμένες υπηρεσίες** από την εταιρεία που θα εμπιστευτεί και δεν μπορεί να συνεργάζεται με διαφορετικές εταιρίες πληρώνοντας το κόστος ενοποίησης των δεδομένων.

Τέλος ένα ακόμη συγκριτικό πλεονέκτημα που έχει σχέση με αυτή τη διαφορετικότητα της εταιρίας είναι η δυνατότητά μας να παρέχουμε στον πελάτη μας όχι μόνο **τεχνική αλλά και φορολογική – εργατική υποστήριξη** που έχει να κάνει με τη χρήση των εφαρμογών. Ουσιαστικά δηλαδή ο πελάτης μας υποστηρίζεται όχι μόνο στο τι πρέπει να συμπληρώσει στο κάθε πεδίο της εφαρμογής αλλά κυρίως στο **γιατί και με βάση ποια διάταξη** τόσο της φορολογικής όσο και της εργατικής νομοθεσίας θα γίνει η σωστή συμπλήρωση.

**3. Είναι γεγονός ότι το όνομα της εταιρείας σας ακούγεται ολοένα και περισσότερο στην αγορά ενώ τα πρόσφατα δελτία τύπου δείχνουν δυναμική διεξόδου στις μεγάλες επιχειρήσεις και ομίλους εταιρειών ιδιαίτερα στο κομμάτι της μισθοδοσίας και του HRM. Πως κατέστη εφικτή η συγκεκριμένη δράση σας;**

Στην Epsilon Net όπως προανέφερα **ακούμε τις ανάγκες των πελατών μας**. Με βάση λοιπόν αυτές τις ανάγκες έτσι όπως αναπτύχθηκαν στις έρευνες που πραγματοποιήσαμε αλλά και των τάσεων της αγοράς τόσο στην Ελλάδα όσο και στο εξωτερικό σχεδιάσαμε ένα **Ιδανικό Σύστημα Μισθοδοσίας και HRM** σύμφωνα με τα «Θέλω» των Διευθυντών HR, Διευθυντών μισθοδοσίας των επιχειρήσεων και

Οικονομικών Διευθυντών, Στο Ιδανικό σύστημα PYLON HR της Epsilon Net ενσωματώθηκαν όλες οι λειτουργίες ενός **σύγχρονου τμήματος HR**. Επιπλέον η **έκδοση Μισθοδοσίας** που σήμερα είναι πιο περίπλοκη από ποτέ και αποτελεί το κρυφό χαρτί της εφαρμογής. Τέλος η **άμεση ανταπόκριση** στις αλλαγές της νομοθεσίας με αυτοματοποιημένες αναβαθμίσεις και **χωρίς κόστος παραμετροποιήσεων** αποτελούν τα χαρακτηριστικά που πραγματικά εξηγούν την τόσο μεγάλη και συνεχή **διείσδυση της πλατφόρμας PYLON HRM στις μεγαλύτερες Ελληνικές επιχειρήσεις και ομίλους επιχειρήσεων**.

Όλα τα παραπάνω σε συνδυασμό με την **ολοκληρωμένη διαχείριση ωρομέτρησης**, την **οικονομική πληροφόρηση**, την ενσωμάτωση της νομοθεσίας σε κάθε πεδίο της εφαρμογής, και **το υψηλό επίπεδο εργατικής και φορολογικής υποστήριξης** που προαναφέραμε ολοκληρώνουν το ιδανικό σύστημα που η αγορά αναγνώρισε και αγκάλιασε τα τελευταία χρόνια.

Σε αυτό το σημείο θα ήθελα να τονίσω ότι η Epsilon Net αντιλαμβανόμενη τις ανάγκες των πελατών της, **λανσάρει συνεχώς νέα προϊόντα ή δυνατότητες με τις πιο σύγχρονες τεχνολογίες και πιο απλοποιημένες λειτουργικότητες**. Τελευταίο άφησα το πιο σημαντικό εργαλείο για την ολοκλήρωση της Σουίτας Pylon HR. Τη δημιουργία του **Employee Self Service**. Ο εργαζόμενος όχι απλά δε χρειάζεται να επισκεφτεί, ή να ρωτήσει μία πληροφορία στο τμήμα του HR, να υποβάλει μια αίτηση αδειάς, **αλλά μπορεί μέσα από το ίδιο το σύστημα να εκτυπώσει πχ μία βεβαίωση**. Το ότι η **εκτύπωση γίνεται απευθείας από τον εργαζόμενο χωρίς να χρειάζεται να επισκέπτεται το τμήμα HR** ήταν καινοτόμα αλλά και πραγματική ανάγκη των Διευθυντών HR και αποτελεί επίσης ένα μοναδικό πλεονέκτημα σε σχέση με οποιαδήποτε άλλη εφαρμογή της αγοράς.

**4. Ποια είναι η στρατηγική σας για το άμεσο μέλλον σε ότι αφορά τις θυγατρικές εταιρείες; Σκοπεύετε να επεκταθείτε και σε άλλες χώρες, ή η ύφεση επιβάλλει και εκεί μία πιο συντηρητική προσέγγιση;**

Όπως είπα και στην αρχή η εταιρία βρίσκεται σε φάση Ανάπτυξης. Χαρακτηριστικά να αναφέρω έναν βασικό δείκτη που κατά την άποψή μου το αποδεικνύει, το δείκτη των **νέων προσλήψεων**. Η εταιρία **δημιούργησε 38 νέες θέσεις εργασίας** από τον προηγούμενο Σεπτέμβρη, δηλαδή **αύξησε το προσωπικό της πάνω από 30%**. Αντιλαμβάνεστε πολύ καλά τι σημαίνει αυτό και μάλιστα ιδιαίτερα σ αυτές τις εποχές. Ανάμεσά τους πολλά αξιόλογα στελέχη του χώρου της πληροφορικής με ιδιαίτερη εμπειρία και εξειδίκευση τόσο στην αγορά της Ελλάδας όσο και του Εξωτερικού. Πρόθεσή μας λοιπόν ιδιαίτερα με μια σειρά νέων εφαρμογών που σχεδιάζουμε ειδικά για αγορές του εξωτερικού να επεκταθούμε σε σημαντικές λόγω μεγέθους αγορές της Ευρωπαϊκής και παγκόσμιας αγοράς.

Επίσης ένα ακόμη σημαντικό αναπτυξιακό πλάνο αποτελεί η πρόθεσή μας **να επενδύσουμε σε νέες εταιρίες (Start ups) στο χώρο της τεχνολογίας** τόσο στην Ελλάδα όσο και στο Εξωτερικό.

**5. Η εταιρεία σας έχει αποσπάσει στο παρελθόν πλήθος διακρίσεων σε ότι αφορά τα προϊόντα τις υπηρεσίες της αλλά και τις επιδόσεις της στην καινοτομία. Εξακολουθείτε να δίνετε ιδιαίτερο βάρος στην Έρευνα και την**

**Ανάπτυξη; Δώστε μας μία εικόνα των επενδύσεων σας τα τελευταία χρόνια και τι ποσοστό αυτών κατευθύνεται προς την καινοτομία;**

Η **Epsilon Net** έχει διακριθεί τόσο στον ελληνικό χώρο όσο και σε διεθνές επίπεδο για την καινοτομία των προϊόντων αλλά και των υπηρεσιών της.

Να αναφέρω πρώτα από όλες τη σημαντική για εμάς διάκριση σε σχέση με την Έρευνα και Ανάπτυξη. Είναι η ένταξή μας από το **Ινστιτούτου “Economics of Industrial Research & Innovation (IRI)** στις **1000 καλύτερες επιχειρήσεις της Ευρώπης στο R & D** για τα έτη **2009, 2010, 2011** (1<sup>η</sup> εταιρεία Software στην Ελλάδα),

Να αναφέρω επίσης το **1<sup>ο</sup> βραβείο «Ομάδα της χρονιάς 2012 Εξυπηρέτηση Πελατών Frontline»** από το **Ινστιτούτο Εξυπηρέτησης Πελατών**.

Την διάκριση σαν **1<sup>η</sup> εταιρεία σε προϊόντα για λογιστές-φοροτεχνικούς στα Business IT Excellence Awards 2012**.

**Επίσης την ανάδειξή μου σαν «Καινοτόμος Επιχειρηματίας της Χρονιάς» για το 2008 από το διαγωνισμό Entrepreneur of the Year της Ernst & Young.**

Τέλος ο ταχύτατος ρυθμός ανάπτυξης που παρουσιάζει η Epsilon Net την ενέταξε για **4 χρόνια στον κατάλογο με τις 500 πλέον αναπτυσσόμενες και δυναμικές επιχειρήσεις της Ευρωπαϊκής Ένωσης**, σύμφωνα με τη διεθνούς φήμης κατάταξη Europe's Growth Plus Top 500.

Συνεπώς, η **συνεχής επένδυση στην καινοτομία στην Έρευνα και την Ανάπτυξη** αποτελούν για εμάς μια από τις σημαντικότερες, στρατηγικής σημασίας ενέργειες. Και μια που μιλάμε για το χώρο της τεχνολογίας καταλαβαίνετε ότι αυτό αποτελεί ένα από τα πιο σημαντικά εργαλεία για την πορεία μας προς το μέλλον. **Οι τεχνολογίες cloud** ένας τομέας που διοχετεύονται πολύ σημαντικά ερευνητικά μας κονδύλια αποτελεί για τη διεθνή πραγματικότητα μια από τις μεγαλύτερες προκλήσεις στο χώρο της τεχνολογίας για τα επόμενα χρόνια.

**6. Πώς ξεκίνησε το 2013 για την E-Net; Θα μπορούσατε να διακινδυνεύσετε μία πρόβλεψη των οικονομικών σας επιδόσεων για το σύνολο του τρέχοντος έτους;**

Ο αυξητικός μας ρυθμός τόσο σε επίπεδο μεριδίου αγοράς όσο και σε απόλυτες τιμές συνεχίζεται και για το πρώτο τετράμηνο του 2013 και πιστεύουμε βάσιμα ότι θα συνεχιστεί σε όλη τη διάρκεια του έτους. Δεν θα ήθελα να τοποθετηθώ με απόλυτα νούμερα, αξίζει όμως να πω ότι τα αποτελέσματα μας θα αποτελέσουν και φέτος μια ευχάριστη έκπληξη και θα συνεχίσουν να δίνουν μια νότα γενικότερης αισιοδοξίας στην αγορά.

**7. Πώς βλέπετε την πορεία του κλάδου που δραστηριοποιείστε γενικότερα, με δεδομένες τις κοινωνικές και οικονομικές συνθήκες που επικρατούν στη χώρα μας; Σε ποιες δραστηριότητες ή αγορές θα πρέπει να στραφεί ώστε να ατενίσει το μέλλον με περισσότερη αισιοδοξία;**

Κατά την άποψή μου το σύνολο του κλάδου της πληροφορικής πρέπει να αντιμετωπίσει τη μετεξέλιξή του σαν μια αυθύπαρκτη βιομηχανία στην Ελλάδα και όχι κυρίως σαν υποστηρικτικός τομέας των άλλων οικονομικών δραστηριοτήτων και του Δημοσίου. Με αυτή τη παραδοχή και επενδύοντας στην εξωστρέφεια ο κλάδος μπορεί να ατενίσει το μέλλον με αισιοδοξία. Η πληροφορική ένας κλάδος που έχει τη τύχη να έχει εξαιρετικά μυαλά στην Ελληνική αγορά, ένας κλάδος που για να αναπτυχθεί δεν χρειάζεται τεράστιες επενδύσεις πάγιου εξοπλισμού, ένας κλάδος που τα επιμέρους χαρακτηριστικά του και κυρίως το ότι δεν έχει μεταβλητό κόστος ανά μονάδα προϊόντος του δίνουν τη δυνατότητα αλματώδους πορείας, μπορεί και πρέπει κατά την άποψή μου να αποτελέσει έναν **βασικό πυλώνα στρατηγικής ανάπτυξης της Ελληνικής Οικονομίας**.

**Εμείς από την πλευρά μας με αισιόδοξη διάθεση, με επενδύσεις, με ενίσχυση της εξωστρέφειάς μας και προπάντων βασιζόμενοι στους νέους ανθρώπους που δίνουν τον καλύτερό τους εαυτό καθημερινά ταυτίζοντας τα προσωπικά τους όνειρα με τους στόχους και το εταιρικό όραμα συνεχίζουμε στοχεύοντας ολοένα και πιο ψηλά.**