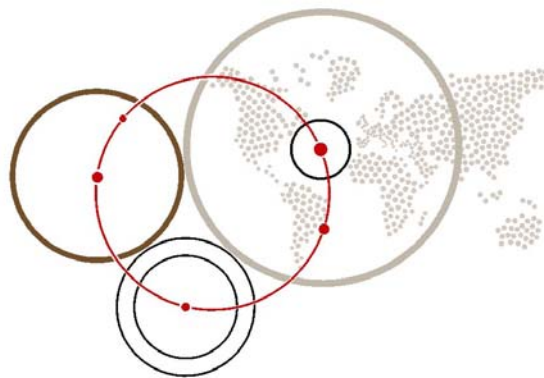


INTRACOM HOLDINGS

Παρουσίαση Ομίλου

Παρασκευή, 1 Ιουνίου 2012



Βασικές Εταιρίες του Ομίλου



www.intracom.com



ΘΕΣΗ ΣΤΗΝ ΑΓΟΡΑ

Κορυφαίος ευρωπαϊκός όμιλος παροχής υπηρεσιών και λύσεων πληροφορικής σε εθνικές κυβερνήσεις, δημόσιους οργανισμούς και ιδιωτικές επιχειρήσεις, με ισχυρή διεθνή παρουσία και ηγετική θέση στην κάλυψη των αναγκών των Ευρωπαϊκών οργάνων

Η μεγαλύτερη εταιρία ανάπτυξης και παραγωγής αμυντικών ηλεκτρονικών συστημάτων στην Ελλάδα

Κορυφαία εταιρία κατασκευών στην Ελλάδα σε έργα υποδομών υψηλής τεχνολογίας

Από τις μεγαλύτερες εταιρίες παροχής υπηρεσιών τηλεφωνίας και Internet στην Ελλάδα

Κορυφαίος περιφερειακός κατασκευαστής τηλεπικοινωνιακών συστημάτων και προμηθευτής λύσεων και επαγγελματικών υπηρεσιών

ΑΡΑΣΤΗΡΙΟΤΗΤΕΣ

- Ανάπτυξη και ολοκλήρωση συστημάτων πληροφορικής
- Outsourcing & Managed Services
- Συμβουλευτικές υπηρεσίες
- Υπηρεσίες παραγωγής, επεξεργασίας, και διάδοσης πληροφοριών (Information and Communication Services)
- Υπηρεσίες παροχής εξειδικευμένου ανθρώπινου δυναμικού (Professional Services)

- Ανάπτυξη και κατασκευή αμυντικών ηλεκτρονικών προϊόντων
- Συμπαράγωγή ηλεκτρονικών οπλικών υποσυστημάτων
- Συμμετοχή σε διεθνή προγράμματα έρευνας & τεχνολογίας

- Τεχνικά έργα υποδομής
- Βιομηχανικά έργα υψηλής τεχνολογίας
- Ενέργεια - Φυσικό αέριο
- Συντήρηση εγκαταστάσεων
- Μεταλλικές κατασκευές

- Τηλεπικοινωνιακός πάροχος νέας γενιάς
- Ευρυζωνικές υπηρεσίες φωνής, δεδομένων και Internet

- Ανάπτυξη και κατασκευή τηλεπ/κών προϊόντων
- Ολοκληρωμένα έργα
- Ολοκλήρωση δικτύων
- Επαγγελματικές υπηρεσίες

ΕΣΤΙΑΣΗ ΣΤΗΝ ΚΑΙΝΟΤΟΜΙΑ

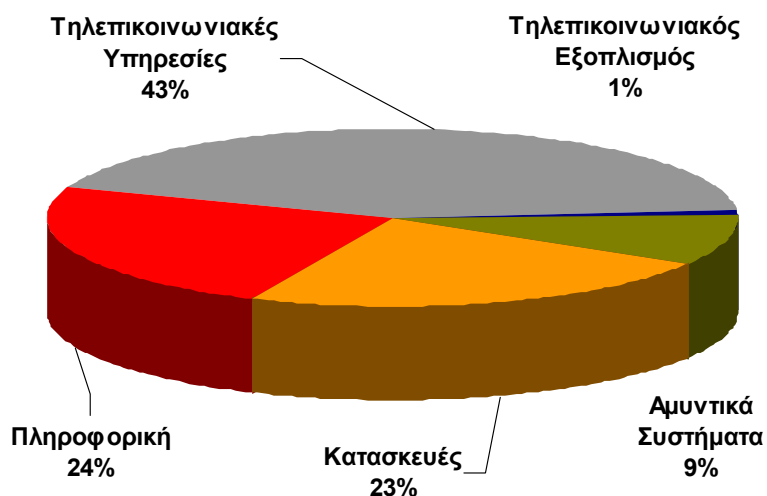
- Εισηγμένη στο Χ.Α. από το 1990. Συμμετοχή στο δείκτη FTSE/ASE-40
- Από τους μεγαλύτερους πολυεθνικούς ομίλους τεχνολογίας στη ΝΑ Ευρώπη

2011	(ποσά σε εκατ. €)
Πωλήσεις	519,3
Νέες συμβάσεις	441,7
Προσωπικό (31-Δεκ)	5.089
Κεφαλαιοποίηση (31-Δεκ)	23,2

ΜΕ ΕΜΦΑΣΗ ΣΕ ΔΙΕΘΝΕΙΣ ΔΡΑΣΤΗΡΙΟΤΗΤΕΣ

Πωλήσεις ανά τομέα

Βάσει ενοποιημένων πωλήσεων 2011



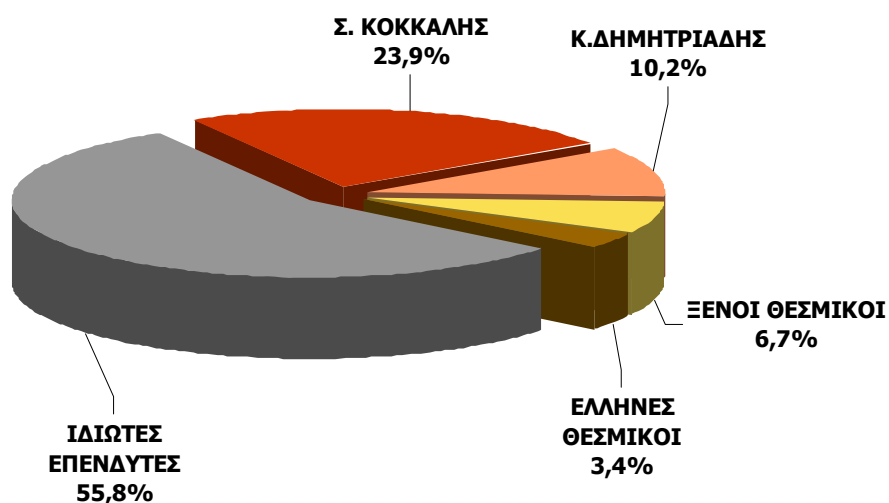
Σύνολο : € 519,3 εκατ.

Νέες συμβάσεις 2011

(εκατ. €)	2011
Τηλεπικοινωνιακός εξοπλισμός	240,0
Αμυντικά Συστήματα	96,7
Πληροφορική	44,0
Κατασκευές	61,0
ΣΥΝΟΛΟ	441,7

Βασικά οικονομικά μεγέθη 2011

(εκατ. €)	Μητρική	Όμιλος
Πωλήσεις	2,4	519,3
Κέρδη/Ζημιές προ τόκων, φόρων και αποσβέσεων (EBITDA)	-15,9	49,2
Κέρδη/Ζημιές προ τόκων, φόρων (EBIT)	-17,8	-29,0
Ζημιές προ φόρων	-19,3	-60,4
Ζημιές μετά από φόρους	- 19,3	-59,6



15/5/2012

Βασικά οικονομικά μεγέθη Q1 2012 (I)

σε εκατ. €

ΟΜΙΛΟΣ INTRACOM HOLDINGS	Q1 2012	Q1 2011
Πωλήσεις	130,1	132,5
Κέρδη προ τόκων, φόρων και αποσβέσεων (EBITDA)	20,6	14,5
Κέρδη/Ζημιές προ φόρων	-5,6	-14,1
Κέρδη/Ζημιές μετά από φόρους	-2,5	-14,7

Βασικά οικονομικά μεγέθη Q1 2012 (II)

σε εκατ. €



Εταιρίες-Όμιλοι που περιλαμβάνονται στις ενοποιημένες Οικονομικές Καταστάσεις	Πωλήσεις		Αποτελέσματα προ φόρων	
	Q1 2012	Q1 2011	Q1 2012	Q1 2011
INTRACOM HOLDINGS (Μητρική)	0,5	0,5	-1,2	-1,7
ΟΜΙΛΟΣ INTRASOFT INTERNATIONAL	35,6	32,0	-0,2	-3,1
INTRACOM DEFENSE	12,5	13,7	-0,6	-1,5
ΟΜΙΛΟΣ INTRAKAT	23,5	33,2	1,2	1,1
HELLAS ON LINE	59,9	54,6	-4,4	-5,3
ΟΜΙΛΟΣ INTRACOM HOLDINGS INTERNATIONAL (Κύπρος)	0,2	0,0	-0,2	0,0
ΟΜΙΛΟΣ INTRACOM TELECOM * (Καθαρή Θέση - 49% Αποτελεσμάτων)	54,0	48,9	-0,2	-3,4

* Δεν περιλαμβάνονται στις ενοποιημένες πωλήσεις του Ομίλου/Τα αποτελέσματα είναι μετά φόρων

Στόχοι και προοπτικές 2012



- Περαιτέρω εδραίωση και ενίσχυση της διεθνούς παρουσίας του Ομίλου
- Συνεχής ορθολογικοποίηση της χρήσης των πόρων και της οργάνωσης του Ομίλου
- Θωράκιση των εταιριών στην αντιμετώπιση πιέσεων λόγω της δημοσιονομικής κρίσης και ενίσχυση της ρευστότητάς τους.
- Διερεύνηση στρατηγικών συμμαχιών με γνώμονα την προώθηση των προϊόντων του Ομίλου και την ενίσχυση της ανταγωνιστικότητάς του

Παρουσιάσεις Εταιριών



Εταιρική Παρουσίαση



Ετήσια Ενημέρωση Αναλυτών
1 Ιουνίου 2012

Creating Value Together ¹³

Η εικόνα του 2011 - SWOT Analysis

Απειλές προς αποφυγή ...

- Η ελληνική οικονομική κρίση θέτει σε κίνδυνο τις τοπικές επιχειρήσεις
- Σκληρός ανταγωνισμός σε παραδοσιακές αγορές
- Η αρνητική προδιάθεση για την ελληνική καταγωγή λόγω της κακής εικόνας της χώρας επηρεάζει αρνητικά πελάτες, τράπεζες, κτλ. στο εξωτερικό
- Το ελληνικό τραπεζικό αδυνατεί να στηρίξει την επιχειρηματικότητα

Αδυναμίες εσωτερικές προς βελτίωση ...

- Περιορισμένη γεωγραφική εστίαση των τομέων (competence centers)
- Χαμηλός βαθμός συνεργασίας μεταξύ οργανωτικών δομών στις διαφορετικές χώρες/διαφορετικές αγορές

Ευκαιρίες προς εκμετάλλευση ...

- Νέες αναπτυσσόμενες αγορές
- Δυνατότητα διασταυρούμενων πωλήσεων (cross-selling) σε διαφορετικές γεωγραφικές αγορές που υπάρχει ήδη παρουσία
- Αξιοποίηση οικονομιών κλίμακος
- Νέες ευκαιρίες που προκύπτουν από ενδο-ομιλικές συνεργασίες

Δυνατά Σημεία προς αξιοποίηση ...

- Portfolio, ικανότητες και υψηλή ποιότητα του ανθρώπινου δυναμικού
- Διευρυμένη γεωγραφική κάλυψη
- Ανταγωνιστικές λύσεις
- Μοναδική διεθνής εμπειρία

Αναδιοργάνωση και μετασχηματισμό της εταιρίας σε έναν νέο **Διεθνή Όμιλο**, με στόχο την περαιτέρω επικέντρωση στις διεθνείς αγορές και την ενδυνάμωση της διεθνούς του παρουσίας και δραστηριότητας.

➤ Συγχώνευση **INTRASOFT International & INTRACOM IT SERVICES**

- Ανάπτυξη και διεθνής προώθηση των προϊόντων, λύσεων και υπηρεσιών του Ομίλου μέσω ενός νέου εμπορικού, παραγωγικού και λειτουργικού πλαισίου.
- Περιορισμός κόστους, εξορθολογισμός εξόδων και εξοικονόμηση μέσω οικονομιών κλίμακος.
- Διεθνής αναγνωρισιμότητα και διεθνής καριέρα.

1. Αξιολόγηση

- Σημαντικοί κίνδυνοι αλλά και ευκαιρίες. Αδυναμίες τρέχοντος συστήματος
- Ανάγκη να προλάβουμε τις εξελίξεις
- Αντιμετώπιση εγχώριας και διεθνούς κρίσης
- Σε περιβάλλον κρίσης εξασφάλιση βιωσιμότητας με στόχο την ανάπτυξη



**Δημιουργώντας
μία μεγάλη διεθνή ομάδα
με παγκόσμια δραστηριότητα**

2. Απόφαση

ΓΙΑΤΙ: για να δημιουργηθεί μία μεγάλη, διεθνής ομάδα, η οποία θα δραστηριοποιείται παγκοσμίως

ΤΙ: INTRASOFT International SA
Luxembourg

ΠΩΣ: νομική & οικονομική ένωση,
εμπορική & παραγωγική
ενσωμάτωση, διοικητική &
λειτουργική ενσωμάτωση

ΠΟΤΕ: 02/01/2012 - ...

ΠΡΟΚΛΗΣΗ: ΑΝΑΠΤΥΞΗ!

Να αξιοποιήσουμε το υψηλό
επιπέδου ανθρώπινο δυναμικό

3. Πραγματοποίηση

Νομική & Οικονομική Συνένωση

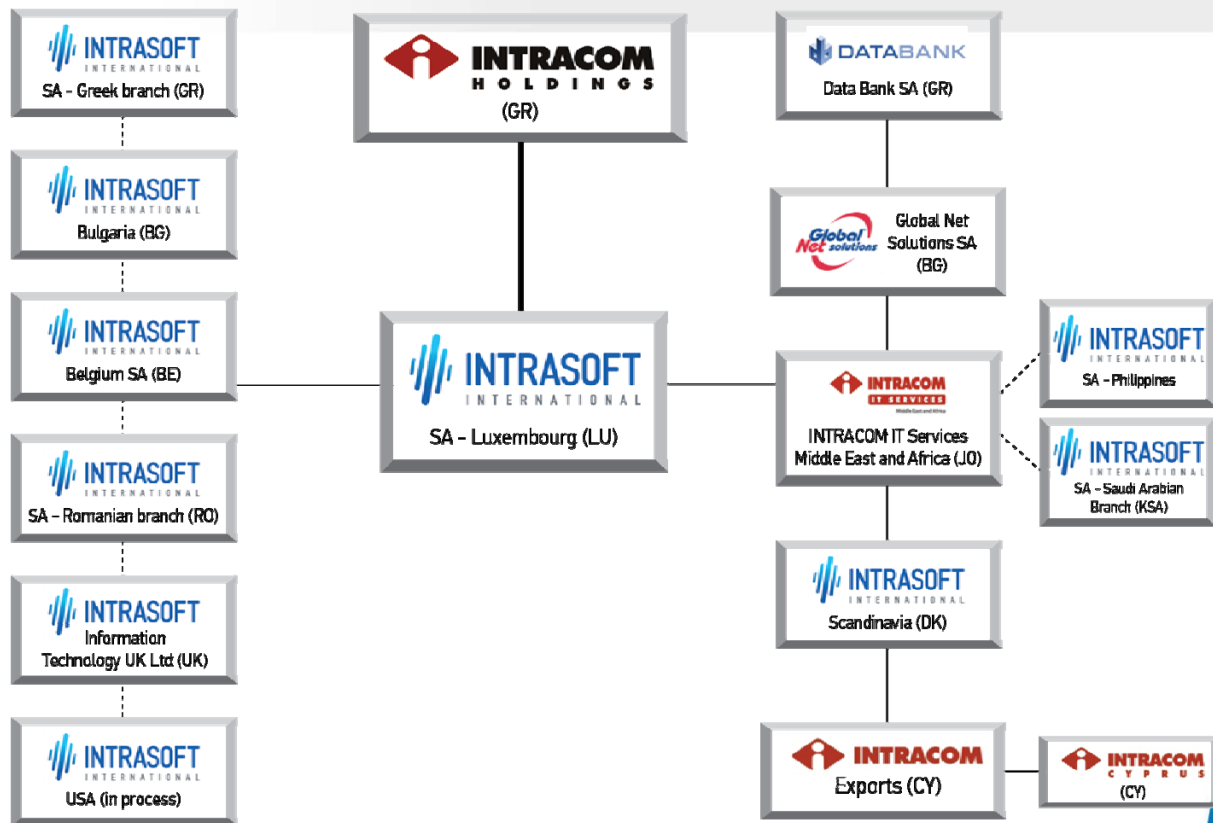
Μία νομική δομή, συνενώνοντας τις υπάρχουσες νομικές οντότητες - δημιουργώντας μία νέα νομική μορφή από 02/01/2012.

Ενσωμάτωση Εμπορικής & Παραγωγικής Δραστηριότητας

Εστίαση και προτεραιότητα στο εμπορικό κομμάτι. Ανανέωση και εξορθολογισμός της παραγωγικής δραστηριότητας.

Ενσωμάτωση Διοικητικής & Λειτουργικής Υποστήριξης

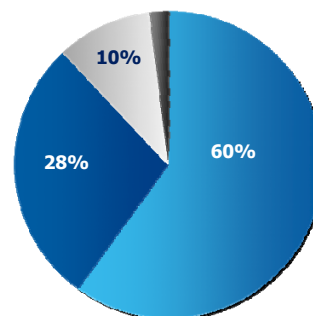
Κοινή βελτιστοποιημένη πλατφόρμα λειτουργίας - βέλτιστος οικονομικός έλεγχος.



- Πολυεθνική εταιρία υπηρεσιών πληροφορικής, η οποία παρέχει υπηρεσίες και λύσεις σε εθνικές κυβερνήσεις, μεγάλους δημόσιους οργανισμούς και ιδιωτικές επιχειρήσεις σε περισσότερες από **70 χώρες** παγκοσμίως
- Ηγετική θέση στα όργανα και οργανισμούς της ΕΕ για περισσότερο από 15 χρόνια
- ΕΔΡΑ στο Λουξεμβούργο
- ΓΡΑΦΕΙΑ συνολικά σε **12 χώρες**
- **ΑΝΘΡΩΠΙΝΟ ΔΥΝΑΜΙΚΟ: 1.700** εργαζόμενοι υψηλού μορφωτικού επιπέδου, **20** διαφορετικές εθνικότητες

- Κύκλος εργασιών ΟΜΙΛΟΥ **128,2 MEURO** (2011)

2% Γεωγραφική κατανομή εσόδων

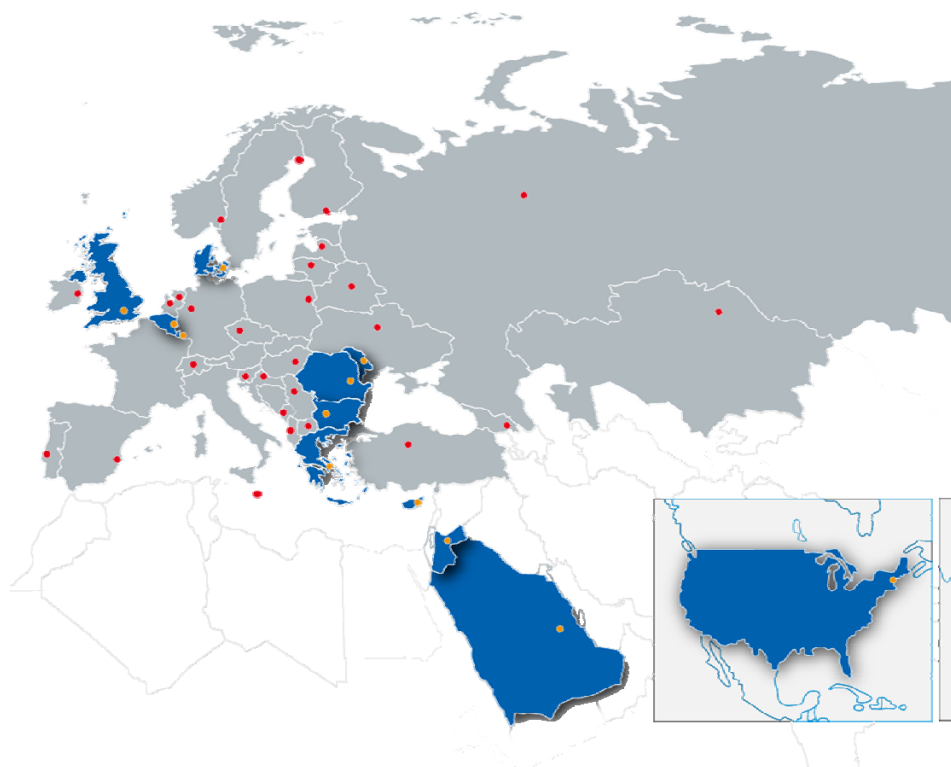


■ NorthWest Europe
■ SouthEast Europe
■ Middle East & Africa
■ Other

Διασφάλιση Ποιότητας

- Quality Management (ISO **9001**:2008)
- Information Security (ISO **27001**:2005)
- **IT Service Management (ISO/IEC 20000-1:2011)**
- **CMMI® Level 2**
- Translations Services (EN **15038**:2006)
- Environmental Management (ISO **14001**:2004)
- Occupational Health and Safety (OHSAS **18001**:2007)
- Social Accountability management systems (SA **8000**:2008)
- Training Services (ISO **29990**:2010)

Μια κορυφαία ευρωπαϊκή εταιρεία στον χώρο της πληροφορικής στην καρδιά της Ευρώπης

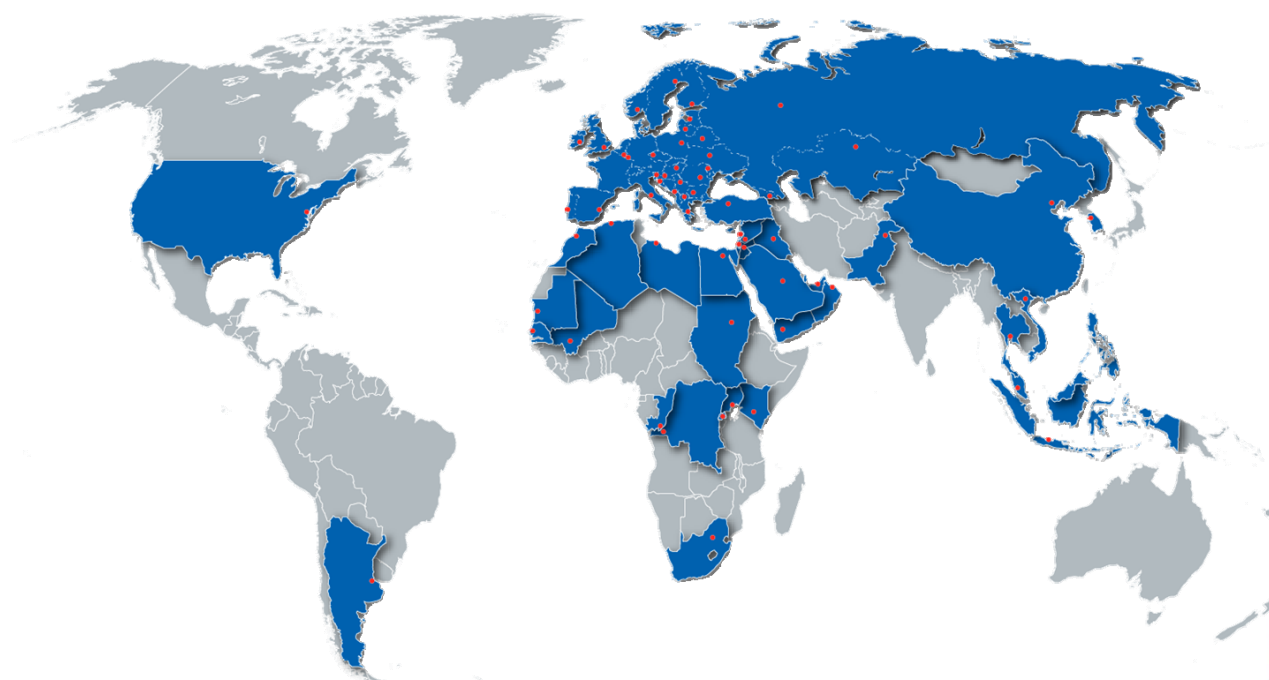


• Γραφεία

Athens	Bucharest
Brussels	Luxembourg
Sofia	Copenhagen
Nicosia	Amman
Riyadh	Manila
London	Boston

• Δραστηριότητα

Alicante	Ankara
Apeldoorn	Astana
Belgrade	Bern
Budapest	Dublin
Hague	Helsinki
Kiev	Kishinev
Lisbon	Ljubljana
London	Lulea
Malta	Minsk
Moscow	Nicosia
Oslo	Podgorica
Riga	Skopje
Tirana	Tbilisi
Vilnius	Warsaw
Zagreb	



• Δραστηριότητα

Οικονομικά Αποτελέσματα

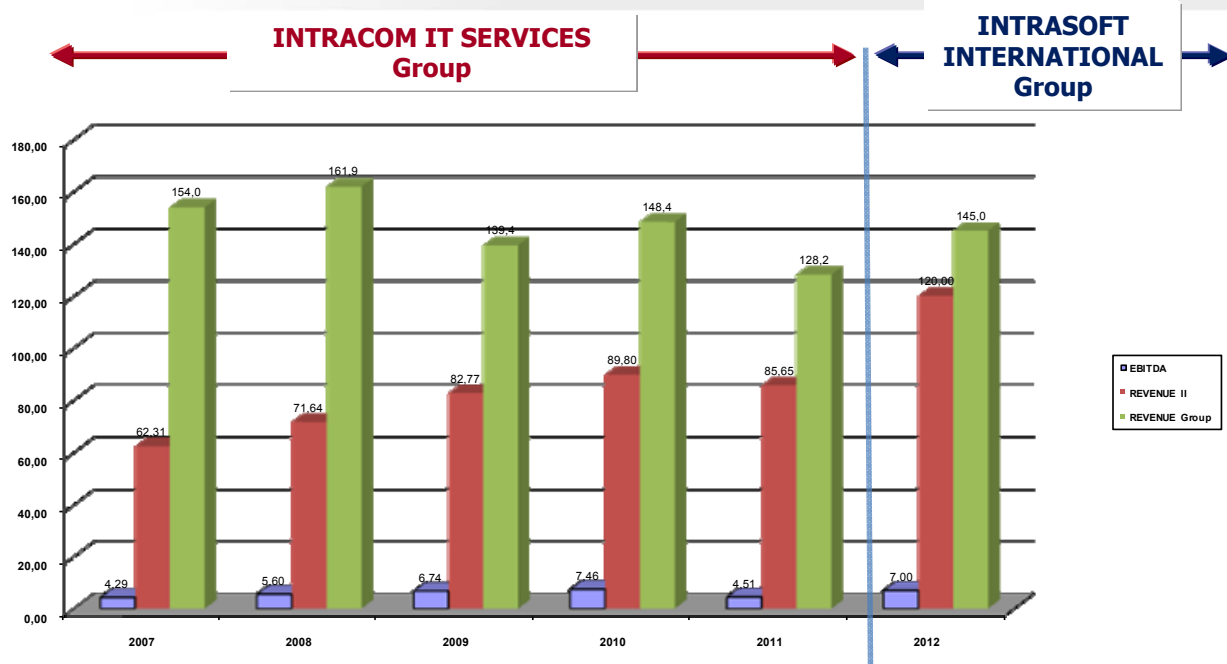
(€ εκ.)	2011 (INTRACOM IT Services)	2012 (*) (INTRASOFT International)
Πωλήσεις	128,2	145,0
EBITDA	(14,3)	7,0
EBT	(25,3)	(2,0)

Ανεκτέλεστο Υπόλοιπο (Δεκέμβριος 2011)

€ 193 εκ.

* βάσει εκτιμήσεων

21



Αναμένεται 12% ΑΥΞΗΣΗ του κύκλου εργασιών το 2012

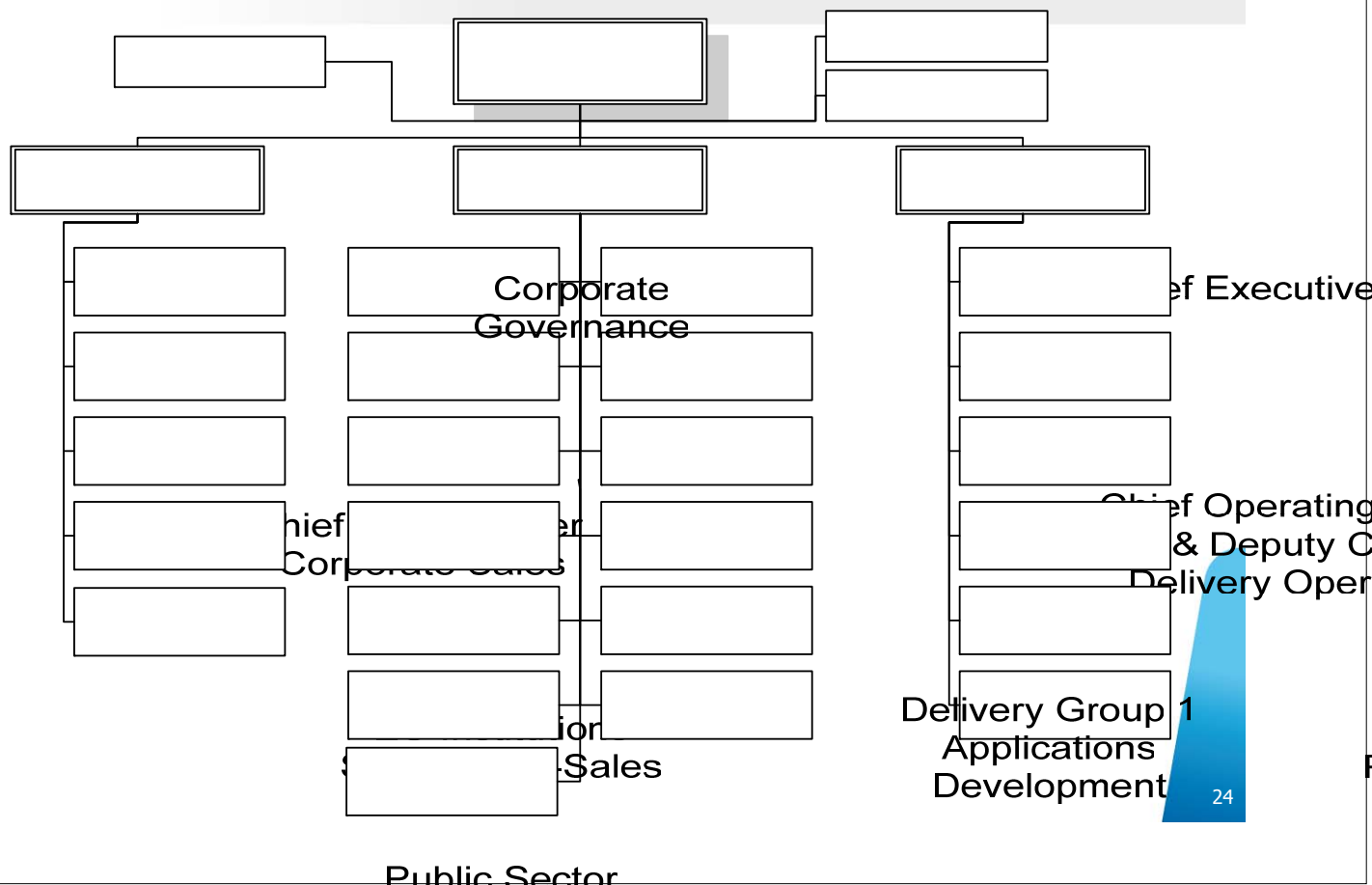
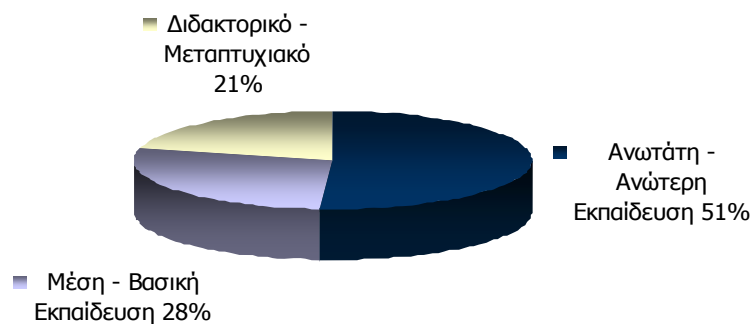
Ανεκτέλεστο Υπόλοιπο (Μάρτιος 2012) **€ 231 εκ.**

22

	2010	2011
Εργαζόμενοι εντός Ελλάδος	735	601
Εργαζόμενοι εκτός Ελλάδος	769	770
Συνολικός αριθμός *	1.504	1.371

* Δεν περιλαμβάνεται το στελεχιακό δυναμικό με σχέση παροχής ανεξάρτητων υπηρεσιών

Εργαζόμενοι βάσει εκπαίδευσης



❖ IT Implementation Services

- ✓ Application Development
- ✓ IT Systems Integration
- ✓ Enterprise Application Integration
- ✓ Testing Services
- ✓ SAP Industry Solutions
- ✓ Mobile Solutions
- ✓ Customer Contact Solutions
- ✓ GIS Solutions & Services
- ✓ Content Management Systems
- ✓ BI

❖ Outsourcing Services

- ✓ IT Resourcing
- ✓ Application Management
- ✓ Infrastructure Management
- ✓ Service Desk Outsourcing

❖ Communication Services

- ✓ Communication Strategy & Planning
- ✓ Promotion & Campaign management
- ✓ Interactive dissemination platforms
- ✓ Editorial Services
- ✓ Translation Services

❖ Consulting Services

- ✓ Business IT Consulting
- ✓ Research & Innovation
- ✓ Policy Analysis & Assessment
- ✓ SME support
- ✓ NOMOS legal information services

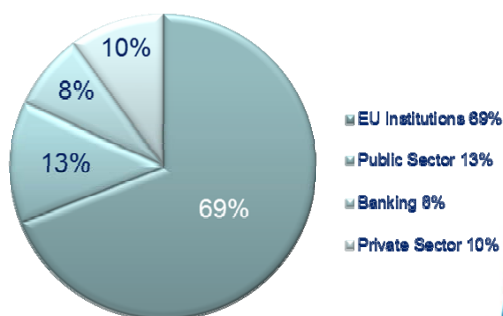
ΤΟΜΕΙΣ

Ευρωπαϊκά Όργανα

Δημόσιος Τομέας

Τραπεζικός & Χρηματοοικονομικός Τομέας

Ιδιωτικός Τομέας (SAP, ...)



Γεωγραφική κατανομή εσόδων ΜΗΤΡΙΚΗ

25

ΛΥΣΕΙΣ

Τελωνεία

Φορολογία

Δημόσια Οικονομικά

Ελεγκτικό Έργο & Συμμόρφωση

Διαχείριση Διαρθρωτικών Ταμείων

Υγεία

Κοινωνική Ασφάλιση

Ηλεκτρονικές Προμήθειες

Ηλεκτρονική Δικαιοσύνη

Τραπεζικά Συστήματα

ΠΡΟΪΟΝΤΑ

profits
Universal Banking System

profits
for Credit Unions

iComPAY

iComLoyalty

iApply

ESKORT AML

@Customs Framework

ESKORT

tello

qp2

NOMOS
ΤΡΑΠΕΖΑ ΝΟΜΩΝ ΤΕΧΝΟΠΟΙΗΣΗ

e-Customs Gateway

NCTS TRANSIT

SINGLE WINDOW

26

ΦΟΡΕΑΣ	ΑΝΤΙΚΕΙΜΕΝΟ ΕΡΓΟΥ	ΠΡΟΫΠΟΛΟΓΙΣΜΟΣ
Ευρωπαϊκή Επιτροπή (European Commission), Γενική Διεύθυνση Πληροφορικής: ITSS Lot 1 and Lot 2	Παροχή Υπηρεσιών Υποστήριξης του πληροφοριακού εξοπλισμού όλων των χρηστών της Ευρωπαϊκής Επιτροπής (30.000 χρήστες), κτλ.	€ 16 εκ.
Ευρωπαϊκή Τράπεζα Επενδύσεων (EIB)	Ανάπτυξη Εφαρμογών	€ 1 εκ.
Υπηρεσία Εκδόσεων της ΕΕ (Publications Office)	Υποστήριξη Εφαρμογών	€ 2 εκ.
Ευρωπαϊκός Οργανισμός για την Ασφάλεια στη Θάλασσα (EMSA): SafeSeaNet	Υποστήριξη και περαιτέρω Ανάπτυξη της πλατφόρμας ναυτιλιακής πληροφορίας	€ 1,8 εκ.
Ευρωπαϊκός Οργανισμός Περιβάλλοντος (EEA)	Υπηρεσίες Ανάπτυξης και Διαχείρισης Περιεχομένου	€ 0,4 εκ.
Ευρωπαϊκή Αρχή για την Ασφάλεια Τροφίμων (EFSA)	Υπηρεσίες Ανάπτυξης και Διαχείρισης Περιεχομένου	€ 0,5 εκ.
Ευρωπαϊκή Επιτροπή, Γενική Διεύθυνση Πληροφορίας και Μέσων Επικοινωνίας (INFOS)	Υπηρεσίες Ανάπτυξης και Διαχείρισης Περιεχομένου	€ 0,8 εκ.
Ευρωπαϊκή Επιτροπή, Γενική Διεύθυνση Δικαιοσύνης: Η Ευρωπαϊκή πύλη της Δικαιοσύνης	Υπηρεσίες Ανάπτυξης της Πύλης και Διαχείρισης Περιεχομένου	€ 1,5 εκ.
Paltel Group (Palestine)	Security and Disaster Recovery	USD 4,075 εκ.
Zain Group (Jordan)	Storage Upgrade	USD 1,49 εκ.
Public Security Directorate (Jordan)	New Head-Quarters Infrastructure (Active Components)	USD 1,05 εκ.
GENIKI Bank (Group Société Générale)	Αναβάθμιση στην νέα έκδοση PROFITS® v. 7.5 του Κεντρικού Τραπεζικού. Παροχή νέας τεχνολογικής υποδομής καθώς και υπηρεσιών εγκατάστασης, εκπαίδευσης τεχνικού προσωπικού και επιτόπιας υποστήριξης.	€ 2 εκ.
Εθνική Τράπεζα της Ελλάδος	Υλοποίηση κέντρου τηλεφωνικής εξυπηρέτησης (Contact Center) για συλλογή ληξιπρόθεσμων οφειλών (Collections)	€ 1,2 εκ.
Υπουργείο Ανάπτυξης, Ανταγωνιστικότητας & Ναυτιλίας	Ανάπτυξη Εθνικού Συστήματος Ηλεκτρονικών Δημόσιων Προμηθειών	€ 7,82 εκ.
Υπουργείο Οικονομικών	TAXISnet: Εξοπλισμός Κέντρο Δεδομένων ΓΠΣ	€ 3,3 εκ.
Ίδρυμα Κοινωνικών Ασφαλίσεων (Ι.Κ.Α.)	Παροχή Υπηρεσιών σε Ανθρώπινο Δυναμικό & Μέσα για την Διαχείριση της Πανελλαδικής Εφαρμογής των Αναλυτικών Περιοδικών Δηλώσεων	€ 1,81 εκ.
Πανεπιστήμιο Πατρών (SAP)	Ψηφιακό Άλμα Πανεπιστημίου Πατρών - Ηλεκτρονικές Υπηρεσίες μιας Στάσης	€ 2,1 εκ.
Υπουργείο Δικαιοσύνης Ρουμανίας	Σύστημα Διαχείρισης Επιχειρησιακών Πόρων (Resource Management System)	€ 12,3 εκ.

Ενδυνάμωση της θέσης μας στις αγορές που δραστηριοποιούμαστε (1)

1. Ευρωπαϊκά Όργανα ➡ Η «ραχοκοκκαλιά» της εταιρίας

➤ Market Capacity : 1,000 MEURO

- **Ετήσια Έσοδα: ~ 68 MEURO (2011)** - Leading IT services provider
69% του κύκλου εργασιών
- **ΠΑΡΟΥΣΙΑ ΣΕ -> ΜΟΝΑΔΙΚΗ οριζόντια διείσδυση**
 - > 20 Γενικές Διευθύνσεις της ΕΕ
 - > 10 Θεσμικά Όργανα (European Commission, European Parliament, European Patent Office, European Central Bank, European Investment Bank, European Court of Auditors, Secretariat Generale, European Court of Justice, Committee of the Regions ...)
 - Πολυάριθμους Οργανισμούς (European -Medicines Agency, -Maritime Safety Agency, -Aviation Safety Agency, OHIM, -Chemical Agency, -Food Safety Agency, -Environmental Agency, ...)
- **ΚΑΛΥΨΗ ΜΕΓΑΛΟΥ ΕΥΡΟΥΣ ΥΠΗΡΕΣΙΩΝ ΠΛΗΡΟΦΟΡΙΚΗΣ -> ΜΟΝΑΔΙΚΗ κάθετη διείσδυση)**
 - Ανάπτυξη Λογισμικού & Ολοκλήρωση Συστημάτων
 - IT Outsourcing
 - Διαχείριση Πληροφορίας - Παραγωγή Περιεχομένου κ Επικοινωνία
 - Consulting & Professional Services

Ενδυνάμωση της θέσης μας στις αγορές που δραστηριοποιούμαστε (2)

2. Ελληνικός Δημόσιος Τομέας

- Αξιοποίηση ΕΣΠΑ
- Δραστηριοποίηση σε έργα ΣΔΙΤ
- Διατήρηση ηγετικής θέσης σε νέες στρατηγικές ευκαιρίες (e-prescription, g-cloud, healthcare application services)

4. SAP

- Επέκταση SAP και στον Δημόσιο Τομέα
 - Επιτυχίες: ΟΣΕ, ΟΛΘ, Πανεπιστήμιο Πατρών, Ελληνικά Πετρέλαια
- Διεθνής Στόχευση (Ντουμπάι)

3. Τραπεζικός Τομέας

- Ενδυνάμωση παρουσίας στις υφιστάμενες αγορές
- Εμπλουτισμός portfolio - πέρα από το core banking
 - Νέες συνεργασίες με τοπικούς ολοκληρωτές
 - Στρατηγικές συνεργασίες με μεγάλους vendors (π.χ. Aspect, FIS...)
- Διεθνής στόχευση
 - Επέκταση σε νέες χώρες (εκτός Ελλάδος)
 - Ανάπτυξη της αγοράς των Credit Unions (Ρουάντα, Κένυα)

29

Δημιουργία & επέκταση δραστηριότητας σε νέες αγορές

Νέες χώρες

- Ενδυνάμωση παρουσίας σε χώρες προτεραιότητας
 - Γειτονική προσέγγιση (Βουλγαρία, Ρουμανία)
 - Διεθνής προσέγγιση (UK, USA)
- Περιφερειακή (Regional) ανάπτυξη
 - Σκανδιναβικές χώρες (από Δανία)
 - Μέση Ανατολή (από Ιορδανία)
 - Αφρική (από Ελλάδα)

- Ισχυροποίηση διεθνούς παρουσίας σε κάθετους τομείς (vertical expansion)
 - φορολογία
 - τελωνεία
 - κοινωνική ασφάλιση
 - ηλεκτρονική δικαιοσύνη
 - ηλεκτρονικές προμήθειες

Νέοι τομείς

- Δημιουργία νέου offering που απαντά στις ανάγκες της αγοράς των Τηλεπικοινωνιών (Έργα σε COSMOTE, Forthnet, HOL)

Global reach

- Ανάπτυξη στρατηγικών συνεργιών με παγκόσμιους τεχνολογικούς κολοσσούς
 - IBM -> Τελωνεία
 - ORACLE -> Φορολογία
- Ανάπτυξη παγκόσμιου δικτύου συνεργατών

30

- Περιορισμός κόστους, χρησιμοποιώντας ιδιόκτητα near-shore & off-shore development centers και δυνατότητες outsourcing
 - Δανία -> Ελλάδα
 - Μέση Ανατολή -> Φιλιππίνες
 - ΕΕ -> Ελλάδα - Ρουμανία - Φιλιππίνες
- Μείωση λειτουργικού κόστους κατά 20% (έναντι του 2011) λόγω λειτουργικής ενοποίησης του ομίλου και πρόσθετων μέτρων εξορθολογισμού
- Πλήρης οικονομικός έλεγχος
 - SAP σε όλον τον όμιλο
- Υιοθέτηση κουλτούρας εξοικονόμησης
 - (Sell - Deliver -) Invoice - Collect
- Μηνιαίες συναντήσεις ελέγχου κόστους

Market domain	Bookings Jan 2012 - Apr 2012	Offers Under Evaluation	Offers Under Preparation	Upcoming 2012
KEY MARKETS				
EU	51,520	74,905	27,994	203,720
Banking	2,379	2,994	23,744	2,368
SAP	3,177	6,384	0,235	1,600
Public Sector GR	3,633	38,150	32,905	116,880
NEW MARKETS				
Public Sector verticals	4,583	7,180	3,930	5,200
Public Sector BULGARIA	0,000	20,724	1,270	4,180
Public Sector ROMANIA	0,192	0,000	1,214	1,400
Public Sector UK	0,950	0,000	0,420	6,500
Telco	0,355	2,127	1,491	3,597
TOTAL	66,789	152,464	93,203	345,445

Σας ευχαριστώ!



Creating Value Together₃₃



Εταιρική Παρουσίαση



Η Εταιρία



- Ο κυριότερος κατασκευαστής Αμυντικών Ηλεκτρονικών στην Ελλάδα
- 20 χρόνια επιτυχημένης δραστηριότητας
- Ετήσιες πωλήσεις : € 46,6 εκ. – εξαγωγές 98,4% (2011)
€ 43,3 εκ. – εξαγωγές 72,6% (2010)
- Συνεργασίες με κορυφαίες διεθνείς αμυντικές βιομηχανίες
- Σημαντικές ερευνητικές επενδύσεις : 8% των ετήσιων εσόδων
- Σύνολο εργαζομένων : 450 (55% επιστημονικό προσωπικό)
- Μέλος του Ομίλου 



- Ανάπτυξη και Παραγωγή Αμυντικών Ηλεκτρονικών & Συστημάτων Επικοινωνιών
- Εξαγωγές υποσυστημάτων οπλικών συστημάτων
- Παραγωγή Κατόπιν Αδείας
- Συμμετοχή σε Πολυεθνικά Προγράμματα Έρευνας & Ανάπτυξης



- Πωλήσεις: € 46,6
- EBITDA: € -0,9 (-1,9%)
- EBT: € -2,8 (-5,9%)
- Εξαγωγές: € 45,8 (98.4%)
- Νέες υπογραφές έργων: € 96,3 { € 94,1 ή USD :121,7
(99% εξαγωγικά) { € 2,2
- Ανεκτέλεστο υπόλοιπο έργων: € 137,0
- Δάνεια 31/12/11: € 1,0
- Ταμειακά διαθέσιμα 31/12/11: € 7,1



Οι κυριότερες εκ των οποίων:

- με την εταιρία RAYTHEON, συμβάσεις ύψους 115,2 εκατ. δολαρίων ΗΠΑ. Οι συμβάσεις αυτές αφορούν στην παραγωγή συγκροτημάτων των αντιαεροπορικών συστημάτων PATRIOT για κάλυψη αναγκών τρίτων χωρών καθώς και στην παραγωγή ηλεκτρονικών συστημάτων για το αντιπυραυλικό σύστημα επιφανείας-αέρος RAM.
- με την εταιρία NORTHROP GRUMMAN, συμβάσεις ύψους 3,6 εκατ. δολαρίων ΗΠΑ για την παραγωγή ηλεκτρονικών Συστημάτων του Δέκτη Προειδοποίησης Αυτοπροστασίας για αεροσκάφη F-16 τρίτων χωρών.

39



Η Εταιρία, δραστηριοποιούμενη σε ένα ιδιαίτερα δύσκολο εγχώριο αλλά και διεθνές οικονομικό περιβάλλον, έχει θέσει ως κύριους στρατηγικούς στόχους :

- την θεμελίωση συνεργειών και συμφωνιών με Εταιρίες ηγέτιδες στον αμυντικό τομέα με σκοπό την ενσωμάτωση των προϊόντων της INTRACOM DEFENSE στις προσφερόμενες από αυτές ολοκληρωμένες λύσεις και την κοινή προώθηση τους σε τρίτες χώρες.
- την ενίσχυση της παρουσίας της σε νέες αγορές μέσω της προώθησης καινοτόμων προϊόντων ιδίας ανάπτυξης σε περιοχές όπως η Αφρική και η Μέση Ανατολή.
- την επέκταση δραστηριοτήτων σε υπηρεσίες συντήρησης που προσφέρονται στην NAMSA (NATO Maintenance and Supply Agency) και την προσφορά αντίστοιχων υπηρεσιών συντήρησης και σε άλλους πελάτες όπως το Υπουργείο Εθνικής Άμυνας.
- την περαιτέρω βελτίωση της ανταγωνιστικότητας της ως απόρροια της εφαρμογής οργανωτικών αλλαγών και της αποτελεσματικής μείωσης του κόστους.

40



www.intracomdefense.com





INTRAKAT

Παρουσίαση Αναλυτών
Ιούνιος 2012

INTRAKAT



Agenda

1. Επισκόπηση της Εταιρείας
2. Σημαντικά Έργα
3. Χρηματοοικονομικές Πληροφορίες



Η Εταιρεία

Ιδρύθηκε το 1987.
Μέλος του Ομίλου
Intracom Holdings

Εισαγωγή στο Χ.Α.
τον Νοέμβριο 2001

Συγχώνευση με
την εταιρία Μεταλλικών
Κατασκευών Intramet
τον Δεκέμβριο 2005

Κατάταξη στην
κατηγορία ΜΕΕΠ 7^{ης}
τάξης το
Φεβρουάριο 2009

1987

2001

2005

2009

Highlights

- Μεταξύ των 5 κορυφαίων Κατασκευαστικών Ομίλων.
- 550 εργαζόμενοι.
- Δραστηριοποίηση σε 7 χώρες.



Ο Όμιλος

1

Διεθνής Όμιλος 7
θυγατρικών &
5 υποκαταστημάτων

2

Ανθρώπινο δυναμικό:
550 άτομα

3

Κύκλος Εργασιών 2011:
127 εκατ. ευρώ

4

Ίδια Κεφάλαια
31/12/2011:
91 εκατ. ευρώ

5

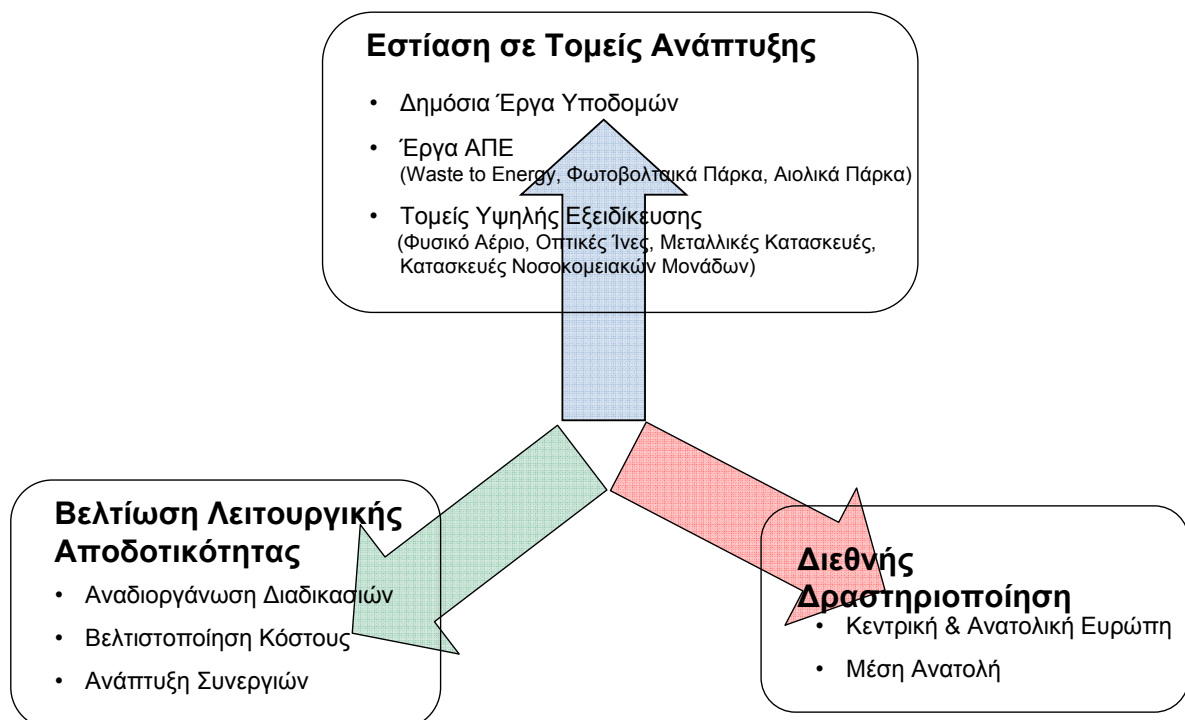
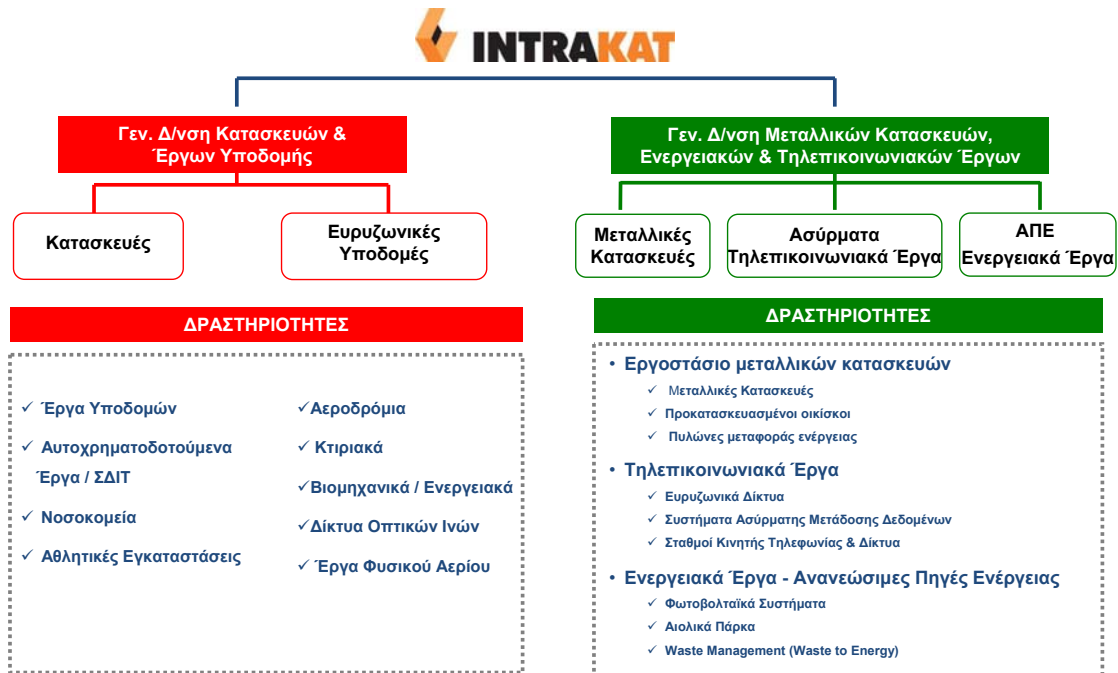
Ενεργητικό 31/12/2011:
205 εκατ. ευρώ

6

EBITDA 31/12/2011:
10,6 εκατ. ευρώ

	ΠΕΡΙΒΑΛΛΟΝΤΙΚΑ / ΚΑΤΑΣΚΕΥΕΣ	Η Εταιρεία διαθέτει κατασκευαστικό πτυχίο 5ης τάξης ΜΕΕΠ και μεγάλη εμπειρία και εξειδίκευση στον τομέα των Περιβαλλοντικών Ενεργειακών έργων.
	ΚΑΤΑΣΚΕΥΕΣ	Η Εταιρεία διαθέτει κατασκευαστικό πτυχίο 3ης τάξεως ΜΕΕΠ. Δραστηριοποιείται σε κατασκευαστικά και ενεργειακά έργα του Ιδιωτικού και Δημόσιου τομέα. Διαθέτει εξειδικευμένη εμπειρία στη λειτουργία και διαχείριση σταθμών αυτοκινήτων.
	ΣΥΝΤΗΡΗΣΗ / ΔΙΑΧΕΙΡΙΣΗ ΕΓΚΑΤΑΣΤΑΣΕΩΝ	Η Εταιρεία παρέχει ολοκληρωμένες υπηρεσίες διαχείρισης λειτουργίας και συντήρησης μεγάλων κτιριακών, ηλεκτρομηχανολογικών, βιομηχανικών και αθλητικών εγκαταστάσεων.
	ΦΩΤΟΒΟΛΤΑΙΚΑ ΣΥΣΤΗΜΑΤΑ / ΕΝΕΡΓΕΙΑ	Εταιρεία παροχής ολοκληρωμένων λύσεων φωτοβολταϊκών συστημάτων με υψηλή τεχνογνωσία και περιβαλλοντική συνείδηση.
 Συνεργασία με την Ιταλική εταιρεία FRACASSO SpA	ΣΥΣΤΗΜΑΤΑ ΟΔΙΚΗΣ ΑΣΦΑΛΕΙΑΣ	Η Εταιρεία σχεδιάζει, κατασκευάζει και διαθέτει ένα σύνολο από συστήματα μεταλλικών στηθαίων, πλήρως εναρμονισμένων με τα Ευρωπαϊκά και Διεθνή πρότυπα ασφαλείας (EN 1317) των σύγχρονων αυτοκινητοδρόμων.







Agenda

1. Επισκόπηση της Εταιρείας

2. Σημαντικά Έργα

3. Χρηματοοικονομικές Πληροφορίες



Δ/ση Κατασκευών & Έργων Υποδομής - Σημαντικά έργα Εταιρεία

		Προϋπ/σμός
INTRAKAT	Υπό εκτέλεση	➤ Κ/ΞΙΑ ΜΟΡΕΑΣ ΚΑΤΑΣΚΕΥΗ ΑΥΤΟΚΙΝΗΤΟΔΡΟΜΟΥ ΚΟΡΙΝΘΟΣ-ΤΡΙΠΟΛΗ-ΚΑΛΑΜΑΤΑ & ΚΛΑΔΟΣ ΛΕΥΚΤΡΟ-ΣΠΑΡΤΗ (ΑΚΤΩΡ: 71,67%, J&P ΑΒΑΞ: 15%, INTRAKAT: 13,33%)
		841 ΕΚΑΤ. €
		➤ ΕΡΓΑ ΟΣΕ - ΚΑΤΑΣΚΕΥΗ ΥΠΟΔΟΜΗΣ ΝΕΑΣ ΣΙΔΗΡΟΔΡΟΜΙΚΗΣ ΓΡΑΜΜΗΣ, ΣΤΑΘΜΩΝ & ΣΤΑΣΕΩΝ ΣΤΟ ΤΜΗΜΑ ΚΙΑΤΟ-ΡΟΔΟΔΑΦΝΗ (J&P ΑΒΑΞ : 33,33%, ΑΕΓΕΚ: 33,33%, INTRAKAT: 33,33%)
		78 ΕΚΑΤ. €
		➤ ΚΑΤΑΣΚΕΥΗ ΟΔΙΚΟΥ ΤΜΗΜΑΤΟΣ ΠΟΤΙΔΑΙΑ-ΚΑΣΣΑΝΔΡΕΙΑ ΤΟΥ ΟΔΙΚΟΥ ΚΥΚΛΩΜΑΤΟΣ ΚΑΣΣΑΝΔΡΑΣ Ν.ΧΑΛΚΙΔΙΚΗΣ
		41 ΕΚΑΤ. €
		➤ ΥΠ.Υ.ΜΕ.ΔΙ. - ΥΔΡΕΥΣΗ ΗΡΑΚΛΕΙΟΥ & ΑΓΙΟΥ ΝΙΚΟΛΑΟΥ - ΕΡΓΑ ΕΜ. ΦΡΑΓΜΑΤΟΣ ΑΠΟΣΕΛΕΜΗ
		38 ΕΚΑΤ. €
		➤ ΚΑΤΑΣΚΕΥΗ ΑΙΟΛΙΚΟΥ ΠΑΡΚΟΥ 21 MW ΣΤΗ ΒΟΙΩΤΙΑ
		31 ΕΚΑΤ. €
		➤ ΥΠΟΥΡΓΕΙΟ ΑΝΑΠΤΥΞΗΣ - ΚΑΤΑΣΚΕΥΗ ΦΡΑΓΜΑΤΟΣ ΣΤΗ ΛΕΚΑΝΗ ΦΙΛΙΑΤΡΙΝΟΥ
		17 ΕΚΑΤ. €
		➤ ΔΕΠΑΝΟΜ-ΚΑΤΑΣΚΕΥΗ ΨΥΧΙΑΤΡΙΚΩΝ ΚΛΙΝΙΚΩΝ ΣΤΑ ΝΟΣΟΚΟΜΕΙΟ ΚΕΡΚΥΡΑΣ, ΚΑΤΕΡΙΝΗΣ
		7,8 ΕΚΑΤ. €
		➤ HALYPS CEMENT (SILOS)
		5,5 ΕΚΑΤ. €
		➤ EUROMEDICA ΑΝΕΓΕΡΣΗ ΚΕΝΤΡΟΥ ΑΠΟΚΑΤΑΣΤΑΣΗΣ
		5,2 ΕΚΑΤ. €
		➤ ΔΗΜΟΣ ΤΗΣ ΠΟΛΗΣ ZDUŃSKA WOLA, ΣΤΗΝ ΚΕΝΤΡΙΚΗ ΠΟΛΩΝΙΑ, ΚΑΤΑΣΚΕΥΗ ΔΗΜΑΡΧΙΑΚΟΥ ΚΕΝΤΡΟΥ
		4,65 ΕΚΑΤ. €
		➤ CYTA HELLAS ΟΠΤΙΚΟ ΜΗΤΡΟΠΟΛΙΤΙΚΟ ΔΙΚΤΥΟ ΑΤΤΙΚΗΣ
		3,1 ΕΚΑΤ. €



Δ/ση Κατασκευών & Έργων Υποδομής - Σημαντικά έργα Εταιρεία

		Προϋπ/σμός	
INTRAKAT	Προς υπογραφή	> Κ/ΞΙΑ ΑΚΤΩΡ-J&P ΑΒΑΞ- INTRAKAT ΕΡΓΑ ΟΣΕ “ ΡΟΔΟΔΑΦΝΗ – ΨΑΘΟΠΥΡΓΟΣ” (ΑΚΤΩΡ: 50%, J&P ΑΒΑΞ-: 25%, INTRAKAT: 25%)	300 εκατ. €
		> Κ/ΞΙΑ ΑΚΤΩΡ-ΜΟΧΛΟΣ-INTRAKAT “ΔΙΕΥΘΕΤΗΣΗ ΡΕΜΑΤΟΣ ΕΣΧΑΤΙΑΣ ΤΜΗΜΑ 1 ^ο (ΑΠΟ ΠΛΑΤΕΙΑ ΙΛΙΟΥ ΕΩΣ ΣΥΜΒΟΛΗ ΑΓΩΓΟΥ ΕΥΠΥΡΙΔΩΝ) (ΑΚΤΩΡ: 50%, ΜΟΧΛΟΣ: 25%, INTRAKAT: 25%)	59 εκατ. €
	Υπό διεκδίκηση	> Κ/ΞΙΑ OHL – INTRAKAT “Ίδρυμα Σταύρος Νιάρχος - Κέντρο Πολιτισμού Ίδρυμα Σταύρος Νιάρχος στο Φάληρο (Νέα Εθνική Λυρική Σκηνή, Νέα Εθνική Βιβλιοθήκη, Πάρκο έκτασης 170 στρεμμάτων)” (OHL: 75%, INTRAKAT: 25%)	300 εκατ. €
		> Κ/ΞΙΑ INTRACOM TELECOM - INTRACOM IT SERVICES – INTRASOFT INTERNATIONAL – INTRAKAT “Μελέτη, Χρηματοδότηση, Εγκατάσταση, Υποστήριξη Λειτουργίας, Συντήρηση και Τεχνική Διαχείριση ενός Ενιαίου Αυτόματου Συστήματος Συλλογής Κομίστρου για τις Εταιρείες του Ομίλου ΟΑΣΑ με ΣΔΙΤ” (ICOM TELECOM: 33,33%, ICOM IT: 20%, ISOFT INT: 13,4%, INTRAKAT: 33,33%)	120 εκατ. €
		> Κ/ΞΙΑ INTRAKAT-ΘΕΜΕΛΗ ΑΕ “ΚΑΤΑΣΚΕΥΗ Β΄ ΛΕΙΤΟΥΡΓΙΚΗΣ ΦΑΣΗΣ ΣΥΓΚΡΟΤΗΜΑΤΟΣ ΘΡΙΑΣΙΟΥ & ΚΑΤΑΣΚΕΥΗ Σ.Σ. ΖΕΦΥΡΙΟΥ” (INTRAKAT: 55%, ΘΕΜΕΛΗ: 45%)	80 εκατ. €
		> Κ/ΞΙΑ INTRAKAT-ΠΡΙΣΜΑ ΔΟΜΗ “ ΣΥΛΛΟΓΗ, ΜΕΤΑΦΟΡΑ, ΕΠΕΞΕΡΓΑΣΙΑ ΚΑΙ ΔΙΑΘΕΣΗ ΑΚΑΘΑΡΤΩΝ ΠΕΡΙΟΧΩΝ ΚΟΡΩΠΙΟΥ-ΠΑΙΑΝΙΑΣ” (INTRAKAT: 93%, ΠΡΙΣΜΑ ΔΟΜΗ: 7%)	64,5 εκατ. €
		> Κ/ΞΙΑ INTRACOM IT SERVICES - INTRAKAT “Μελέτη, Χρηματοδότηση, Εγκατάσταση, Υποστήριξη Λειτουργίας, Συντήρηση και Τεχνική Διαχείριση ενός Ολοκληρωμένου Συστήματος Πληροφόρησης Επιβατών και Διαχείρισης Στόλου για την ΕΘΕΛ και τον ΗΛΠΑΠ με ΣΔΙΤ” (INTRACOM IT SERVICES: 50%, INTRAKAT: 50%)	52 εκατ. €
		> Administration of the Hospitals and Medical services in Bucharest – Μελέτη, Κατασκευή Παιδιατρικού νοσοκομείου Gomoiu & Μελέτη, Προμήθεια, Εγκατάσταση Ιατρικού Εξοπλισμού	41 εκατ. €
		> ANTENNA – ΝΕΑ ΘΗΛΕΟΠΤΙΚΑ ΣΤΟΥΝΤΙΟ ΚΑΙ ΓΡΑΦΕΙΑ ΤΟΥ ΟΜΙΛΟΥ ANT1	19 εκατ. €



Δ/ση Κατασκευών & Έργων Υποδομής - Σημαντικά έργα ανά Εταιρεία

			Προϋπ/σμός
ΠΡΙΣΜΑ ΔΟΜΗ	Υπό εκτέλεση	➤ ΥΠ.Υ.ΜΕ.ΔΙ. - ΒΕΛΤΙΩΣΗ ΟΔ. ΤΜΗΜΑΤΟΣ ΚΟΜΒΟΣ ΙΠΠΙΚΟΥ ΚΕΝΤΡΟΥ – ΚΑΛΥΒΙΑ – ΛΑΓΟΝΗΣΙ - ΑΝΑΒΥΣΣΟΣ	12,9 εκατ. €
		➤ ΚΑΤΑΣΚΕΥΗ ΔΙΚΤΥΩΝ ΟΜΒΡΙΩΝ ΥΔΑΤΩΝ Δ. ΠΑΙΑΝΙΑΣ	8,7 εκατ. €
		➤ ΝΟΜ. ΑΥΤΟΔΙΟΙΚΗΣΗ ΙΩΑΝΝΙΝΩΝ - ΒΕΛΤΙΩΣΗ ΟΔΟΥ ΤΥΡΙΑ - ΣΙΣΤΡΟΥΝΙ	6,7 εκατ. €
		➤ ΠΑΡΑΚΑΜΨΕΙΣ ΑΡΤΕΣΙΑΝΟΥ ΚΑΙ ΡΙΖΟΒΟΥΝΙΟΥ ΣΤΗΝ Ε.Ο. ΚΑΡΔΙΤΣΑ - ΤΡΙΚΑΛΑ	5,4 εκατ. €
		➤ ΕΓΝΑΤΙΑ - ΕΡΓΑ ΑΠΟΧΕΤΕΥΣΗΣ ΔΗΜΟΥ ΕΥΕΡΓΕΤΟΥΛΑ Ν. ΛΕΣΒΟΥ	5,1 εκατ. €
		➤ ΝΟΜ. ΑΥΤΟΔΙΟΙΚΗΣΗ ΚΑΡΔΙΤΣΑΣ - ΕΡΓΑ ΕΝΙΣΧΥΣΗΣ ΚΕΝΤΡ. & ΒΟΡ. ΚΛΑΔΟΥ ΤΟΥ ΔΙΚΤΥΟΥ ΥΔΡΕΥΣΗΣ	4 εκατ. €
		➤ ΓΕΝΙΚΟ ΚΑΤΑΣΤΗΜΑ ΚΡΑΤΗΣΗΣ ΑΝΑΤΟΛΙΚΗΣ ΜΑΚΕΔΟΝΙΑΣ & ΘΡΑΚΗΣ	2,4 εκατ. €
		➤ ΚΑΤΑΣΚΕΥΗ ΔΗΜΟΤΙΚΟΥ ΚΤΙΡΙΟΥ ΣΤΗΝ ΟΔΟ ΤΥΑΝΩΝ, ΔΗΜΟΣ ΝΙΚΑΙΑΣ	0,72 εκατ. €
	Προς υπογραφή	➤ ΝΕΟ ΠΕΔΙΟ ΕΛΙΓΜΩΝ ΚΡΑΤΙΚΟΥ ΑΕΡΟΛΙΜΕΝΑ ΠΑΡΟΥ	13,3 εκατ. €
		➤ ΥΠ.Υ.ΜΕ.ΔΙ.-ΕΥΔΕ ΑΕΡΟΔΡΟΜΙΩΝ - ΕΠΕΚΤΑΣΗ ΔΑΠΕΔΟΥ ΣΤΑΘΜ. ΑΕΡΟΣΚ. & ΝΕΟΥ ΤΡΟΧΟΔΡΟΜΟΥ ΣΤΟΝ ΚΡΑΤΙΚΟ ΑΕΡΟΛΙΜΕΝΑ ΣΚΙΑΘΟΥ	10 εκατ. €
		➤ ΑΓΩΓΟΙ ΕΣΩΤΕΡΙΚΟΥ ΑΠΟΧΕΤΕΥΤΙΚΟΥ ΔΙΚΤΥΟΥ ΛΥΜΑΤΩΝ ΧΡΥΣΟΧΩΡΙΟΥ, ΓΡΑΒΟΥΝΑΣ, ΕΡΑΤΕΙΝΟΥ ΜΕ ΣΥΣΤΗΜΑ ΑΝΑΡΡΟΦΗΣΗΣ	7,4 εκατ. €
		➤ ΔΕ.ΠΑ.ΝΟΜ. - ΠΡΟΣΘΗΚΗ ΟΛΟΚΛΗΡΩΜΕΝΟΥ Ψ.Τ. ΕΝΗΛΙΚΩΝ ΚΑΙ ΠΑΙΔΩΝ/ΕΦΗΒΩΝ ΣΤΟ ΓΕΝΙΚΟ ΠΑΝΑΡΚΑΔΙΚΟ ΝΟΣΟΚΟΜΕΙΟ ΤΡΙΠΟΛΗΣ “ Η ΕΥΑΓΓΕΛΙΣΤΡΙΑ”	6,8 εκατ. €
	EUROKAT	Υπό εκτέλεση	➤ ΑΝΤΙΚΑΤΑΣΤΑΣΗ ΚΙΓΚΛΙΔΩΜΑΤΩΝ ΣΤΙΣ ΓΕΦΥΡΕΣ ΑΞΙΟΥ-ΛΟΥΔΙΑ ΚΑΙ ΓΑΛΛΙΚΟΥ ΠΟΤΑΜΟΥ
Προς υπογραφή		➤ ΔΕΠΑΝΟΜ-ΝΕΕΣ ΚΤΙΡΙΑΚΕΣ ΕΓΚΑΤΑΣΤΑΣΕΙΣ ΤΟΥ ΟΡΓΑΝΙΣΜΟΥ ΔΗΜΟΣΙΑΣ ΑΝΤΙΛΗΨΗΣ ΖΑΚΥΝΘΟΥ	3,5 εκατ. €



		Προϋπ/σμός
INTRAKAT	➤ ΔΕΗ ΠΥΡΓΟΙ ΜΕΤΑΦΟΡΑΣ	9,2 εκατ. €
	➤ ΔΕΗ - ΚΕΦΑΛΕΣ ΟΡΥΧΕΙΩΝ	3,0 εκατ. €
	➤ ΕΠΕΚΤΑΣΗ 3-ετους ΔΕΗ	2,6 εκατ. €
	➤ ΙΚΡΙΩΜΑΤΑ ΥΠΟΣΤΑΘΜΩΝ ΔΕΗ	0,3 εκατ. €
INTRAPOWER	➤ ΦΩΤΟΒΟΛΤΑΪΚΑ ΠΑΡΚΑ ΣΥΝΟΛΙΚΗΣ ΙΣΧΥΟΣ 7MW	12,8 εκατ. €
	➤ ΦΩΤΟΒΟΛΤΑΪΚΑ ΠΑΡΚΑ ΣΥΝΟΛΙΚΗΣ ΙΣΧΥΟΣ 2.4MW	8,3 εκατ. €
IN MAINT	➤ ΣΥΝΤΗΡΗΣΕΙΣ ΝΟΣΟΚΟΜΕΙΩΝ "ΚΑΤ", "ΕΥΑΓΓΕΛΙΣΜΟΣ" & "ΑΛΕΞΑΝΔΡΑ", ΚΑΤΑΣΤΗΜΑΤΩΝ VODAFONE, CITIBANK, ΣΤΑΔΙΟΥ ΚΑΡΑΙΣΚΑΚΗ, ΚΤΙΡΙΩΝ "NOVO NORDISK", "ΜΥΤΙΛΗΝΑΙΟΣ" & "INTRACOM", ΕΓΚΑΤΑΣΤΑΣΕΩΝ ΟΛΠ	2,6 εκατ. €
FRACASSO	➤ ΕΛΛΑΔΑ	1,4 εκατ. €
	➤ ΑΛΒΑΝΙΑ	0,3 εκατ. €
	➤ ΚΥΠΡΟΣ	0,2 εκατ. €
ICC	➤ ΚΑΤΑΣΚΕΥΗ ΣΤΑΘΜΩΝ ΒΑΣΗΣ ΚΙΝΗΤΗΣ ΤΗΛΕΦΩΝΙΑΣ	1,5 εκατ. €
	➤ HELLASCOM-ΚΑΤΑΣΚΕΥΗ ΔΙΚΤΥΟΥ ΟΠΤΙΚΩΝ ΙΝΩΝ ΚΟΡΩΠΙ – ΕΛ. ΒΕΝΙΖΕΛΟΣ- ΚΗΦΙΣΙΑ ΤΟΥ ΟΤΕ	0,07 εκατ. €



Agenda

1. Επισκόπηση της Εταιρείας

2. Σημαντικά Έργα

3. Χρηματοοικονομικές Πληροφορίες

	31/12/2011	31/12/2010	Διαφορά (%)	
Κύκλος Εργασιών	127,0	191,0	-33,5%	Μείωση Κύκλου Εργασιών που οφείλεται κυρίως σε μείωση του 31,4% του κατασκευαστικού τομέα (κατασκευές και οπτικές ίνες) και 52,3% των μεταλλικών κατασκευών.
EBITDA	10,60	10,30	3,0%	Οι συνολικές υποχρεώσεις του Ομίλου μειώθηκαν κατά 24,6%
Περιθώριο EBITDA (%)	8,3%	5,4%		Οι τραπεζικές δανειακές υποχρεώσεις του Ομίλου παρουσιάζουν βελτίωση κατά 29,4%.
Κέρδη προ Φόρων	3,40	4,60	-26,0%	Το καθαρό χρηματοοικονομικό κόστος του Ομίλου διατηρήθηκε σταθερό.
Περιθώριο ΚΠΦ (%)	2,7%	2,4%		Τα ταμειακά διαθέσιμα του Ομίλου διατηρήθηκαν σταθερά στα 12 εκ. €.
Κέρδη μετά Φόρων	1,40	2,10	-33,3%	
Περιθώριο ΚΜΦ (%)	1,10%	1,10%		

ΑΝΕΚΤΕΛΕΣΤΟ ΕΡΓΩΝ ΟΜΙΛΟΥ INTRAKAT ΤΗΝ 31.12.2011	
ΕΡΓΑ ΚΑΤΑΣΚΕΥΩΝ	129 εκατ. €
ΕΡΓΑ ΟΠΤΙΚΩΝ ΙΝΩΝ	5 >>
ΕΡΓΑ ΜΕΤΑΛΛΙΚΩΝ ΚΑΤΑΣΚΕΥΩΝ	2 >>
ΕΡΓΑ ΤΗΛΕΠΙΚΟΙΝΩΝΙΑΚΩΝ ΥΠΟΔΟΜΩΝ	5 >>
ΕΝΕΡΓΕΙΑΚΑ	36 >>
ΣΥΝΤΗΡΗΣΕΙΣ	3 >>
ΑΝΕΚΤΕΛΕΣΤΟ ΕΡΓΩΝ ΟΜΙΛΟΥ	180 εκατ. €
ΕΡΓΑ ΠΡΟΣ ΥΠΟΓΡΑΦΗ (31.03.2012)	124 εκατ. €
ΕΡΓΑ ΠΡΟΣ ΥΠΟΓΡΑΦΗ (31.05.2012)	75 >>
ΣΥΝΟΛΙΚΟ ΑΝΕΚΤΕΛΕΣΤΟ ΕΡΓΩΝ (2012)	379 εκατ. €

Το ανεκτέλεστο των υπογεγραμμένων έργων στις 31.12.2011 ανέρχόταν σε **€180 εκατ.** πλέον **€199 εκατ.** νέα έργα στα οποία έχει μειοδοτήσει έως σήμερα ο Όμιλος εκ των οποίων έχουν συμβασιοποιηθεί έργα προϋπολογισμού **€ 80 εκατ.**

Σημαντικά Έργα προ υπογραφή:

➤ Κ/ΞΙΑ ΑΚΤΩΡ-J&P ΑΒΑΞ- INTRAKAT ΕΡΓΑ ΟΣΕ " ΡΟΔΟΔΑΦΝΗ - ΨΑΘΟΠΥΡΓΟΣ", ΣΥΝ.ΠΡΟΫΠ.: € 300 εκατ. (ΑΚΤΩΡ: 50%, J&P ΑΒΑΞ: 25%, INTRAKAT: 25%)	INTRAKAT 25% € 75 εκατ.
➤ Κ/ΞΙΑ ΑΚΤΩΡ-ΜΟΧΛΟΣ-INTRAKAT "ΔΙΕΥΘΕΤΗΣΗ ΡΕΜΑΤΟΣ ΕΣΧΑΤΙΑΣ ΤΜΗΜΑ 1 ^ο , ΣΥΝ.ΠΡΟΫΠ.: € 59 εκατ. (ΑΚΤΩΡ: 50%, ΜΟΧΛΟΣ: 25%, INTRAKAT: 25%)	INTRAKAT: 25% € 14,7 εκατ.
➤ ΝΕΟ ΠΕΔΙΟ ΕΛΙΓΜΩΝ ΚΡΑΤΙΚΟΥ ΑΕΡΟΛΙΜΕΝΑ ΠΑΡΟΥ	13,3 εκατ. €
➤ ΥΠ.Υ.ΜΕ.ΔΙ.-ΕΥΔΕ ΑΕΡΟΔΡΟΜΙΩΝ - ΕΠΕΚΤΑΣΗ ΔΑΠΕΔΟΥ ΣΤΑΘΜ. ΑΕΡΟΣΚ. & ΝΕΟΥ ΤΡΟΧΟΔΡΟΜΟΥ ΣΤΟΝ ΚΡΑΤΙΚΟ ΑΕΡΟΛΙΜΕΝΑ ΣΚΙΑΘΟΥ	10 εκατ. €
➤ ΔΕΠΑΝΟΜ-ΝΕΕΣ ΚΤΙΡΙΑΚΕΣ ΕΓΚΑΤΑΣΤΑΣΕΙΣ ΤΟΥ ΟΡΓΑΝΙΣΜΟΥ ΔΗΜΟΣΙΑΣ ΑΝΤΙΛΗΨΗΣ ΖΑΚΥΝΘΟΥ	3,5 εκατ. €
➤ ΔΕΗ ΔΜΑΟΡ - 150 - ΚΑΤΑΣΚΕΥΗ ΤΑΙΝΙΟΔΡΟΜΩΝ	2,5 εκατ. €

ΣΥΝΟΛΟ ΕΡΓΩΝ ΠΡΟΣ ΥΠΟΓΡΑΦΗ

€ 119 εκατ.



Ευχαριστούμε



19ο χλμ Λ. Παιανίας-Μαρκοπούλου, 190 02 Παιανία
Τ: +30 210 6677700, F: +30 210 6646353

 www.intrakat.gr

E: info@intrakat.gr

59



hellas online

Ετήσια Παρουσίαση HOL στην Επενδυτική Κοινότητα



Μάιος 2012

Η hellas online με μία ματιά



Ο αποτελεσματικότερος εναλλακτικός πάροχος στην ελληνική αγορά τηλεπικοινωνιών

- Ο πάροχος LLU με τη μεγαλύτερη γεωγραφική κάλυψη και επενδύσεις σε εξοπλισμό / υποδομές που φτάνουν τα 375 εκ.
- Έμφαση στην παροχή προηγμένων ευρυζωνικών υπηρεσιών μέσω LLU για οικιακούς και εταιρικούς πελάτες
- Παροχή υπηρεσιών FAP σε συνεργασία με τη VF
- Λανσάρισμα της υπηρεσίας Cloud για πρώτη φορά στην ελληνική αγορά
- Το 2011 κέρδισε την κορυφαία διάκριση του θεσμού, το Marketing Excellence Grand Award και έγινε ο πρώτος τηλεπικοινωνιακός πάροχος στην ιστορία του θεσμού που κερδίζει αυτή τη διάκριση
- Το 2011, ήταν η μοναδική εταιρία που απέσπασε 2 βραβεία από τα 9 στα Εθνικά Βραβεία Εξυπηρέτησης Πελατών στις κατηγορίες «Καινοτομία στην εξυπηρέτηση πελατών» και «Μάνατζερ της χρονιάς στην εξυπηρέτηση πελατών» και συνολικά 3 βραβεία στα τελευταία 2 έτη.

- **Οικονομική Ανασκόπηση**
- Επισκόπηση Αγοράς

Confidential

63

Οικονομική Ανασκόπηση

Ενοποιημένα Οικονομικά Αποτελέσματα 2011

€ εκατ.	2011	2010	% Δ
Κύκλος Εργασιών	232,7	212,4	9,5
Λειτουργικά έξοδα	(171,6)	(163,6)	4,9
EBITDA ²	61,1	48,8	25,2
Περιθώριο EBITDA	26%	23%	
Αποσβέσεις	(67,0)	(69,0)	3,0
Ζημιές προ φόρων	(23,4)	(32,4)	27,7
Σύνολο ενεργητικού	332,2	382,5	-13,2
Καθαρός δανεισμός	180,9	199,9	-9,5
Επενδύσεις ³	36,0	53,3	-34,7

¹ IFRS, ελεγμένα, εξαιρουμένης της δραστηριότητας της πρώην Unibrain

² Το EBITDA είναι ένας οικονομικός δείκτης που υπολογίζεται και χρησιμοποιείται από την Εταιρία και δεν αναγνωρίζεται από τα IFRS

³ Δε συμπεριλαμβάνονται οι χρηματοδοτικές μισθώσεις

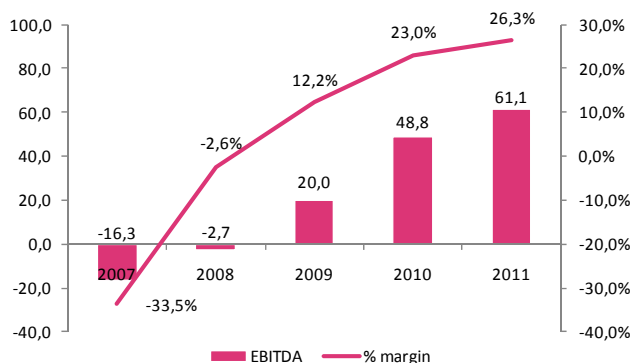
Confidential

64

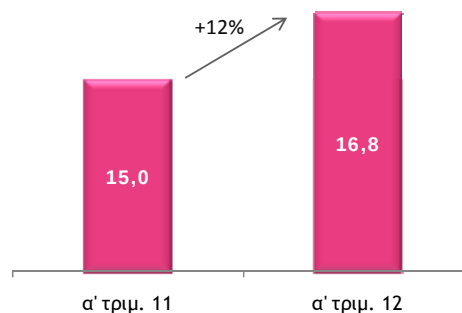
Οικονομική Ανασκόπηση

Εξέλιξη EBITDA

Εξέλιξη EBITDA¹



EBITDA¹ α' τριμήνου 12 (€ εκατ.)



- Αύξηση λειτουργικής κερδοφορίας το 2011 κατά 25%, με ταυτόχρονη αύξηση του περιθωρίου κέρδους στο 26,3%
- Το α' τριμ. του 2012 πετύχαμε αύξηση της λειτουργικής κερδοφορίας κατά 12%, σε σχέση με το α' τριμ. του 2011

¹ IFRS, ελεγμένα, εξαιρουμένης της δραστηριότητας της πρώην Unibrain

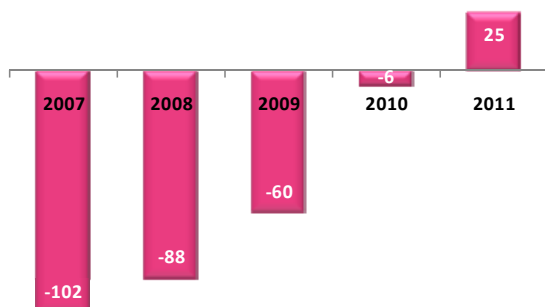
Confidential

65

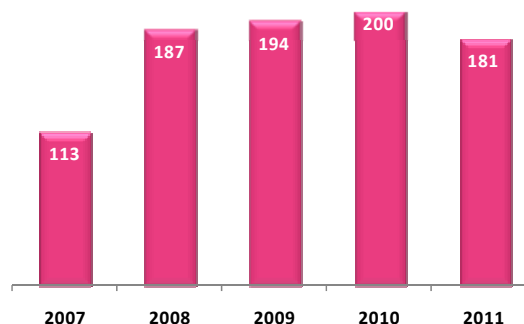
Οικονομική Ανασκόπηση

Εξέλιξη Free Cash Flow / Net Debt

Εξέλιξη FCF¹



Εξέλιξη Net Debt²



- Το 2011 ήταν η πρώτη χρόνια που η εταιρεία πέτυχε θετικές ελεύθερες ταμειακές ροές
- Στις 2 Αυγούστου 2011 με γραπτή συναίνεση της πλειοψηφίας των ομολογιούχων αποφασίσθηκε η τροποποίηση των όρων πληρωμής του ομολογιακού δανείου και στις 18 Νοεμβρίου 2011 ολοκληρώθηκε η αντικατάσταση των τίτλων
- Το 2011 επιτύχαμε μείωση του καθαρού δανεισμού, για πρώτη φορά μετά το 2007, κατά €19 εκ.

¹ FCF, οριζόμενο ως EBITDA – CAPEX

² Net Debt, δεν συμπεριλαμβάνονται οι χρηματοδοτικές μισθώσεις

Confidential

66

- Οικονομική Ανασκόπηση

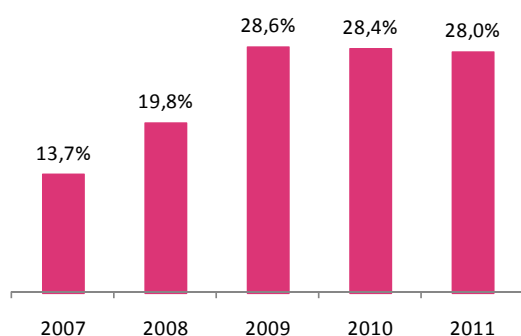
- **Επισκόπηση Αγοράς**

Confidential

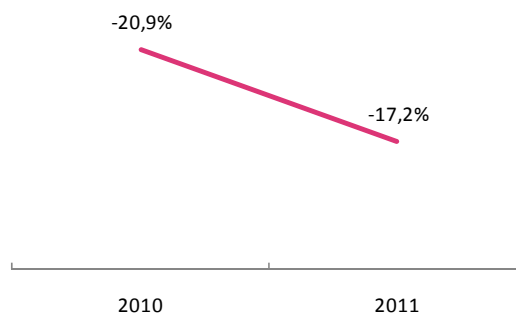
67

Επισκόπηση Αγοράς Εξέλιξη Μεριδίου αγοράς / Churn

Εξέλιξη Μεριδίου Αγοράς



Εξέλιξη Churn



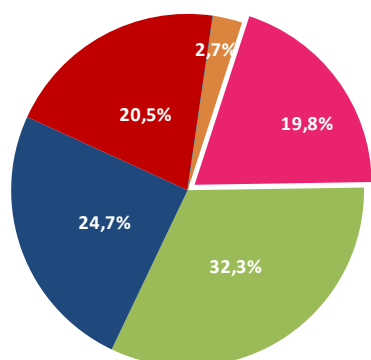
- Η συνολική LLU πελατειακή βάση της εταιρίας στο τέλος του 2011 ανήλθε σε 466 χιλ. πελάτες, αύξηση 19,1% σε σχέση με το περυσινό έτος, και εκτιμώμενο μερίδιο αγοράς 28 %.
- Με τη βοήθεια των CRM συστημάτων στα οποία επένδυσε η εταιρεία, επιτύχαμε μείωση του churn κατά 3,7ppt, σε σχέση με το 2010

Confidential

68

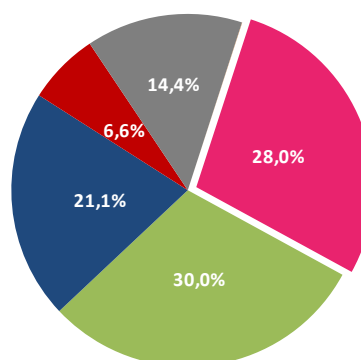
Επισκόπηση Αγοράς Εξέλιξη Μεριδίων Αγοράς 2008-2011

2008



hol Forthnet Wind On Cyta Other

2011



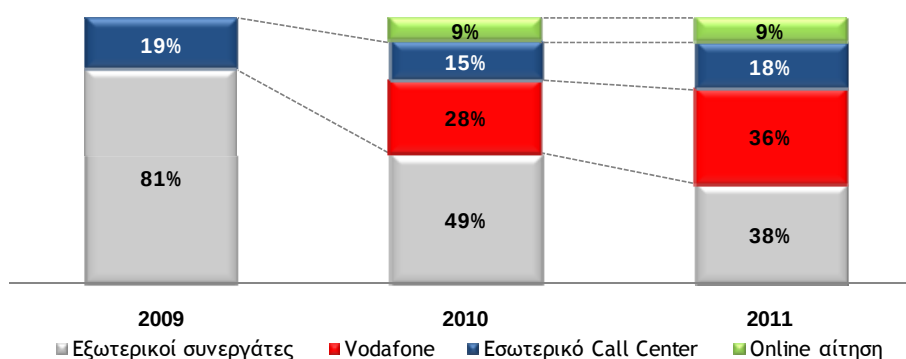
hol Forthnet Wind On Cyta Other

- Τα τελευταία τρία χρόνια, η hellas online κατάφερε αρχικά να αυξήσει και στη συνέχεια να διατηρήσει το μερίδιο αγοράς της, λειτουργώντας σε μια ιδιαίτερα ανταγωνιστική αγορά στην οποία σημειώθηκαν σημαντικές μεταβολές στα μερίδια των παρόχων. Στους κερδισμένους συγκαταλέγεται και η νεοεισερχόμενη Cyta, η οποία κατάφερε, σε μικρό χρονικό διάστημα, να κερδίσει 14,4% μερίδιο αγοράς. Στον αντίποδα, η FORTHNET έχασε 2,3% μερίδιο, η Wind 3,6%, η ON 13,9% ενώ οι λοιποί εναλλακτικοί πάροχοι σταμάτησαν τη δραστηριότητα τους.

Confidential

69

Επισκόπηση Αγοράς Κανάλια Διανομής

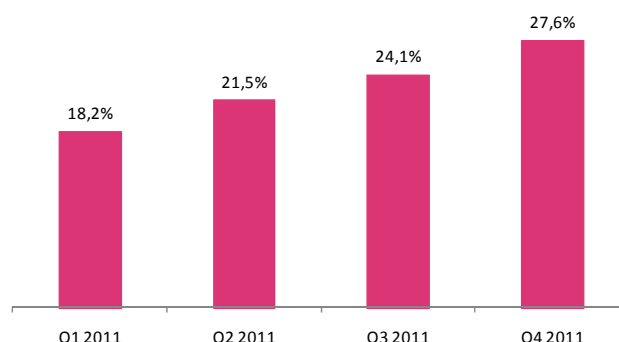


- Η συμμετοχή των εξωτερικών καναλιών στη συνολική παραγωγή μειώθηκε περαιτέρω το 2011 φτάνοντας το 38%, ενώ τα ελεγχόμενα δικά μας κανάλια συνέβαλλαν στο 62% της παραγωγής

Confidential

70

% Κοινής Βάσης στη Βάση της HOL



- Μετά την ολοκλήρωση της διασύνδεσης των υποδομών των δυο εταιρειών ξεκίνησε η παροχή υπηρεσιών προς εταιρικούς πελάτες, από το τέταρτο τρίμηνο του 2011
- Ως προς τις υπηρεσίες λιανικής, εμπλουτίστηκε η διάθεση κοινών συνδυαστικών πακέτων κινητής, σταθερής και adsl internet με βελτιωμένες προσφορές συνδυαστικών προϊόντων με αποτέλεσμα να ενισχυθεί σημαντικά η κοινή πελατειακή βάση

Confidential

71

Όραμα και Στόχοι 2012

Όραμα

**Να γίνουμε ο μεγαλύτερος, κερδοφόρος
εναλλακτικός τηλεπικοινωνιακός πάροχος στην Ελλάδα**

Στόχοι

- Να διατηρήσουμε την ανάπτυξη εσόδων και λειτουργικής κερδοφορίας
- Να βελτιώσουμε περαιτέρω τις ταμειακές ροές από λειτουργικές δραστηριότητες
- Να ανανεώσουμε και να επεκτείνουμε την εμπορική συνεργασία με τη Vodafone
- Να εισάγουμε υπηρεσίες Cloud για πρώτη φορά στην ελληνική αγορά
- Να ξεπεράσουμε τους 500 χιλ. πελάτες συνδρομητική βάση LLU

Confidential

72

Σημαντική σημείωση για τις αναφορές στο μέλλον

Ορισμένες αναφορές που περιέχονται στο παρόν έγγραφο είναι «αναφορές στο μέλλον». Οι αναφορές αυτές βασίζονται σε πληροφορίες που διαθέτει σήμερα η Διοίκηση της Εταιρίας, καθώς και σε υποθέσεις που κάνει. Κατά κανόνα, αυτού του είδους οι αναφορές φαίνονται γενικά, αλλά όχι πάντα, από τη χρήση λέξεων όπως «πιστεύουμε», «αναμένουμε», «προσδοκούμε», «έχουμε την πρόθεση», «σχεδιάζουμε», «στοχεύουμε», «προοπτική», «πεποίθηση της Διοίκησης» καθώς και άλλες παρόμοιες εκφράσεις για αναφορές που αφορούν στο μέλλον. Η Διοίκηση της Εταιρίας δεν μπορεί να διαβεβαιώσει ότι τα προβλεπόμενα αποτελέσματα θα επιτευχθούν, καθώς τα αποτελέσματα μπορεί να διαφοροποιηθούν σημαντικά λόγω γνωστών ή αγνώστων κινδύνων και αβεβαιοτήτων. Εκτός αν προβλέπεται διαφορετικά από την ισχύουσα νομοθεσία και κανονισμούς, η Διοίκηση της Εταιρίας δεν αναλαμβάνει καμία υποχρέωση να επικαιροποιήσει τυχόν τέτοιες αναφορές στο μέλλον, είτε λόγω νέων πληροφοριών είτε λόγω νέων γεγονότων είτε λόγω αλλαγών στις προσδοκίες, είτε για οποιονδήποτε άλλο λόγο.

Παράγοντες που θα μπορούσαν να επηρεάσουν τα πραγματικά αποτελέσματα ώστε να διαφοροποιηθούν σημαντικά από τις αναφορές στο μέλλον είναι ενδεικτικά, και όχι περιοριστικά, οι παρακάτω:

- Οι συνέπειες των τοπικών και διεθνών πολιτικών και οικονομικών συνθηκών, καθώς και συνθήκες που επηρεάζουν την αγορά των ηλεκτρονικών επικοινωνιών
- Αλλαγές στο θεσμικό πλαίσιο ηλεκτρονικών επικοινωνιών
- Οι επιδράσεις του ανταγωνισμού από άλλους παρόχους υπηρεσιών ηλεκτρονικών επικοινωνιών
- Απρόβλεπτη αποχώρηση στελεχών
- Αλλαγή στις τάσεις και έμφυτες αβεβαιότητες τον τομέα των ηλεκτρονικών επικοινωνιών
- Το επίπεδο της ζήτησης των υπηρεσιών μας
- Η έγκαιρη ανάπτυξη και αποδοχή νέων προϊόντων και υπηρεσιών
- Οι επιδράσεις των τεχνολογικών αλλαγών στις επικοινωνίες και τα συστήματα πληροφορικής
- Η διαχείριση των παραπάνω αναφερόμενων και άλλων συναφών κινδύνων

Η διοίκηση της εταιρίας δεν έχει καμία υποχρέωση να προβεί σε επανεξέταση των αναφορών της στο μέλλον. Επίσης, σε περίπτωση κατά την οποία υπάρξουν νέα δεδομένα, η διοίκηση της εταιρίας δεν έχει καμία υποχρέωση να προβεί σε οιαδήποτε ενημέρωση.

Ενόψει των ανωτέρω, οι αναφορές στο μέλλον που περιέχονται στο παρόν έγγραφο, μπορεί να μην επαληθευθούν ή πραγματοποιηθούν. Για τους λόγους αυτούς δεν θα πρέπει να βασιστείτε σε αυτές τις αναφορές στο μέλλον, καθώς αναταλούν τις σημερινές πεποιθήσεις και προσδοκίες της Διοίκησης της Εταιρίας για μελλοντικά γεγονότα και περιστάσεις.

Confidential

73



Intracom Telecom Εταιρική Παρουσίαση

INTRAKOM ΑΝΩΝΥΜΗ ΕΤΑΙΡΕΙΑ ΤΗΛΕΠΙΚΟΙΝΩΝΙΑΚΩΝ ΛΥΣΕΩΝ
 19.7 χλμ. Λεωφ. Μαρκοπούλου, 19002 Παιανία Αττικής
 τηλ.: 2106671000 | fax: 2106671001 | www.intracom-telecom.com

sitronics
 telecom solutions

06.2012

Σύντομη Περιγραφή

- ▶ Διεθνής Εταιρία Τηλεπικοινωνιακών Συστημάτων με κύριες δραστηριότητες στη ΝΑ Ευρώπη και την περιοχή Ασίας-Ειρηνικού
- ▶ Ισχυρή Παρουσία σε όλη τη Γεωγραφική Περιοχή EMEA
 - Θυγατρικές / Γραφεία σε 16 χώρες
 - Εξαγωγές σε περισσότερες από 50 χώρες
- ▶ Εμπειρία 35 ετών στην αγορά τηλεπικοινωνιών
- ▶ Βασικοί Τομείς Δραστηριοτήτων:
 - Ευρυζωνικά Συστήματα
 - Τηλεπικοινωνιακό Λογισμικό
 - Υπηρεσίες
- ▶ Ιδιόκτητες άρτιες εγκαταστάσεις Έρευνας & Ανάπτυξης και Παραγωγής
- ▶ Έσοδα 2011 (Όμιλος): €255 εκ.
- ▶ Πάνω από 2.000 εργαζόμενοι σε Ελλάδα και εξωτερικό



■ Θυγατρικές/Γραφεία
Intracom Telecom

■ Θυγατρικές/Γραφεία
SITRONICS



► Ο Τοπικός Συνεργάτης που επιλέγουν οι σημαντικότεροι Διεθνείς Οίκοι



77



Μη-τηλεπικοινωνιακοί
κύριοι πελάτες



78

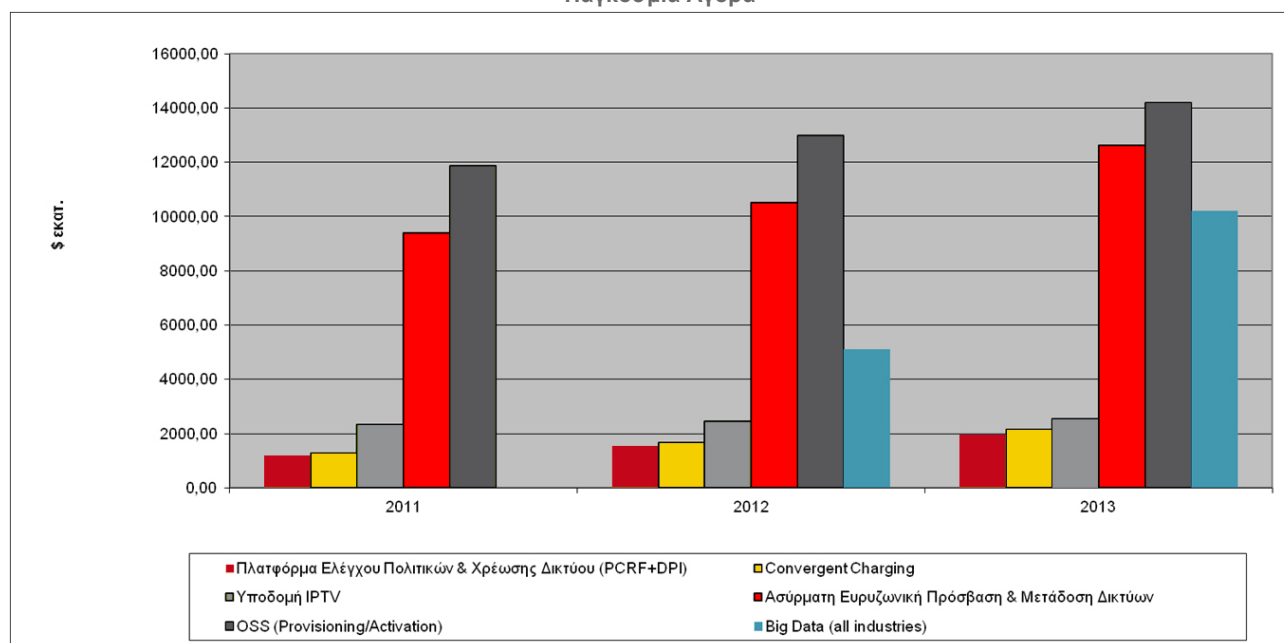
- ▶ Για το 2012 σχεδιάζουμε περαιτέρω άνοιγμα στις αγορές:
 - της Αφρικής
 - της Νοτιοανατολικής Ασίας και
 - της Λ. Αμερικής
 - ▶ Συνεχίζουμε τις επενδύσεις στους τομείς **Wireless Network Systems & Telco Software** στοχεύοντας & υλοποιώντας:
 - Μεγάλους όγκους πωλήσεων εξοπλισμού και παροχής υπηρεσιών εγκατάστασης & υποστήριξης αυτού, σε ταχέως αναπτυσσόμενους παρόχους με διεθνή παρουσία
 - Νέες συνεργασίες με αναγνωρισμένους περιφερειακούς προμηθευτές τηλεπικοινωνιακών λύσεων σε χώρες που παρουσιάζουν υψηλούς ρυθμούς ανάπτυξης δίνοντας τη δυνατότητα στους παρόχους να προσφέρουν ευρυζωνικές υπηρεσίες IP και καινοτόμες υπηρεσίες στους συνδρομητές τους
 - ▶ Για τον τομέα των Services στοχεύουμε σε συμμετοχή:
 - Στα μεγάλα έργα ανάπτυξης δικτύων Νέας Γενιάς στην Ελλάδα,
 - Σε ολοκληρωμένα έργα Πληροφορικής & Δικτύων σε χώρες που έχουμε ήδη σημαντική παρουσία και πελατολόγιο (Ελλάδα και Βαλκάνια)
 - ▶ Διατήρηση της ηγετικής θέσης μας και πλήρης εκμετάλλευση των δυνατοτήτων και της τεχνογνωσίας της εταιρίας στο χώρο του System Integration
- ▶ **Επικέντρωση των δραστηριοτήτων σε τρεις άξονες με στόχο την ανάδειξη της εταιρίας σε ένα διεθνή παίκτη στην αγορά των Wireless Network Systems, Telco Software και Services**



79

Πρόβλεψη Επενδύσεων Παρόχων ανά κατηγορία προϊόντος (Τομέας Τηλεπικοινωνιών)

Παγκόσμια Αγορά

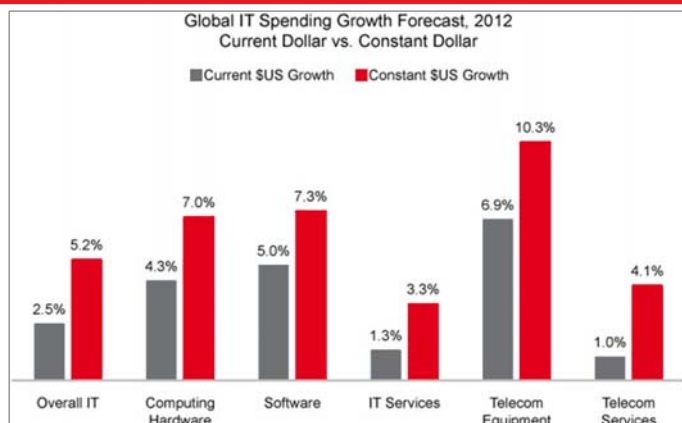


Πηγές:
Ovum 2011 | Gartner 2009 | Infonetics 2011 | Intracom Telecom Analysis | Wikibon 2012

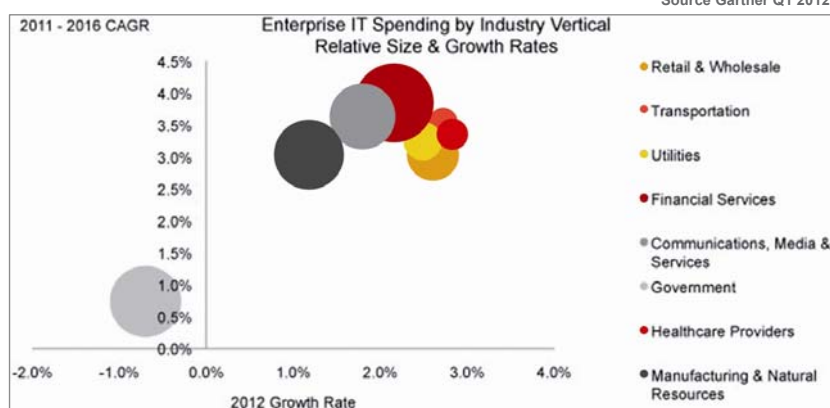


80

Πρόβλεψη Επενδύσεων ανά κατηγορία προϊόντος (Τομέας IT)



Source Gartner Q1 2012



Προϊόντα & Υπηρεσίες

► Wireless Network Systems

- Συνεχής εξέλιξη της οικογένειας ασύρματων λύσεων με προϊόντα προηγμένης τεχνολογίας και ανταγωνιστικού κόστους για τα δίκτυα πρόσβασης και μετάδοσης επόμενης γενιάς. Συγκεκριμένα:
 - OmniBAS:** Νέας γενιάς ασύρματη πλατφόρμα για την μετάβαση των δικτύων κινητής σε all-IP υποδομή και την υποστήριξη νέων ευρυζωνικών υπηρεσιών
 - INTRALINK** και **WiBAS:** Προηγμένες πλατφόρμες ασύρματης μετάδοσης και πολυσημειακής πρόσβασης
 - OmniRural:** Πλατφόρμα για ασύρματες ευρυζωνικές υπηρεσίες γρήγορου internet και τηλεφωνίας (double-play) για καθολική πρόσβαση
 - UltraLink:** Ραδιοσυστήματα E-Band μετάδοσης

► Telco Software

- Αξιοποίηση της τεχνογνωσίας του οργανισμού για την εκμετάλλευση της τάσης σύγκλισης των δικτύων και την έμφαση σε υποδομές Διαχείρισης Εμπειρίας Πελάτη (Customer Experience Management), περιλαμβάνοντας προϊόντα:
 - Πλατφόρμα IPTV και παροχής περιεχομένου σε πολλαπλές οθόνες (multi-screen delivery) – **fs|cdn™**
 - Πλατφόρμα Next Generation Intelligent Network υπηρεσιών και εφαρμογών χρέωσης πραγματικού χρόνου – **NGINius-Apps & NGINius-Charging**
 - Πλατφόρμα Ελέγχου & Χρέωσης Πολιτικής Δικτύου (PCRF - Policy Charging & Rules Function) – **ActionRuler™**
 - Πλατφόρμα ενεργοποίησης υπηρεσιών (provisioning & activation) – **ActionStreamer™**
 - Εισαγωγή στο χώρο των **Big Data & Complex Event Processing**

► Services

- Ανάπτυξη της υπάρχουσας δραστηριότητας στις Υπηρεσίες και εκμετάλλευση της σημαντικής ευκαιρίας που παρουσιάζεται στους τομείς των: Datacenter Consolidation and Virtualization, Security, Service Enabling Networking και Managed services
- Δραστηριοποίηση στο χώρο του Cloud Computing και των Managed Services μέσω παροχής: α) υπολογιστικών υποδομών (Infrastructure-as-a-Service) και β) πλατφόρμας συγκεκριμένων εφαρμογών (Software-as-a-Service). Το μοντέλο παροχής των υπηρεσιών προς τους πελάτες είναι η μίσθωση βάσει χρήσης (on demand)

Πελάτες	Νέα Συμβόλαια 2011 (σε εκ. ευρώ)
OJSC Mobile TeleSystems (MTS)	87.4
Hellas Online	22.4
Ericsson	19.2
Intralot	11.3
Telekom Srbija	11.0
OTE	7.8
Cosmote	6.2
ZTE Corporation	6.0
Total Network Solutions	5.3
Omnilogic	4.9
Vodafone	4.4
Cosmo Bulgaria Mobile	4.2
Telekomunikacije Republike Srpske a.d., Banja Luka	3.3
MoldTelecom	3.2
Sistema Shyam TeleServices (SSTL)	2.8
WIND Hellas	2.6
Comsol Wireless Solutions	2.5
Etisalat Afghanistan	2.5
UniCredit Tiriak Bank	2.4
GRNET	1.8
K-Telecom	1.7
Medisun Total Consulting	1.7
Albanian Mobile Communications	1.5
Intracom IT Services	1.4
Alvarion	1.4
Westica Communications	1.4
MEF/ACIS	1.3
ONE Telecommunications	1.2
Zain Bahrain	1.2
Ancom	1.0
Other	15.0
Σύνολο	240.0



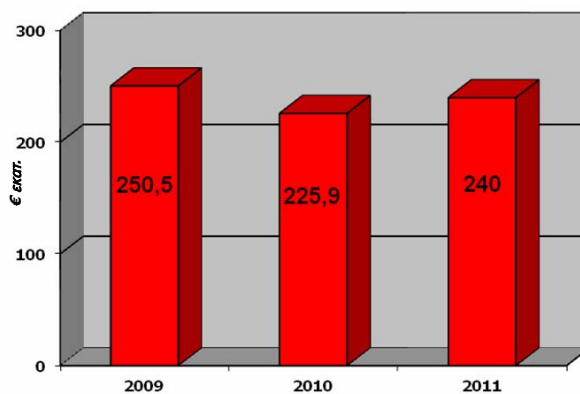
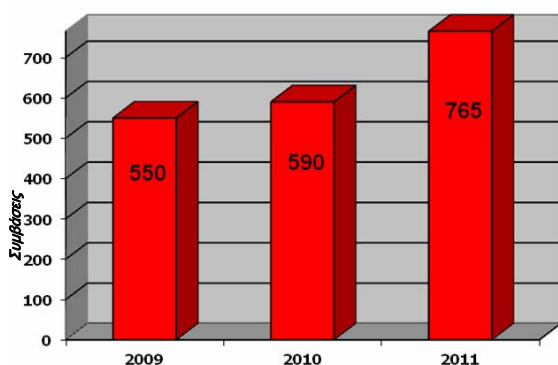
83

- ▶ **OJSC Mobile TeleSystems (MTS)** € 7,0 εκατ.
- ▶ **Ericsson** (Σουηδία) ανάπτυξη λογισμικού € 5,1 εκατ.
- ▶ **Intralot** € 2,7 εκατ.
- ▶ **Hellas on Line** € 2,3 εκατ.
- ▶ **Όμιλος OTE - COSMOTE** € 1,8 εκατ.
- ▶ **Telecom Serbia** € 1,3 εκατ.
- ▶ **UNISYSTEMS ΣΥΣΤΗΜΑΤΑ ΠΛΗΡΟΦΟΡΙΚΗΣ**
(Taxisnet- Data center) € 0,6 εκατ.

- ▶ **Σημαντικές συμβάσεις αξίας ~ € 21 εκατομμυρίων**



84



Κύκλος Εργασιών IFRS (εκατ. €)	2010	2011
Όμιλος	256,5	255,3
Λειτουργικά κέρδη προ φόρων, αποσβέσεων και τόκων	23,3	27,7
% στις συν. πωλήσεις Ομίλου	9,1%	10,8%
Καθαρά κέρδη (ζημίες) μετά φόρων	-5,1	-2,3
% στις συν. πωλήσεις Ομίλου	-2,0%	-0,9%



Σας ευχαριστώ

sitronics
telecom solutions ■

 **INTRACOM**
TELECOM
www.intracom-telecom.com

 **INTRACOM**
HOLDINGS



Ευχαριστούμε

Παρασκευή, 1 Ιουνίου 2012