

HALCOR



ΕΝΩΣΗ ΘΕΣΜΙΚΩΝ ΕΠΕΝΔΥΣΕΩΝ

Μάιος 2015

Έκθεση Αποποίησης Ευθύνης

Η παρουσίαση αυτή έχει προετοιμαστεί από την Χαλκός Α.Ε. (η «Εταιρεία») για χρήση στην παρουσίαση της Ένωσης Θεσμικών Επενδυτών. Το παρόν κείμενο παρέχεται σε βάση εμπιστευτικότητας με σκοπό τη συζήτηση και δεν παρέχεται για δημόσια γνωστοποίηση.

Οι πληροφορίες που περιέχονται στην παρουσίαση δεν έχουν εξακριβωθεί ανεξάρτητα και καμία εκπροσώπηση ή εγγύηση, έκφραση ή υπόνοια, γίνεται ως προς αυτές, και καμία εμπιστοσύνη δεν πρέπει να δίνεται, ως προς την δικαιοσύνη, ακρίβεια, ολοκλήρωση ή διόρθωση των πληροφοριών ή απόψεων που εμπεριέχονται στο παρόν. Ουδείς από την Εταιρεία, μέτοχοι ή οποιοσδήποτε εκ των αντίστοιχων συνδεδεμένων μελών τους, σύμβουλοι ή εκπρόσωποι θα φέρουν οποιαδήποτε ευθύνη (σε περίπτωση αμέλειας ή διαφορετικά) για οποιαδήποτε απώλεια η οποία προκύπτει με οποιονδήποτε τρόπο από κάθε χρήση αυτού του κειμένου ή των περιεχομένων αυτού ή διαφορετικά προκύπτουν από συσχέτιση με το κείμενο αυτό.

Εκτός εάν αναφέρεται διαφορετικά, όλα τα οικονομικά στοιχεία που εμπεριέχονται στο παρόν έχουν προετοιμαστεί βάσει των Διεθνών Προτύπων Χρηματοοικονομικής Πληροφόρησης (Δ.Π.Χ.Π) ή τις Ελληνικές Λογιστικές Αρχές.

Η παρουσίαση αυτή δεν αποτελεί προσφορά ή πρόσκληση για αγορά ή εγγραφή οποιονδήποτε μετοχών και ούτε πρόκειται η ίδια ή μέρος αυτής να αποτελέσει τη βάση, ή να βασιστεί σε σχέση με οποιοδήποτε συμβόλαιο ή υποχρέωση.

Οι πληροφορίες που εμπεριέχονται στην παρουσίαση αυτή δύναται να υπόκεινται σε ανανέωση, ολοκλήρωση, αναθεώρηση και τροποποίηση και αυτές οι πληροφορίες δύναται να αλλάξουν σημαντικά. Ουδέν άτομο υποχρεούται να ανανεώνει ή να διατηρεί τις εμπεριεχόμενες στην παρουσίαση πληροφορίες και τις όποιες εκφρασμένες απόψεις σχετίζονται με αυτές οι οποίες υπόκεινται σε αλλαγή δίχως ενημερώσεις.

Η παρουσίαση αυτή είναι μόνο για άτομα με επαγγελματική εμπειρία σε θέματα σχετικά με επενδύσεις και δεν πρέπει να ενεργήσουν ή να βασιστούν σε αυτήν άτομα τα οποία δεν είναι Σχετικά Πρόσωπα (όπως αυτά ορίζονται πιο κάτω). Προτάσεις που απορρέουν από την παρουσίαση αυτή, θα απαντώνται μόνο εάν το αναφερόμενο άτομο είναι Σχετικό Πρόσωπο.

Η παρουσίαση αυτή και το περιεχόμενό της είναι εμπιστευτικά και δεν πρέπει να διανεμηθεί, εκδοθεί ή αναπαραχθεί (ολόκληρη ή μέρος αυτής) ή γνωστοποιηθεί από τους παραλήπτες σε οποιοδήποτε άλλο πρόσωπο, όντας ή όχι Σχετικό Πρόσωπο. Οι παραλήπτες αυτής της παρουσίασης δεν πρέπει να βασίσουν οποιαδήποτε συμπεριφορά σχετικά με επενδύσεις ή σχετικά προϊόντα (όπως ορίζονται στην Financial Services and Market Acts 2000 (FSMA) και στον Κώδικα Συμπεριφοράς της Αγοράς κατ' εφαρμογή του FSMA), το οποίο θα αποτελέσει χειραγώγηση της αγοράς για τους σκοπούς του FSMA σχετικά με τις πληροφορίες που αναφέρονται στην παρουσίαση έως ότου οι εν λόγω πληροφορίες να έχουν γίνει ευρέως διαθέσιμες. Ούτε ο παραλήπτης θα πρέπει να κάνει χρήση των πληροφοριών της παρουσίασης με κάθε τρόπο, ο οποίος θα αποτελούσε “χειραγώγηση της αγοράς”. Αν έχετε παραλάβει αυτή την παρουσίαση και δεν είσατε Σχετικό Πρόσωπο πρέπει να την επιστρέψετε άμεσα στην Εταιρεία. Αυτή η παρουσίαση δεν αποτελεί πρόταση όσον αφορά τις μετοχές της Εταιρείας.

ΔΗΛΩΣΕΙΣ ΜΕΛΛΟΝΤΙΚΩΝ ΠΡΟΒΛΕΨΕΩΝ

Αυτό το κείμενο περιέχει δηλώσεις μελλοντικών προβλέψεων.

Εκτός των ιστορικών πληροφοριών, αυτή η παρουσίαση περιλαμβάνει και μελλοντικές προβλέψεις οι οποίες υπόκεινται σε συγκεκριμένους κινδύνους και αβεβαιότητες οι οποίες θα μπορούσαν να προκαλέσουν σημαντική διαφοροποίηση στα πραγματικά λειτουργικά αποτελέσματα, χρηματοοικονομικές συνθήκες, ρευστότητα, επιδόσεις, προοπτικές και ευκαιρίες συμπεριλαμβανομένων αλλά όχι περιοριστικά στα ακόλουθα: η αβεβαιότητα της εθνικής και παγκόσμιας οικονομίας, γενικές οικονομικές συνθήκες και οικονομικές συνθήκες του κλάδου της Εταιρείας πιο συγκεκριμένα, ανταγωνισμός από άλλες Εταιρείες.

Παρόλο που η Εταιρεία πιστεύει ότι οι προσδοκίες που αντανακλώνται σε τέτοιες μελλοντικές προβλέψεις βασίζονται σε εύλογες εκτιμήσεις, δεν διαβεβαιώνει ότι οι προσδοκίες της θα επιτευχθούν. Οι μελλοντικές προβλέψεις πραγματοποιούνται κατά την ημερομηνία αυτής της παρουσίασης, και δεν αναλαμβάνουμε καμία υποχρέωση να ανανεώσουμε δημόσια ή να αναθεωρήσουμε οποιαδήποτε μελλοντική πρόβλεψη, είτε ως αποτέλεσμα νέων πληροφοριών, μελλοντικών γεγονότων ή για οποιοδήποτε άλλο λόγο.

Παρευρισκόμενοι σε αυτή την παρουσίαση, συμφωνείτε να δεσμευθείτε στους προαναφερθείς περιορισμούς.

Διοικητικοί Αντιπρόσωποι

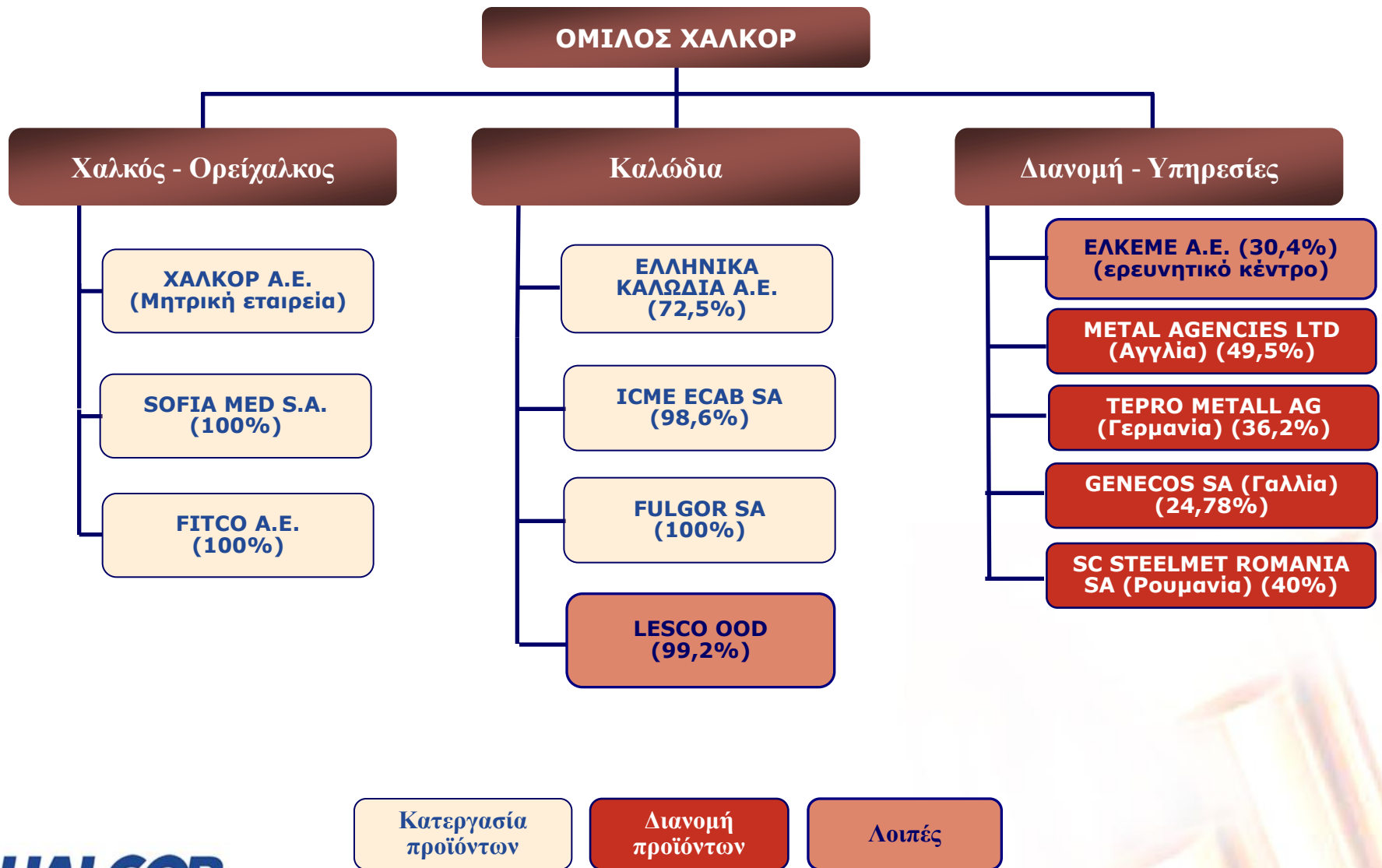
Περικλής Σαπουντζής
Γενικός Διευθυντής,
Χαλκός

- Χημικός μηχανικός, πτυχιούχος Πολυτεχνείου Μονάχου, κάτοχος διδακτορικού (TUM).
- Ανήκει στο στελεχιακό δυναμικό του ομίλου από το 1995, αναλαμβάνοντας τα καθήκοντα του Γενικού Διευθυντή της Χαλκός από το 2008

Σπυρίδων Κοκκόλης
Οικονομικός Δ/ντής
Ομίλου,
Χαλκός

- Απόφοιτος του Οικονομικού Πανεπιστημίου Αθηνών
- Εργάζεται στον όμιλο από το 1993

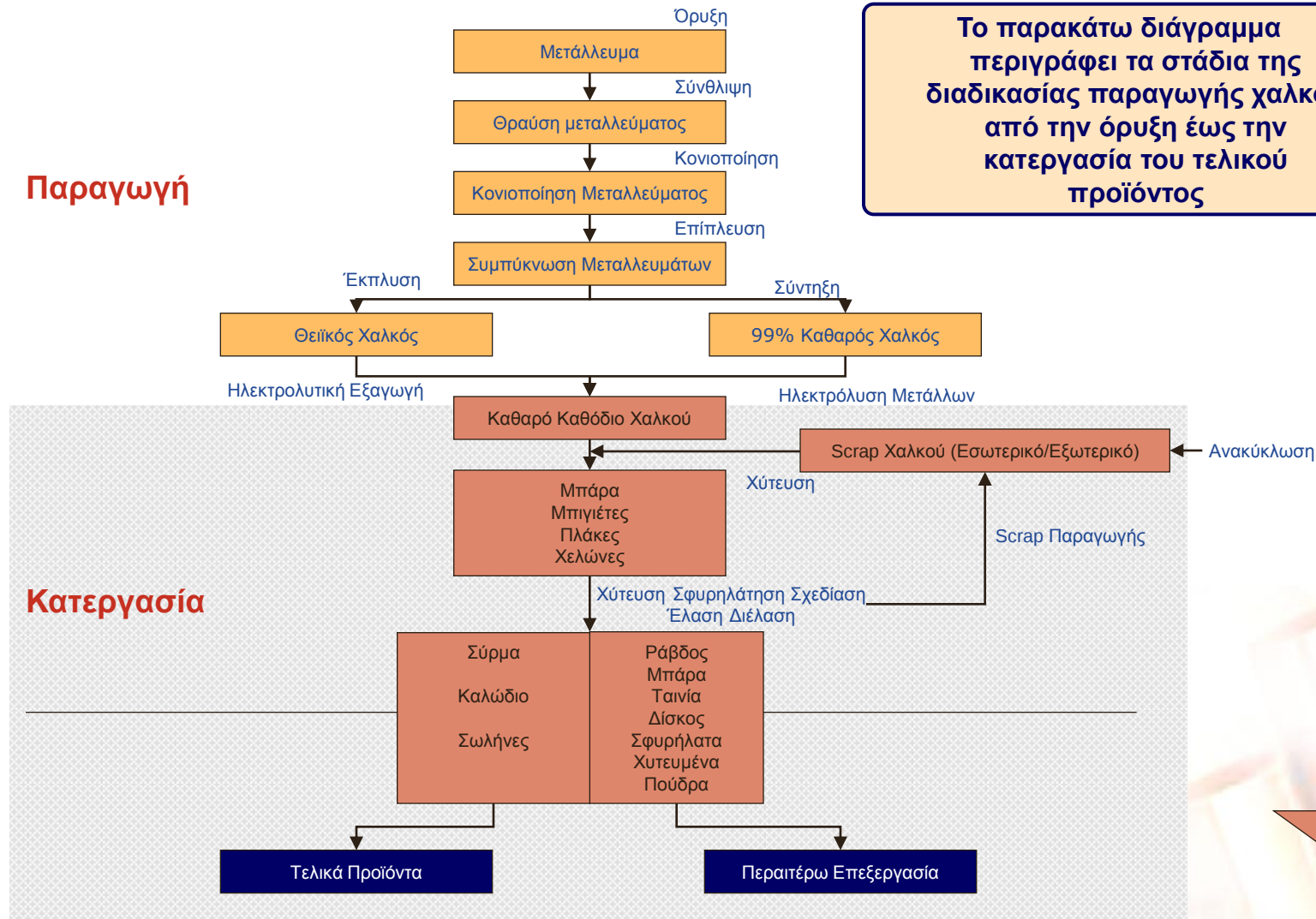
Δομή Ομίλου Χαλκός (Βασικές Συμμετοχές)



Αξία Αλυσίδας Χαλκού & Η Θέση της Χαλκόρ

Παραγωγή

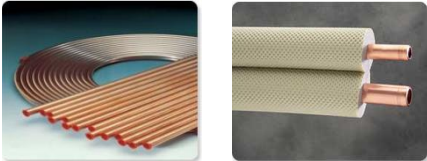
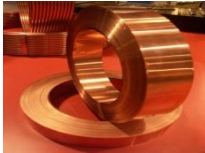
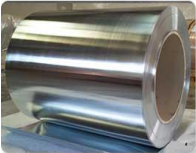
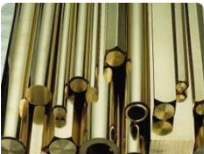
Το παρακάτω διάγραμμα περιγράφει τα στάδια της διαδικασίας παραγωγής χαλκού από την όρυξη έως την κατεργασία του τελικού προϊόντος



Μεγαλύτερη Προστιθέμενη Αξία

Χαλκόρ Α.Ε.

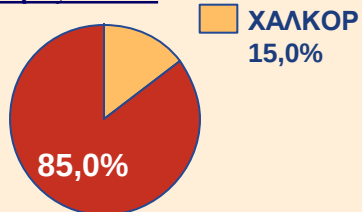
Παραγωγός Ποικίλων Προϊόντων

Κατηγορία	Προϊόντα	Χρήσεις
Σωλήνες Χαλκού	 	Δίκτυα ύδρευσης, θέρμανσης, ενδοδαπέδιας θέρμανσης, φυσικού αερίου, ιατρικών αερίων και εγκαταστάσεις κλιματισμού - ψύξης
Προϊόντα Έλασης	 	Αρχιτεκτονική (επικάλυψη στεγών, προσόψεις κτιρίων, υδρορροές), ηλεκτρολογικές & μηχανολογικές εφαρμογές (connectors, μετασχηματιστές, ταινίες για καλώδια, boilers, κτλ.) και διακόσμηση
Προϊόντα Διέλασης	 	Αρχιτεκτονική, διακόσμηση, κατασκευές, ηλεκτρολογικές & μηχανολογικές εφαρμογές (ηλεκτρολογικοί πίνακες, βαλβίδες, μπαταρίες, κτλ.) και υποστήριξη για υδρορροές
Καλώδια & Σύρματα Εμαγιέ	 	Καλώδια ενέργειας και τηλεπικοινωνιών και άλλες βιομηχανικές εφαρμογές

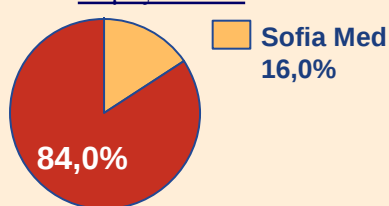
Ηγετική Θέση στον Χαλκό, Ορείχαλκο & Καλώδια

Ευρωπαϊκά μερίδια αγοράς των προϊόντων της Χαλκόρ

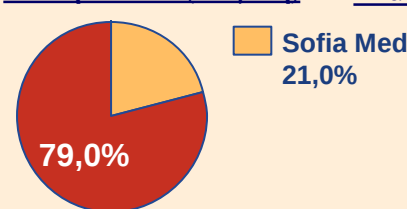
Σωλήνες Χαλκού



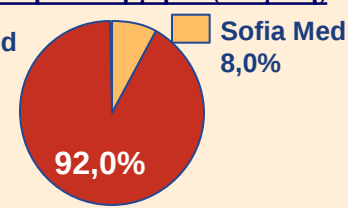
Λάμες Χαλκού



Έλαση Χαλκού (Στέγαση)



Έλαση Ψευδαργύρου (Στέγαση)



Μέγεθος Αγοράς: 374.000 Τόνοι

Πηγή: Εταιρικές Εκτιμήσεις

105.000 τόνοι

38.000 τόνοι

190.000 τόνοι

Μερίδιο αγοράς στην Ελλάδα

- Ηγετική θέση στην Ελληνική αγορά προϊόντων χαλκού και ορειχάλκου

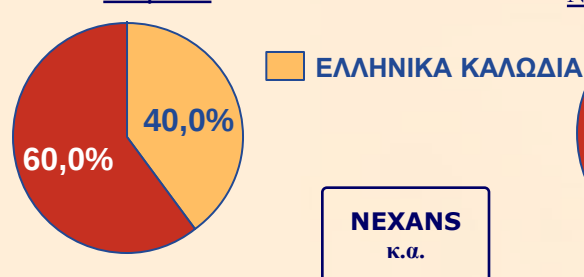
Ανταγωνιστές: KME, Wieland, κ.α.

- Ισχυρή θέση στην Ελληνική αγορά καλωδίων

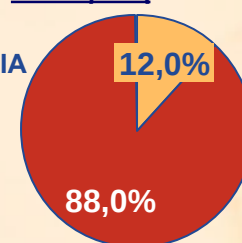
Ανταγωνιστές: Nexans, κ.α.

Μερίδιο αγοράς στην ΝΑ Ευρώπη των προϊόντων των Ελληνικών Καλωδίων

Ρουμανία



ΝΑ Ευρώπη



Μέγεθος Αγοράς: 23.000 τόνοι

Πηγή: Εταιρικές Εκτιμήσεις

220.000 τόνοι

Σύγχρονες Παραγωγικές Εγκαταστάσεις

ΧΑΛΚΟΡ

2 εργοστάσια στην Ελλάδα,

- 75.000 τ.α.ε σωλήνες Χαλκού

ISO 9001:2008,
ISO 14001:2004
ISO 18001:2007

ΕΛΛΗΝΙΚΑ ΚΑΛΩΔΙΑ

4 εργοστάσια στην Ελλάδα, 1 στην Ρουμανία, 1 στην Βουλγαρία

- 160.000 τ.α.ε καλώδια,
 - 120.000 τ.α.ε σύρμα Χαλκού
 - 24.000 τ.α.ε πλαστικά μείγματα
 - 14,000 τ.α.ε σύρμα περιελίξεων
- ISO 9001:2000,
ISO 14001:2004
OHSAS 18001

SOFIA MED

1 εργοστάσιο στην Βουλγαρία,

- 100.000 τ.α.ε προϊόντα ελάσεως Χαλκού & Ορειχάλκου
- 25.000 τ.α.ε προϊόντα διέλασης Χαλκού & Ορειχάλκου
- 30.000 τ.α.ε φύλλα & ταινίες Ψευδαργύρου

ISO 9001:2008,
ISO 14001:2004
OHSAS 18001

FITCO

1 εργοστάσιο στην Ελλάδα,

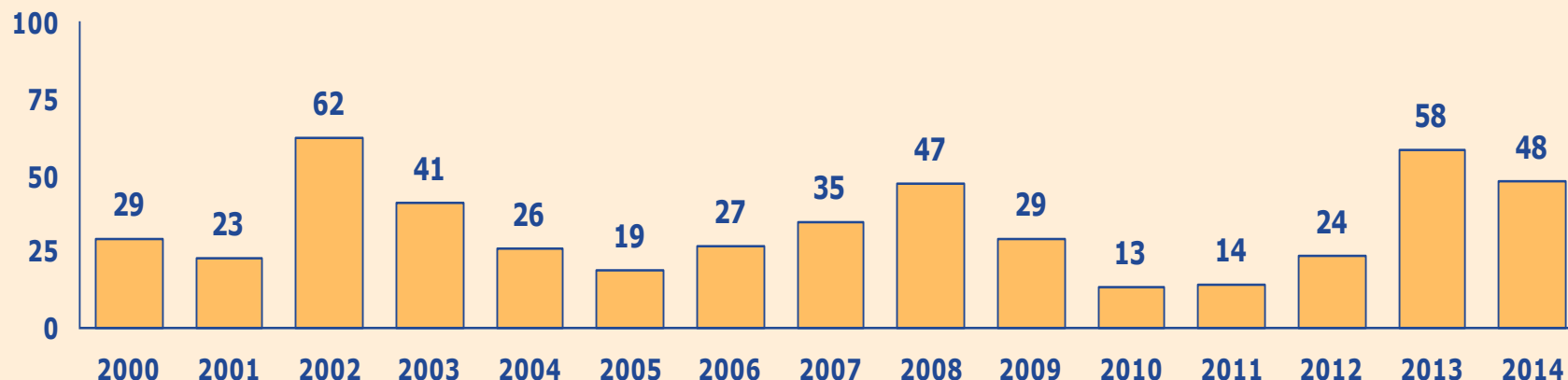
- 40.000 τ.α.ε προϊόντα διέλασης Ορειχάλκου

ISO 9001:2008,
ISO 14001:2004
ISO 18001:2007
OHSAS 18001



Σημαντικές Προοπτικές Ανάπτυξης από πρόσφατη ολοκλήρωση Επενδύσεων

Επενδύσεις (€ εκ.)



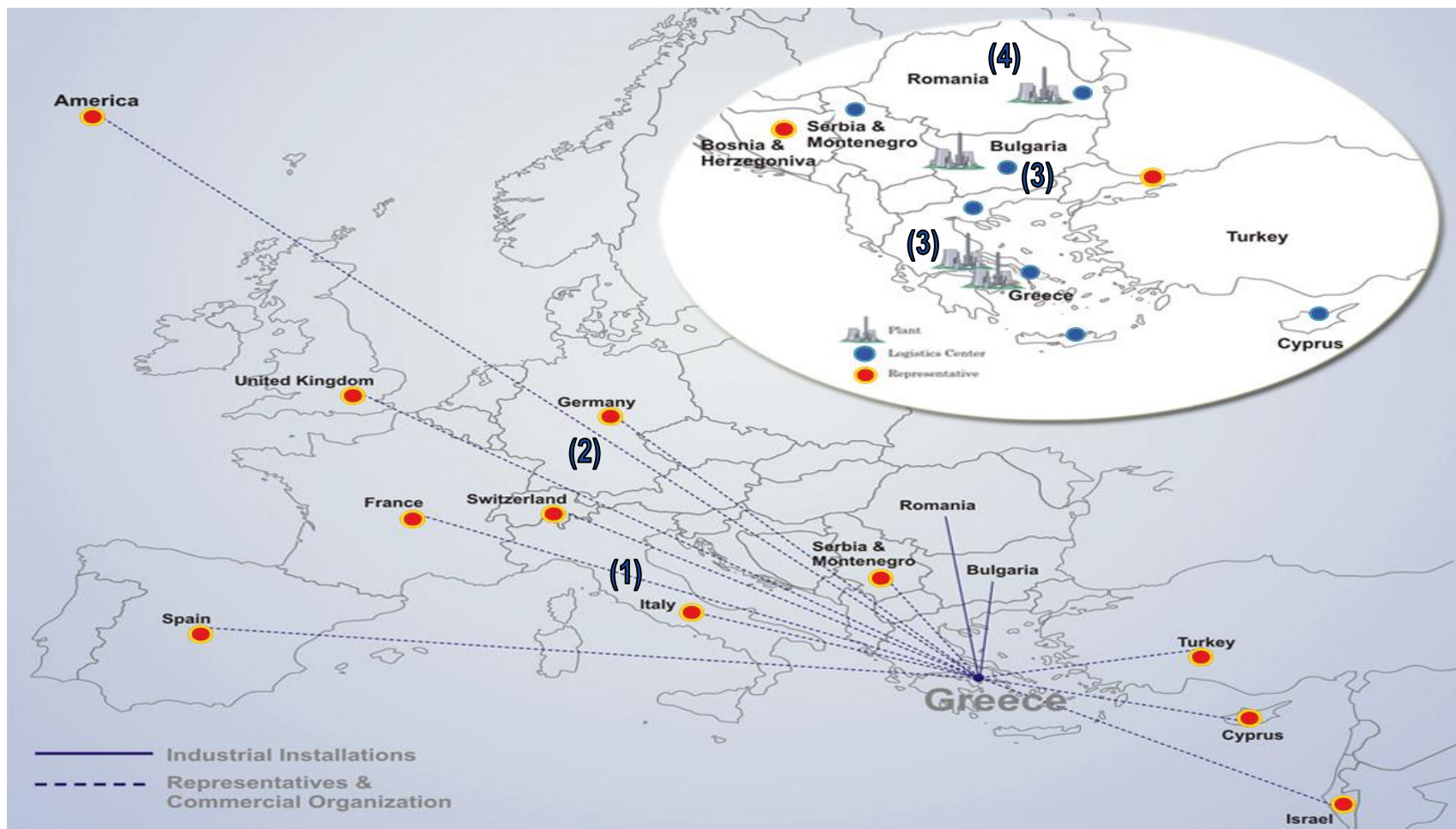
2000 – 2014 συνολικές επενδύσεις ύψους € 498 εκ.
(59% στην Ελλάδα – 30% στην Βουλγαρία – 11% στην Ρουμανία)

Πηγή: Στοιχεία Εταιρείας

- Σημαντικές επενδύσεις την περίοδο 2000-2014 επικεντρωμένες στην διαφοροποίηση προϊόντων με παραγωγή προϊόντων υψηλής προστιθέμενης αξίας και στη μείωση δαπανών, οι οποίες επίσης οδήγησαν σε αύξηση της παραγωγικής δυναμικότητας
- Ο Όμιλος ΕΛΛΗΝΙΚΑ ΚΑΛΩΔΙΑ ολοκλήρωσε μέσα στο 2014 πρόγραμμα αναβάθμισης των βιομηχανικών του εγκαταστάσεων στον τομέα της παραγωγής υποβρύχιων καλωδίων
- Είσοδος σε περίοδο συγκρατημένων επενδύσεων στα υπόλοιπα εργοστάσια του Ομίλου επικεντρωμένων στην επέκταση της γκάμας των προϊόντων, ανάπτυξης προϊόντων προστιθέμενης αξίας και συγκράτησης δαπανών
- Το εργοστάσιο του Σωληνουργείου στα Οινόφυτα είναι από τα πιο αποτελεσματικά - χαμηλού κόστους εργοστάσια στην Ευρώπη. Επίσης είναι ένα από τα μεγαλύτερα εργοστάσια παραγωγής σωλήνων χαλκού
- Οι επενδύσεις τα επόμενα χρόνια εκτιμάται ότι θα ανέλθουν στα 10-15 εκ τη χρονιά

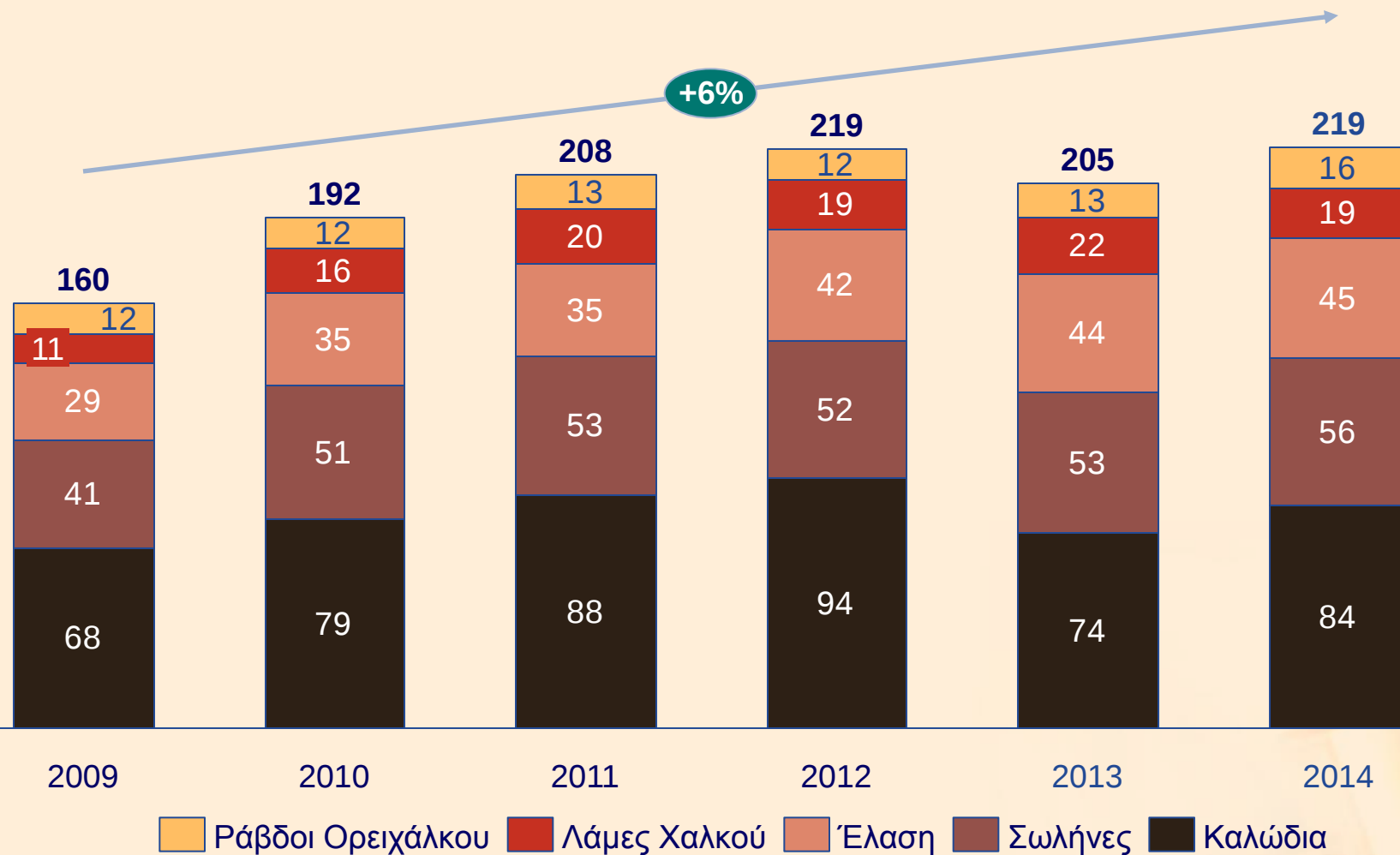
Ισχυρή Περιφερειακή Παρουσία

- 10 σύγχρονες παραγωγικές μονάδες
- Εκτεταμένο εμπορικό δίκτυο
- 10 μεγάλες αποθήκες στα Βαλκάνια, 2 σε Γερμανία και 1 νέα στην Ιταλία



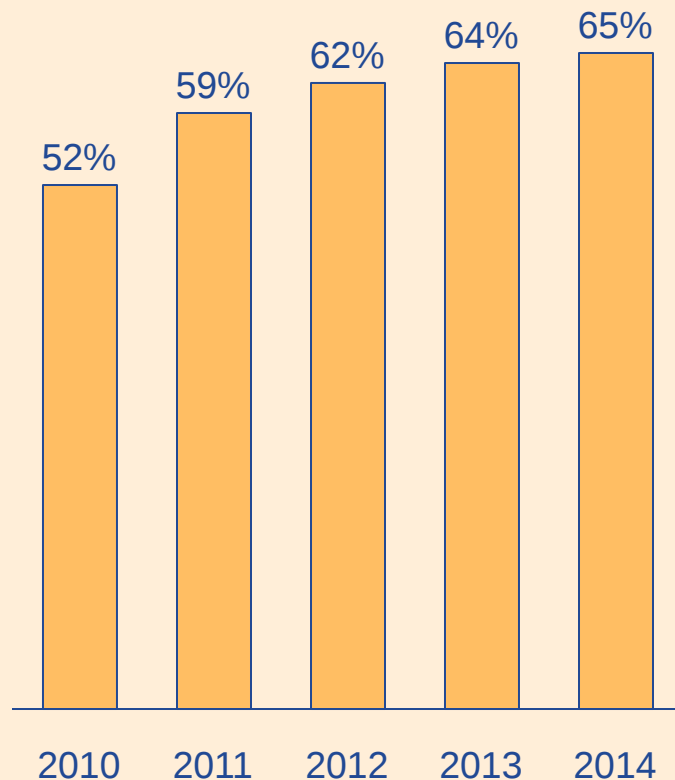
Ενοποιημένος όγκος πωλήσεων ανά βασική κατηγορία

Ενοποιημένος Όγκος Πωλήσεων (.000 tn)

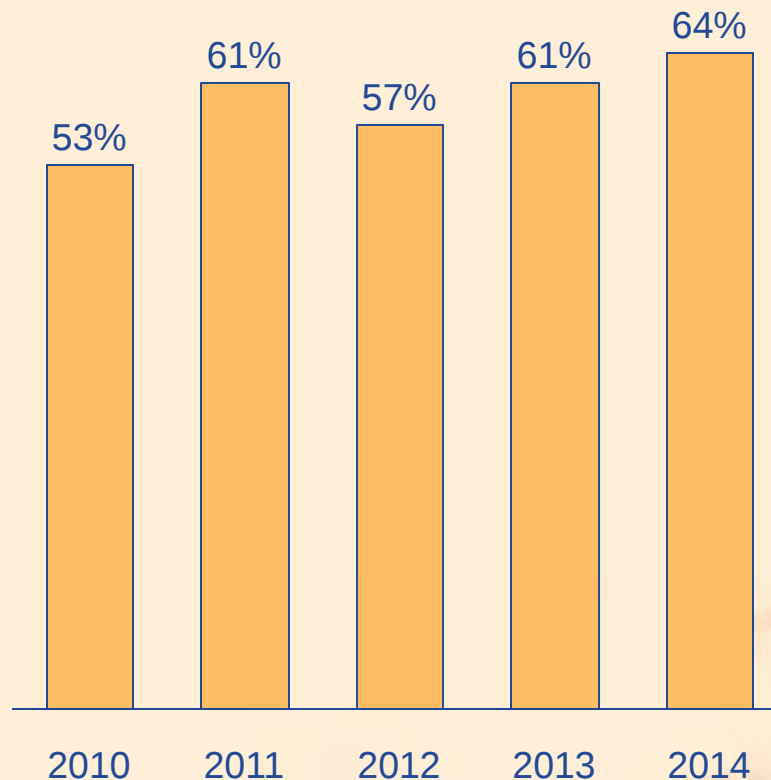


Μείγμα προϊόντων με υψηλότερη προστιθέμενη αξία

Σωλήνες Χαλκού (βιομηχανική χρήση)



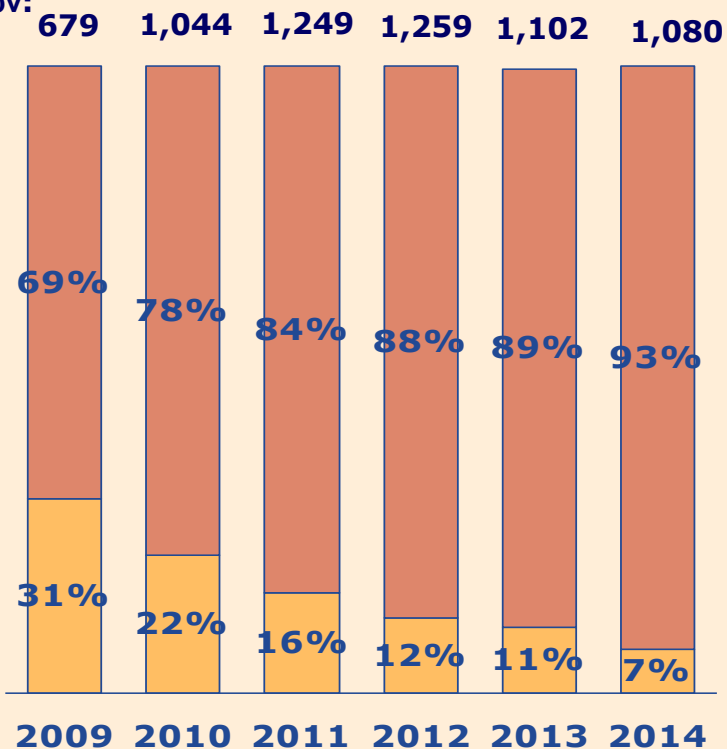
Έλαση Χαλκού & Ορειχάλκου (βιομηχανική χρήση)



Ανάλυση των πωλήσεων κατά γεωγραφικό τομέα (σε € εκ.)

Ανάλυση πωλήσεων εντός και εκτός Ελλάδας

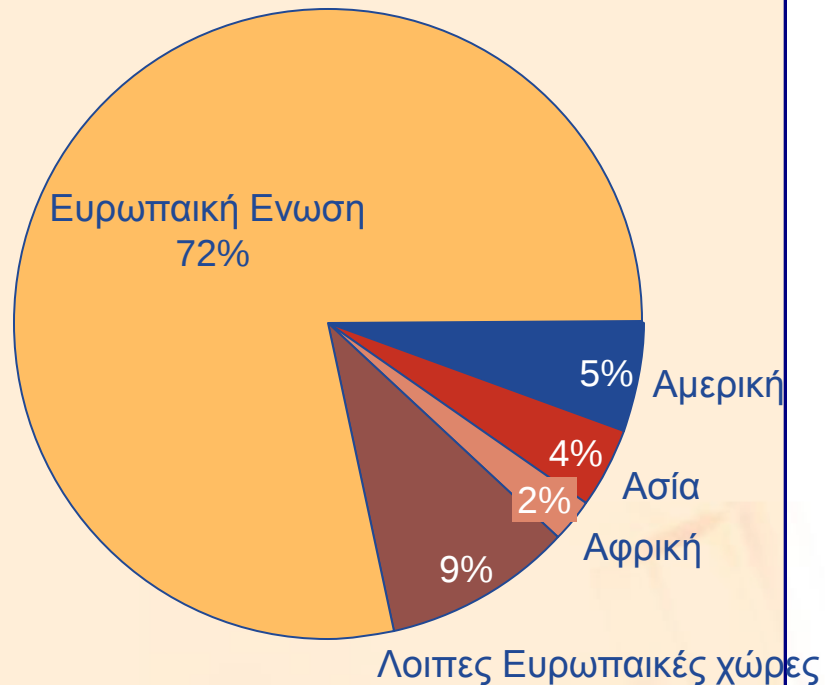
Σύνολο
Πωλήσεων:



■ Εσωτερικό ■ Εξωτερικό

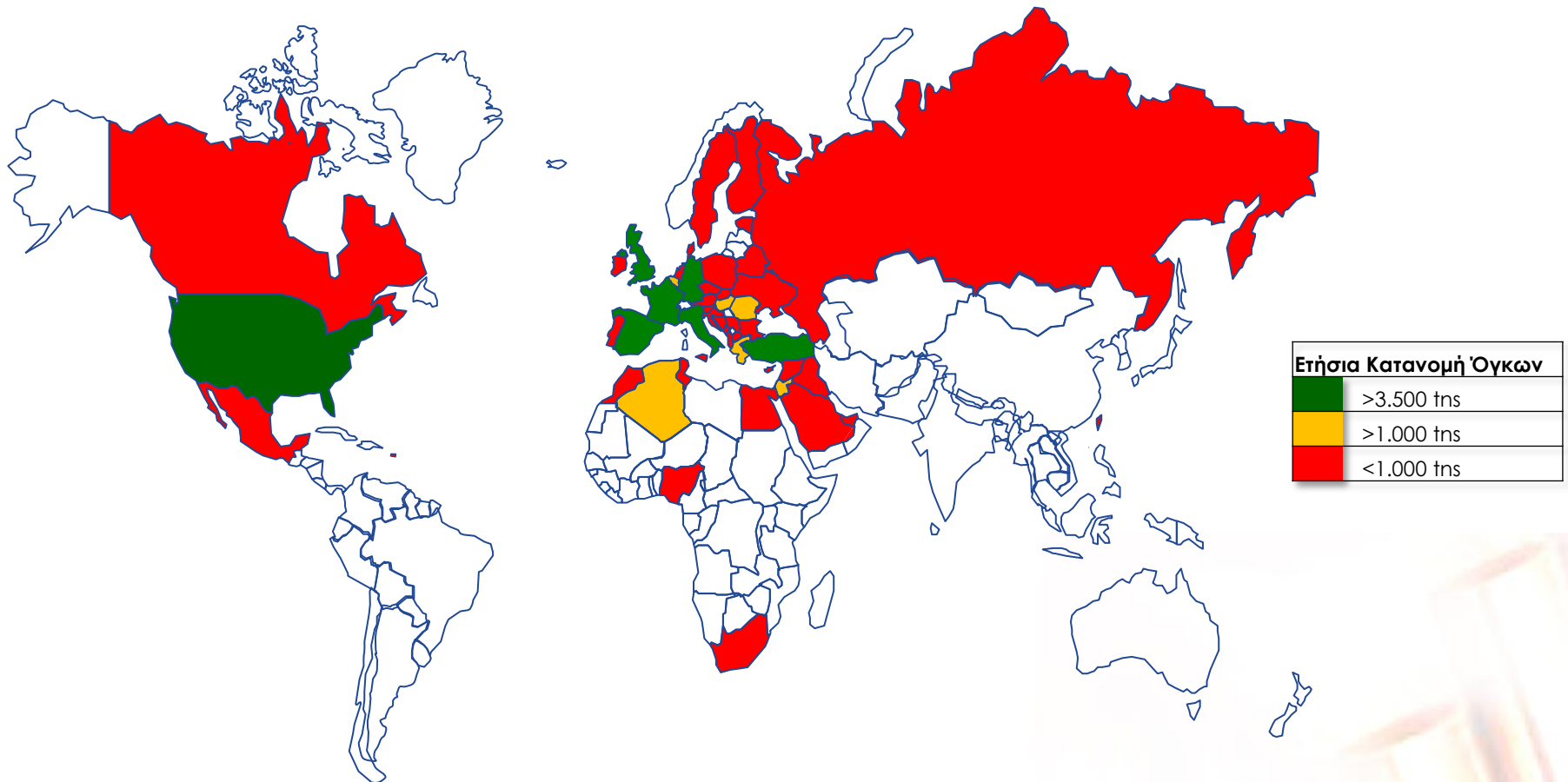
Πηγή: Εταιρικά στοιχεία

2014 ανάλυση πωλήσεων



Πηγή: Εταιρικά στοιχεία

Όγκοι Πωλήσεων κατά γεωγραφικό τομέα



Στόχοι και προοπτικές για το 2015



**ΟΜΙΛΟΣ
ΧΑΛΚΟΡ**

Σωλήνες Χαλκού

**Προϊόντα
έλασης Cu &
διέλασης
Ορειχάλκου**

Καλώδια

- Διείσδυση σε κλάδους όπως οι παραγωγοί των boilers με το προϊόν TALOS FORM, οι σωλήνες DIY, οι σωλήνες TALOS GEOTHERM και οι σωλήνες Talos Ecutherm για Linesets
- Είσοδος σε νέες κατηγορίες προϊόντων όπως οι επιμεταλλωμένοι σωλήνες TALOS Plated
- Περαιτέρω διεύρυνση της πελατειακής βάσης και διείσδυση σε νέες αγορές όπως Αμερική, Σκανδιναβία, Β. Αφρική, Χώρες Περσικού Κόλπου και CIS
- Βελτίωση των παρεχόμενων υπηρεσιών μέσω του APS
- Βελτίωση της ποιότητας μέσω αναβάθμισης της πρέσας
- Η ζήτηση σε «Friendly Refrigerants (CO₂)» βαίνει αυξανόμενη στην αγορά σωλήνων χαλκού
- Θετικές προοπτικές του νέου προϊόντος Talos Plated μετά την επιτυχή διείσδυση στην αγορά της Σουηδίας
- Βελτίωση της παραγωγικότητας και του συντελεστή επιστροφών
- Αξιοποίηση του συνδυασμού: περισσότερο scrap με καλύτερες εκπτώσεις
- Σύρματα ορειχάλκου για βιομηχανικές χρήσεις, ιχθυοκαλλιέργειες
- Παραγωγή νέων ειδικών κραμάτων ορειχάλκου
- Συμμετοχή σε έργα επέκτασης δικτύων σε Ελλάδα και ΝΑ Ευρώπη και αντικατάσταση παλαιών δικτύων σε Βαλκανικές χώρες
- Η προγραμματισθείσα από το 2014 υποθαλάσσια διασύνδεση (περισσότερα από 300 km), συμπεριλαμβανομένων και των Κυκλάδων για τα επόμενα 3 χρόνια, αναμένεται να ξεκινήσει εντός του 2015. Το έργο διασύνδεσης των νησιών Σύρος-Τήνος-Μύκονος-Πάρος ανέρχεται στα 93 εκ ευρώ.
- Η θυγατρική της FULGOR υπέγραψε σύμβαση ύψους 36,4 εκατ. ευρώ με την ΤΕΡΝΑ ΕΝΕΡΓΕΙΑΚΗ για την καλωδιακή διασύνδεση του αιολικού πάρκου ισχύος 73,2 MW στη νησίδα του Αγίου Γεωργίου

Εταιρική Κοινωνική Ευθύνη

Ανθρώπινο Δυναμικό

Ο Όμιλος ΧΑΛΚΟΡ επενδύει στην ανάπτυξη του προσωπικού του μέσω:

- Εκτεταμένων εκπαιδευτικών προγραμμάτων και άλλων μορφωτικών δραστηριοτήτων
- Διάδοσης της γνώσης - εμπειρίας
- Ανάπτυξης του ομαδικού πνεύματος ως βασικό στοιχείο της εταιρικής κουλτούρας
- Συνεχών βελτιώσεων των συνθηκών εργασίας



Υγεία & Ασφάλεια

- Ο Όμιλος ΧΑΛΚΟΡ δίνει μεγάλη έμφαση στην αποφυγή ατυχημάτων
- Συνεχής εκπαίδευση σε θέματα διαδικασιών υγιεινής και ασφάλειας – Θέσπιση μήνα υγιεινής & ασφάλειας
- Εφαρμογή 5S με έμφαση και στη πρόληψη ατυχημάτων
- Αναλυτικοί κανονισμοί ασφαλείας
- Μικρή συχνότητα ατυχημάτων



Περιβάλλον

- Πιστοποίηση όλων των παραγωγικών μονάδων κατά ISO 14001:2004
- Λειτουργία τμήματος περιβάλλοντος, στελεχωμένο με εξειδικευμένο προσωπικό
- Πρότυπη οργάνωση περιβαλλοντικής διαχείρισης βασισμένη σε Διεθνή πρότυπα
- Εφαρμογή 5S με έμφαση και στη βελτίωση περιβαλλοντικής συμμόρφωσης και σχετικής πρόληψης
- 100% ανακύκλωση χαλκού, ψευδαργύρου και αλουμινίου
- Οργανωμένη προσπάθεια ανακύκλωσης χαρτιού, ξυλοκιβωτίων, πλαστικών, συσσωρευτών και ελαστικών

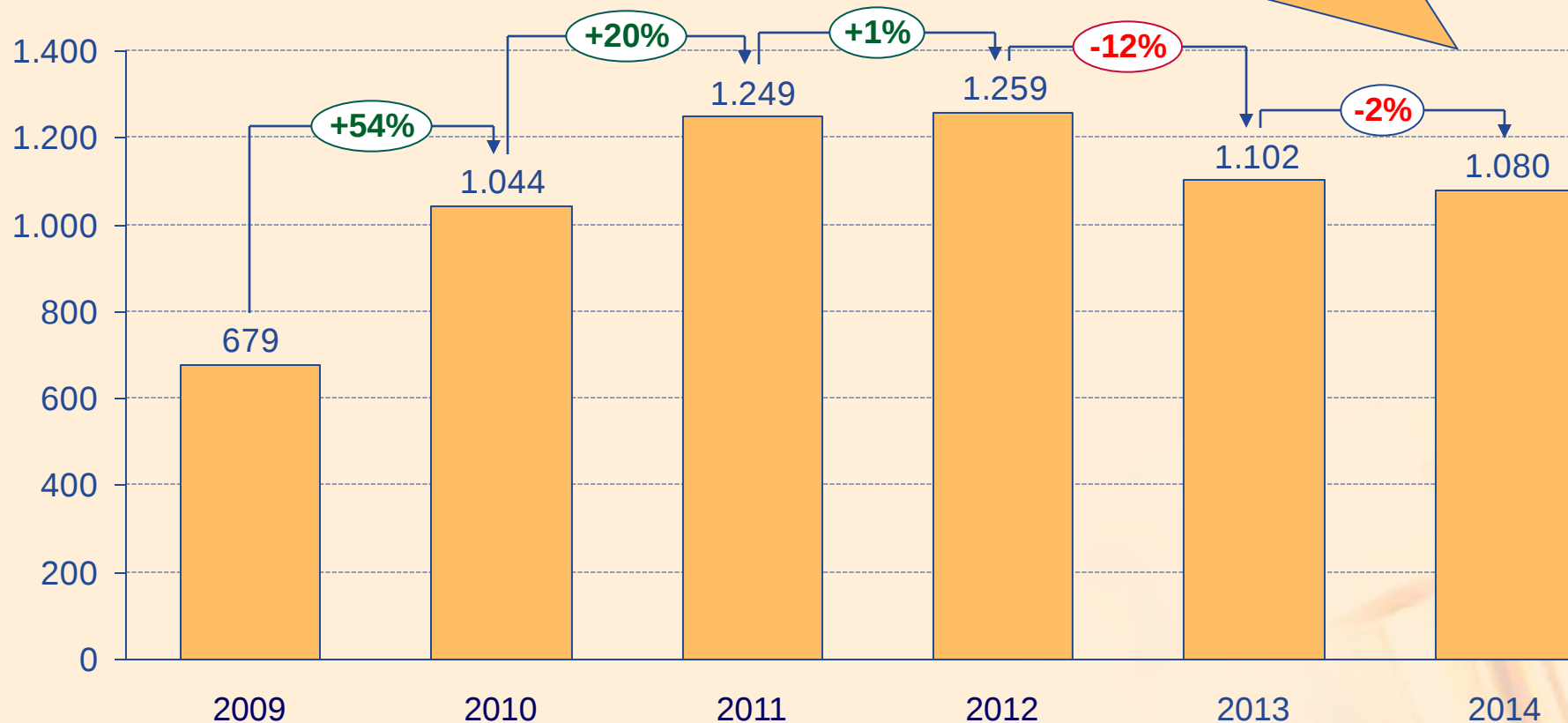


Οικονομικά Στοιχεία

Ενοποιημένες Πωλήσεις σε αξία

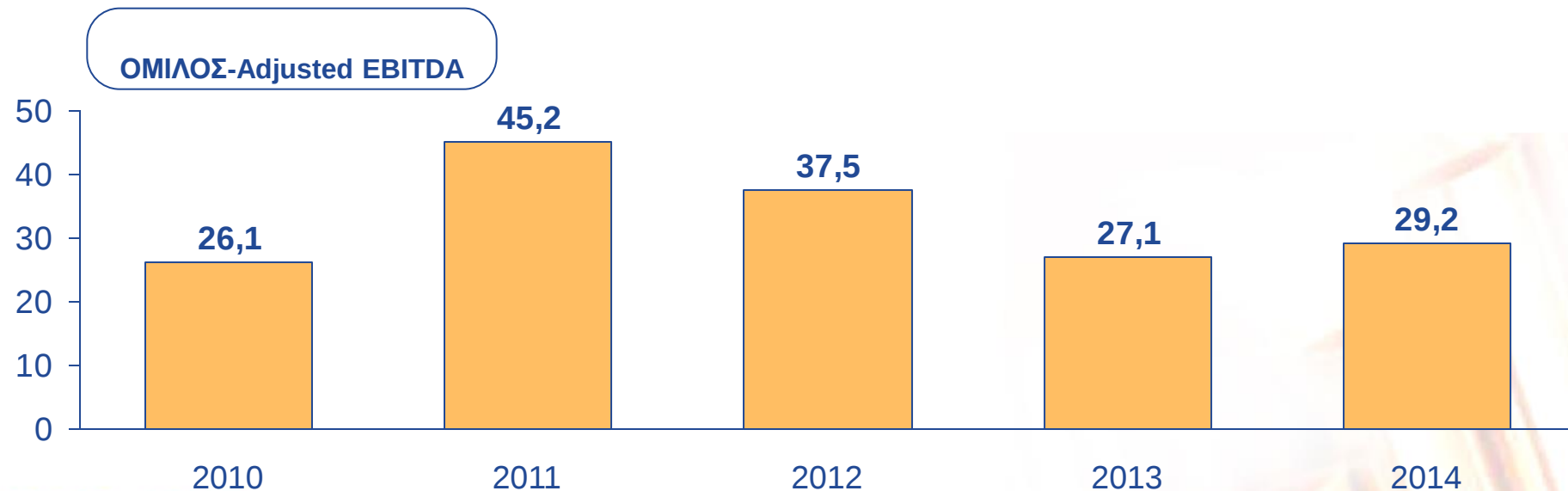
Κύκλος Εργασιών (σε € εκ.)

- Αύξηση όγκου πωλήσεων 6,7%
- Μειωμένη μέση τιμή του χαλκού σε σύγκριση με το 2013 κατά 6,4%
- Μειωμένες τιμές κατεργασίας σε όλα τα προϊόντα εκτός των σωλήνων Cu

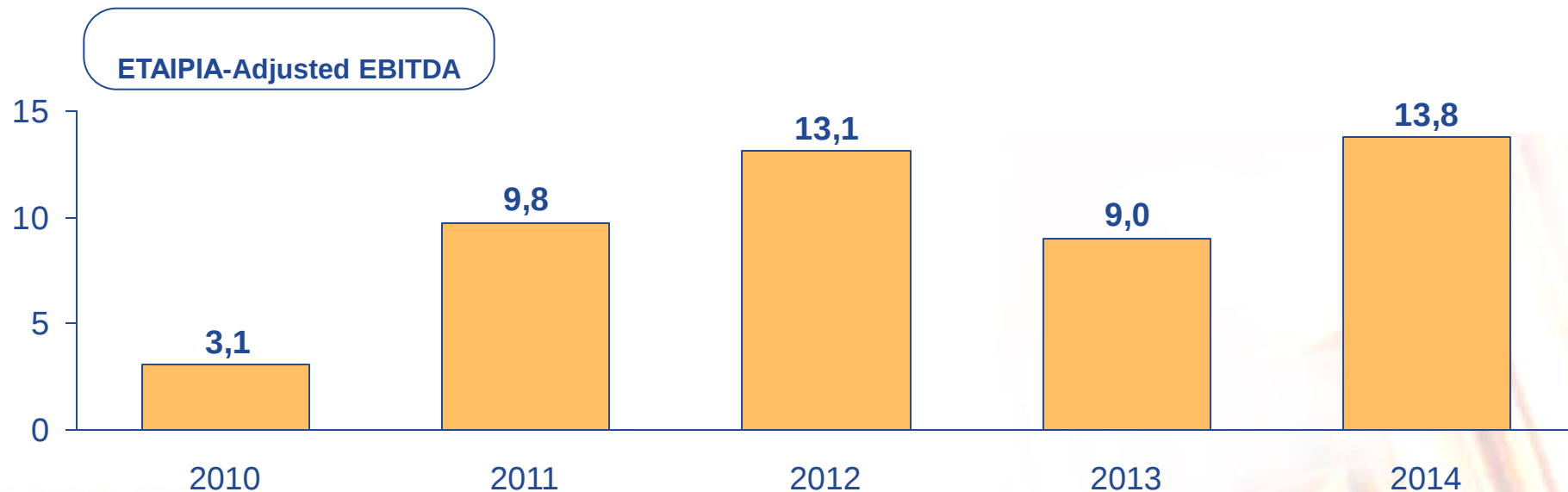
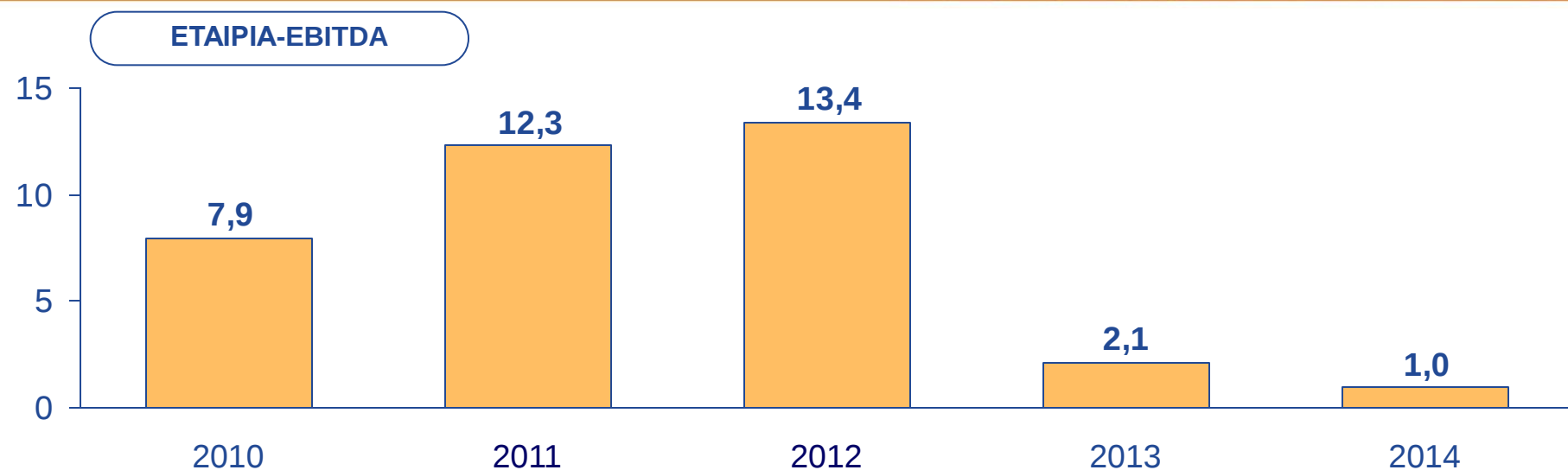


Πηγή: Ενοποιημένα Οικονομικά Αποτελέσματα

Εξέλιξη EBITDA & adjusted EBITDA (χωρίς αποτέλεσμα μετάλλου & επανεκτίμηση παγίων στην εύλογη αξία)



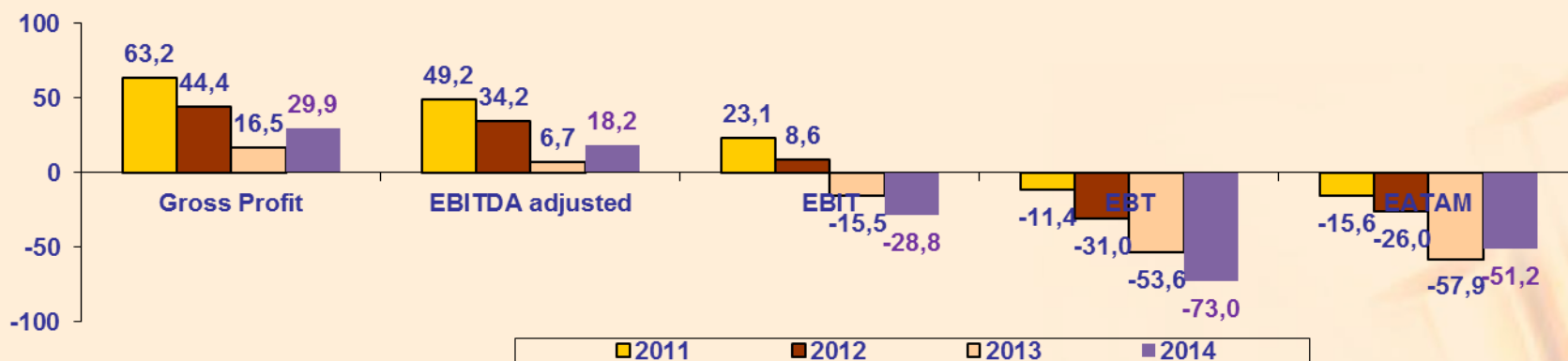
Εξέλιξη EBITDA & adjusted EBITDA(χωρίς αποτέλεσμα μετάλλου & επανεκτίμηση παγίων στην εύλογη αξία)



Ενοποιημένα Οικονομικά Αποτελέσματα

(σε € εκ.)

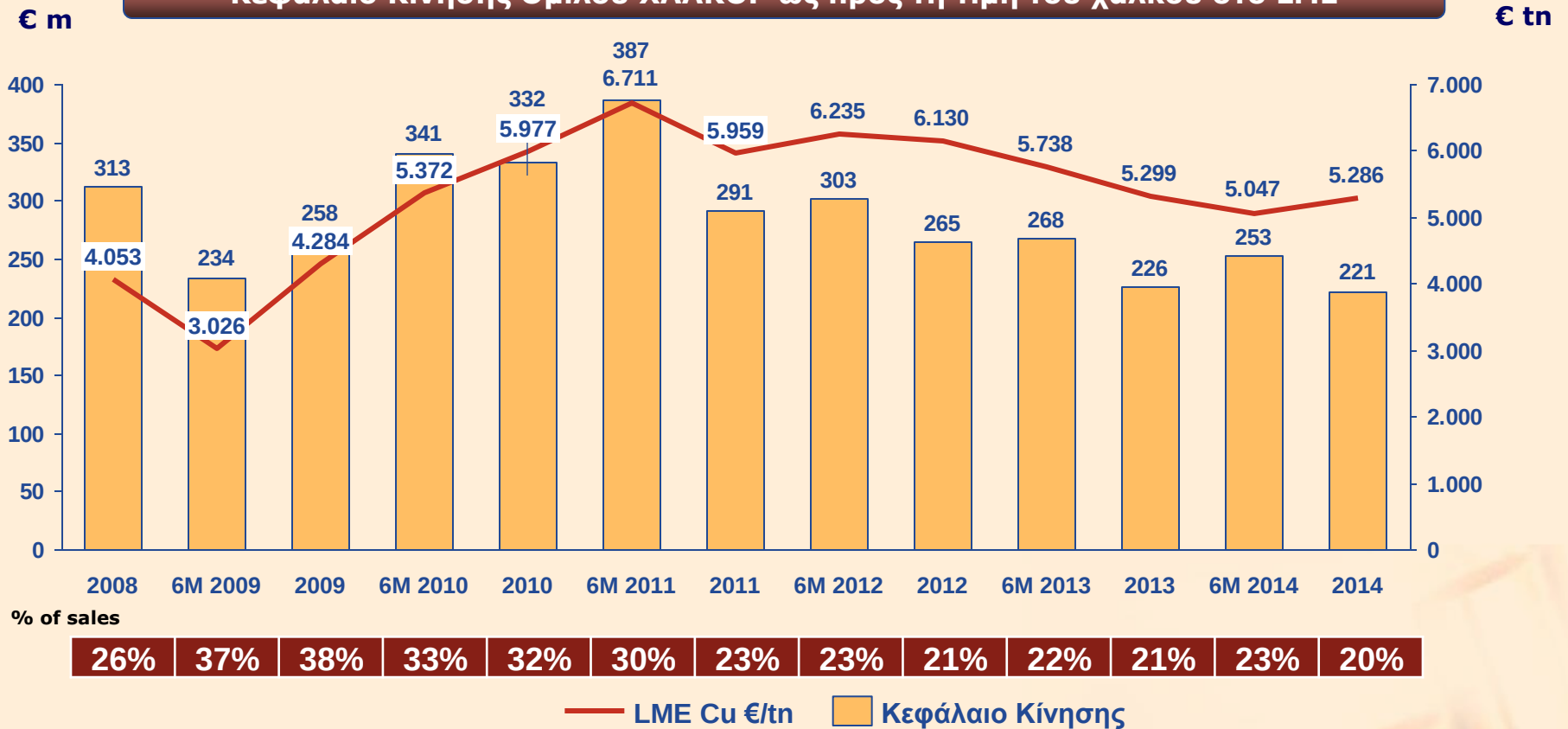
- Τα ενοποιημένα μικτά κέρδη σημείωσαν αύξηση κατά 81,0% και ανήλθαν σε Ευρώ 29,9 εκατ. έναντι Ευρώ 16,5 εκατ. το 2013. Η αύξηση αυτή οφείλεται κυρίως στη βελτίωση του αποτελέσματος μετάλλου, το οποίο ανήλθε σε ζημιά ύψους Ευρώ 11,0 εκατ. έναντι ζημιάς Ευρώ 20,4 εκατ. το 2013, από την αποτίμηση του βασικού αποθέματος λειτουργίας των παραγωγικών εταιριών του Ομίλου, ως συνέπεια της πτώσης της τιμής του χαλκού.
- Τα ενοποιημένα κέρδη προ φόρων, τόκων και αποσβέσεων (EBITDA) χωρίς την επίπτωση της υποτίμησης των παγίων διαμορφώθηκαν το 2014 σε Ευρώ 18,2 εκατ. έναντι Ευρώ 6,7 εκατ. την προηγούμενη χρονιά σημειώνοντας αύξηση κατά 171,8%, και με την επίπτωση της υποτίμησης σε ζημιές Ευρώ 5,2 εκατ.
- Οι ζημιές μετά από φόρους και δικαιώματα μειοψηφίας ανήλθαν σε Ευρώ 51,2 εκατ. ή Ευρώ -0,5059 ανά μετοχή έναντι ζημιών Ευρώ 58 εκατ. ή Ευρώ -0,5725 ανά μετοχή το 2013, ενώ χωρίς την επίπτωση της υποτίμησης των παγίων θα ήταν Ευρώ 14,8 εκατ. λιγότερες δηλαδή στα Ευρώ 36,4 εκατ..
- Το 2014 η Ευρωζώνη βρέθηκε σε ύφεση με μειούμενους όμως ρυθμούς σε σχέση με τα προηγούμενα έτη. Η βιομηχανική παραγωγή σταθεροποιήθηκε μετά τις τάσεις συρρίκνωσης αρχής γενομένης του 2012, ενώ αντίθετα στις Η.Π.Α. έδειξε περαιτέρω σημάδια βελτίωσης, κάτι που ο Όμιλος εκμεταλλεύτηκε κατάλληλα αυξάνοντας την παρουσία του.
- Παρά το γεγονός ότι η ζήτηση για βιομηχανικά προϊόντα ήταν πτωτική στις βασικές Ευρωπαϊκές αγορές, ο Όμιλος αύξησε τον όγκο πωλήσεων και κέρδισε μεγαλύτερα μερίδια αγοράς στη συγκεκριμένη κατηγορία.
- Η ζήτηση για προϊόντα εγκαταστάσεων ανηφόρισε καθώς ο κατασκευαστικός κλάδος συνεχίζει να δοκιμάζεται σκληρά. Κατά συνέπεια μειώθηκε ο όγκος πωλήσεων του Ομίλου, αλλά σε μικρότερο ποσοστό απ' ό,τι η αγορά, και πιέστηκαν αισθητά οι τιμές κατεργασίας λόγω του έντονου ανταγωνισμού.
- Όσον αφορά τα Καλώδια, η μειωμένη ζήτηση στις βασικές αγορές, ο εντεινόμενος ανταγωνισμός και η καθυστέρηση ανάθεσης μεγάλων συμβολαίων επιβάρυναν την κερδοφορία.



Πηγή: Ενοποιημένα Οικονομικά Αποτελέσματα σε € εκατομμύρια

Επίπτωση των μεταβολών της τιμής του χαλκού

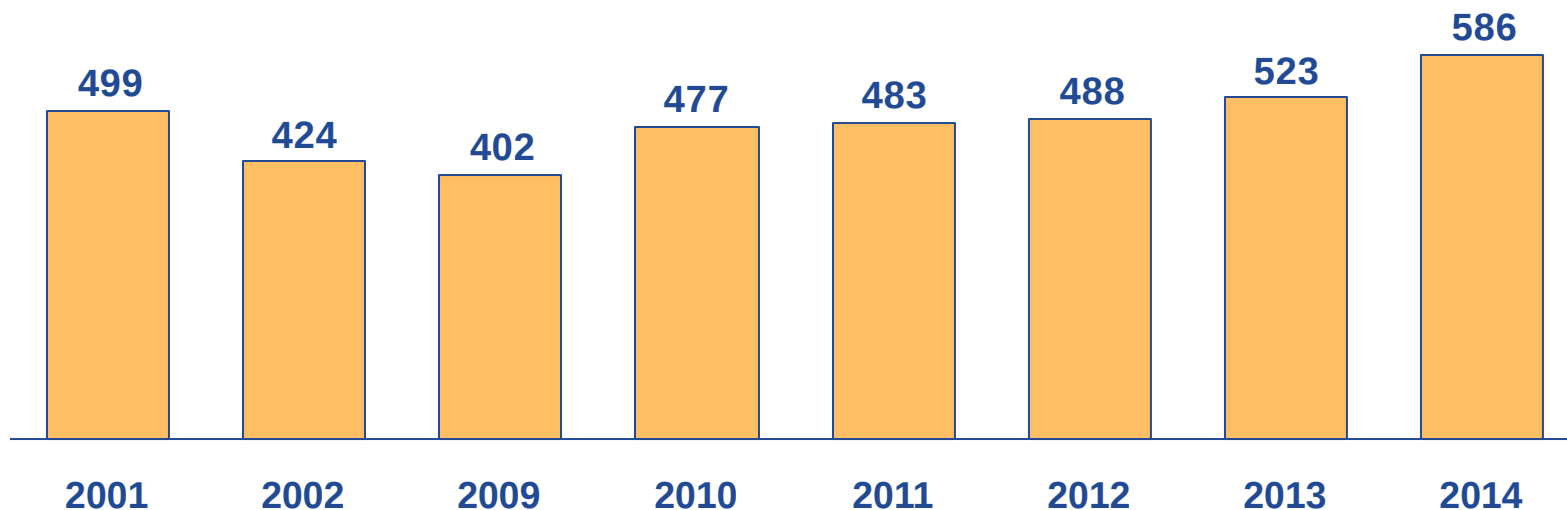
Κεφάλαιο Κίνησης Ομίλου ΧΑΛΚΟΡ ως προς τη τιμή του χαλκού στο LME



Πηγή: Εταιρικά Στοιχεία

Καθαρός Δανεισμός & Ταμειακές Ροές Ομίλου Χαλκός

Καθαρός Δανεισμός (σε € εκ.)



Ταμειακές Ροές (σε € χιλ.)

(000. €)

	2012	6M 2013	2013	6M 2014	2014
Από λειτουργικές δραστηριότητες	14.868	-24.134	15.801	-35.816	-20.827
Από επενδυτικές δραστηριότητες	-22.377	-15.761	-52.648	-28.497	-49.639
Από χρηματοδοτικές δραστηριότητες	-1.840	29.111	58.113	29.640	39.908
Σύνολο	-9.349	-10.784	21.266	-34.673	-30.558

HALCOR



Σας ευχαριστούμε