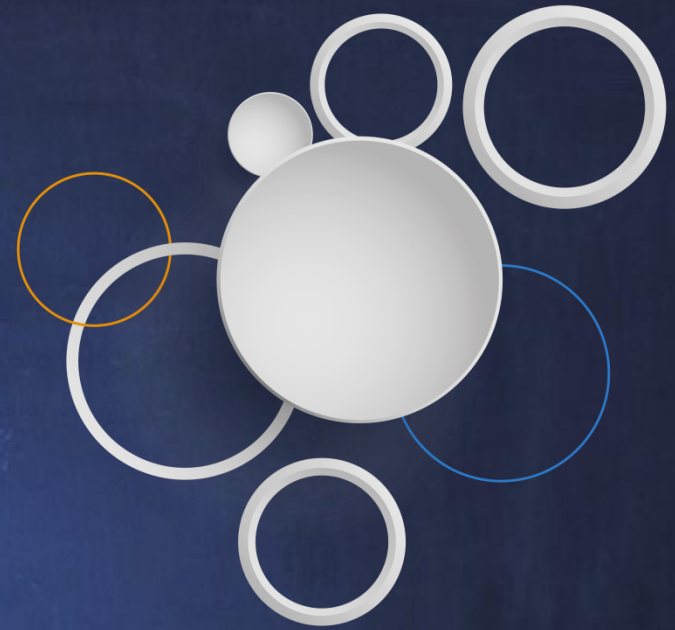




Entersoft A.E.

Ετήσια παρουσίαση της
επιχειρηματικής εξέλιξης
της εταιρείας

2018

Προφίλ



Η Entersoft σχεδιάζει και αναπτύσσει επιχειρηματικά λογισμικά και εξειδικευμένες λύσεις στην αγορά των **ERP, CRM, Retail, Mobile, WMS, xVan** και **Business Intelligence**.

Στον πυρήνα της στρατηγικής της είναι η σταθερή ανάπτυξη, η **τεχνολογική καινοτομία** και η πρωτοπορία στην αντιμετώπιση των επιχειρηματικών προκλήσεων στο μεταβαλλόμενο οικονομικό περιβάλλον, με **επίκεντρο τον πελάτη**.



ISV/Software Solutions



Όραμα

Το όραμά μας είναι να είμαστε πάντα ένα βήμα μπροστά,
προβλέποντας τις μελλοντικές προκλήσεις της αγοράς και
παρουσιάζοντας προσωποποιημένες εμπειρίες
και δημιουργικό περιβάλλον εργασίας στους
πελάτες μας.

Η εμπιστοσύνη των πελατών είναι κεφάλαιο και
κινητήρια δύναμη για μας.

Η Entersoft με μια ματιά



ΠΑΡΟΥΣΙΑ ΣΕ

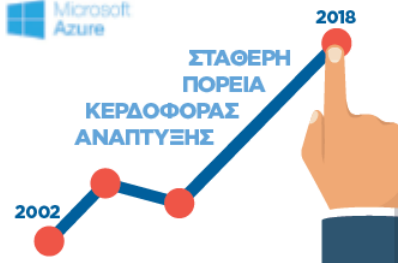
21
ΧΩΡΕΣ

Κύπρο, Σερβία, Αλβανία, Ισπανία, Πολωνία, Κατάρ, Σλοβακία, Ιταλία, Βέλγιο, Τσεχία, Πορτογαλία, Μολδαβία, Ηνωμένο Βασίλειο, Σαουδική Αραβία, Ουγγαρία, Ισραήλ, Ρωσία.

Γραφεία σε Ελλάδα, Ρουμανία, Βουλγαρία, Ηνωμένα Αραβικά Εμιράτα.

Κατηγορίες προϊόντων

ERP
CRM
RETAIL
MOBILE
WMS



200+
ΣΤΕΛΕΧΗ σε όλες τις χώρες

→ με έμφαση στην ανάπτυξη λογισμικού και την υποστήριξη

3.500 ΠΕΛΑΤΕΣ
στη μικρομεσαία και μεγάλη αγορά



2017 ΕΡΕΥΝΑ ΙΚΑΝΟΠΟΙΗΣΗΣ ΠΕΛΑΤΩΝ

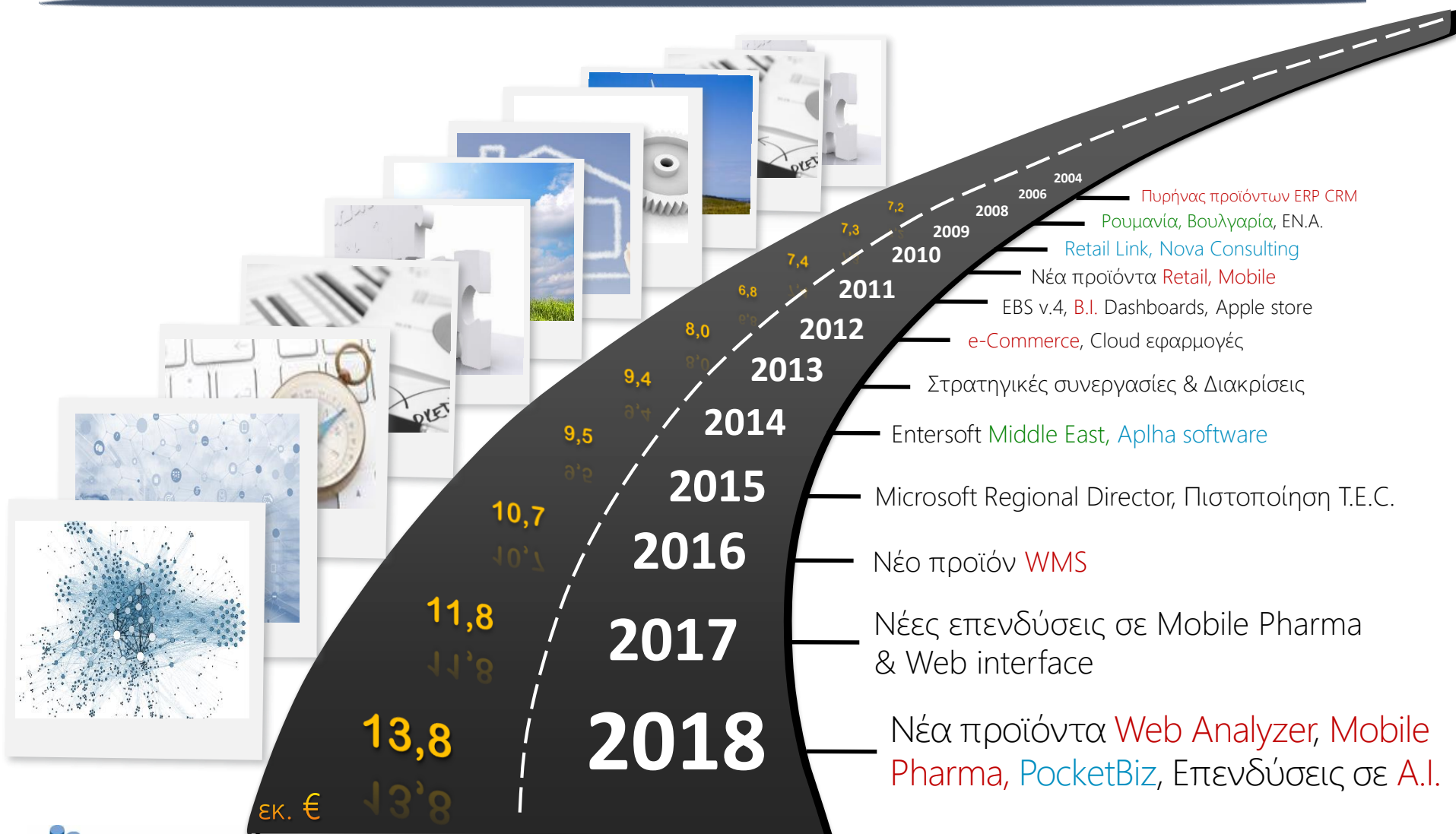


Η ΜΟΝΗ
ΕΛΛΗΝΙΚΗ
ΕΤΑΙΡΕΙΑ

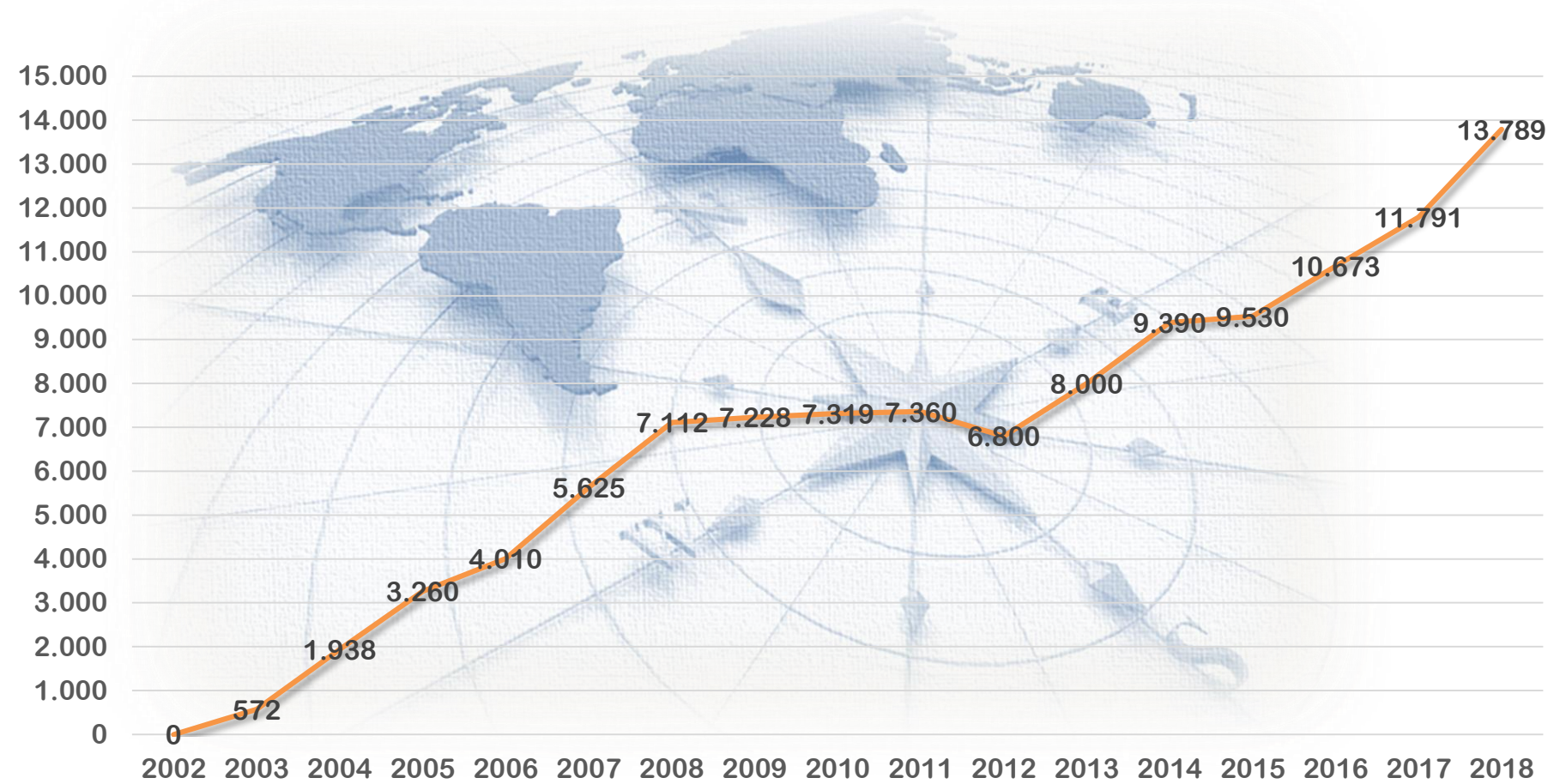
Με διεθνή πιστοποίηση των προϊόντων της από τα Technology Evaluation Centers

Εισηγμένη
Ε.Α.Χ.Α.

Πορεία ανάπτυξης & μεγέθυνσης



Growth chart



Κερδοφορία, Ρευστότητα Επενδύσεις, Εξωστρέφεια

13,8 εκ. € Κύκλος Εργασιών του Ομίλου το 2018	2 εκ. € Κέρδη προ Φόρων Ομίλου το 2018	Υψηλός δείκτης άμεσης ρευστότητας
Σημαντικές επενδύσεις σε ανάπτυξη προϊόντων	Σημαντική εξαγωγική δραστηριότητα σε 21 χώρες	12% αύξηση προσωπικού το 2018
3 θυγατρικές έχουν ιδρυθεί σε ξένες χώρες στο διάστημα 2009-2016	4 εταιρείες έχουν εξαγοραστεί στο διάστημα 2009-2013	Εξαγορά του λογισμικού PocketBiz και όλου του πελατολογίου το 2018

Δομή Ομίλου 31/12/2018

Επωνυμία	Μέθοδος Ενοποίησης	Ισοδύναμο %Μητρικής
ENTERΣΟΦΤ ΑΕ Λ. Συγγρού 362 και Ευριπίδου Καλλιθέα, Αθήνα - Ελλάδα		Μητρική
ENTERSOFT BULGARIA EOOD Evrotur Business Center 12 Mihail Tenev 6th fl/21st Sofia - Βουλγαρία	Ολική Ενοποίηση	100,00%
ENTERSOFT ROMANIA SOFTWARE SRL 43 Polona St. , 6th floor, Bucharest- Ρουμανία	Ολική Ενοποίηση	100,00%
RETAIL- LINK AE Λ. Συγγρού 362 και Ευριπίδου Καλλιθέα, Αθήνα - Ελλάδα	Ολική Ενοποίηση	97,64%
ENTERSOFT MIDDLE EAST FZ LLC Dubai	Ολική Ενοποίηση	100,00%

ΟΙΚΟΝΟΜΙΚΕΣ ΚΑΤΑΣΤΑΣΕΙΣ 2018

ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑΤΑ ΧΡΗΣΗΣ

	ΟΜΙΛΟΣ		Η ΕΤΑΙΡΕΙΑ	
	01.01-31.12.2018	01.01-31.12.2017	01.01-31.12.2018	01.01-31.12.2017
Κύκλος εργασιών	13.789.700	11.791.567	11.339.100	9.005.941
Μικτά κέρδη / (ζημιές)	8.109.106	6.915.081	6.810.896	5.582.107
Κέρδη / (ζημιές) προ φόρων, χρηματοδοτικών και επενδυτικών αποτελεσμάτων	2.093.014	1.573.978	1.957.972	1.308.754
Κέρδη / (ζημιές) προ φόρων	1.977.338	1.368.006	1.868.578	1.138.429
Κέρδη / (ζημιές) μετά από φόρους (Α)	1.504.209	1.033.414	1.466.180	886.799
Κέρδη / ζημιές αναγνωρισμένα απευθείας στα ίδια κεφάλαια				
Λοιπά συνολικά έσοδα μετά από φόρους (Β)	9.300	-30.030	0	0
Συγκεντρωτικά συνολικά έσοδα μετά από φόρους (Α)+(Β)	1.513.510	1.003.384	1.466.180	886.799
Κατανεμημένα σε:				
Ιδιοκτήτες της Μητρικής	1.499.064	1.028.528	1.466.180	886.799
Δικαιώματα Μειοψηφίας	5.146	4.886	0	0
	1.504.209	1.033.414	1.466.180	886.799
Συγκεντρωτικά συνολικά έσοδα περιόδου αποδιδόμενα σε:				
Ιδιοκτήτες της μητρικής	1.508.364	998.498	1.466.180	886.799
Δικαιώματα μειοψηφίας	5.146	4.886	0	0
	1.513.510	1.003.384	1.466.180	886.799
Κέρδη μετά από φόρους ανά μετοχή - βασικά (σε €)	0,3397	0,2252	0,3290	0,1990
Προτεινόμενο μέρισμα ανά μετοχή	0,0000	0,0000	0,1800	0,1300
Κέρδη / (ζημιές) προ φόρων, χρηματοδοτικών, επενδυτικών αποτελεσμάτων και συνολικών αποσβέσεων	3.001.000	2.253.182	2.778.630	1.866.991

ΟΙΚΟΝΟΜΙΚΕΣ ΚΑΤΑΣΤΑΣΕΙΣ 2018

ΣΤΟΙΧΕΙΑ ΙΣΟΛΟΓΙΣΜΟΥ

	ΟΜΙΛΟΣ		Η ΕΤΑΙΡΕΙΑ	
	31.12.2018	31.12.2017	31.12.2018	31.12.2017
<u>ΕΝΕΡΓΗΤΙΚΟ</u>				
Ιδιοχρησιμοποιούμενα ενσώματα πάγια στοιχεία	575.301	329.684	518.717	281.087
Άυλα περιουσιακά στοιχεία	2.717.904	1.824.856	2.647.156	1.682.551
Υπεραξία θυγατρικών επιχειρήσεων	508.928	508.928	370.832	370.832
Επενδύσεις σε Θυγατρικές Επιχειρήσεις	0	0	1.100.327	1.100.327
Λοιπά μη κυκλοφορούντα περιουσιακά στοιχεία	346.389	196.089	312.905	211.112
Απαιτήσεις από πελάτες	6.242.761	5.785.332	5.945.119	5.423.598
Λοιπά κυκλοφορούντα περιουσιακά στοιχεία	3.899.043	3.764.302	3.416.521	3.385.060
ΣΥΝΟΛΟ ΕΝΕΡΓΗΤΙΚΟΥ	<u>14.290.325</u>	<u>12.409.192</u>	<u>14.311.577</u>	<u>12.454.566</u>
<u>ΚΑΘΑΡΗ ΘΕΣΗ ΚΑΙ ΥΠΟΧΡΕΩΣΕΙΣ</u>				
Μετοχικό Κεφάλαιο	1.336.800	1.336.800	1.336.800	1.336.800
Λοιπά στοιχεία Καθαρής Θέσης	8.319.105	7.697.320	8.769.934	8.176.916
Σύνολο Καθαρής Θέσης ιδιοκτητών Εταιρείας (α)	9.655.905	9.034.120	10.106.734	9.513.718
Δικαιώματα Μειοψηφίας (β)	10.424	5.278		
Σύνολο Καθαρής Θέσης (γ) = (α) +(β)	9.666.329	9.039.399	10.106.734	9.513.718
Προβλέψεις / Λοιπές μακροπρόθεσμες υποχρεώσεις	464.189	377.085	428.987	341.688
Λοιπές βραχυπρόθεσμες υποχρεώσεις	4.159.808	2.992.708	3.775.856	2.599.160
Σύνολο υποχρεώσεων (δ)	4.623.997	3.369.794	4.204.843	2.940.848
ΣΥΝΟΛΟ ΚΑΘΑΡΗΣ ΘΕΣΗΣ ΚΑΙ ΥΠΟΧΡΕΩΣΕΩΝ (γ) + (δ)	<u>14.290.325</u>	<u>12.409.192</u>	<u>14.311.577</u>	<u>12.454.566</u>

ΟΙΚΟΝΟΜΙΚΕΣ ΚΑΤΑΣΤΑΣΕΙΣ 2018

ΤΑΜΕΙΑΚΕΣ ΡΟΕΣ

Έμμεση μέθοδος

Λειτουργικές δραστηριότητες

Κέρδη προ φόρων

Σύνολο εισροών / (εκροών) από λειτουργικές δραστηριότητες
(α)

Σύνολο εισροών / (εκροών) από επενδυτικές δραστηριότητες
(β)

Σύνολο εισροών / (εκροών) από χρηματοδοτικές
δραστηριότητες (γ)

Καθαρή αύξηση / (μείωση) στα ταμειακά διαθέσιμα και
ισοδύναμα χρήσης (α) + (β) + (γ)

Ταμειακά διαθέσιμα και ισοδύναμα έναρξης χρήσης

Ταμειακά διαθέσιμα και ισοδύναμα λήξης περιόδου

Ο ΟΜΛΟΣ

31/12/2018 31/12/2017

1.977.338 1.368.006

2.932.013 1.362.445

-1.998.781 -449.005

-819.096 630.711

114.135 1.544.150

2.871.682 1.327.532

2.985.817 2.871.682

Η ΕΤΑΙΡΕΙΑ

31/12/2018 31/12/2017

1.868.578 1.138.429

2.791.433 1.230.720

-1.962.459 -419.540

-756.093 653.594

72.881 1.464.774

2.321.983 857.211

2.394.864 2.321.983

2018

Σημαντικά επιχειρηματικά γεγονότα

Το 2018 ήταν ακόμα μία θετική χρονιά για τον Όμιλο Entersoft. Για **τρίτη συνεχόμενη χρονιά** αναπτυχθήκαμε με **διψήφιους ρυθμούς**, γεγονός που δείχνει ότι υπάρχουν διατηρήσιμοι ρυθμοί ανάπτυξης σε αυτά τα επίπεδα.

- Η μητρική εταιρεία ήταν αυτή με το μεγαλύτερο ποσοστό ανάπτυξης που ανήλθε στο εντυπωσιακό **25%**.
- Η Retail Link συνέχισε την ανοδική της πορεία
- Οι πωλήσεις των θυγατρικών του εξωτερικού παρουσίασαν πτώση που εν μέρει οφείλεται και στη σύγκριση με ένα μεγάλο έργο του 2017 που δεν επαναλήφθηκε το 2018.

Η έντονα αναπτυξιακή πορεία των εσόδων του Ομίλου (**17%**), προήλθε κυρίως από την απόκτηση **πολλών νέων σημαντικών πελατών σε όλα τα βασικά προϊόντα** της (ERP, CRM, WMS) αλλά και από την εξαγορά της δραστηριότητας **Pocketbiz*** στα μέσα του 2018.

** Η εξαγορά αυτή επηρέασε τα έσοδα μόνο στο 2^ο εξάμηνο του έτους.*

2018

Σημαντικά επιχειρηματικά γεγονότα

Η **κερδοφορία** του Ομίλου παρουσίασε αύξηση **45%**, κινήθηκε δηλαδή με σημαντικά μεγαλύτερο ρυθμό από την ανάπτυξη των εσόδων του Ομίλου. Αυτό οφείλεται αφενός στις οικονομίες κλίμακας που δημιουργεί η ανάπτυξη των εσόδων, αλλά και στην καλή εμπορική πορεία που έχουν πλέον τα νέα προϊόντα WMS, Mobile SFA και οι υπηρεσίες SaaS & ηλεκτρονικής τιμολόγησης. Όλα αποτέλεσαν **προϊόντα επενδύσεων της 3ετίας 2015-2017**.

Η Entersoft και η θυγατρική Retail Link κατάφεραν να διεκδικήσουν **μεγαλύτερα μερίδια νέων πελατών**.

Ενδεικτικά αναφέρονται για τη μητρική νέοι πελάτες όπως οι ROLCO BIANIL, ΕΛΛΗΝΙΚΑ ΧΡΗΜΑΤΙΣΤΗΡΙΑ, ΟΛΥΜΠΙΑ ΟΔΟΣ, ΠΕΤΡΟΓΚΑΖ, ΕΥΡΗΚΑ ΕΛΛΑΣ, ΙΩΝΙΚΗ ΣΦΟΛΙΑΤΑ, UNILEVER CYPRUS, ΓΕΡΟΛΥΜΑΤΟΣ, SARKK ΑΕΒΕ, ALTEX (Funky Buddha), ΑΚΡΟΛΙΘΟΣ, MAX STORES, ΤΑΡΓΚΕΤ ΦΑΡΜΑ, ΝΟΡΜΑ ΑΕ, HELLAS CAN, PROFILCO, ISO-PLUS και εκατοντάδες μικρότερες μέσω του δικτύου μεταπωλητών.

Η θυγατρική Retail Link πέτυχε επίσης σημαντικές συμβάσεις σε υπηρεσίες ηλεκτρονικής τιμολόγησης και παροχής Supply Chain Management υπηρεσιών με εταιρείες όπως οι ΚΑΡΑΜΟΛΕΓΚΟΣ, MARKET IN, BRITISH AMERICAN TOBACCO, TORA DIRECT (PAYZONE), FRAPORT, ΕΘΝΙΚΗ FACTORS και πολλές άλλες μεγάλες και μεσαίες επιχειρήσεις.

2018

Σημαντικά επιχειρηματικά γεγονότα

Στα μέσα του 2018 η Entersoft, μέσω της εξαγοράς της δραστηριότητας **Enterprise Mobility Pocketbiz** από την εταιρεία Sieben, κατορθώνει να διευρύνει το ήδη σημαντικό πελατολόγιό της με εταιρείες όπως οι FRIGOGLASS, MARS, Mondelez, NUMIL, PEPSICO, ΜΠΙΣΚΟΤΑ ΠΑΠΑΔΟΠΟΥΛΟΥ, ΙΟΝ, ΕΛΓΕΚΑ, ΚΡΕΤΑ ΦΑΡΜ, ΚΡΙ-ΚΡΙ, ΝΙΚΑΣ, ΓΙΩΤΗΣ, ΥΦΑΝΤΗΣ, ΜΕΛΙΣΣΑ ΚΙΚΙΖΑΣ, Παπαστράτος, Druckfarben, AVON Cosmetics καθώς και εκατοντάδες άλλες μεσαίες και μικρές επιχειρήσεις. Ταυτόχρονα ενισχύει τη δραστηριότητά της στο εξωτερικό σε χώρες όπως Ρουμανία, Ουγγαρία, Ισραήλ, Βουλγαρία, Σερβία και Ρωσία.

Τα τελευταία 3 χρόνια **ο όμιλος καταγράφει με συνέπεια διψήφια ετήσια ποσοστά ανόδου των εσόδων και των κερδών**. Για το 2019 η επιδίωξη της Διοίκησης είναι να συνεχίσει στον ίδιο δρόμο ανάπτυξης, με αιχμή του δόρατος

- την απόκτηση νέων πελατών στα **ERP** συστήματα,
- την ανάπτυξη των εργασιών στο **εξωτερικό** αλλά και
- την περαιτέρω διείσδυση των νέων και καινοτομικών προϊόντων και υπηρεσιών της στο χώρο του **Supply Chain**, του **Enterprise Mobility** και των υπηρεσιών **ηλεκτρονικής τιμολόγησης**

2018

Σημαντικά επιχειρηματικά γεγονότα

Η υπογραφή πλήθους νέων συμβάσεων εντός του 2018 έχει δημιουργήσει ένα πολύ θετικό ανεκτέλεστο έργων και για το 2019. Αν δεν αντιμετωπίσουμε κάποιο έκτακτο γεγονός, προβλέπουμε με σχετική ασφάλεια ότι οι ρυθμοί ανάπτυξης για το 2019 θα διατηρηθούν ή και θα ενταθούν. Την άποψή μας αυτή ενισχύουν τόσο οι αυξανόμενες επενδύσεις των επιχειρήσεων σε ψηφιακά συστήματα όσο και η έναρξη υλοποίησης έργων του ΕΣΠΑ που θα τονώσει τη ζήτηση για λογισμικά και υπηρεσίες του Ομίλου.

Οι πολλαπλές εκλογικές αναμετρήσεις του 2019 ενδέχεται να επηρεάσουν τις πωλήσεις πρόσκαιρα και μόνο σε ό,τι αφορά νέους πελάτες. Στο τέλος του έτους εκτιμούμε ότι η επίδραση αυτή δε θα είναι σημαντική.

Λόγω της αυξημένης κερδοφορίας αλλά και ρευστότητας της εταιρείας, το Διοικητικό Συμβούλιο προτείνει αυξημένο **μέρισμα 18 λεπτά ανά μετοχή** έναντι 13 λεπτών που είχε δοθεί πέρυσι.

Στρατηγική Εταιρείας

Στόχοι για το **2019**

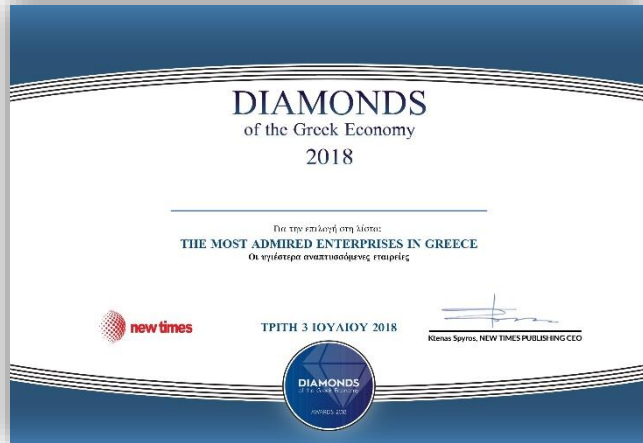
Η πολύ καλή επίδοση του 2018 δημιουργεί προσδοκία για αντίστοιχη ανάπτυξη και για το 2019. Την αισιοδοξία αυτή ενισχύουν οι παρακάτω βασικοί παράγοντες:

- ▶ Το σημαντικά αυξημένο ανεκτέλεστο έργων που κλείστηκαν το 2018
- ▶ Η συνεισφορά επαναλαμβανόμενων εσόδων της νέας δραστηριότητας Pocketbiz στο πρώτο 6μηνο της χρονιάς, ενώ τέτοια έσοδα δεν υπήρχαν στο 2018
- ▶ Η αυξημένη ζήτηση για προϊόντα και υπηρεσίες της Entersoft
- ▶ Η ποιοτική αύξηση του πελατολογίου με σημαντικές εταιρείες που φέρνει νέα έσοδα από υπηρεσίες και προϊόντα
- ▶ Η εντατικοποίηση των ρυθμών προκήρυξης νέων έργων του ΕΣΠΑ για τον Ιδιωτικό Τομέα.

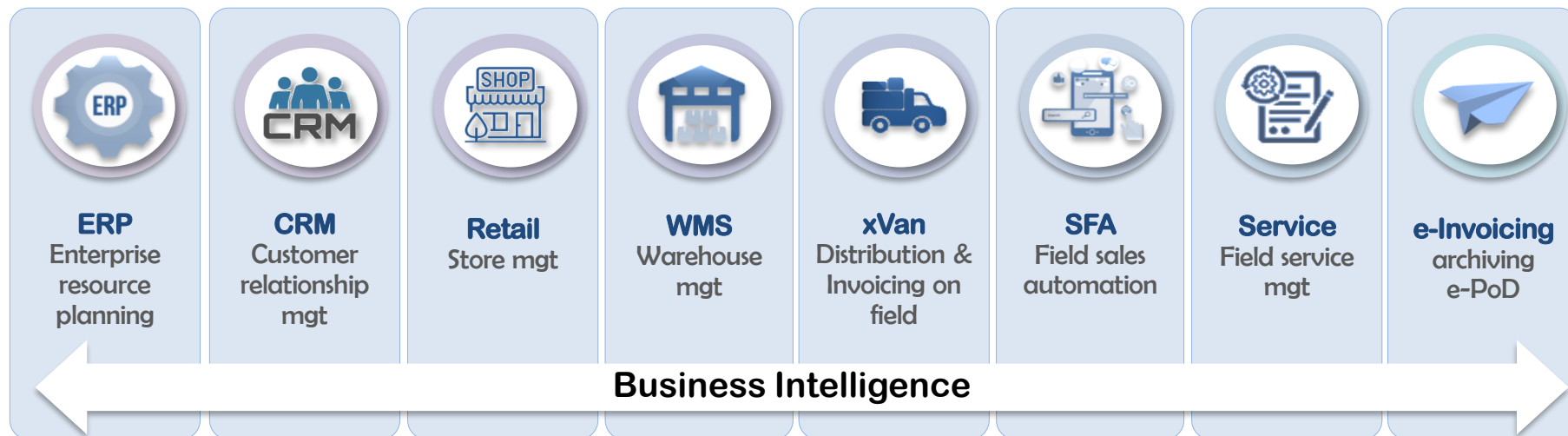
Επιπλέον θα συνεχιστεί και θα ενταθεί η προώθηση του νέου μας προϊόντος Warehouse Management System (WMS) για τη χωροταξική παρακολούθηση Αποθηκών και τη διαχείριση των Logistics επιχειρήσεων στη Βιομηχανία, το Χονδρικό και Λιανικό Εμπόριο και τις Διανομές.

Σημαντική επίδραση στα έσοδα της μητρικής αλλά και της Retail Link ενδέχεται να έχει, αν τελικά εφαρμοστεί, και η διαφαινόμενη πρόθεση της ΑΑΔΕ να εφαρμόσει την υποχρεωτική αποστολή ηλεκτρονικών τιμολογίων από τις επιχειρήσεις.

Βραβεύσεις



Πλήρης γκάμα προϊόντων



... με διεθνή πιστοποίηση
από τα Technology Evaluation Centers®



Mixed-Mode
Manufacturing
ERP



Mobile
Sales Force
Automation

Ενδεικτικό πελατολόγιο



90%
Συνολική
Ικανοποίηση



85%

των πελατών λαμβάνουν
μεγαλύτερη ικανοποίηση
των αρχικών τους
προσδοκιών

95%

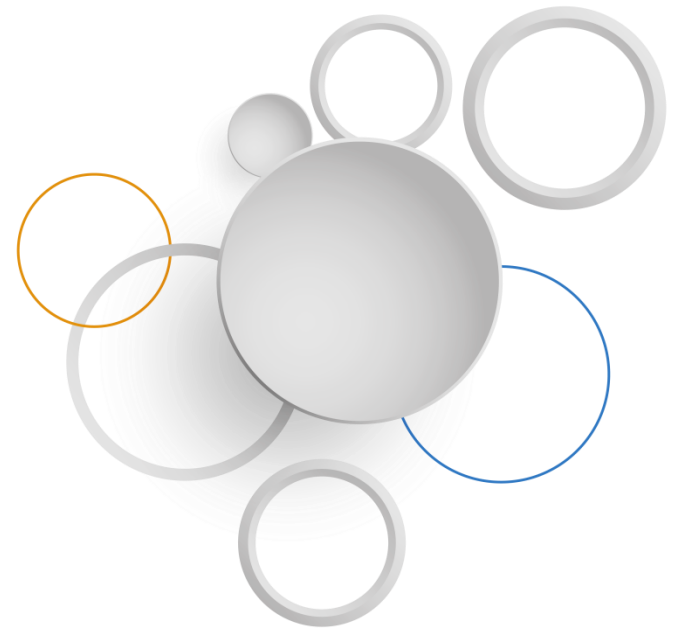
των πελατών αναγνωρίζουν την
προστιθέμενη αξία στη
συνεργασία τους με την Entersoft

Σύσταση

94%

πρόθεση σύστασης της Entersoft
και των λύσεων της





 Athens | Thessaloniki | Sofia | Bucharest | Dubai

 www.entersoft.gr

 info@entersoft.gr

 +30.211.101.5000

