

Θεσσαλονίκη, 24 Μαΐου 2022

EPSILON NET: Αύξηση 75,19% στον Κύκλο Εργασιών & 80,26% στα Κέρδη προ φόρων στο 1ο τρίμηνο του 2022, Συνέχιση του επενδυτικού - αναπτυξιακού πλάνου.

Ο Όμιλος Εταιριών **EPSILON NET**, υλοποιώντας με συνέπεια τον επιχειρηματικό του σχεδιασμό, σημείωσε και το 1^ο τρίμηνο του 2022, **ισχυρή αύξηση** στο σύνολο των οικονομικών μεγεθών του, εδραιώνοντας την ηγετική του θέση στον τομέα του Business Software. Τα οικονομικά αποτελέσματα επιβεβαιώνουν και στην τρέχουσα χρήση τις **στρατηγικές επιλογές του Ομίλου** για:

- ✓ επικέντρωση στον ψηφιακό μετασχηματισμό της ελληνικής οικονομίας
- ✓ υψηλά ποσοστά οργανικής ανάπτυξης που στηρίζονται στην συνεχή εξέλιξη του χαρτοφυλακίου προϊόντων με λύσεις all in one solution
- ✓ έμφαση στην ανάπτυξη και μέσω στοχευμένων εξαγορών, περαιτέρω ενίσχυση της πελατειακής βάσης & διείσδυση σε κάθετες αγορές

Τα βασικότερα οικονομικά μεγέθη του **Ομίλου EPSILON NET** για το 1^ο Τρίμηνο του 2022 έχουν ως εξής:

Βασικά οικονομικά στοιχεία περιόδου 01/01/2022 – 31/03/2022

ΟΙΚΟΝΟΜΙΚΑ ΣΤΟΙΧΕΙΑ ΟΜΙΛΟΥ (χιλ. €)	01/01/2022- 31/03/2022	01/01/2021- 31/03/2021	Μεταβολή
Κύκλος Εργασιών (Πωλήσεις)	14.133,76	8.067,73	75,19%
Κέρδη προ τόκων, φόρων και αποσβέσεων (EBITDA)	4.719,12	2.689,31	75,48%
Καθαρά Κέρδη προ Φόρων	4.029,75	2.235,49	80,26%

Τα υψηλά αυτά ποσοστά ανόδου των οικονομικών μεγεθών με συνολική αύξηση 75,19% στον Κύκλο Εργασιών, αύξηση 75,48% στα EBITDA και αύξηση **80,26% στα Κέρδη προ φόρων** είναι αποτέλεσμα, τόσο της δυναμικής οργανικής ανάπτυξης της EPSILON NET (αύξηση +36%), όσο και της συμβολής των στοχευμένων εξαγορών που υλοποίησε ο Όμιλος το 2020-2021 και συνεχίζει το 2022.

Κατά το 1^ο τρίμηνο του 2022, τα Ίδια Κεφάλαια του Ομίλου ενισχύθηκαν στα **44,71 εκατ. ευρώ**, ενώ τα ταμειακά διαθέσιμα & ισοδύναμα ανήλθαν σε **22,83 εκατ. ευρώ**.

Συνοπτική κατάσταση Οικονομικής Θέσης

ΟΙΚΟΝΟΜΙΚΑ ΣΤΟΙΧΕΙΑ ΟΜΙΛΟΥ (χιλ. €)	01/01/2022- 31/03/2022	01/01/2021- 31/03/2021
Ταμειακά Διαθέσιμα και Ισοδύναμα	22.828,83	13.961,26
Μακροπρόθεσμος Δανεισμός	11.246,22	9.215,81
Μακροπρόθεσμες Υποχρεώσεις Μίσθωσης	1.568,80	1.802,45
Βραχυπρόθεσμος Δανεισμός	6.972,82	4.873,71
Βραχυπρόθεσμες Υποχρεώσεις Μίσθωσης	651,95	567,70
Καθαρός Δανεισμός	-2.389,05	2.498,41
Ίδια Κεφάλαια	44.712,88	25.749,26
Συνολικά Απασχολούμενα Κεφάλαια	42.323,83	28.247,67
Συντελεστής Μόχλευσης	-0,0564	0,0884

Προοπτικές

Ο Όμιλος με στρατηγικά σχεδιασμένες κινήσεις δημιουργεί ένα οικοσύστημα προστιθέμενης αξίας «**all in one solution**» και δημιουργώντας ένα συνολικό χαρτοφυλάκιο προϊόντων & υπηρεσιών, στοχεύει αφενός στη συνεχή διεύρυνση του πελατολογίου και επιπλέον στην αύξηση τελικού εσόδου ανά πελάτη.

Η σημαντική αύξηση στο 1ο τρίμηνο αποτελεί μια δυνατή αφετηρία για τη συνέχεια και παρά τις ιδιαίτερες & απαιτητικές συνθήκες που έχουν δημιουργηθεί στην παγκόσμια & ελληνική οικονομία, επιβεβαιώνει την εκτίμηση της διοίκησης για αύξηση κατά +50% των ετήσιων εσόδων έναντι του 2021 και περιθώριο EBITDA σε ετήσια βάση υψηλότερο του 30%.

Ο αριθμός των ενεργών πελατών του Ομίλου είναι πλέον πάνω από **105.000**, ενώ η επιτυχής ενσωμάτωση των νέων θυγατρικών και η λειτουργική ενοποίηση διαφόρων τμημάτων, συμβάλει καθοριστικά στην επίτευξη **οικονομιών κλίμακος και τη βελτίωση του λειτουργικού περιθωρίου.**

Σημαντική επίδραση στα αποτελέσματα του Ομίλου αναμένονται από :

- 1) τη συνέχεια της υλοποίησης του προγράμματος στοχευμένων εξαγορών. Να σημειωθεί ότι ο Όμιλος παρουσιάζει ιδιαίτερα σημαντική ρευστότητα και αρνητικό καθαρό δανεισμό παρά τις συνεχείς επενδύσεις, εξαγορές και την πρόσφατη απόκτηση ιδιόκτητων εγκαταστάσεων στην έδρα του Ομίλου.
- 2) την **αύξηση του ανά πελάτη ετήσιου** εσόδου, λόγω των νέων προϊόντων & υπηρεσιών που παρουσιάζονται
- 3) την μόχλευση των προγραμμάτων του **TAMEΙΟΥ ΑΝΑΚΑΜΨΗΣ** για τον ιδιωτικό τομέα, όπως η δράση «Ψηφιακός Μετασχηματισμός Επιχειρήσεων» και πιο συγκεκριμένα το πρόγραμμα «Ψηφιακά Εργαλεία ΜΜΕ» που αναμένεται να ξεκινήσει τον Ιούνιο, με ποσοστό επιδότησης 70% και ενισχύσεις συνολικού προϋπολογισμού €180.000.000.

Η διοίκηση του Ομίλου, αποτελώντας την κορυφαία εταιρία Business Software στην Ελλάδα, συνεχίζει με συνέπεια την εκτέλεση του επιχειρηματικού σχεδίου για το 2022 και αναμένει η περαιτέρω ανάπτυξη της πελατειακής βάσης, τα οικονομικά αποτελέσματα & η υψηλή ρευστότητα να επιταχύνουν την δυναμική του Ομίλου και να αποτελέσουν τους κινητήριους μοχλούς για την έναρξη ενός **νέου αναπτυξιακού κύκλου στην Ελλάδα και στο εξωτερικό.**

Για περισσότερες πληροφορίες, παρακαλούμε επικοινωνήστε:

Τμήμα Επενδυτικών σχέσεων:

email: ir@epsilon.net.gr