

Nexans Ελλάς Α. Β. Ε.

(Αριθ. Μ.Α.Ε. 2176/06/Β/86/06)

ΕΚΘΕΣΗ ΤΟΥ ΔΙΟΙΚΗΤΙΚΟΥ ΣΥΜΒΟΥΛΙΟΥ

ΓΙΑ ΤΗ ΧΡΗΣΗ 1/1-31/12/2005 ΠΡΟΣ ΤΗ ΓΕΝΙΚΗ ΣΥΝΕΛΕΥΣΗ ΤΩΝ
ΜΕΤΟΧΩΝ ΤΗΣ ΕΤΑΙΡΕΙΑΣ ΝΕΧΑΝΣ ΕΛΛΑΣ Α.Β.Ε.

Κυρίες και Κύριοι Μέτοχοι,

Έχουμε την τιμή να σας παρουσιάσουμε τις Οικονομικές Καταστάσεις της 31^{ης} Δεκεμβρίου 2005 ήτοι τον Ισολογισμό, την Κατάσταση Αποτελεσμάτων, την Κατάσταση Μεταβολών Ιδίων Κεφαλαίων, την Κατάσταση Ταμειακών Ροών και τις Σημειώσεις στις Οικονομικές Καταστάσεις, μαζί με την παρούσα έκθεση που αφορά την 31η διαχειριστική περίοδο, από 1.1.2005 έως 31.12.2005, και να ζητήσουμε την έγκρισή σας.

Η ΕΠΙΧΕΙΡΗΜΑΤΙΚΗ ΔΡΑΣΤΗΡΙΟΤΗΤΑ ΚΑΤΑ ΤΟ 2005

Η επιχειρηματική δραστηριότητα της εταιρείας μας κατά το έτος 2005 υπήρξε ικανοποιητική σε ότι, αφορά το ύψος των πωλήσεων, όπου σημειώθηκε αύξηση της τάξεως του 15% στον κύκλο εργασιών σε σχέση με το προηγούμενο έτος, ενώ αν ληφθεί υπόψη σταθερή τιμή βάσης των χρηματιστηριακών μετάλλων (χαλκός, αλουμίνιο) η αύξηση του όγκου πωλήσεων ανήλθε σε 8%. Όμως το επίπεδο τιμών πώλησης ήταν χαμηλότερο του προηγούμενου έτους ως αποτέλεσμα του έντονου ανταγωνισμού που επεκράτησε τόσο σε διεθνές όσο και σε τοπικό επίπεδο.

Κατά τη διάρκεια του 2005 οι πωλήσεις μας προς την Ελληνική αγορά υπήρξαν μειωμένες κατά 10% περίπου (σε σταθερή τιμή βάσης μετάλλων). Έτσι ενώ οι πωλήσεις στην εγχώρια αγορά το 2004 αποτελούσαν το 66% του συνολικού κύκλου εργασιών της εταιρείας μας, το 2005 οι εγχώριες πωλήσεις περιορίστηκαν στο 57% του συνόλου.

Η μείωση των εγχώριων πωλήσεών μας οφείλεται στην μειωμένη επενδυτική δραστηριότητα που επεκράτησε μετά τους Ολυμπιακούς Αγώνες, με αποτέλεσμα την μείωση της ζήτησης και την αύξηση των ανταγωνιστικών πιέσεων στο επίπεδο των τιμών.

Η εταιρεία αντέδρασε άμεσα στη μείωση της ζήτησης στην εσωτερική αγορά και επέτυχε να αυξήσει τις εξαγωγές της σε ποσοστό 35% σε σύγκριση με το προηγούμενο έτος, ώστε να αναπληρωθεί το κενό που είχε δημιουργηθεί στο παραγωγικό φορτίο του εργοστασίου.

Οι συνθήκες της αγοράς στο εξωτερικό υπήρξαν εξαιρετικά ανταγωνιστικές και οι παραγγελίες που κλείστηκαν είχαν μικρότερο περιθώριο κέρδους.

Είναι προφανές ότι τόσο η επενδυτική στρατηγική της εταιρείας μας όσο και το πρόγραμμα αναδιάρθρωσης που ολοκληρώθηκε το προηγούμενο έτος, δημιούργησαν τις κατάλληλες συνθήκες ώστε να αυξηθεί η παραγωγικότητα του εργοστασίου μας και η ανταγωνιστικότητα της εταιρείας μας, η οποία κατ' αυτό το τρόπο μπόρεσε να ανταποκριθεί σε μεγαλύτερο όγκο παραγγελιών με μικρότερα περιθώρια κέρδους.

Πρέπει να τονιστεί ότι κατά τη διάρκεια του 2005 παρακολουθήσαμε την ξέφρενη πορεία αύξησης των χρηματιστηριακών τιμών των μετάλλων, ιδιαίτερα του χαλκού και του αλουμινίου, η οποία επηρέασε άμεσα την επιχειρηματική δραστηριότητά μας.

Αποτελεί βασική αρχή της εταιρείας μας να καλύπτει τους χρηματιστηριακούς κινδύνους και να μετακυλίζει την όποια μεταβολή τιμών των μετάλλων στις τιμές πώλησης προς τους πελάτες. Παρά ταύτα υπήρξαν δυσάρεστες συνέπειες διότι απαιτήθηκε αύξηση του κεφαλαίου κίνησης για την προμήθεια μετάλλων και διότι οι πελάτες μας αντιμετώπισαν την αναπόφευκτη αύξηση των τιμών με περιορισμό των αγορών τους.

Πρόσθετη δυσχέρεια την οποία αντιμετωπίσαμε επιτυχώς κατά την εξαγωγική δραστηριότητα μας ήταν η συνεχής αύξηση της ισοτιμίας του Ευρώ σε σχέση με το δολάριο Η.Π.Α., σε συνδυασμό με το γεγονός ότι οι οικονομίες των κυριότερων αγορών μας στη Μέση Ανατολή και στη Βόρειο Αφρική συνδέονται παραδοσιακά με το δολάριο.

Κατά τη διάρκεια του 2005 λειτούργησαν κανονικά το εργοστάσιο της εταιρείας στην Αγία Μαρίνα Φθιώτιδας καθώς και τα υποκαταστήματα στον Άγιο Ιωάννη Ρέντη και στο Καλοχώρι Θεσσαλονίκης.

Υπενθυμίζεται ότι τα κεντρικά γραφεία της εταιρείας μεταφέρθηκαν το 2004 από την Αθήνα στο εργοστάσιο στη Φθιώτιδα. Αποτέλεσμα αυτού του προγράμματος αναδιάρθρωσης υπήρξε η καθήλωση των σταθερών εξόδων της εταιρείας σε χαμηλά επίπεδα.

ΟΙΚΟΝΟΜΙΚΑ ΜΕΓΕΘΗ

Οι πωλήσεις της εταιρείας κατά τη χρήση 2005 ανήλθαν σε 88,1 εκατομμύρια Ευρώ σε σύγκριση με 76,5 εκατομμύρια Ευρώ το 2004. Εάν όμως αναπροσαρμόσουμε το ύψος των πωλήσεων σε σταθερές τιμές μετάλλων, τα μεγέθη διαφοροποιούνται ως εξής:

Πωλήσεις	(Εκατομμύρια Ευρώ)	
	2005	2004
Στην εγχώρια αγορά	40,701	43,526
Εξαγωγές	30,318	22,101
	<u>71,019</u>	<u>65,627</u>

Οι ζημιές χρήσης 2005 ανήλθαν σε 2,29 εκατομμύρια Ευρώ έναντι 0,723 εκατομμυρίων Ευρώ κατά τη προηγούμενη χρήση.

Οι ζημιές προ φόρων χρήσεως 2005 ανήλθαν σε 1,421 εκατομμύρια Ευρώ έναντι 0,367 εκατομμυρίων Ευρώ κατά τη προηγούμενη χρήση.

Κατά τη διάρκεια της χρήσεως 2005 η εταιρεία εξετέλεσε σειρά παραγγελιών και συμβάσεων από τις οποίες οι σπουδαιότερες ήταν:

- Με τη ΔΕΗ για καλώδια ενεργείας χαμηλής και μέσης τάσεως.
- Με τον ΟΤΕ για καλώδια χαλκού και οπτικών ινών.
- Στη γενική εγχώρια αγορά για καλώδια εγκαταστάσεων.
- Στις αγορές του εξωτερικού τόσο στην Ευρωπαϊκή Ένωση όσο και στη Μέση Ανατολή και σε άλλες Τρίτες Χώρες.

Κατά τη διάρκεια του 2005 η εταιρεία διατήρησε την πρωτοπόρο θέση της στην Ελληνική Αγορά, εμπλουτίζοντας το φάσμα των προσφερομένων καλωδίων αλλά και υπηρεσιών προς τους πελάτες της. Τα κέντρα διανομής της

Αττικής (Άγιος Ιωάννης Ρέντης) και της Θεσσαλονίκης με την πλήρη οργάνωσή τους λειτούργησαν αρμονικά ικανοποιώντας πλήρως τις ανάγκες των πελατών της εταιρείας.

Οι εγκαταστάσεις του εργοστασίου μας στην Αγία Μαρίνα Φθιώτιδας για την παραγωγή ενεργειακών και τηλεπικοινωνιακών καλωδίων εμφάνισαν υψηλότερη παραγωγικότητα σε σχέση με το προηγούμενο έτος.

ΣΤΡΑΤΗΓΙΚΗ:

Το διεθνές οικονομικό περιβάλλον παρουσιάζει σαφείς ενδείξεις ανάκαμψης χωρίς όμως αυτό να είναι ακόμη εμφανές στην Ελληνική Αγορά.

Η Ελληνική αγορά χαρακτηρίζεται από:

- Συγκρατημένο ρυθμό βιομηχανικών επενδύσεων.
- Δυναμική ανάπτυξη της αγοράς ενέργειας/ηλεκτρισμού σε αντίθεση με την συνεχιζόμενη πτωτική τάση της τηλεπικοινωνιακής αγοράς.
- Υψηλό ανταγωνισμό.
- Αλλαγή στα επενδυτικά προγράμματα των μεγάλων πελατών μας ΔΕΗ και ΟΤΕ, μετά την μερική ιδιωτικοποίησή τους, όπου οι νέες διοικήσεις δίνοντας μεγάλη προσοχή στις οικονομικές επιδόσεις των εταιρειών περιορίζουν τις επενδύσεις.
- Ευκαιρίες σε διάφορες γεωγραφικές ζώνες (Βαλκάνια, Ανατολική Ευρώπη)

Ο Όμιλος Nexans αποτελεί τον μεγαλύτερο κατασκευαστικό όμιλο καλωδίων παγκοσμίως και η στρατηγική του συνίσταται στην συνεχή επέκτασή του σε γεωγραφικές περιοχές με προοπτικές δυναμικής ανάπτυξης και στην ανάπτυξη προϊόντων με μεγάλη προστιθέμενη αξία.

Η Nexans Ελλάς ανήκει στον Ευρωπαϊκό Τομέα του Ομίλου Nexans κι αποτελεί ισχυρό κρίκο στην ομάδα των Ευρωπαϊκών θυγατρικών του Ομίλου.

Η εταιρεία μας λαμβάνοντας υπόψη τις συνθήκες που επικρατούν τόσο στην Ελληνική αγορά όσο και στις αγορές των γειτονικών χωρών και υιοθετώντας τους στρατηγικούς στόχους του Ομίλου, ολοκλήρωσε κατ' αρχήν το πρόγραμμα αναδιάρθρωσης με αποτέλεσμα την βελτίωση της ανταγωνιστικότητάς της.

Στις αρχές του 2005 λειτούργησε για πρώτη φορά το νέο ολοκληρωμένο μηχανογραφικό σύστημα SAP, με το οποίο αυτοματοποιήθηκε πλήρως η παρακολούθηση όλου του παραγωγικού κύκλου από την λήψη των παραγγελιών των πελατών, την αγορά α' υλών από τους προμηθευτές, την μεταποίηση των α' υλών και την σταδιακή παραγωγή των καλωδίων μέχρι την αποστολή των προϊόντων στους πελάτες, την έκδοση τιμολογίων και την είσπραξη των σχετικών ποσών.

Κατά τη διάρκεια του έτους το σύνολο του προσωπικού της εταιρείας ήλθε σε επαφή με το νέο μηχανογραφικό σύστημα, εκπαιδεύτηκε εντατικά και αφομοίωσε όλες τις δυνατότητες που προσφέρει. Θεωρούμε ότι τα αποτελέσματα θα γίνουν άμεσα εμφανή με την καλλίτερη οργάνωση, την αύξηση της παραγωγικότητας και τη μείωση του κόστους.

Η εταιρεία αναπτύσσει τη στρατηγική της στον τομέα των πωλήσεων και ασκεί επιθετική πολιτική σε ανταγωνιστικές αγορές του εξωτερικού ιδιαίτερα στις Βαλκανικές Χώρες, στις χώρες της Μέσης Ανατολής και σε ορισμένες χώρες της Δυτικής Ευρώπης. Πρώτο αποτέλεσμα αυτής της τακτικής υπήρξε η θεαματική αύξηση των εξαγωγών της εταιρείας το 2005 που αναμένεται να συνεχιστεί και κατά το τρέχον έτος.

Πέραν τούτου η εταιρεία σε συνεργασία με άλλες εταιρείες του Ομίλου προωθεί νέα προϊόντα με υψηλότερη προστιθέμενη αξία εκμεταλλευόμενη την τεχνογνωσία του Ομίλου Nexans.

ΠΑΡΑΓΓΕΛΙΕΣ:

Το ύψος των επιβεβαιωμένων παραγγελιών στο τέλος του 2005 ήταν Ευρώ 18,7 εκατομμύρια. Επισημαίνεται ότι μέσα στο χαρτοφυλάκιο των παραγγελιών μας δεν περιλαμβάνονται οι πωλήσεις από την απ' ευθείας διάθεση των αποθεμάτων.

ΕΠΕΝΔΥΣΕΙΣ:

Η αύξηση των παγίων περιουσιακών στοιχείων της εταιρείας το 2005 ανήλθε στο ποσό των Ευρώ 2,3 εκατομμυρίων έναντι Ευρώ 3,2 εκατομμυρίων το 2004.

Οι επενδύσεις μας είναι προσανατολισμένες κυρίως στο να αναπτύσσουν νέα προϊόντα που απαιτούν οι αγορές και οι πελάτες, ενώ σε κάποιες περιπτώσεις αφορούν αναβάθμιση ή και αντικατάσταση υφισταμένων γραμμών παραγωγής.

ΕΡΕΥΝΑ ΚΑΙ ΑΝΑΠΤΥΞΗ:

Η εταιρεία μας συμμετέχει διαρκώς στα προγράμματα Έρευνας και Ανάπτυξης του Ομίλου Nexans. Η Έρευνα και η Ανάπτυξη στοχεύει στην προώθηση νέων προϊόντων και στη βελτίωση των υφισταμένων τόσο ως προς την ποιότητα όσο και ως προς τις τεχνικές εφαρμογές τους. Ακόμη αναπτύσσονται νέες τεχνικές και μέθοδοι παραγωγής, ώστε αφ' ενός να αυξηθεί η παραγωγικότητα και αφ' ετέρου να μελετηθεί και εισαχθεί η χρήση νέων υλικών φιλικών προς το περιβάλλον.

Η συμμετοχή της εταιρείας στο διεθνές πρόγραμμα Έρευνας και Ανάπτυξης του Ομίλου για το 2005 ανήλθε στο ποσό των Ευρώ 1,31 εκατομμύρια έναντι Ευρώ 1,28 εκατομμύρια το 2004.

Το Κέντρο Έρευνας και Ανάπτυξης του Ομίλου Nexans εδρεύει στη Λυών Γαλλίας όπου και έχει συγκεντρωθεί το μεγαλύτερο μέρος των ερευνητικών δραστηριοτήτων του Ομίλου. Ταυτόχρονα συνεχίζεται η λειτουργία κέντρων ανάπτυξης και σε άλλες Ευρωπαϊκές χώρες.

Η συμμετοχή μας σε αυτό το διεθνές πρόγραμμα καλύπτει ακόμη τον τομέα έρευνας αγοράς και πωλήσεων σε ορισμένες χώρες, γεγονός το οποίο έχει ως αποτέλεσμα τον καλύτερο συντονισμό των εταιρειών του Ομίλου σε αυτές τις αγορές και την ενίσχυση των πωλήσεων.

ΠΡΟΣΩΠΙΚΟ:

Η συνολική δύναμη της εταιρείας ανήλθε στις 31 Δεκεμβρίου 2005 σε 237 άτομα σε σύγκριση με 215 άτομα στο τέλος του 2004. Συνολικά 28 άτομα αποχώρησαν από την εταιρεία κατά τη διάρκεια της χρήσεως, ενώ προσελήφθησαν συνολικά 50 νέοι εργαζόμενοι. Είναι φανερό ότι η Nexans Ελλάς αποδίδει μεγάλη σημασία στη συνεχή ανανέωση του ανθρώπινου δυναμικού της.

ΑΚΙΝΗΤΑ:

Τα γήπεδα και κτίρια που ανήκουν στην εταιρεία και βρίσκονται στην Αγία Μαρίνα Φθιώτιδας και στην Αθήνα παρέμειναν αμετάβλητα κατά τη διάρκεια του έτους.

ΣΥΜΜΕΤΟΧΕΣ:

Η εταιρεία μας είχε συμμετοχή 2%, ανερχόμενη στο ποσό των Ευρώ 340 χιλιάδων, στο μετοχικό κεφάλαιο της ΕΛΛΑΣΚΟΜ ΑΕ ΤΗΛΕΠΙΚΟΙΝΩΝΙΩΝ, η οποία είναι θυγατρική του ΟΤΕ. Τον Ιούνιο 2005 η εταιρεία μας πώλησε την συμμετοχή της αυτή στον ΟΤΕ αντί 472 χιλιάδων Ευρώ και ενέγραψε υπεραξία 132 χιλιάδων Ευρώ.

ΧΡΗΜΑΤΙΣΤΗΡΙΑΚΗ ΑΞΙΑ ΤΗΣ ΕΤΑΙΡΕΙΑΣ :

Κατά τη διάρκεια του 2005 ο Γενικός Δείκτης του Χρηματιστηρίου Αθηνών σημείωσε σημαντική αύξηση σε σχέση με το 2004. Η αύξηση αυτή αποδίδεται στα θεσμικά μέτρα που έλαβε το Χρηματιστήριο Αξιών Αθηνών και η Επιτροπή Κεφαλαιαγοράς για την εύρυθμη λειτουργία της Χρηματιστηριακής Αγοράς, στην παράλληλη ενίσχυση των ξένων κεφαλαιαγορών αλλά κυρίως στην κερδοφορία των Ελληνικών Επιχειρήσεων που αυξήθηκε σημαντικά.

Η τιμή της μετοχής της Nexans Ελλάς παρέμεινε σε χαμηλά επίπεδα επηρεασμένη από τις προβλέψεις για περιορισμένη κερδοφορία κατά τη χρήση 2005.

Οι χρηματιστηριακοί δείκτες που αφορούν τη μετοχή της εταιρείας μας έχουν ως εξής :

Αριθμός Κοινών Ονομαστικών Μετοχών	
• κατά την 31 Δεκεμβρίου 2005	6.132.500
• κατά την 31 Δεκεμβρίου 2004	6.132.500
Τιμή μετοχής	
	Ευρώ
• κατά την 31 Δεκεμβρίου 2005	1,70
• κατά την 31 Δεκεμβρίου 2004	2,76
Χρηματιστηριακή αξία	
	σε εκατομ.Ευρώ
• κατά την 31 Δεκεμβρίου 2005	10,40
• κατά την 31 Δεκεμβρίου 2004	16,93

Υπενθυμίζουμε ότι η Nexans Ελλάς, κατά πάγια τακτική της, δεν πραγματοποιεί επενδύσεις χαρτοφυλακίου και δεν προβαίνει σε χρηματιστηριακές συναλλαγές.

ΠΡΟΟΠΤΙΚΕΣ:

Το οικονομικό περιβάλλον στην Ελλάδα το 2005 υπήρξε δύσκολο, αλλά προβλέπεται ότι κατά την διάρκεια του 2006 θα υπάρξει δυναμική και στην Ελληνική Αγορά. Ομοίως και στις αγορές του εξωτερικού διαφαίνεται ότι η ζήτηση ακολουθεί ανοδική τροχιά δεδομένου ότι επιβεβαιώνονται νέες παραγγελίες με σταθερά αυξανόμενο ρυθμό.

Τα σπουδαιότερα γεγονότα τα οποία στηρίζουν τις θετικές προσδοκίες της εταιρείας μας για το έτος 2006 είναι:

- Η σταδιακά επιταχυνόμενη αύξηση των επενδύσεων της ΔΕΗ. Ο ΟΤΕ αναμένεται να ακολουθήσει, αν και σε ηπιότερους ρυθμούς.
- Η σταθερή ζήτηση στη Γενική Εσωτερική Αγορά.
- Η επιθετική πολιτική για τις εξαγωγές της εταιρείας μας προς τις χώρες της Βαλκανικής.
- Η γενικότερη τάση ανόδου της ζήτησης στις αγορές του εξωτερικού.
- Η ευέλικτη παρουσία της εταιρείας μας και η ενίσχυση της ανταγωνιστικότητάς της, ως αποτέλεσμα των οργανωτικών μέτρων που υλοποιούνται.

ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑΤΑ ΣΥΜΠΕΡΑΣΜΑΤΑ:

Κυρίες και Κύριοι Μέτοχοι,

Σας παρουσιάζουμε τις Οικονομικές Καταστάσεις της ΝΕΧΑΝΣ ΕΛΛΑΣ Α.Β.Ε. για τη Χρήση 2005. Οι οικονομικές καταστάσεις έχουν καταρτισθεί σύμφωνα με τα Διεθνή Λογιστικά Πρότυπα Χρηματοοικονομικής Πληροφόρησης όπως αυτά έχουν υιοθετηθεί από την Ευρωπαϊκή Ένωση, σύμφωνα με τον Κανονισμό (ΕΚ) αρ. 1606/2002 του Ευρωπαϊκού Κοινοβουλίου και του Συμβουλίου της Ευρωπαϊκής Ένωσης της 19^{ης} Ιουλίου 2002, που δημοσιεύθηκε στην επίσημη Εφημερίδα των Ευρωπαϊκών Κοινοτήτων (L 243) και τους Κανονισμούς που εκδίδονται από την Επιτροπή (Commission) κατ' εξουσιοδότηση των άρθρων 3 και 6 του Κανονισμού αυτού, και για τη σύνταξή τους έχουν ληφθεί υπ' όψη όλα τα δεδουλευμένα έσοδα και έξοδα που αφορούν την κρινόμενη χρήση.

Τα αποτελέσματα της ΝΕΧΑΝΣ ΕΛΛΑΣ Α.Β.Ε. για τη χρήση που έληξε την 31.12.2005 παρατίθενται πιο κάτω:

	Εκατομμύρια Ευρώ	
	2005	2004
• Πωλήσεις	88,10	76,50
• Ζημία προ φόρων	1,40	0,40
• Καθαρή ζημία	2,3	0,7

Τελειώνοντας, επιθυμούμε να εκφράσουμε τις ευχαριστίες μας σε όλο το προσωπικό της εταιρείας μας για την εξαιρετική συνεργασία του. Κυρίως όμως επιθυμούμε να ευχαριστήσουμε τους Μετόχους μας και τους Πελάτες μας για την πλήρη και συνεχή εμπιστοσύνη τους στην εταιρεία μας σε αυτή την ιδιαίτερα δύσκολη εποχή.

Αθήνα, 13 Φεβρουαρίου 2006

Ο Πρόεδρος του Δ.Σ.

ΥΨΟΝ ΡΑΑΚ

Ο Αντιπρόεδρος του Δ.Σ. &
Διευθύνων Σύμβουλος

ΔΗΜΗΤΡΙΟΣ ΚΑΛΟΓΕΡΑΣ

Ο Οικονομικός &
Διοικητικός Διευθυντής

ΒΑΣΙΛΕΙΟΣ ΨΙΛΙΑΓΚΟΣ

Η ανωτέρω Έκθεση αποτελείται από 6 σελίδες και είναι εκείνη που αναφέρεται στο Πιστοποιητικό Ελέγχου με ημερομηνία 24 Φεβρουαρίου 2006.

Ο Ορκωτός Ελεγκτής Λογιστής
ΝΙΚΟΛΑΟΣ ΜΟΥΣΤΑΚΗΣ

A. M. Σ.Ο.Ε.Λ. 13971
ERNST & YOUNG HELLAS - ΟΡΚΩΤΟΙ ΕΛΕΓΚΤΕΣ ΛΟΓΙΣΤΕΣ Α.Ε.
(Α. Μ. Σ.Ο.Ε.Λ. 107)