

Nexans Ελλάς Α. Β. Ε.

(Αριθ. Μ.Α.Ε. 2176/06/Β/86/06)

ΕΚΘΕΣΗ ΤΟΥ ΔΙΟΙΚΗΤΙΚΟΥ ΣΥΜΒΟΥΛΙΟΥ

ΓΙΑ ΤΗ ΧΡΗΣΗ 1/1-31/12/2006 ΠΡΟΣ ΤΗ ΓΕΝΙΚΗ ΣΥΝΕΛΕΥΣΗ ΤΩΝ
ΜΕΤΟΧΩΝ ΤΗΣ ΕΤΑΙΡΕΙΑΣ ΝΕΧΑΝΣ ΕΛΛΑΣ Α.Β.Ε.

Κυρίες και Κύριοι Μέτοχοι,

Έχουμε την τιμή να σας παρουσιάσουμε τις Οικονομικές Καταστάσεις της 31^{ης} Δεκεμβρίου 2006 ήτοι τον Ισολογισμό, την Κατάσταση Αποτελεσμάτων, την Κατάσταση Μεταβολών Ιδίων Κεφαλαίων, την Κατάσταση Ταμειακών Ροών και τις Σημειώσεις στις Οικονομικές Καταστάσεις, μαζί με την παρούσα έκθεση που αφορά την 32η διαχειριστική περίοδο, από 1.1.2006 έως 31.12.2006, και να ζητήσουμε την έγκρισή σας.

Η ΕΠΙΧΕΙΡΗΜΑΤΙΚΗ ΔΡΑΣΤΗΡΙΟΤΗΤΑ ΚΑΤΑ ΤΟ 2006

Η επιχειρηματική δραστηριότητα της εταιρείας μας κατά τη χρήση 2006 υπήρξε ικανοποιητική, επιβεβαιώνοντας τις προβλέψεις του προηγούμενου έτους. Το ύψος των πωλήσεων σε τρέχουσες τιμές μετάλλων ανήλθε σε 119 εκατομμύρια Ευρώ σημειώνοντας αύξηση της τάξεως του 35% σε σχέση με το προηγούμενο έτος, ενώ, αν ληφθεί υπόψη, σταθερή βάση υπολογισμού των τιμών των μετάλλων, η αύξηση των πωλήσεων σε σχέση με το προηγούμενο έτος ήταν 8,8%.

Κατά τη διάρκεια της χρήσης 2006 η εταιρεία εκτέλεσε σειρά παραγγελιών και συμβάσεων από τις οποίες σπουδαιότερες ήταν:

- Στη γενική εγχώρια αγορά για καλώδια εγκαταστάσεων.
- Στις αγορές του εξωτερικού σε χώρες της Ευρωπαϊκής Ένωσης, σε χώρες της Ανατολικής Ευρώπης, στη Βόρειο Αφρική και σε χώρες της Μέσης Ανατολής.
- Με τη ΔΕΗ για καλώδια ενεργείας χαμηλής και μέσης τάσεως.
- Με τον ΟΤΕ για καλώδια χαλκού και οπτικών ινών.

Σημαντική άνοδο σημείωσαν οι πωλήσεις στη Γενική Εσωτερική Αγορά λόγω των σημαντικών επενδύσεων στον ιδιωτικό τομέα των κατασκευών και στις νέες μορφές εκμετάλλευσης ενεργειακών πηγών (αιολικά πάρκα), αλλά και λόγω της συμμετοχής των Τεχνικών Εταιρειών στα εκτελούμενα Δημόσια και Ιδιωτικά Έργα.

Οι πωλήσεις της εταιρείας στη ΔΕΗ περιορίστηκαν στο ύψος των εις χείρας μας παραγγελιών ήδη από το 2005, δεδομένου ότι στους νέους Διεθνείς Διαγωνισμούς που η ΔΕΗ διεξήγαγε κατά το β' κυρίως εξάμηνο του 2006, τα επίπεδα των τιμών που προσφέρθηκαν ήταν απαγορευτικά για την πραγματοποίηση από την Εταιρεία έστω και χαμηλών περιθωρίων κέρδους. Όπως θα αναλύσουμε κατωτέρω τα αποτελέσματα αυτών των διαγωνισμών έθεσαν την Εταιρεία, προσωρινά πιστεύουμε εκτός του πίνακα των προμηθευτών της ΔΕΗ για τη χρήση 2007.

Οι πωλήσεις της εταιρείας στον ΟΤΕ ήσαν χαμηλές λόγω των μειωμένων επενδύσεων που πραγματοποίησε ο ΟΤΕ κατά τη χρήση 2006. Αντίθετα οι πωλήσεις προς το Εξωτερικό σημείωσαν υψηλή ζήτηση που είχε ως αποτέλεσμα την ικανοποιητική βελτίωση των περιθωρίων κέρδους.

Οι τιμές των βασικών μετάλλων κατά τη χρήση 2006, ανήλθαν στα υψηλότερα ιστορικά επίπεδα επιβαρύνοντας το κόστος παραγωγής, ενώ παράλληλα αύξησαν σημαντικά τις ανάγκες της επιχείρησης σε κεφάλαιο κίνησης και αντίστοιχα τα χρηματοοικονομικά έξοδα.

Αποτελεί πάγια τακτική της Εταιρείας μας να καλύπτει τους κινδύνους που προέρχονται από τις αυξομειώσεις των χρηματιστηριακών μετάλλων, χαλκού και αλουμινίου, συνδέοντας άμεσα τις τιμές αγοράς των μετάλλων αυτών με τις τιμές πώλησης προς τους πελάτες. Αυτή όμως η μεγάλη αύξηση των τιμών των μετάλλων αύξησε παράλληλα και τις ανάγκες των πελατών μας για κεφάλαιο κίνησης με άμεσο αποτέλεσμα τον περιορισμό των αγορών τους.

Κατά τη διάρκεια του 2006 λειτούργησαν κανονικά το Εργοστάσιο της εταιρείας στην Αγία Μαρίνα Φθιώτιδας και τα κέντρα διανομής της εταιρείας στον Άγιο Ιωάννη Ρέντη στην Αθήνα, στο Καλοχώρι Θεσσαλονίκης, στο Ηράκλειο Κρήτης και στη Ρόδο.

Στη χρήση 2006 οι εγκαταστάσεις του Εργοστασίου μας στην Αγία Μαρίνα Φθιώτιδας, ενισχυμένες με σειρά νέων επενδύσεων και πλήρως εκσυγχρονισμένες, απέδωσαν στο μέγιστο των δυνατοτήτων τους και επέτυχαν αυξημένη παραγωγικότητα και μεγάλη ευελιξία στην παραγωγή νέων τύπων καλωδίων.

Η ετοιμότητα των κέντρων διανομής της εταιρείας στην Αττική, Θεσσαλονίκη, Κρήτη και Ρόδο, για πλήρη και άμεση εξυπηρέτηση της πελατείας διατηρήθηκε σε υψηλά επίπεδα και κατά την κρινόμενη χρήση.

ΟΙΚΟΝΟΜΙΚΑ ΜΕΓΕΘΗ

Οι πωλήσεις της εταιρείας κατά τη χρήση 2006 σε τρέχουσες τιμές μετάλλων ανήλθαν σε 119 εκατομμύρια Ευρώ σε σύγκριση με 88,1 εκατομμύρια Ευρώ το 2005. Εάν όμως αναπροσαρμόσουμε το ύψος των πωλήσεων σε σταθερές τιμές μετάλλων, τα μεγέθη διαμορφώνονται ως εξής:

Πωλήσεις	(Εκατομμύρια Ευρώ)	
	2006	2005
Εγχώρια αγορά	45,645	40,701
Εξαγωγές	31,602	30,318
Σύνολο	77,247	71,019

Τα κέρδη προ φόρων χρήσης 2006 ανήλθαν σε 2,95 Εκατομμύρια Ευρώ έναντι ζημίας 0,56 εκατομμυρίων Ευρώ κατά το 2005.

Σημειώνεται ότι ο Όμιλος Nexans χρησιμοποιεί, για την αξιολόγηση της επιχειρηματικής επίδοσης κάθε εταιρείας του, τον δείκτη του «λειτουργικού περιθωρίου» ο οποίος ισοδυναμεί με το καθαρό κέρδος προ τόκων και φόρων εκφρασμένο σε ποσοστό επί των πωλήσεων σε σταθερές τιμές μετάλλων. Το λειτουργικό περιθώριο της εταιρείας για τη χρήση 2006 ανήλθε 4,2 εκατομμύρια ευρώ, ίσο προς 5,5% επί του κύκλου εργασιών (σε σταθερές τιμές μετάλλων), έναντι 0,2 εκατομμύρια ευρώ για το 2005.

Η Εταιρεία ακολουθώντας την πολιτική του Ομίλου άλλαξε την μέθοδο αποτίμησης του βασικού αποθέματος μετάλλων, που είναι απαραίτητο για την απρόσκοπτη λειτουργία της βιομηχανικής παραγωγής στο εργοστάσιο της Αγίας Μαρίας Φθιώτιδας, και το αποτίμησε την 31-12-2006 στην τρέχουσα τιμή κτήσεως, χρησιμοποιώντας τη μέθοδο του μέσου σταθμικού κόστους λαμβάνοντας ωστόσο υπ' όψη την καθαρή ρευστοποιήσιμη αξία την

στιγμή σύνταξης των οικονομικών καταστάσεων. Η αλλαγή αυτή της λογιστικής αρχής είναι αποτέλεσμα περαιτέρω μελέτης των Διεθνών Προτύπων Χρηματοοικονομικής Πληροφόρησης που εφαρμόζονται για την αποτίμηση των αποθεμάτων. Εν όψει των δραστικών ανατιμήσεων στις τιμές των μετάλλων -χαλκού, αλουμινίου- η νέα μέθοδος αντικατοπτρίζει με ακρίβεια την αξία των αποθεμάτων στον Ισολογισμό της Εταιρείας.

Σε συνδυασμό με τις αυξανόμενες τιμές των μετάλλων, η αποτίμηση του βασικού αποθέματος σύμφωνα με τη μέθοδο του μέσου σταθμικού κόστους οδήγησε σε σημαντική αύξηση των απαιτήσεων σε Κεφάλαιο Κίνησης, το οποίο έχει επίδραση στην άσκηση του ελέγχου απομείωσης της αξίας περιουσιακών στοιχείων.

Η Nexans Ελλάς προβαίνει κατ' έτος σε έλεγχο απομείωσης της αξίας των περιουσιακών στοιχείων (impairment test) σύμφωνα με τα ΔΠΧΠ. Σύμφωνα με τους σχετικούς κανόνες των ΔΠΧΠ οι λογιστικές αξίες των μακροπρόθεσμων στοιχείων του ενεργητικού ελέγχονται για ενδεχόμενη απομείωση όταν γεγονότα ή αλλαγές στις συνθήκες καθιστούν ενδεχόμενο ότι η λογιστική αξία τους μπορεί να μην είναι ανακτήσιμη.

Βάσει των ανωτέρω αλλαγών στην αποτίμηση του βασικού αποθέματος και των αποτελεσμάτων του ελέγχου απομείωσης της αξίας των περιουσιακών στοιχείων, προέκυψε αύξηση των κερδών της χρήσης σε σχέση με τα κέρδη που θα παρουσίαζε η εταιρεία αν ακολουθούσε χωρίς μεταβολή τις λογιστικές αρχές της προηγούμενης χρήσης.

ΣΤΡΑΤΗΓΙΚΗ - ΠΡΟΟΠΤΙΚΕΣ

Η Nexans Ελλάς, ως μέλος του Ομίλου Nexans ανήκει στην ευρωπαϊκή γεωγραφική ζώνη του Ομίλου και βρίσκεται σε στενή συνεργασία με τις συγγενείς επιχειρήσεις με σκοπό την επίτευξη των στρατηγικών στόχων τόσο του Ομίλου όσο και της ίδιας της εταιρείας.

Ο Όμιλος Nexans ταυτόχρονα με την πρόσφατη ανακοίνωση των αποτελεσμάτων της χρήσης 2006 ανακοίνωσε και τους νέους στρατηγικούς στόχους του. Συγκεκριμένα ανακοινώθηκε ότι το Στρατηγικό Σχέδιο της τριετίας 2005-2007 επέτυχε τους στόχους του ένα έτος ενωρίτερα από το προβλεπόμενο. Ο ρυθμός ανάπτυξης του κύκλου εργασιών του Ομίλου για την περίοδο 2005-2006 ανήλθε σε 6,7% ετησίως έναντι στόχου 4% και το μικτό λειτουργικό περιθώριο ανήλθε σε 5,8% το 2006 έναντι στόχου 5% για το 2007!

Η Nexans Ελλάς, παρά το δυσμενές οικονομικό περιβάλλον, επέτυχε να προσεγγίσει τους στόχους του Ομίλου και σημείωσε επίσης ρυθμό ανάπτυξης κύκλου εργασιών άνω του 8 % για την διετία 2005-2006 και μικτό λειτουργικό περιθώριο 5,5% για το 2006 (σε σταθερές τιμές μετάλλων).

Σε συνέχεια της εκπλήρωσης των στρατηγικών στόχων ο Όμιλος ανακοίνωσε αναθεωρημένο στρατηγικό σχέδιο για την τριετία 2007-2009 το οποίο προβλέπει για το τελευταίο έτος, πάντα σε σταθερές τιμές μετάλλων, συνολικό κύκλο εργασιών 5 δις ευρώ, μικτό λειτουργικό περιθώριο 7,5%, απόδοση των χρησιμοποιούμενων κεφαλαίων (Return on Capital Employed) 13% και θετικές χρηματικές εισροές. Πέραν των ποσοτικών στόχων, ο Όμιλος φιλοδοξεί να διατηρηθεί ως ένας από τους σημαντικότερους παγκοσμίως κατασκευαστές καλωδίων για τα ενεργειακά δίκτυα, τον κατασκευαστικό τομέα και τους βιομηχανικούς κλάδους που ενσωματώνουν τα προϊόντα μας στο δικό τους τελικό προϊόν.

Είναι αυτονόητο ότι η Εταιρεία μας θα συμμετέχει ενεργά στην επίτευξη αυτών των στόχων οι οποίοι παράλληλα γίνονται και δικόι μας στόχοι. Τούτο θα επιτευχθεί με την εκπόνηση στρατηγικής που θα λαμβάνει υπ' όψη τις ιδιαιτερότητες της περιοχής που δραστηριοποιούμεθα αλλά και τις πρόσφατες μεταβολές στο οικονομικό περιβάλλον της χώρας και των γειτονικών της περιοχών.

Τέτοιου είδους σημαντική μεταβολή αποτελεί το γεγονός ότι η Nexans Ελλάς έχει ήδη διαφοροποιήσει τη στρατηγική της σε σχέση με τους μεγάλους της πελάτες Δημόσιους Οργανισμούς (ΔΕΚΟ) στην Ελλάδα, δεδομένου ότι αυτοί οι Οργανισμοί μετέβαλαν ουσιαστικά την πολιτική προμηθειών τους, ιδίως μετά την μερική ή ολική ιδιωτικοποίησή τους. Πιο συγκεκριμένα, η νέα πολιτική προμηθειών των Οργανισμών αυτών (ΔΕΗ, ΟΤΕ) θεωρεί ως σημαντικότερο κριτήριο επιλογής προμηθευτών σχεδόν αποκλειστικά τις προσφερόμενες τιμές, όταν υπό το προηγούμενο καθεστώς των Προγραμματικών Συμφωνιών η εταιρεία ήταν υποχρεωμένη να παρέχει σειρά πρόσθετων σημαντικών υπηρεσιών προς τους Οργανισμούς (διασφάλιση ποιότητας, τεχνική υποστήριξη υψηλής τεχνολογικής στάθμης, διαθεσιμότητα παραγωγικής δυναμικότητας, ταχύτητα εξυπηρέτησης και άλλα).

Η Nexans Ελλάς συμμετείχε στους διαγωνισμούς των ΔΕΚΟ που διενεργήθηκαν το 2006 αλλά δεν δέχτηκε να συμμετάσχει σε ανταγωνισμό τα κύρια στοιχεία του οποίου θα ήταν η έκπτωση της ποιότητας των προϊόντων και των παρεχομένων υπηρεσιών. Κατόπιν τούτου η εταιρεία μικρού ύψους προμήθειες της ΔΕΗ και του ΟΤΕ ανέλαβε το 2006 και το ίδιο αναμένεται να συμβεί και το 2007.

Τούτο όμως αποτελεί ταυτόχρονα και ένα ισχυρό πλεονέκτημα της Nexans Ελλάς. Συγκεκριμένα το επίπεδο τιμών πώλησης των προϊόντων μας στις ΔΕΚΟ το 2006 ήταν τόσο χαμηλό που απέβαινε ζημιολόγο και κατά συνέπεια η ελαχιστοποίηση τέτοιων πωλήσεων αποδείχθηκε ευνοϊκή για την εταιρεία μας. Ταυτόχρονα όμως η Nexans Ελλάς, σε συνεργασία με τις ομοειδείς εταιρείες του Ομίλου Nexans στο εξωτερικό επέτυχε να συμπεριληφθεί στον πίνακα δοκίμων προμηθευτών Επιχειρήσεων Ηλεκτρισμού χωρών της Βόρειας Ευρώπης (Σκανδιναβία, Μ. Βρετανία, Ιρλανδία και άλλων) και άρχισε να τις προμηθεύει με μεγάλη επιτυχία. Για τις επιχειρήσεις αυτές μεγάλο ειδικό βάρος έχει η αξιοπιστία του προμηθευτή σε συνδυασμό με την ποιότητα του συνόλου των προσφερομένων υλικών και υπηρεσιών, έτσι ώστε η σημασία της τιμής πώλησης περιορίζεται σημαντικά. Ως αποτέλεσμα, τα περιθώρια κέρδους από αυτές τις πωλήσεις είναι αυξημένα σε ικανοποιητικό βαθμό.

Άλλο μεγάλο πλεονέκτημα για τη Nexans Ελλάς έχει αναδειχθεί η ολοκλήρωση της διαδικασίας αναδιάρθρωσης της Εταιρείας που ξεκίνησε το 2004-2005 με την μεταφορά των κεντρικών γραφείων στο εργοστάσιο στην Αγία Μαρίνα Φθιώτιδας και την επανεξέταση της σύνθεσης όλων των υπηρεσιών, εμπορικών, οικονομικών, τεχνικών και διοικητικών, που είχε ως αποτέλεσμα τη ριζική ανανέωση του ανθρώπινου δυναμικού της εταιρείας και την αντικατάσταση των αποχωρησάντων παλαιότερων στελεχών με νέα δυναμικά στελέχη που διαθέτουν σύγχρονη κατάρτιση και επιμόρφωση. Η διαδικασία αναδιάρθρωσης συμπληρώνεται με σειρά επενδύσεων σε παραγωγικό εξοπλισμό με τον οποίο η παραγωγικότητα και η δυναμικότητα του εργοστασίου μας ενισχύονται σημαντικά. Παράλληλα αξιοποιείται η τεχνογνωσία που μας προσφέρουν οι αντίστοιχες υπηρεσίες του Ομίλου Nexans. Η προσφερόμενη τεχνογνωσία εφαρμόζεται με μεγάλη επιτυχία στο εργοστάσιό της Φθιώτιδας με αποτέλεσμα τη μείωση του κόστους παραγωγής τόσο στην ανάλωση πρώτων υλών όσο και στη χρήση ανθρώπινων πόρων. Επιπρόσθετα εφαρμόζονται ήδη προγράμματα Οργάνωσης που έχουν αναπτυχθεί και προταθεί από τις υπηρεσίες του Ομίλου (Program+, Service+ κλπ) που σκοπό έχουν την βελτίωση των υπηρεσιών προστιθέμενης αξίας που προσφέρονται στους πελάτες της Εταιρείας.

Αποτελεί ενθαρρυντικό γεγονός ότι η ποιότητα των υπηρεσιών που παρέχονται (ταχύτητα εξυπηρέτησης, πληρότητα και ποιότητα τύπων προϊόντων, παράδοση σε επιθυμητό τόπο και χρόνο, απλοποίηση γραφειοκρατικών διαδικασιών κλπ) εκτιμάται από τους πελάτες της εταιρείας τόσο στην Ελλάδα (μεγάλοι έμποροι ηλεκτρολογικού υλικού, κατασκευαστικές εταιρείες) όσο και στο εξωτερικό. Προβλέπουμε ότι σύντομα και οι Δημόσιοι Οργανισμοί στην Ελλάδα θα εκτιμήσουν και πάλι τη σημασία της ποιότητας των υπηρεσιών και προϊόντων μας και θα υιοθετήσουν στους διαγωνισμούς τους ανάλογα κριτήρια επιλογής πέραν της τιμής. Στην περίπτωση αυτή η Εταιρεία θα είναι έτοιμη να ανακτήσει άμεσα την θέση που είχε στο παρελθόν ως προμηθευτής των ελληνικών Δημόσιων Οργανισμών.

Πρέπει ακόμη να σημειωθεί ότι σε συνεργασία με τις εμπορικές υπηρεσίες του Ομίλου η Εταιρεία έχει αναπτύξει και θα συνεχίσει να αναπτύσσει στο μέλλον τις πωλήσεις της προς τις αναπτυσσόμενες γειτονικές περιοχές, στα Βαλκάνια και στην υπόλοιπη Ανατολική Ευρώπη, την Βόρεια Αφρική και τη Μέση Ανατολή. Οι ολοένα μεγαλύτερες ενεργειακές ανάγκες των χωρών αυτών εξασφαλίζουν σταθερά αυξανόμενη ζήτηση για καλώδια ενεργείας σε ολοένα βελτιούμενο επίπεδο τιμών.

Παρά το ότι τόσο ο Όμιλος όσο και η Εταιρεία επικεντρώνουν τις προσπάθειες για ανάπτυξη στον τομέα των ηλεκτρικών καλωδίων ενεργείας, οι ενδεχόμενες ευκαιρίες στον τηλεπικοινωνιακό τομέα δεν θα μείνουν ανεκμετάλλευτες. Δεν είναι δυνατό να προβλεφθεί κατά πόσο θα συνεχίσει να ταλαιπωρεί τον κλάδο η εδώ και μερικά χρόνια παρατηρούμενη ύφεση στις τηλεπικοινωνίες, αλλά είναι βέβαιο ότι η Nexans Ελλάς είναι πανέτοιμη να συμμετάσχει στις προμήθειες των τηλεπικοινωνιακών Οργανισμών της Ελλάδας και του εξωτερικού ευθύς ως οι περιστάσεις το επιτρέψουν.

Από τα αναφερθέντα μέχρι τώρα καθίσταται σαφές ότι υπάρχει αισιοδοξία και εμπιστοσύνη ως προς την εκπλήρωση των στόχων του στρατηγικού σχεδιασμού τόσο από την Εταιρεία όσο και από τον Όμιλο.

ΠΑΡΑΓΓΕΛΙΣ:

Το ύψος των επιβεβαιωμένων παραγγελιών στο τέλος του 2006 ήταν Ευρώ 32,4 εκατομμύρια. Επισημαίνεται ότι στο σύνολο του χαρτοφυλακίου των παραγγελιών μας δεν περιλαμβάνονται οι πωλήσεις από την απ' ευθείας διάθεση των αποθεμάτων.

ΕΠΕΝΔΥΣΕΙΣ

Η αξία των επενδύσεων της εταιρείας σε πάγια περιουσιακά στοιχεία το 2006, ανήλθε στο ποσό των 2,4 εκατομμυρίων ευρώ έναντι 2,6 για το 2005.

Οι επενδύσεις μας είναι προσανατολισμένες κυρίως στην παραγωγή νέων προϊόντων που απαιτούν οι αγορές και οι πελάτες, ενώ σε κάποιες περιπτώσεις αφορούν αναβάθμιση ή και αντικατάσταση υφισταμένων γραμμών παραγωγής.

ΕΡΕΥΝΑ ΚΑΙ ΑΝΑΠΤΥΞΗ

Η εταιρεία μας συμμετέχει σε μόνιμη βάση στα προγράμματα Έρευνας και Ανάπτυξης του Ομίλου Nexans. Η Έρευνα και η Ανάπτυξη στοχεύει στην προώθηση νέων προϊόντων και στη βελτίωση των υφισταμένων τόσο ως προς την ποιότητα όσο και ως προς τις τεχνικές εφαρμογές τους. Ακόμη αναπτύσσονται νέες τεχνικές και μέθοδοι παραγωγής, ώστε αφ' ενός να αυξηθεί η παραγωγικότητα και αφ' ετέρου να μελετηθεί και εισαχθεί η χρήση νέων υλικών φιλικών προς το περιβάλλον.

Η συμμετοχή της εταιρείας στο διεθνές πρόγραμμα Έρευνας και Ανάπτυξης του Ομίλου για το 2006 ανήλθε στο ποσό των 1,7 εκατομμυρίων ευρώ.

Το Κέντρο Έρευνας και Ανάπτυξης του Ομίλου Nexans εδρεύει στη Λυών Γαλλίας όπου και έχει συγκεντρωθεί το μεγαλύτερο μέρος των ερευνητικών δραστηριοτήτων του Ομίλου. Ταυτόχρονα συνεχίζεται η λειτουργία κέντρων ανάπτυξης και σε άλλες Ευρωπαϊκές χώρες.

Η συμμετοχή μας σε αυτό το διεθνές πρόγραμμα καλύπτει ακόμη τον τομέα έρευνας αγοράς και πωλήσεων σε ορισμένες χώρες, γεγονός το οποίο έχει ως αποτέλεσμα τον καλύτερο συντονισμό των εταιρειών του Ομίλου σε αυτές τις αγορές και την ενίσχυση των πωλήσεων.

ΠΡΟΣΩΠΙΚΟ

Η συνολική δύναμη της εταιρείας ανήλθε στις 31 Δεκεμβρίου 2006 σε 240 άτομα σε σύγκριση με 237 άτομα στο τέλος του 2005. Συνολικά 45 άτομα αποχώρησαν από την εταιρεία κατά τη διάρκεια της χρήσεως, ενώ προσελήφθησαν συνολικά 48 νέοι εργαζόμενοι. Είναι φανερό ότι η Nexans Ελλάς αποδίδει μεγάλη σημασία στη συνεχή ανανέωση του ανθρώπινου δυναμικού της.

ΑΚΙΝΗΤΑ

Τα γήπεδα και κτίρια που ανήκουν στην εταιρεία και βρίσκονται στην Αγία Μαρίνα Φθιώτιδας παρέμειναν αμετάβλητα κατά τη διάρκεια του έτους, ενώ στην Αθήνα, επί της λεωφόρου Μεσογείων, εκποιήθηκε μέρος των Γραφείων της Εταιρείας λόγω μετακόμισης των Διοικητικών Υπηρεσιών στο Εργοστάσιό της.

ΧΡΗΜΑΤΙΣΤΗΡΙΑΚΗ ΑΞΙΑ ΤΗΣ ΕΤΑΙΡΕΙΑΣ

Κατά τη διάρκεια του 2006 ο Γενικός Δείκτης του Χρηματιστηρίου Αθηνών επέδειξε σημαντική σταθερότητα σε σχέση με το 2005. Η σταθερότητα αυτή αποδίδεται στην εύρυθμη λειτουργία της Ελληνικής Χρηματιστηριακής Αγοράς, στην παράλληλη ενίσχυση των ξένων κεφαλαιαγορών αλλά κυρίως στην κερδοφορία των Ελληνικών Επιχειρήσεων που αυξήθηκε σημαντικά.

Οι χρηματιστηριακοί δείκτες που αφορούν στη μετοχή της εταιρείας μας έχουν ως εξής :

Αριθμός Κοινών Ονομαστικών Μετοχών	
• κατά την 31 Δεκεμβρίου 2006	6.132.500
• κατά την 31 Δεκεμβρίου 2005	6.132.500
Τιμή μετοχής	
• κατά την 31 Δεκεμβρίου 2006	4,50
• κατά την 31 Δεκεμβρίου 2005	1,70
Χρηματιστηριακή αξία	
• κατά την 31 Δεκεμβρίου 2006	σε εκατομ.Ευρώ 27,60
• κατά την 31 Δεκεμβρίου 2005	10,40

Υπενθυμίζουμε ότι η Nexans Ελλάς, κατά πάγια τακτική της, δεν πραγματοποιεί επενδύσεις χαρτοφυλακίου και δεν προβαίνει σε χρηματιστηριακές συναλλαγές.

ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑΤΑ ΣΥΜΠΕΡΑΣΜΑΤΑ

Κυρίες και Κύριοι Μέτοχοι,

Σας παρουσιάζουμε τις Οικονομικές Καταστάσεις της NEXANS ΕΛΛΑΣ Α.Β.Ε. για τη Χρήση 2006. Οι οικονομικές καταστάσεις έχουν καταρτισθεί σύμφωνα με τα Διεθνή Πρότυπα Χρηματοοικονομικής

Πληροφόρησης όπως αυτά έχουν υιοθετηθεί από την Ευρωπαϊκή Ένωση, σύμφωνα με τον Κανονισμό (ΕΚ) αρ. 1606/2002 του Ευρωπαϊκού Κοινοβουλίου και του Συμβουλίου της Ευρωπαϊκής Ένωσης της 19^{ης} Ιουλίου 2002, που δημοσιεύθηκε στην επίσημη Εφημερίδα των Ευρωπαϊκών Κοινοτήτων (L 243) και τους Κανονισμούς που εκδίδονται από την Επιτροπή (Commission) κατ' εξουσιοδότηση των άρθρων 3 και 6 του Κανονισμού αυτού, και για τη σύνταξή τους έχουν ληφθεί υπ' όψη όλα τα δεδουλευμένα έσοδα και έξοδα που αφορούν στην κρινόμενη χρήση.

Τα αποτελέσματα και ο πίνακας διάθεσης των κερδών της ΝΕΧΑΝΣ ΕΛΛΑΣ Α.Β.Ε. για τη χρήση που έληξε την 31.12.2006 παρατίθενται πιο κάτω:

	Εκατομμύρια Ευρώ	
	2006	2005
• Πωλήσεις	119,01	88,13
• Κέρδη / (Ζημία) προ φόρων	2,95	(0,56)
• Κέρδη / (Ζημία) μετά από φόρους	3,00	(1,65)

Ο πίνακας διαθέσεως των κερδών έχει ως εξής :

ΠΙΝΑΚΑΣ ΔΙΑΘΕΣΕΩΣ ΤΩΝ ΚΕΡΔΩΝ

I.	Αποτελέσματα 31/12/2005 "εις νέον"		3.842.384,14
	Καθαρά κέρδη χρήσης 2006	2.950.377,15	
	ΠΛΕΟΝ Αναβαλλόμενοι φόροι εισοδήματος	50.773,54	
		<u>3.001.150,69</u>	<u>3.001.150,69</u>
II.	Κέρδη προς διανομή		<u>6.843.534,83</u>
	α) Τακτικό αποθεματικό (3.001.150,69x5%)	150.058,00	
	β) Μέρισμα καθαρό (Μετοχές 6132500x0,15)	919.875,00	
	γ) Φόρος επί του μερίσματος	375.723,59	
		<u>1.445.656,59</u>	<u>(1.445.656,59)</u>
			<u>5.397.878,24</u>

Τελειώνοντας, επιθυμούμε να εκφράσουμε τις ευχαριστίες μας σε όλο το προσωπικό της εταιρείας μας για την εξαιρετική συνεργασία του. Κυρίως όμως επιθυμούμε να ευχαριστήσουμε τους Μετόχους μας και τους Πελάτες μας για την πλήρη και συνεχή εμπιστοσύνη τους στην εταιρεία μας σε αυτή την ιδιαίτερα δύσκολη εποχή.

Αθήνα 23 Μαρτίου 2007

Ο Πρόεδρος του Δ.Σ.

ΥΨΟΝ ΡΑΑΚ

Ο Αντιπρόεδρος του Δ.Σ. &
Διευθύνων Σύμβουλος

ΔΗΜΗΤΡΙΟΣ ΚΑΛΟΓΕΡΑΣ

Ο Οικονομικός &
Διοικητικός Διευθυντής

ΒΑΣΙΛΕΙΟΣ ΨΙΛΙΑΓΚΟΣ