



Qualco Group A.E.

Χρηματοοικονομικά Αποτελέσματα Α' Εξαμήνου 2025

Δελτίο Τύπου

29 Σεπτεμβρίου 2025



Έπειτα από την επιτυχημένη αρχική δημόσια προσφορά (IPO) τον Μάιο, ο όμιλος Qualco κατέγραψε μια σταθερά ανοδική επίδοση κατά το πρώτο εξάμηνο του 2025. Τα αποτελέσματα του πρώτου εξαμήνου καταδεικνύουν ισχυρή και μεθοδική υλοποίηση έναντι των στρατηγικών του στόχων, επιβεβαιώνοντας ότι ο οργανισμός διαθέτει ισχυρές βάσεις για να επιτύχει τις μεσοπρόθεσμες προβλέψεις του. Οδεύοντας προς τα τέλη του έτους, παραμένουμε προσηλωμένοι στην υλοποίηση του στρατηγικού μας σχεδίου, διατηρώντας παράλληλα, την επιχειρησιακή συνέπεια και τα πρότυπα διακυβέρνησης που έχουν καθορίσει την πορεία μας.

Για το πρώτο εξάμηνο του 2025 και σε σχέση με το προηγούμενο έτος, ο όμιλος σημείωσε αύξηση 18% (YoY) στα έσοδα και 31% στα προσαρμοσμένα κέρδη προ φόρων, τόκων και αποσβέσεων (Adjusted EBITDA). Για την περίοδο των 12 μηνών έως τον Ιούνιο του 2025, ο οργανισμός κατέγραψε περιθώριο προσαρμοσμένων κερδών προ φόρων, τόκων και αποσβέσεων της τάξεως του 21%, σε ευθυγράμμιση με τις προβλέψεις του κατά την αρχική δημόσια προσφορά, περίπου 20% για τους επόμενους 18-24 μήνες. Διατήρησε σταθερή μόχλευση 0.8 φορές στον καθαρό δανεισμό (εξαιρουμένων των εσόδων από την ΑΜΚ και μισθώσεων) προς τα κέρδη προ φόρων, τόκων και αποσβέσεων των τελευταίων 12 μηνών, ενώ η μετατροπή των ταμειακών ροών του σε κερδοφορία βελτιώθηκε κατά 50%.

Η επιτυχής αρχική δημόσια προσφορά και εισαγωγή στο Χρηματιστήριο Αθηνών τον Μάιο του 2025, επέτρεψε στον όμιλο Qualco να αναδειχθεί ως η μεγαλύτερη ελληνική εταιρεία λογισμικού και τεχνολογίας βάσει κεφαλαιοποίησης.

Συγκεκριμένα, συνεχίσαμε να υπηρετούμε το στρατηγικό μας όραμα με την προσθήκη 11 μεγάλων εταιρειών στην πελατειακή μας βάση, συμπεριλαμβανομένων τεσσάρων ξένων τραπεζών σε 7 χώρες εκτός Ελλάδας, την ίδρυση του κλάδου ICT (Quento), την εξασφάλιση σημαντικών συμβολαίων της ΕΕ και την εξαγορά των εταιρειών Empedus (100%) και Cenobe (50.1%).

Ο όμιλος Qualco παραμένει αφοσιωμένος στις στρατηγικές του προτεραιότητες για οργανική ανάπτυξη και διεθνοποίηση, στοχευμένες συγχωνεύσεις και εξαγορές (M&As) και τεχνολογική καινοτομία.

Στο επίκεντρο της στρατηγικής μας βρίσκεται η επίτευξη μακροπρόθεσμων αποδόσεων για τους μετόχους και η τήρηση υψηλών προτύπων διαφανούς εταιρικής διακυβέρνησης και αρχών βιωσιμότητας.

Δεσμευόμαστε να συνεχίσουμε τη δραστηριότητά μας με συνέπεια, οικοδομώντας πάνω σε αυτό το ισχυρό θεμέλιο για τη δημιουργία μακροπρόθεσμης αξίας για όλους τους μετόχους.

Οικονομικά Στοιχεία (Α' Εξάμηνο 2025)

- **Έσοδα:** 89 εκατ. ευρώ (+18% σε ετήσια βάση), σύμφωνα με τους μεσοπρόθεσμους στόχους ανάπτυξης
- **Προσαρμοσμένα EBITDA:** 13 εκατ. ευρώ (+31% σε ετήσια βάση)
- **Περιθώριο EBITDA:** 21%, επίτευξη του στόχου κατά την αρχική δημόσια προσφορά
- **Μετατροπή Ταμειακών Ροών:** Βελτιωμένη κατά 50%
- **Μόχλευση:** Καθαρός Δανεισμός/LTM EBITDA (εξαιρουμένων των εσόδων από την ΑΜΚ και μισθώσεων) στο 0.8x, σταθερή

Στρατηγικά Επιτεύγματα

- **Απόσχιση Qualco Intelligent Finance:** Κοινοπραξία 600 εκατ. ευρώ με τη Δημόσια Επιχείρηση Ηλεκτρισμού & €600 εκατ. 10 ετές συμβόλαιο
- **Έναρξη Quento:** Ο κλάδος ICT εξασφάλισε σημαντικά συμβόλαια στην ΕΕ
- **Εξαγορές:** Empedus (100%), Cenobe (50.01%), Indice (αύξηση στο 50.1%)
- **Οργανική ανάπτυξη:** 11 νέοι σημαντικοί πελάτες (4 ξένες τράπεζες), δραστηριοποίηση σε 7 χώρες εκτός Ελλάδος

Στρατηγικές Προτεραιότητες

- **Ανάπτυξη:** Συνέχιση της αύξησης των εσόδων μέσω της γεωγραφικής και επέκτασης και απόκτησης νέων πελατών
- **Διεθνοποίηση:** Στοχευμένη ώθηση σε αγορές υψηλού δυναμικού στην περιοχή ΕΜΕΑ
- **Στρατηγική Συγκωνεύσεων & Εξαγορών:** Στοχευμένες εξαγορές για τη διαφοροποίηση και την ενίσχυση των προϊόντων και λύσεων
- **Επιχειρηματική Υπεροχή:** Τεχνολογική καινοτομία, αναβαθμίσεις διακυβέρνησης και επένδυση στο ανθρώπινο δυναμικό
- **Αξία για τους Μετόχους:** Ενσωμάτωση ESG, μακροπρόθεσμες αποδόσεις για τους μετόχους και ευθυγράμμιση με το όραμα

Ενημέρωση για τις Κεφαλαιαγορές

- **Επιτυχία IPO:** Υπερκαλύφθηκε κατά 5 φορές τον Μάιο
- **Θέση στην Αγορά:** Πλέον η 2η μεγαλύτερη ελληνική εταιρεία τεχνολογίας βάσει κεφαλαιοποίησης
- **Ένταξη στον Δείκτη:** Ένταξη στον ATHEX All-Shares, στόχος για τον Γενικό Δείκτη
- **Επενδυτική Βάση:** Δυνατό μείγμα Ελλήνων και διεθνών θεσμικών επενδυτών

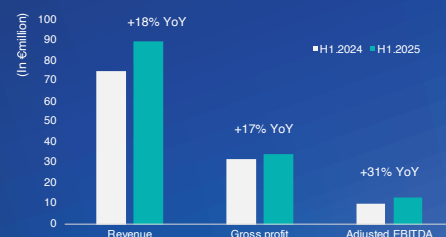
	H1 2025	H1 2024	FY 2024	YoY [%]	IPO IPO Μεσοπρόθεσμη Καθοδήγηση
Έσοδα	€89 εκατ.	€75 εκατ.	€184 εκατ.	+18%	Ρυθμός αύξησης περί τα 15%
Προσαρμοσμένο κέρδος προ τόκων, φόρων και αποσβέσεων	€13 εκατ.	€10 εκατ.	€39 εκατ.	+31%	
Περιθώριο προσαρμοσμένου κέρδους προ τόκων, φόρων και αποσβέσεων	+15%	+13%			
Προσαρμοσμένο κέρδος προ τόκων, φόρων και αποσβέσεων των τελευταίων 12 μηνών	€42 εκατ.				
Περιθώριο προσαρμοσμένου κέρδους προ τόκων, φόρων και αποσβέσεων των τελευταίων 12 μηνών	+21%		+21%		~ 20% για τους επόμενους 18-24 μήνες
Κεφαλαιουχικές δαπάνες/Έσοδα	8%		7%		Stable
Καθαρό Χρέος (εξαιρώντας ΑΜΚ και μισθώσεις)	€34 εκατ.	€26 εκατ.			
Καθαρό Χρέος (εξαιρώντας ΑΜΚ και μισθώσεις) / Προσαρμοσμένο κέρδος προ τόκων, φόρων και αποσβέσεων των τελευταίων 12 μηνών	0.8x		0.7x		Stable

Κύρια σημεία Οικονομικών Αποτελεσμάτων

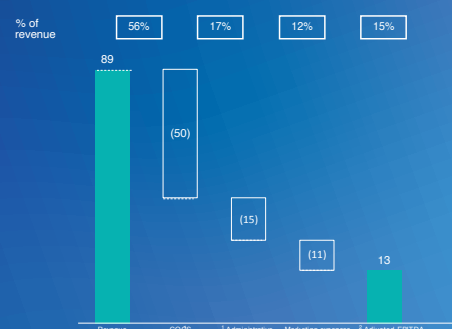
Ισχυρή κερδοφορία από την πρώτη μέρα

- Τα έσοδα του ομίλου για το πρώτο εξάμηνο του 2025 αυξήθηκαν κατά +18% σε σχέση με το πρώτο εξάμηνο του προηγούμενου έτους και σύμφωνα με τις προβλέψεις της αρχικής δημόσιας προσφοράς για ανάπτυξη περί τα 15%. Η αύξηση αυτή προκύπτει κυρίως από την ανάπτυξη των πλατφορμών, επιβεβαιώνοντας τη στρατηγική ανάπτυξής μας.
- Η κερδοφορία στο πρώτο εξάμηνο του 2025 ξεπέρασε το πρώτο εξάμηνο του 2024, επισφραγίζοντας την πεποίθησή μας για την επίτευξη ανάπτυξης περί τα 15%, ακόμη και εν μέσω ασταθών συνθηκών.
- Τα προσαρμοσμένα κέρδη προ φόρων, τόκων και αποσβέσεων για το πρώτο εξάμηνο του 2025, ύψους 13 εκατομμυρίων ευρώ, αυξήθηκαν κατά 31% συγκριτικά με το προηγούμενο έτος για την ίδια περίοδο.
- Το περιθώριο κερδών προ φόρων, τόκων και αποσβέσεων κατέγραψε υπεραπόδοση σε σχέση με το πρώτο εξάμηνο του 2024, φτάνοντας το 21% σε επίπεδο δωδεκαμήνου. Η συγκεκριμένη επίδοση είναι ευθυγραμμισμένη με τις μεσοπρόθεσμες προβλέψεις της αρχικής δημόσιας προσφοράς, που όριζε περίπου 20% περιθώριο κερδών προ φόρων, τόκων και αποσβέσεων εντός διετίας.
- Το κόστος πωλήσεων παραμένει στο 56%, σύμφωνα με τον ιστορικό μέσο όρο.

Solid Group Profitability



H1 2025 Revenue to Adjusted EBITDA (€m)



Notes:
 1 Excludes depreciation & amortization
 2 Includes other income and other expenses

Ισχυρή ρευστότητα για έγκαιρη αντιμετώπιση κάθε μελλοντικής αντιξοότητας

- Ισχυρή ρευστότητα για οργανική ανάπτυξη, συγχωνεύσεις και εξαγορές: Βελτιστοποιήσαμε τον δείκτη κυκλοφορούντος ενεργητικού κατά 0.5 φορές εντός 6 μηνών.
- Η θέση των ταμειακών διαθεσίμων επωφελείται από την αύξηση του μετοχικού κεφαλαίου μετά την επιτυχημένη αρχική δημόσια προσφορά και την εισαγωγή στο Χρηματιστήριο Αθηνών. Τα καθαρά έσοδα από την αρχική δημόσια προσφορά ανήλθαν σε 47 εκατομμύρια ευρώ, εκ των οποίων περισσότερα από 10 εκατομμύρια ευρώ έχουν ήδη διατεθεί σε επενδύσεις (επένδυση 22% εντός των πρώτων δύο μηνών έναντι της προθεσμίας των 18 μηνών) και 2 εκατομμύρια ευρώ για βελτίωση του κεφαλαίου κίνησης, σύμφωνα με το σχέδιο της αρχικής δημόσιας προσφοράς.
- Η θέση των ταμειακών διαθεσίμων, εξαιρουμένων των υπολειπόμενων εσόδων από την αρχική δημόσια προσφορά ύψους 27 εκατομμυρίων ευρώ, εξακολουθεί να δείχνει σημαντική βελτίωση σε σχέση με το οικονομικό έτος 2024, λόγω της ισχυρής κερδοφορίας του πρώτου εξαμήνου του 2025 και της βελτιωμένης διαχείρισης των ταμειακών ροών.
- Οι ταμειακές ροές από τις λειτουργικές δραστηριότητες αυξάνονται δραστικά, ανοίγοντας τον δρόμο για περαιτέρω βελτίωση του κεφαλαίου κίνησης, σύμφωνα με το σχέδιο της αρχικής δημόσιας προσφοράς.
- Ο όμιλος κατέγραψε δείκτη μετατροπής σε ταμειακές ροές 50% στο πρώτο εξάμηνο του 2025, επιστρέφοντας σε ιστορικά ισχυρά επίπεδα άνω του 50%.**

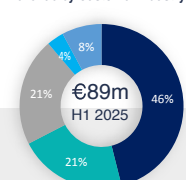
Συνετή διαχείριση μόχλευσης για τη διατήρηση της χρηματοοικονομικής μας θέσης

- Η μικρή αύξηση της μόχλευσης επιτρέπει:
 - την εκπλήρωση του στρατηγικού οράματος της διοίκησης για οργανική ανάπτυξη
 - τη δημιουργία περιθωρίου για περαιτέρω συγχωνεύσεις και εξαγορές
- Το μέσο κόστος δανεισμού 4.0% στο πρώτο εξάμηνο του 2025 έναντι 4.8% στο οικονομικό έτος 2024.
- Οι πλατφόρμες ως υπηρεσία συνεχίζουν να οδηγούν την ανάπτυξη εσόδων και κερδοφορίας.

Ισορροπημένο επιχειρηματικό μοντέλο που θέτει τα θεμέλια για τη διεθνοποίηση και την ταχεία επέκταση

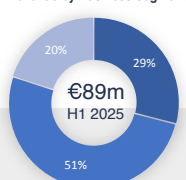
- Διατηρούμε μια σταθερή γεωγραφική συνεισφορά για το πρώτο εξάμηνο του 2025 σε σύγκριση με το πρώτο εξάμηνο του 2024 και το οικονομικό έτος 2024. Αναμένουμε ότι η διεθνής συνεισφορά στα έσοδα θα αυξηθεί στο δεύτερο εξάμηνο.
- Η συνεισφορά των εσόδων από τους τομείς της Ενέργειας και των Υπηρεσιών Κοινής Ωφέλειας υποχώρησε κάτω από <50%, σε ευθυγράμμιση με τον στόχο του ομίλου για διαφοροποίηση των δραστηριοτήτων του.
- Ο δημόσιος τομέας αποτελεί μια νέα αξιοσημείωτη συνεισφορά στα έσοδα.

Revenue by Customer Industry



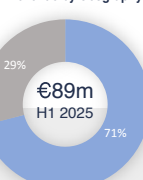
■ Energy & Utilities
■ Financial Institutions & Services
■ Institutional Investors
■ Public
■ Other

Revenue by Business Segment



■ Software & Technology
■ Platform as a Service
■ Portfolio Management

Revenue by Geography

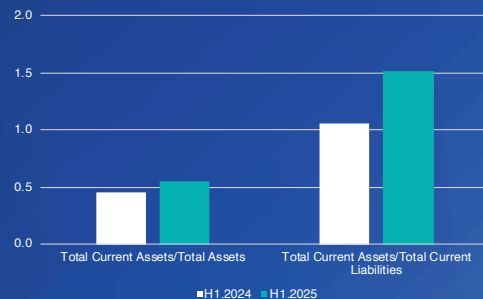


■ Greece ■ International

Cash (in €million)

H1 2025:	69
H1 2025 (excl. SCI):	27
FY 2024:	13

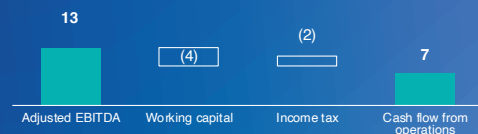
Liquidity



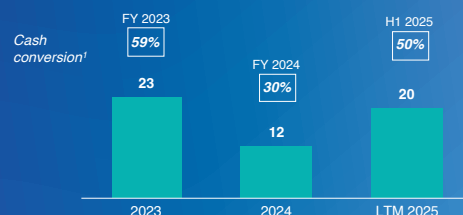
H1.2025 H1.2024 Δ

Total Current Assets/Total Assets	0.6	0.5	0.1
Total Current Assets/Total Current Liabilities (current ratio)	1.5	1.1	0.5

EBITDA to Cash flow from operations H1 2025 (€m)



Cash flow from operations, 2023 – 2025 (€m)



Net debt (excl. SCI & leases) / LTM Adjusted EBITDA



Net debt (excl. SCI & leases)

26	34
FY 2024	H1 2025

Ο όμιλος Qualco αποδίδει την ισχυρή επίδοση του πρώτου εξαμήνου στη μεθοδική υλοποίηση και τη στρατηγική ηγεσία. Στο πλαίσιο αυτό, παραμένουμε προσηλωμένοι στην επίτευξη βιώσιμης ανάπτυξης και τη δημιουργία αξίας για τους μετόχους καθ' όλη τη διάρκεια του 2025 και για το μέλλον.



Σχετικά με τον όμιλο Qualco

Ο όμιλος Qualco είναι ένας οργανισμός με εξειδίκευση στη χρηματοοικονομική τεχνολογία. Με ηγετική θέση και παρουσία άνω των 25 ετών, προσφέρει καινοτόμες λύσεις σε τράπεζες και άλλα χρηματοπιστωτικά ιδρύματα. Με 140 πελάτες σε 30 χώρες, ο όμιλος Qualco σχεδιάζει και αναπτύσσει ιδιόκτητες πλατφόρμες, αξιοποιώντας προηγμένα τεχνολογικά εργαλεία, όπως AI & analytics, συμβάλλοντας στον ψηφιακό μετασχηματισμό και τη δημιουργία αξίας για τις επιχειρήσεις, την κοινωνία και την οικονομία.

Για περαιτέρω πληροφορίες, επικοινωνήστε:

Επενδυτικές Σχέσεις

Τηλ: +30 21 0619 8903 | E-mail: ir@qualco.eu

qualco.group

