

Μαρούσι, 19/03/2026

Ρεκόρ Πωλήσεων και Νέα Βήματα Ανάπτυξης για τον Όμιλο

Ο Όμιλος ΜΟΤΟΔΥΝΑΜΙΚΗ διατήρησε και το 2025 τη σταθερή αναπτυξιακή του τροχιά, επιτυγχάνοντας αύξηση πωλήσεων 9,5%. Χωρίς τις νέες δραστηριότητες και τις πωλήσεις στόλου, η οργανική ανάπτυξη έφτασε το 5,8%, ενώ το μεικτό κέρδος ανέβηκε στα €43,7 εκατ., επιβεβαιώνοντας τη δυναμική της χρονιάς. Τα κέρδη προ φόρων τόκων & αποσβέσεων (EBITDA) παρουσίασαν αύξηση κατά 6,4% και ανήλθαν σε €31 εκατ. ενώ τα λειτουργικά κέρδη είναι ελαφρώς μειωμένα (-2,2%) στα €16 εκατ. έχοντας απορροφήσει το σύνολο των λειτουργικών επενδύσεων στις καινούργιες δραστηριότητες (Toyota Autodirect και NIO).

Ο κλάδος του αυτοκινήτου συνέχισε την ανοδική του πορεία ενισχυμένος από την ένταξη του Ομίλου στο δίκτυο συνεργατών της Toyota με τη νεοσύστατη θυγατρική εταιρεία Autodirect, με τις συνολικές πωλήσεις του κλάδου να ανέρχονται σε €66,2εκατ. και το premium segment (Porsche) να συνεισφέρει με οργανική ανάπτυξη της τάξης του 8,8%. Οι πωλήσεις δίκυκλων και προϊόντων θαλάσσης (Yamaha) διαμορφώθηκαν στα €87,2 εκατ., (+1.8%). Ο κλάδος Sixt κατέγραψε έσοδα €61,3 εκατ., σημειώνοντας αύξηση κατά 2.2%.

	01.01-31.12.2025	01.01-31.12.2024	
Κύκλος εργασιών	214.698.959	196.050.764	9,5%
Yamaha	87.154.158	85.634.262	1,8%
Automotive	66.208.468	50.413.197	31,3%
SIXT	61.336.333	60.003.304	2,2%
Μεικτό κέρδος	43.674.053	41.442.858	5,4%
% επί των πωλήσεων	20,3%	21,1%	
Κέρδη προ Φόρων, Τόκων & Αποσβέσεων	31.019.558	29.163.582	6,4%
% επί των πωλήσεων	14,4%	14,9%	
Λειτουργικά κέρδη/ζημιές	16.010.466	16.364.321	-2,2%
Χρηματοοικονομικά έξοδα	(3.140.712)	(3.088.657)	
Αποτελέσματα προ φόρων	12.869.754	13.275.664	-3,1%
Φόροι	(3.363.479)	(3.534.545)	
Αποτελέσματα μετά από φόρους	9.506.274	9.741.119	-2,4%
Αποδιδόμενα σε:			
Ιδιοκτήτες μητρικής εταιρίας	9.655.737	9.741.119	-0,9%
Μη ελέγχουσες συμμετοχές *	(149.463)	-	
Κέρδη / μετοχή*	0,3234	0,3250	-0,5%

Οι στοχευμένες επενδύσεις στον στόλο της SIXT και η αυξημένη διακράτηση οχημάτων ενίσχυσαν το μακροπρόθεσμο ενεργητικό, το οποίο έφτασε τα €97,5 εκατ. Η χρηματοδότηση εξασφαλίστηκε μέσω ισχυρών ταμειακών ροών και τραπεζικού δανεισμού, διατηρώντας τη μόχλευση σε υγιή επίπεδα. Ο καθαρός δανεισμός αυξήθηκε στα €51,9 εκατ., με τον δείκτη Net Debt/EBITDA να διαμορφώνεται στο 1,67.

Το χρηματοοικονομικό κόστος παρέμεινε στα ίδια επίπεδα, ακολουθώντας την τάση των χαμηλότερων επιτοκίων και της αποτελεσματικότερης διάρθρωσης δανεισμού.

Στις 31/12/2025 το μακροπρόθεσμο ενεργητικό του ομίλου ανήλθε στα € 85 εκατ. (εξαιρώντας την επίδραση του ΔΠΧΑ 16) παρουσιάζοντας ετήσια αύξηση 20,1% κυρίως λόγω των επενδύσεων και της διακράτησης στόλου προς ενοικίαση.

	31 Δεκ 2025	31 Δεκ 2024
Μακροπρόθεσμο ενεργητικό (μείον υποχρεώσεις μισθώσεων ΔΠΧΑ 16)	85.018.685	70.778.710
Κεφάλαιο Κίνησης	13.484.647	8.747.351
Λοιπές υποχρεώσεις	(1.015.353)	(1.276.124)
Καθαρό ενεργητικό	97.487.979	78.249.937
Καθαρός δανεισμός	51.919.561	39.097.442
Ίδια κεφάλαια	45.568.418	39.152.495
Απασχολούμενα κεφάλαια	97.487.979	78.249.937

Ο Πρόεδρος και Διευθύνων Σύμβουλος του Ομίλου, κ. Πάρης Κυριακόπουλος, δήλωσε:

«Ο Όμιλος MOTODYNAMIKH ολοκλήρωσε μια ακόμα χρονιά ανάπτυξης, καταγράφοντας ρεκόρ πωλήσεων σε κάθε δραστηριότητα. Σε ένα περιβάλλον έντονου ανταγωνισμού και πληθωριστικών πιέσεων, οι κλάδοι μας κράτησαν σταθερή τη γραμμή άμυνας στα περιθώρια κερδοφορίας, επιτρέποντας στο μικτό περιθώριο να κινηθεί ανοδικά και να συμβαδίσει με την οργανική αύξηση των πωλήσεων.

Η δραστηριότητα της Porsche σημείωσε ρεκόρ ταξινομήσεων, με το αμιγώς ηλεκτρικό Macan να κατακτά την πρώτη θέση στα premium ηλεκτρικά SUV. Η Yamaha συνεχίζει να κερδίζει μερίδια αγοράς στο δίκυκλο, σε ένα ιδιαίτερα ανταγωνιστικό περιβάλλον, όπου νεοεισερχόμενοι παίκτες από την Κίνα διεκδικούν αυξανόμενα μερίδια.

Η SIXT πέτυχε μια ακόμη χρονιά ρεκόρ, διατηρώντας υψηλά μερίδια στα μεγάλα αεροδρόμια της χώρας. Η προσωρινή κάμψη στη Σαντορίνη αντισταθμίστηκε από ισχυρή, διψήφια ανάπτυξη σε Αθήνα, Θεσσαλονίκη και Ηράκλειο, οδηγώντας τη βραχυχρόνια ενοικίαση αυτοκινήτων (Rent a Car) σε συνολική άνοδο 8,9%.

Το 2025 επενδύσαμε σε δύο νέες δραστηριότητες: την Toyota Autodirect και τη NIO. Η Toyota Autodirect ξεκίνησε τον Φεβρουάριο στην Πάτρα και τον Ιούνιο στη Σύρο, και τα πρώτα σημάδια είναι πολύ θετικά. Η δραστηριότητα αυτή αναμένεται να είναι κερδοφόρα από το πρώτο εξάμηνο του 2026. Η NIO μετά από πολύμηνη παρουσία στο Golden Hall, που μας επέτρεψε να συστήσουμε τη μάρκα στο ευρύ κοινό, προχωράει στη δημιουργία του πρώτου NIO House στο 14ο χλμ. Αθηνών–Λαμίας. Το 2026 στοχεύουμε να συνεχίσουμε την αναπτυξιακή μας πορεία, με έμφαση παράλληλα στην ενίσχυση της κερδοφορίας. Οι γεωπολιτικές εξελίξεις στη Μέση Ανατολή επιβάλλουν συνεχή εγρήγορση, ωστόσο παραμένουμε αισιόδοξοι και έτοιμοι να προσαρμόσουμε τη στρατηγική μας άμεσα, εφόσον επηρεαστεί η ζήτηση των προϊόντων και υπηρεσιών μας.»

Το Διοικητικό Συμβούλιο θα εισηγηθεί στη Γενική Συνέλευση διανομή μερίσματος €0,14 ανά μετοχή, επιβεβαιώνοντας τη συνέπεια της μακροπρόθεσμης μερισματικής πολιτικής και τη σταθερή δημιουργία αξίας για τους μετόχους.

Ο Όμιλος MOTODYNAMIKH θα πραγματοποιήσει διαδικτυακή ενημέρωση Αναλυτών για τα Οικονομικά Αποτελέσματα 2025 την Παρασκευή 20 Μαρτίου στις 15:00. Για να παρακολουθήσετε την ενημέρωση, μπορείτε να εγγραφείτε: [Ενημέρωση Αναλυτών](#)

Η Γενική Συνέλευση Μετόχων θα διεξαχθεί δια ζώσης την Πέμπτη 4 Ιουνίου στις 12:00. Θα ακολουθήσει ενημέρωση για τον χώρο διεξαγωγής.